

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РФ

**ФГБОУ ВО «ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМ. М.М. ДЖАМБУЛАТОВА»**

Экономический факультет

**ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО,
ФИНАНСОВОГО, ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО И
ТУРИСТИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В ГЛОБАЛЬНО
МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ В УСЛОВИЯХ РИСКОВ**

Материалы международной научно-практической конференции
преподавателей, аспирантов и молодых ученых

5 декабря 2023 г.



МАХАЧКАЛА – 2023

УДК 63(985)

ББК 4

П - 41

ISBN 978-5-6051275-3-6

DOI 10.52671/9785605127536

**ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО, ФИНАНСОВОГО,
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО И ТУРИСТИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
В ГЛОБАЛЬНО МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ В УСЛОВИЯХ РИСКОВ**

**Материалы международной научно-практической
конференции преподавателей, аспирантов и молодых ученых**

Дагестанский государственный аграрный университет
имени М.М.Джамбулатова
г. Махачкала 2023 год

Редакционная коллегия:

Джамбулатов З.М. – ректор Дагестанского ГАУ, д.в.н., профессор (председатель)

Мукайлов М.Д. – первый проректор Дагестанского ГАУ, д.с.-х.н., профессор (зам. председателя)

Исригова Т.А. – проректор – начальник научно-инновационного управления, д.с.-х.н., профессор

Юсуфов Н.А. – декан экономического факультета, к.э.н., доцент

Азракулиев З.М. – зав. кафедрой бухгалтерского учета, аудита и финансов, к.э.н., доцент

Раджабов А.Н. – зав. кафедрой анализа, статистики и организации предпринимательства в АПК, к.с.-х.н., профессор;

Юсуфов А.М. – профессор кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов, к.э.н., профессор

Мусаева А.М. – доцент кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов Дагестанского ГАУ, к.э.н., доцент;

Аббасова А.А., к.э.н. - доцент кафедры анализа, статистики и организации предпринимательства в АПК;

Улчибекова Н.А. – начальник отдела НИД Дагестанского ГАУ, к.с.-х.н., доцент.

Ответственный за выпуск Аббасова А.А.

© Коллектив авторов, 2023

© ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ», 2023

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЁ ИНТЕГРАЦИЯ В АГРАРНУЮ СФЕРУ: АСПЕКТЫ, ОЦЕНКИ

*Ханмагомедов С.Г., Кудяева Б.Ш., Гасаналиева К.М.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. Приводятся роль, аспекты и оценки стратегии развития информационных технологий и платформ, цифровизации экономики отраслей агропроизводства. Аргументированы особенности, риски и эффективность решения проблем трансформации концепций, методов, технологий и компетентности управления в аграрной сфере. Логически проанализированы направления и шаги перехода сельского хозяйства на цифровые технологии и системы информационной инфраструктуры, обоснованы пути их реализации.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровая грамотность, цифровая трансформация, информационная инфраструктура, технологии, стратегия.

THE DIGITAL ECONOMY AND ITS INTEGRATION IN THE AGRICULTURAL SECTOR: ASPECTS, ASSESSMENTS

*Khanmagomedov S.G., Kudaeva B.Sh., Hasanalieva K.M.
Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov
Makhachkala, Russia*

Annotation. The role, aspects and assessments of the strategy for the development of information technologies and platforms, digitalization of the economy of agricultural industries are given. The features, risks and effectiveness of solving the problems of transformation of concepts, methods, technologies and competence of management in the agricultural sector are argued. The directions and steps of the transition of agriculture to digital technologies and information infrastructure systems are logically analyzed, the ways of their implementation are substantiated.

Keywords: digital economy, digital literacy, digital transformation, information infrastructure, technology, strategy.

Введение. Стало очевидным, цифровая экономика и виртуальный (проектный, программный) цифровой мир становятся реальностью XXI века. Сегодня, невозможно представить всю социально-экономическую систему, производственно-хозяйственное развитие и жизнедеятельность людей без применения информационных технологий, цифровых приборов средств коммуникации и интернета в современном динамично меняющемся мире с глобальной информационной средой.

Президент Российской Федерации Путин В.В. еще в 2017 г. на Совете по стратегическому развитию и приоритетным проектам, говорил: «Цифровая экономика — это не отдельная отрасль, по сути это уклад жизни, новая основа для развития системы государственного управления, экономики, бизнеса, социальной сферы, всего общества. Формирование цифровой экономики – это вопрос национальной безопасности и независимости России» [2].

В Указе Президента страны №204 от 7 мая 2018 г. «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации до 2024 го-

да», в числе важных направлений выделяется развитие «Цифровой экономики» [1].

Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (её паспорт) состоит (включает) из федеральных проектов:

-Нормативное регулирование цифровой среды (создание системы гибкого правового регулирования, база цифровых технологий);

-Информационная инфраструктура (создание глобальной конкурентно-способной инфраструктуры передачи, обработки и хранения данных на основе отечественных разработок);

-Кадры для цифровой экономики (обеспечение подготовки высококвалифицированных кадров);

-Информационная безопасность (гарантии защиты при передаче, обработке и хранении данных);

-Цифровые технологии (реализация системных, программных и коммуникационных решений);

-Цифровое государственное управление (создание цифровой государственной машины по внедрению цифровых технологий и основных решений в сферах госуправления и оказания госуслуг в интересах всех групп населения, субъектов предпринимательства и т.д.) [13,15].

Результаты. В соответствии со Стратегией развития информационного общества Российской Федерации на 2017-2030 годы под цифровой экономикой подразумевается хозяйственная деятельность, в которой фактором оценки производства являются показатели (данные) в цифровом виде, быстрая обработка больших объемов данных и использование результатов - как повышение производительности и эффективности различных видов производства, использование современных технологий и оборудования, широкая переработка и создание необходимых хранилищ продукции, логистика по товарам и услугам и др. [1,13,16].

Еще, цифровая экономика – это производственно-хозяйственная деятельность, непосредственно связанная с развитием и использованием цифровых компьютерных технологий по предоставлению онлайн – услуг, осуществлению электронных платежей, интернет – торговли и интернет – рекламы и т.д., которые позволяют обходиться без посредников, снизить издержки производства, повышать производительность труда, конкурентоспособность субъектов хозяйствования, эффективность конкретной продукции и подотраслей АПК [4,8,15].

На сегодня, Российская Федерация по рейтингу цифровых экономик мира, не входит в ТОП – 10 стран – лидеров (США, Великобритания, Дания, Финляндия, Сингапур, Южная Корея, Гонконг...). Однако, Россия имеет неплохие перспективы и ныне демонстрирует устойчивые темпы роста цифровизации экономики.

Безусловно, цифровизация – это комплексный и сложный процесс, включающий в себя развитие и внедрение наукоемких цифровых технологий во все сферы деятельности и жизни человека, в новую эру глобальных пере-

мен в экономике с множеством разработок, таких как: искусственный интеллект, большие данные, технологии беспроводной связи, интернет, робототехника и др. Она закрепились как значимый тренд воздействия на экономику на макро – и микроуровнях.

Эксперты аргументируют важность системной интеграции знаний, технологий, кадровых и финансовых ресурсов в междисциплинарных исследованиях органического производства, внедрения цифровых и роботизированных средств – как ключевых факторов развития сельских территорий и решения проблем продовольственной безопасности, на основе господдержки и активного привлечения специалистов из науки, образования, бизнеса, банковской сферы, юриспруденции [7-12].

Сельское хозяйство ныне стали считать одним из всеобъемлющих драйверов экономического роста России (долгое время его называли «черной дырой»), так как индексы агропроизводства и производительности труда стали выше в динамике, чем по другим секторам национальной экономики. Это, хотя, в развитии аграрной сферы имеются хронически нерешаемые (адекватно) проблемы:

- отставание по уровню инновационного развития и низкая технологическая активность субъектов хозяйствования (особенно малого и среднего предпринимательства);

- значительная еще зависимость отечественного сельского хозяйства от импорта технологий, техники, посадочных (посевных) и племенных материалов;

- наличие множества почвенно – климатических вызовов, которые требуют нового уровня информационного обеспечения – цифровых технологий, позволяющих в сжатые сроки дать объективную информацию об объектах, их мелиорации, внесения удобрений, защиты почв от эрозии, загрязнений, вредителей и т.д.;

- недостаточное государственное финансирование агронауки и внедренческой деятельности и др. [10].

Цифровая трансформация сельского хозяйства предполагает активизация (увеличение) процессов применения современных информационных технологий в сфере агропредпринимательства (бизнеса) между самым хозяйствующими субъектами, между субъектами агробизнеса и государственными органами управления. Она означает трансформация концепций, методов, технологий и культуры управления по направлениям как:

- система госуправления АПК и сельскими территориями (геоинформация, системы, мониторинг, контроль);

- сельхозпредприятия, агропредпринимательство (агробизнес) и применение информационных технологий на различных уровнях внутреннего (производственного, хозяйственного) управления (ресурсами, продуктами, процессами, технологиями, финансами);

- межхозяйственное взаимодействие сельхозтоваропроизводителей между собой, с партнерами и клиентами в различных сферах снабжения, производ-

ства, оказания агроуслуг, сбыта продукции и т.д. (объединения, кооперативы, ассоциации);

- взаимодействие сельхозпроизводителей (предпринимателей, бизнеса) с госорганами (структурами) управления (госуслуги, отчетность, налоги, субсидии и т.д.) [13,14,20].

Особенности сельского хозяйства, связанные с длинным производственным циклом, природными рисками при выращивании, сборе, переработке и хранении продукции, сложностями автоматизации биологических процессов, низким уровнем квалификации работников и производительности труда в отрасли, слабая инвестиционно – инновационная привлекательность аграрной сферы – являются сдерживающим фактором в ускоренной цифровой трансформации АПК страны [2,16-18].

Вместе с тем, в федеральной программе «Цифровая экономика Российской Федерации», сельское хозяйство рассматривается в числе приоритетных отраслей экономики по внедрению цифровых технологий. В её развитие Минсельхозом России разработана и реализуется ведомственная программа «Цифровое сельское хозяйство». Особое внимание и интерес вызывают также разработка и внедрение в практику геоинформационных систем (ГИС) агропромышленного комплекса, которые способны интегрировать в единую систему управления процессами на различных уровнях и ведомств (муниципального, регионального, федерального) по динамичному эффективному развитию отрасли и сельских территорий.

Эксперты аргументируют – внедрение ГИС в практику управления АПК позволит решать важные задачи в земледелии:

- ведение централизованного учета пахотных земель, их инвентаризация, мониторинг состояния и использования, подготовка необходимой аналитической информации;

- проведение регулярного дистанционного спутникового зондирования полей для мониторинга состояния посевов и фактического использования пахотных земель;

- агрегация и необходимая обработка информации по производственным, финансово – экономическим, социальным и другим показателям на различных уровнях: поле (участок), предприятие или хозяйство, сельское муниципальное образование, муниципальный район, регион как субъект Российской Федерации;

- мониторинг: эффективности развития сельского хозяйства и сельских территорий, реализация инвестиционных проектов, эффективности использования средств государственной поддержки на уровне, как отдельных хозяйствующих субъектов, так и территориальных образований;

- представление государственных информационных ресурсов о пахотных землях федеральным органом исполнительной власти, органам исполнительной власти субъектов РФ, органами местного самоуправления, сельхозхозяйственным товаропроизводителям, а также иным заинтересованным лицам [2].

В животноводстве, цифровая трансформация отрасли позволит обеспечить активное освоение современных передовых технологий, направленных на процессы кормопроизводства, поения, доения, ветеринарного сопровождения, лечения, утилизации отходов, содержания животных, производства и переработки продукции.

Учитывая то, что 30% пахотной земли в мире используется для выращивания кормовых культур и 8% мировой пресной воды (по оценкам экспертов) для кормления, поения и обслуживания животных – интересны исследования «Мониторинг трендов», проводимых компанией «Ростелеком» по использованию искусственного интеллекта и машинного лингвистического анализа. Так, из выбранных 10 ключевых направлений глобальных трендов для цифровой оценки (использования) животноводства, непосредственно подходят такие тренды: искусственный интеллект, облачные технологии (совокупные); интернет вещи, робототехника, высокопроизводительная обработка данных. Эксперты Всемирного Экономического Форума (Давос) корректируют их новыми популярными инновационно – информационными решениями: «Умное стадо», «Электронный пастух», «Генетические данные», «Электронная ветеринарная сертификация» [9].

Из первых реальных шагов – в 2023г. компания ООО «Алияк» предусматривает реализовать в С. – Стальском районе Дагестана инвестиционные проекты по реконструкции роботизированной молочно – товарной фермы и животноводческой фермы на 6 тыс. голов овцематок [14,17].

Состояние цифровой трансформации сельского хозяйства (первые шаги) в аграрном регионе – Дагестане, показывает, что для создания цифровой экосистемы разработана и утверждена «Стратегия цифровой трансформации Республики Дагестан». В нее включены 17 отраслей – сфер деятельности (с реализацией 77 проектов), в том числе «цифровое сельское хозяйство», позволяющее вести автоматизированный учет земель сельхозназначения и прогнозировать продовольственный потенциал региона. По сельскому хозяйству в данной Стратегии предусмотрены 3 проекта (из 77 в целом):

- Единая федеральная информационная система о землях сельскохозяйственного назначения;
- Федеральная государственная информационная система «Зерно» (ЮГИС «Зерно»);
- Единый сервис предоставления мер государственной поддержки [14].

В рамках VI Российского форума «РИФ Кавказ», прошедшего в Дагестане (Махачкала, декабрь 2021г.) с участием компании «Яндекс», АО «Ситроникс», Центра подготовки руководителей и команд цифровой трансформации ВШГУ РАНХ и ГС, Министерства цифрового развития РД и вузов региона – особое внимание уделено вопросам повышения цифровой грамотности и зрелости руководителей и работников отраслей национальной экономики, в том числе её аграрного сегмента (кадровый рынок информационных технологий не готов еще к всеобщей цифровизации), а также на необхо-

димось опережающей подготовки специалистов по технологиям будущего [17].

Существенную роль во внедрении цифровых технологий и систем в государственное управление АПК играет действующий проект «Единая федеральная информационная система земель сельскохозяйственного назначения Российской Федерации», который ориентирован на приоритетное и сбалансированное управление отраслями агропромышленного производства в различных территориях (регионах, муниципалитетах).

Выводы. Цифровые технологии в развитии отраслей сельского хозяйства способны и адекватно ориентированы на качественно новой (прогрессивной) основе решать спектр вопросов:

- в традиционном полевом (открытого грунта) растениеводстве:
- управлять использованием земельных ресурсов; оптимально планировать использование полей и технологические процессы; с высочайшим качеством выполнять полевые работы в любых условиях с использованием систем автопилотов; масштабно контролировать использование техники и общий ход полевых работ и т.п.;

- в растениеводстве защищенного грунта автоматизировать как управление технологическими процессами и ресурсами, так и полностью автономно управлять параметрами среды (микроклимата), обеспечивая гарантированное получение заданных производственных результатов;

- в различных отраслях животноводства и птицеводства – управлять как отдельными простейшими технологическими процессами (пастьба животных с применением «электронного пастуха» в мясном скотоводстве), так и всем комплексом технологических работ (промышленное птицеводство, свиноводство) и др.

Сегодня, актуально и очевидно, ставя задачи технологического развития сельского хозяйства, перевода его на инновационный путь, масштабного внедрения цифровых технологий нового технологического уклада – необходимо существенное внимание уделить совершенствованию систем управления, как в плане их структурной перестройки, так и в плане кардинального улучшения информационного и, особенно, кадрового обеспечения и его цифровой грамотности.

Для технологической эволюции и эффективного развития (приоритетного прогнозирования) АПК должны быть учтены (использованы) качественно новые направления освоения современных видов электросвязи, внедрение оптических интегрирующих линий и передовых средств оперативной передачи и распространения информационных потоков.

Поэтапный переход на широкую цифровую трансформацию АПК способен претендовать (обеспечить) на более эффективное использование огромного потенциала аграрного сектора экономики России, максимальное импортозамещение продовольствия (в пределах требований Доктрины продовольственной безопасности) отечественными пищевыми товарами, значительное увеличение экспорта продовольствия на мировые рынки.

Список литературы

1. Указ Президента РФ Путина В.В. №204 от 7.05.2018г. «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации до 2024 года» [Электронный ресурс].
2. Бутырин В. Направления цифровой трансформации сельского хозяйства//Экономика сельского хозяйства России – 2019. - №6. – с. 9-14.
3. Ведомственная программа «Цифровое сельское хозяйство Российской Федерации» [Электронный ресурс].
4. Вероника Г.И. Влияние цифровизации мировой экономики на экономический рост в странах мира// Российский внешнеэкономический вестник - 2022. - №8. – с. 36 – 53.
5. Гасанов М. Информатизация - условие прорывной экономики /г. Дагестанская правда от 04.04.2023г.
6. Карпузова В.И. К вопросу кадрового обеспечения проекта «Цифровое сельское хозяйство» //Международный научный журнал – 2019.-с. 29-36.
7. Ковалев В.В. Цифровая экономика. Понятия, алгоритмы, показатели. Учебное пособие – М.: Проспект – 2015. – 485с.
8. Колодня Г. Цифровая экономика: особенности развития в России// Экономист – 2018. - №4. – с. 63-69.
9. Материалы экспертного совета Всемирного экономического форума (Давос) [Электронный ресурс].
10. Материалы международной конференции «Цифровизация и органическое производство АДОР – 2021» - г. С.- Петербург//Сельскохозяйственные вести – 2021. - №3. – с. 46-49.
11. Сидиров А. Семь отраслей, которые трансформируются посредством ГИС [Электронный ресурс].
12. Смагин А. Интеграция цифровой экономики в сельское хозяйство: международный опыт и его применение в Российской Федерации//Экономика сельского хозяйства России – 2018. - №6 – с. 92-97.
13. Стратегия развития информационного общества Российской Федерации на 2017-2030 годы [Электронный ресурс].
14. Стратегия цифровой трансформации Республики Дагестан/г. Дагестанская правда от 25.05.203г.
15. Федеральная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» [Электронный ресурс].
16. Цифровизация: история, перспективы, цифровая экономика России и мира [Электронный ресурс].
17. Цифровая зрелость/г. Дагестанская правда от 24.12.2021г.
18. Череватова Т.Ф. Подготовка кадров АПК для цифровой экономики//Труды ТСХА – 2020. – с. 339-345.
19. Что такое цифровая экономика [Электронный ресурс].
20. Шарипов С.А. Развитие агропромышленного комплекса в условиях цифровой экономики//Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий – 2019. - №6. – с. 33-39.

УДК 330.522.2

РОЛЬ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА

Фролова Е.А.

ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия

Аннотация. В статье рассмотрена экономическая сущность основных фондов, связанная с хозяйственной деятельностью организаций. Охарактеризован состав основных фондов и их роль в развитии экономических систем. Отдельно рассмотрены их функции, характеризующие результаты деятельности хозяйственного субъекта, в том числе с позиций эффективности системы управления.

Ключевые слова: основные фонды, функции основных средств, организация, конкурентоспособность, производство.

THE ROLE OF FIXED ASSETS IN THE ACTIVITY OF AN ECONOMIC ENTITY

Frolova E.A.

*Federal State Educational Institution "Russian State University of Justice" (Volga branch),
Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation. The article considers the economic essence of fixed assets related to the economic activities of organizations. The composition of fixed assets and their role in the development of economic systems is characterized. Their functions characterizing the results of the activity of an economic entity, including from the standpoint of the effectiveness of the management system, are considered separately.

Keywords: fixed assets, functions of fixed assets, organization, competitiveness, production.

Основные фонды играют важную роль в деятельности любой организации. Они представляют собой материальные активы, необходимые для осуществления производственных процессов и достижения поставленных целей. Они являются основой производства и включают в себя такие элементы, как здания, оборудование, транспортные средства, технические средства и другие активы, необходимые для бизнеса. Основные фонды имеют долгосрочный характер и являются базой инфраструктуры предприятия [1].

Основные фонды являются важной частью активов любого экономического субъекта и играют ключевую роль в обеспечении его стабильности, конкурентоспособности и способности к производству и предоставлению товаров и услуг. Управление этими фондами включает в себя стратегическое планирование, финансовое управление, учет и контроль за использованием активов с целью максимизации их эффективности и прибыльности [2].

Важной ролью основных фондов является создание условий для эффективного производства. Они обеспечивают необходимые ресурсы и инструменты для работы сотрудников и процессов производства. Качество и состояние основных фондов влияют на производительность.

Основные фонды также являются одним из источников доходов и имущественных активов экономического субъекта. Они могут использоваться для получения финансовых ресурсов, например, через сдачу в аренду или продажу.

Основные фонды выполняют ряд важных функций в деятельности экономического субъекта [4]:

1. Производственная функция: основные фонды представляют собой физическую инфраструктуру, необходимую для производства товаров или

предоставления услуг. Они обеспечивают место, оборудование и инструменты для выполнения бизнес-процессов.

2. Амортизация: основные фонды подвергаются амортизации, что означает постепенное износ и уменьшение стоимости с течением времени. Это позволяет учитывать физический износ активов и распределять их стоимость на протяжении их срока службы в бухгалтерских расчетах.

3. Финансовая функция: основные фонды могут быть использованы в качестве залога при получении кредитов или займов. Они могут также служить источником собственных средств для фирмы при их продаже или лизинге.

4. Планирование и управление ресурсами: эффективное планирование и управление основными фондами позволяют предприятию оптимизировать производственные процессы, повысить производительность и уменьшить затраты [3].

5. Инвестиционная функция: приобретение и модернизация основных фондов являются инвестициями в будущее предприятия. Они способствуют росту производительности и конкурентоспособности.

6. Защита прав собственности: Основные фонды охраняются законом и представляют собой важный элемент активов предприятия. Их наличие обеспечивает стабильность и устойчивость бизнеса.

7. Учет и отчетность: Основные фонды подлежат учету в финансовой отчетности предприятия, что важно для налогообложения и финансового анализа.

8. Социальная функция: Основные фонды создают рабочие места и способствуют экономическому развитию, что влияет на социальное благополучие общества.

Основные фонды играют важную роль в деятельности экономического субъекта. Они представляют собой материальные активы, которые необходимы для производства товаров и услуг. Роль основных фондов включает:

1. Обеспечение производственных мощностей: основные фонды, такие как здания, оборудование, машины и транспортные средства, обеспечивают физическую инфраструктуру для производства товаров и услуг. Они позволяют субъекту осуществлять свою деятельность и выполнять свои функции.

2. Увеличение производительности: инвестиции в основные фонды могут привести к повышению производительности, поскольку новое оборудование или технологии могут улучшить процессы производства и увеличить эффективность использования ресурсов.

3. Повышение конкурентоспособности: субъекты, которые инвестируют в основные фонды, могут стать более конкурентоспособными на рынке, так как они могут производить более качественные товары и предлагать более эффективные услуги. Это позволяет им привлекать больше клиентов и увеличивать свою долю на рынке.

4. Создание рабочих мест: инвестиции в основные фонды могут привести к созданию новых рабочих мест, так как расширение производственных

мощностей требует большего количества работников. Это способствует сокращению безработицы и улучшению экономической ситуации в стране.

5. Увеличение доходов: увеличение производительности и конкурентоспособности, а также создание новых рабочих мест, могут привести к увеличению доходов экономического субъекта. Это позволяет ему инвестировать в дальнейшее развитие и рост [5].

Одним из важных направлений в управлении основными фондами является интенсификация их использования. Это означает, что организации должны стремиться максимально эффективно использовать свои основные средства, чтобы достичь наилучших результатов. Для этого могут применяться различные методы, такие как оптимизация производственных процессов, повышение производительности труда, внедрение новых технологий и привлечение современного высокотехнологичного оборудования.

Привлечение современного высокотехнологичного оборудования является важным шагом для организаций, стремящихся улучшить свою конкурентоспособность. Такое оборудование позволяет автоматизировать производственные процессы, увеличить производительность и качество продукции, а также сократить затраты на рабочую силу. Благодаря этому, организации могут улучшить свою позицию на рынке и повысить прибыльность.

Таким образом, основные фонды являются неотъемлемой частью деятельности экономического субъекта и играют важную роль в его развитии, производстве товаров и услуг, а также в повышении конкурентоспособности на рынке. Использование основных фондов направлено на повышение эффективности и конкурентоспособности экономического субъекта, улучшение качества продукции и услуг, повышение надежности и безопасности производственного процесса, а также улучшение условий жизни и работы сотрудников.

Список литературы

1. Газизьянова Ю.Ю., Кудряшова Ю.Н. Особенности бухгалтерского учета основных средств в соответствии с ФСБУ 6/2020 "Основные средства" // Инновационные достижения науки и техники АПК. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Кинель, 2020. С. 533-538.
2. Данченко С.А., Лазарева Т.Г. Учет основных средств в колхозе "Луч Ильича" Борского района // Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы. Сборник научных трудов Международной студенческой научно-практической конференции, посвященной 20-летию экономического факультета. 2014. С. 130-132.
3. Костюнина А.С., Терехов А.М. Проблемы формирования информации в управленческом учете // Инновационное развитие экономики. Будущее России. Материалы и доклады V Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. 2018. С. 223-228.
4. Морозова А.В., Трубникова Т.В., Мартынова Н.А. Сущность, классификация и структура основных фондов организации // Таврический научный обозреватель. 2017. №3-2 (20).
5. Терехов А.М. Прогнозирование инвестиций в основной капитал // Вестник университета. 2022. № 7. С. 145-154.

РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ, ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ

*Гасанов Г.А., Гасанов Т.А.
Институт Экономики Национальной Академии Наук Азербайджана
г. Баку, Азербайджанская Республика
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье рассматривается суверенная экономика России как с теоретической точки зрения – учения А. Смита и Д. Рикардо, об «абсолютных издержках» во внешние торговли, и «сравнительных издержек производства», соответственно; так и на основе фактических данных по России. Предлагается планировать стратегию развития экономики, по двум моделям: 1. На основе суверенной экономики – при неизменной внешней политики Запада; 2. При благоприятном отношении с Западом - стратегию экономического развития и сотрудничества. В процессе исследования современной российской экономики использовались методы – исторического и логического; статистические методы развития экономики России; методы прогнозирования вариантов развития экономики, с учётом внешних факторов, влияющих на процессы происходящие в экономике страны; методы причинно – следственных связей в экономике. Научная новизна статьи заключается в том, что изложенные факты позволяют проанализировать развитие экономики, абстрагируясь от внешних факторов, но только для того, чтобы глубже раскрыть механизм потенциального саморазвития и движения такой мощной экономики, которой располагает Россия.

Ключевые слова: суверенная экономика, политика, международная торговля, сотрудничество, «сравнительные преимущества», экономические санкции.

THE RUSSIAN ECONOMY IN MODERN CONDITIONS DEVELOPMENT, UNDER THE INFLUENCE OF EXTERNAL FACTORS

*Hasanov G.A., Hasanov T.A.
Institute of Economics of the National Academy of Sciences of Azerbaijan
Baku, Republic of Azerbaijan
FGBOU VO "DagGAU named after M.M. Dzhabulatov
Makhachkala, Russia*

Annotation. The article examines the sovereign economy of Russia both from a theoretical point of view - the teachings of A. Smith and D. Ricardo, on “absolute costs” in foreign trade, and “comparative costs of production,” respectively; and based on actual data from Russia. It is proposed to plan an economic development strategy according to two models: 1. Based on a sovereign economy - with the Western foreign policy unchanged; 2. If relations with the West are favorable, a strategy of economic development and cooperation. In the process of studying the modern Russian economy, methods were used - historical and logical; statistical methods for the development of the Russian economy; methods for forecasting options for economic development, taking into account external factors influencing the processes occurring in the country’s economy; methods of cause and effect relationships in economics. The scientific novelty of the article lies in the fact that the facts presented make it possible to analyze the development of the economy, abstracting from external factors, but only in order to further reveal the mechanism of potential self-development and movement of such a powerful economy that Russia has.

Key words: sovereign economy, politics, international trade, cooperation, “comparative advantage,” economic sanctions.

Введение. Современное развитие экономики России происходит под влиянием внешних факторов. Введение новых системных экономических санкций Запада против России и ответные меры РФ против этих стран, создают неблагоприятную экономическую обстановку. Кроме того, проведение специальной военной операции (СВО) на Украине, также, негативно складывается для экономики России. Исторически так сложилось, что Россия - Советская Россия, с начала XX века долгое время находилась под экономическими санкциями Запада, и это повлияло на особенности развития экономики России. Поэтому у России накоплен определённый опыт развития в этих условиях и не является чем-то новым для страны.

Введенные экономические санкции Запада, направленные против России, по мнению западных политиков, должны были способствовать возникновению экономического кризиса в России. Однако, как показала практика, все эти санкции негативно повлияли, прежде всего, на страны Запада, которые их вводили и только в некоторой степени на Россию. Когда политика начинает доминировать над объективными процессами развития экономики, экономических отношений, тогда нарушаются принципы взаимодействия рыночного механизма хозяйствования в современном обществе между странами.

Прежде всего, обратимся к историческим и теоретическим доктринам английских классиков политической экономии (экономической теории).

Так, в своё время А. Смит решающее значение, при выявлении экономических закономерностей развития общества, придавал влиянию мировой торговли - показателям величин абсолютных издержек. Затем Д. Рикардо, развивая теорию А. Смита об «абсолютных издержках» во внешней торговле, уточнил и развил её на основе теории "сравнительных издержек производства» или «сравнительных преимуществ.» Каждое государство получает экономической эффект за счет производства и экспорта товаров, которые обходятся им относительно дешевле, и импорт товаров, которые обходятся за границей сравнительно дешевле, чем внутри самой страны - такова была доктрина Д. Рикардо.

В условиях цифровой трансформации общества, развития искусственного интеллекта, других прогрессивных технологий, теория, А. Смита и Д. Рикардо об "абсолютных издержках" и "сравнительных преимуществ"- убедительно доказывает своё экономическое воздействие на развитие страны.

При этом сторонники суверенной экономики России, на короткие промежутки времени, оказываются правы, из-за сложившейся политической ситуации в мире. Однако, рано или поздно, после окончания политического противостояния между Россией и Западом, в той или иной степени, придётся восстанавливать экономические взаимосвязи между странами. Так, к примеру, исследования космического пространства между Россией и США продолжаются, даже, в сложившихся условиях бесконечных санкции США и Запада против России. Это относится к некоторым другим областям и сферам экономики стран Запада и России.

Главным недостатком проводимой суверенной экономической политики России на современном этапе развития, является рассредоточение огромных материально-финансовых, человеческих, научно-технических, природных ресурсов общества на все сферы производства и услуг. Если рассматривать суверенную экономику России, как вынужденную меру в сложившихся обстоятельствах -то это оправдывает стратегический курс экономики исходя из объективных предпосылок развития всего народного хозяйства. Но такой проводимый курс в экономике России на ближайшую перспективу не может считаться достаточно обоснованным и необходимым.

Положительным фактором функционирования суверенной экономики России на современном этапе, является использование внутренних резервов промышленно – производственного потенциала страны, который имеется на предприятиях и активно используются, но которые ранее не были задействованы. Вместе с тем, возможности каждой страны, в т.ч. и России, оказываются ограниченными (относительно), и в этом случае начинает действовать фактор времени, или лаг времени. Отставание в научно-технических и научно-производственных областях всегда негативно влияют на развитие экономики страны.

Исходя из указанных обстоятельств необходимо планировать стратегию экономического развития экономики по двум основным направлениям: 1. Если внешняя политика Западе не будет меняться, то стратегия на существования суверенной экономики останется без существенных изменений. 2. Если сложится благоприятная обстановка, на улучшение отношений со странами Западе, то необходимо разработать стратегию экономического развития на постепенное сотрудничество с Западом, а также через страны посредников, которые могут быть в этом заинтересованы (т.е. мирный вариант развития).

Как известно, Россия - самая большая страна в мире по территории и занимает почти одну седьмую часть Земли. На территории России сосредоточено 38-39 процентов всех природных ресурсов Земли.

При этом, на территории России численность населения составляет 147 млн. человек, с новыми территориями около 155 млн. человек. Но численность Земли составляет в пределах около 8 млрд. человек, т.е. численность населения России составляет около 2 процентов всей численности земли. Таким образом, с экономической точки зрения, странам Западе, также, как и другим странам, выгодно сотрудничать с Россией: экономически и географически. Но политика Западе нарушает экономическую целесообразность эффективного и выгодного взаимодействия стран. Вместе с тем, и проводимая суверенная экономическая политика России, также, нарушает экономическую целесообразность развития страны.

Как точно заметил американский экономист Джеффри Сакс - "Экономический успех любой страны мира держится на внешние торговли. Ещё ни одной стране не удалось создать здоровую экономику, изолировавшись от мировой».

Приведём данные Росстата о численности трудоспособного населения России в 2023 г.

Таблица 1 - Количество трудоспособного населения России в 2020-2023 гг. (тыс. чел.)

Годы	Количество населения не-трудоспособного возраста	Количество населения трудоспособного возраста
2020	26213,6	79659,0
2021	26267,0	79009,8
2022	26298,5	78500,3
2023	26304,9 (прогноз)	78083,6 (прогноз)

Как отмечает Росстат, на декабрь 2022 года численность рабочей силы в возрасте 15 лет и старше, занятых в народном хозяйстве России, оценивалась в 67,49 млн. человек, а в декабре 2021г. - в 75,7 млн. чел. Таким образом, только за один год численность потенциальной рабочей силы сократилась на 800 тыс. чел., а уровень безработицы составил 3,9%.

Как свидетельствуют приведенные данные, численность рабочей силы, занятых в народном хозяйстве страны медленно сокращается. Осваивать огромные природные ресурсы страны становится проблематично. А с другой стороны, чтобы освоить 38-39% природных ресурсов Земли на территории России, необходимо применять такие прогрессивные технологии, которые не загрязняли бы окружающую среду, в результате разработки природных ресурсов. Речь идёт о сохранении баланса между природой и промышленными разработками ископаемых, т.е. о применении безотходных технологий, а точнее о «зеленых технологиях». Поэтому сотрудничество с передовыми странами Запада становится неизбежной и послужит развитию страны на ближайшую перспективу.

Таким образом, существование суверенной экономики России может считаться исключением из общих положений развития страны на короткие промежутки времени. Поэтому целесообразно и необходимо интегрироваться с другими странами, по использованию природных ресурсов, не только на основе природосберегающих технологий и с учётом экономической целесообразности для всех стран.

Список литературы

1. Данные Росстата России, электр. ресурс [ehottps://esstat.gov.ru/free_dospesnaste/populationdemo/progn3.htm](https://esstat.gov.ru/free_dospesnaste/populationdemo/progn3.htm)
2. Рикардо Д. Начала политической экономии и налогового обложения.-М:1955-Т.1.
3. Сакс Дж. Макроэкономика. Глобальный подход М.: Дело, 1996.
4. Сакс Дж. Рыночная экономика и Россия - М.: Экономика, 1994.-336с.
5. Сакс Дж. Цена цивилизации. - М.: Из Института Гайдара. 2012-352с.
6. Сакс Дж. Эпохи глобализации; география, технологии и институты М., Из ин., Гайдара, 2022-368с.
7. Смит, А. Исследование о природе и причинах богатства народа . М.: 1962-Т.-1-2.

ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ И АНАЛИЗ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ АО «УРАЛЬСКАЯ СТАЛЬ»

*Стройнов Д.П.
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия*

Аннотация. В статье рассмотрено место металлургического производства в Оренбургской области, а также перспективы повышения конкурентоспособности металлургических предприятий области. На примере АО «Уральская Сталь» проведен оценка состояния и анализ оборотных средств металлургического предприятия и приведены причины изменений показателей, характеризующих оборотные средства предприятия.

Ключевые слова: экономика, металлургия, оборотные средства, производственный цикл, финансовый цикл.

ASSESSMENT OF THE STATE AND ANALYSIS OF WORKING CAPITAL URAL STEEL JSC

*Stroynov D.P.
Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of Economics Russia
Orenburg, Russia*

Annotation. The article considers the place of metallurgical production in the Orenburg region, as well as the prospects for improving the competitiveness of metallurgical enterprises in the region. On the example of Ural Steel JSC, an assessment of the state and analysis of the working capital of a metallurgical enterprise was carried out and the reasons for changes in indicators characterizing the working capital of the enterprise are given.

Keywords: economy, metallurgy, working capital, production cycle, financial cycle.

Значительное место в экономике Оренбургской области занимает металлургическое производство, доля которого в общем объеме промышленного производства в последние годы составляет около 11,4 %, также работниками данной отрасли является около 12 тыс. человек, металлургические предприятия области являются градообразующими.

Целью развития металлургического производства в области выступает совершенствование, увеличение конкурентоспособности и создание новых, экологически чистых производств.

Конкурентоспособность металлургических предприятий области можно увеличить путем ориентации на металлоемкое машиностроение Приволжского и Уральского федеральных округов. Расширения ассортимента и эффективности металлургии можно достичь путем передачи части отдельных стадий процесса производства малым и средним предприятиям [1].

Более подробно ситуацию с металлургией Оренбургской области можно рассмотреть на примере АО «Уральская Сталь», которое образует единый холдинг с Загорским трубным заводом. Комбинат выступает в качестве предприятия с полным циклом производства, так на предприятии производят продукцию, представленную на рисунке 1[2]:



Рис. 1. Продукция АО «Уральская Сталь»

Продукция комбината используется в строении машин, судов и авиатранспорта, в синтетических производствах, химической промышленности химическая промышленности т.д.

Оборотные средства в металлургических производствах используются для обеспечения производственного цикла организации, при этом оборачиваясь неоднократно в течение всего цикла производства. Обеспечение непрерывности производственного процесса выступает в качестве экономической сущности оборотных средств металлургических предприятий.

Оборотными производственными средствами металлургических предприятий выступают те средства, которые используются в производственном цикле, тем самым перенося свою стоимость на продукт процесса производства, при это возмещаясь по его окончанию [4].

Управление оборотными средствами в финансовом менеджменте является важнейшей задачей, выполнение которой обеспечивает стабильность, непрерывность и эффективность работы предприятия, так в области металлургии изучение показателей оценки состояния и анализа оборотных средств позволяет организации наиболее эффективно управлять оборотными средствами, что напрямую влияет на оптимизацию производственного и финансового циклов, а также составных структурных элементов оборотных средств и текущей финансовой потребности в оборотных средствах [5].

На рисунке 2 представлены составные структурные элементы оборотных средств АО «Уральская Сталь» на период с 2020 по 2022 годы [3]:

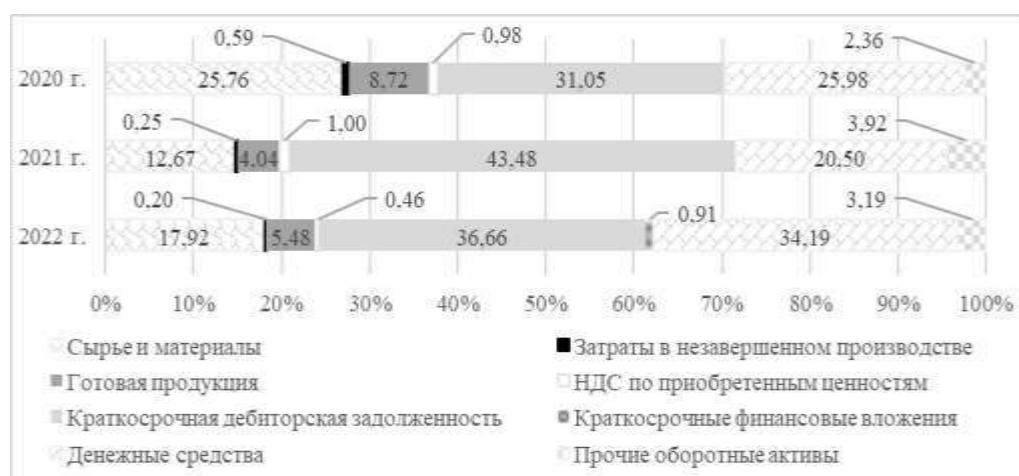


Рис. 2. Составные структурные элементы оборотных средств АО «Уральская Сталь» на период с 2020 по 2022 годы, %

Исходя из данных, представленных на рисунке 1, можно заметить, что наибольший удельный вес из всех структурных элементов оборотных средств в 2022 году занимают краткосрочная дебиторская задолженность (36,66%) и денежные средства (34,19%), а наименьший удельный вес занимают затраты в незавершенном производстве (0,20%) и НДС по приобретенным ценностям (0,46%). По сравнению с 2021 годом наибольший прирост в структуре оборотных средств приходится на денежные средства (+13,69) и на сырье и материалы (+5,25), наибольшее сокращение приходится на краткосрочную дебиторскую задолженность (-6,82) и прочие оборотные активы (-0,73).

В таблице 1 представлены показатели, отражающие текущую финансовую потребность в оборотных средствах на период с 2020 по 2022 годы [3]:

Таблица 1 – Текущая финансовая потребность в оборотных средствах АО «Уральская Сталь» на период с 2020 по 2022 годы, тыс. руб.

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абсолютные отклонения	
				2021 г. к 2020 г.	2022 г. к 2021 г.
Собственные оборотные средства	9 091 858	16 130 505	38 476 231	7 038 647	22 345 726
Чистые оборотные средства	20 657 848	48 180 866	63 441 291	27 523 018	15 260 425
Текущая финансовая потребность	3 734 300	6 275 342	16 825 378	2 541 042	10 550 036

Исходя из данных, представленных в таблице 1, можно заметить, что собственные оборотные средства в 2022 году, по сравнению с 2021 годом выросли на 22 345 726 тыс. руб., это значит, что больше средств осталось в распоряжении предприятия после выполнения обязательств. Чистые оборотные средства в аналогичный период также выросли на 15 260 425 тыс. руб., что говорит об улучшении устойчивости предприятия перед внешним влиянием. Увеличение текущей финансовой потребности на 10 550 036 тыс. руб. означает, что необходимо привлечь краткосрочные финансовые ресурсы для удовлетворения краткосрочных потребностей предприятия в денежных средствах, например, на закупку сырья, так как величина показателя текущей финансовой потребности положительна.

В таблице 2 представлены показатели производственного и финансового циклов АО «Уральская Сталь» на период с 2020 по 2022 годы [3].

Исходя из данных, представленных в таблице 2, можно заметить, что длительность цикла производства в 2022 году, по сравнению с 2020 годом, сократилась на 77 дней и составила 96 дней, что говорит об ускорении выпуска готовой продукции, а также оборота сырья, материалов и незавершенного производства в производстве. Финансовый цикл в аналогичный период также сократился на 82 дня и составил 77 дней, что говорит об ускорении движения денежных средств от оплаты сырья поставщикам до реализации готовой продукции.

Таблица 2 – Показатели производственного и финансового циклов АО «Уральская Сталь» на период с 2020 по 2022 годы, дни

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Абсолютные отклонения, 2022 г. к 2020 г.
Период оборота среднего запаса сырья, материалов	29	15	22	-7
Период оборота среднего объема незавершенного производства	0,6	0,3	0,3	-0,3
Период оборота среднего запаса готовой продукции	9	5	7	-2
Период оборота дебиторской задолженности	75	58	35	-40
Период оборота кредиторской задолженности	89	73	54	-35
Продолжительность производственного цикла	173	136	96	-77
Продолжительность финансового цикла	159	121	77	-82

Все вышеприведенные изменения обусловлены:

- положительными финансовыми результатами организации за исследуемый период;
- стабилизация деятельности предприятия после экономических изменений и ограничений, связанных с пандемией COVID-19;
- образование, совместно с Загорским трубным заводом, единого металлургического холдинга в 2022 году, что напрямую влияет на формирование профессионально – производственных связей и выход на комплексное сотрудничество с крупнейшими проектами в области строительства, нефти и газа.

Список литературы

1. Официальный портал Правительства Оренбургской области (Экономика области. Промышленность)//[Электронный ресурс]. URL:<https://orenburg.gov.ru/activity/1643/?ysclid=lon3cbg2tx659397163>.
2. Официальный сайт АО «Уральская Сталь» // [Электронный ресурс]. URL: <https://uralsteel.com/?ysclid=lou3p93tbh85405640>.
3. Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах акционерного общества «Уральская Сталь» за 2022 год // "Интерфакс - Центр раскрытия корпоративной информации". – 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=7650&type=2>.
4. Огородникова Е.П. Значение налоговых доходов в региональных бюджетах // В сборнике: Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. сборник XVIII Международной научно-практической конференции. Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. Волгоград, 2023. С. 89-93.
5. Халлыева А., Чюриева Г., Чолукова У. Оценка эффективности оборотных средств / CETERIS PARIBUS. 2022. №11, 47-50 с.

АНАЛИЗ ПРИБЫЛЬНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ: КАКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ИСПОЛЬЗОВАТЬ

*Омарова Н.К., Магомедова С.Ш.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
Бизнес-Колледж, г. Махачкала, Россия*

Аннотация: Данная статья посвящена анализу прибыльности и рентабельности компании. В статье представлены основные инструменты, используемые для проведения анализа, в том числе показатели рентабельности, коэффициенты ликвидности и показатели эффективности использования активов. Рассмотрены конкретные шаги, необходимые для проведения анализа прибыльности и рентабельности компании. Приведен пример анализа прибыльности и рентабельности компании на основе данных вымышленной компании.

Ключевые слова: анализ, прибыльность, рентабельность, инструменты, показатели.

PROFITABILITY AND PROFITABILITY ANALYSIS: WHAT TOOLS TO USE

*Omarova N.K., Magomedova S.S.
"Economics and accounting" by industry GAOU VO DGUNH, Business College
Makhachkala, Russia*

Annotation: This article is devoted to the analysis of the profitability and profitability of a company. The article presents the main tools used for analysis, including indicators of profitability, liquidity ratios, and indicators of asset utilization efficiency. Specific steps necessary for conducting an analysis of a company's profitability and profitability are discussed. An example of an analysis of a company's profitability and profitability based on data from a fictional company is provided.

Key words: Analysis, Profitability, Profit margin, Tools, Indicators.

В современном бизнесе анализ прибыльности и рентабельности является одним из наиболее важных и необходимых инструментов для оценки финансовой состоятельности компании. Он позволяет управляющим персоналом и инвесторам определить, насколько успешно компания генерирует прибыль и какой процент доходов остается после покрытия расходов.

Однако, для проведения такого анализа необходимо использовать определенные инструменты и методы, которые позволят получить достоверную и полную информацию, приведу в пример, нескольких инструментов анализа прибыльности и рентабельности которые могут помочь компаниям провести детальный анализ своих финансовых результатов и принять обоснованные решения на основе полученных данных.

Один из основных инструментов - анализ доходов и расходов. Этот инструмент позволяет выявить, какие расходы необходимы для генерации доходов, а также какие расходы могут быть сокращены или устранены, чтобы увеличить прибыльность компании.

Другим важным инструментом является метод расчета прибыли и рентабельности. Расчеты могут проводиться по различным показателям, напри-

мер, по чистой прибыли, прибыли до налогообложения, прибыли на акцию и другим. Также проводится расчет рентабельности, который показывает, какой процент от общей выручки компании приходится на чистую прибыль.

Оценка экономической эффективности также является важным инструментом анализа прибыльности и рентабельности. Данный инструмент позволяет оценить, насколько успешно компания может использовать свои финансовые ресурсы на реализацию проектов и какой уровень доходности может быть получен.

Кроме того, еще одним важным инструментом является анализ точки безубыточности (break-even analysis). Этот инструмент позволяет определить, какой объем продаж необходим компании, чтобы покрыть все свои фиксированные и переменные расходы, и начать получать прибыль. Анализ точки безубыточности позволяет определить минимальный объем продаж, который необходим компании, чтобы сохранить свою деятельность, и помогает оценить риски, связанные с изменением объема продаж.

Еще одним полезным инструментом является анализ маржинальной прибыли (marginal profit analysis), который позволяет определить, как изменение объема продаж повлияет на прибыль компании. Анализ маржинальной прибыли особенно полезен при принятии решений о ценообразовании или изменении объема продаж, так как он помогает определить, насколько изменения в объеме продаж или ценах могут повлиять на прибыль.

В целом, все эти инструменты могут помочь компаниям улучшить свою финансовую состоятельность компании, но также нужно анализировать рентабельность и вот некоторые шаги, которые можно выполнить, чтобы провести анализ:

1. Собрать финансовые данные: чтобы провести анализ, необходимо иметь данные о доходах, расходах и прибыли компании. Эти данные можно получить из финансовых отчетов, таких как бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках и отчет о движении денежных средств.

2. Расчет ключевых показателей: после того, как данные собраны, можно рассчитать несколько ключевых показателей, таких как чистая прибыль, рентабельность и показатель EBITDA (прибыль до вычета процентов, налогов, амортизации и арендных платежей).

3. Сравнение с аналогичными компаниями: для более точного анализа прибыльности и рентабельности компании необходимо сравнить ее с аналогичными компаниями в той же отрасли. Это поможет определить, какая компания является лидером в отрасли и какие у нее могут быть преимущества и недостатки.

4. Определение факторов, влияющих на прибыльность: анализ должен включать не только расчеты, но и определение факторов, которые могут повлиять на прибыльность компании. Это может быть изменение рыночных условий, введение новых конкурентов, изменение правительственной политики или изменение внутренних факторов компании, таких как изменение цен на сырье или снижение производительности.

5. Разработка плана действий: после того, как проведен анализ, необходимо разработать план действий для улучшения прибыльности и рентабельности компании. Это может включать в себя сокращение расходов, увеличение продаж или разработку новых продуктов.

Мы поняли, какие инструменты имеются и как анализировать компанию, теперь составим пример анализа прибыльности и рентабельности вымышленной компании ABC, которая занимается производством мебели.

1. Сбор финансовых данных: Для проведения анализа прибыльности и рентабельности, необходимо собрать финансовые данные компании. Предположим, что мы собрали данные за прошлый год:

- Выручка: 10 млн. руб.;
- Себестоимость: 6 млн. руб.;
- Операционные расходы: 2 млн. руб.;

2. Проценты и налоги: 1 млн. руб.

3. Расчет ключевых показателей: с помощью этих данных можно рассчитать несколько ключевых показателей:

- Чистая прибыль: 1 миллион рублей (выручка - себестоимость - операционные расходы - проценты и налоги)
- Рентабельность: 10% (чистая прибыль / выручка)
- EBITDA: 3 миллиона рублей (выручка - себестоимость - операционные расходы)

3. Сравнение с аналогичными компаниями: для более точного анализа прибыльности и рентабельности компании ABC, необходимо сравнить ее с аналогичными компаниями в той же отрасли. Допустим, мы сравнили ее с компаниями DEF и GHI и узнали, что рентабельность компании DEF составляет 15%, а компании GHI - 5%.

4. Определение факторов, влияющих на прибыльность: можно определить факторы, которые могут повлиять на прибыльность компании ABC. Например, повышение цен на сырье, повышение зарплат сотрудников, снижение спроса на продукцию.

5. Разработка плана действий: После проведения анализа можно разработать план действий для улучшения прибыльности и рентабельности компании. Например, компания ABC может попытаться уменьшить операционные расходы, увеличить продажи, запустить новые продукты или снизить цену на сырье.

Анализ прибыльности и рентабельности является важным инструментом для оценки финансового состояния компании. Этот анализ помогает определить место компании в отрасли, выявить проблемы и разработать план действий для улучшения прибыльности и рентабельности.

Для проведения анализа прибыльности и рентабельности необходимо собрать финансовые данные, рассчитать ключевые показатели, сравнить компанию с аналогичными компаниями в отрасли, определить факторы, влияющие на прибыльность, и разработать план действий.

Проведение анализа прибыльности и рентабельности позволяет компании принимать более обоснованные решения и улучшать свое финансовое состояние. Важно помнить, что анализ прибыльности и рентабельности должен проводиться регулярно, чтобы отслеживать изменения в финансовом состоянии компании и корректировать стратегию действий в соответствии с результатами анализа.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ.
2. Басова, М.М. Основы анализа бухгалтерской отчетности: учебник / Басова М.М., Ермакова М.Н. - Москва: КноРус, 2020. - 345с.
3. Васильева А.И. Осуществление анализа и оценки финансовой устойчивости в современных организациях / А.И. Васильева // МИРЭА - Российский технологический университет. - 2020. - С. 53
4. Иванов, К.В. Основы анализа бухгалтерской отчетности: учебник /- Москва: КноРус, 2021. - 200 с.
5. Кулагина, Н. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Практикум: учебное пособие для среднего профессионального образования / Н. А. Кулагина. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2020. - 135 с.
6. Красникова Н. В. Теоретические аспекты анализа финансовой устойчивости организации / Н.В. Красникова // Научно-методический журнал «Концепт». - 2020. - С. 167-169.
7. Тарасова, Н.В. Анализ прибыльности и рентабельности предприятия / Н.В. Тарасова // Молодой ученый. – 2020.

УДК 330.522.2

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ОБЪЕМА КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ НА СТЕПЕНЬ ОБНОВЛЕНИЯ И СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

*Кожевникова К.А., Лукьянова Л.А.
ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. В данном исследовании была проведена оценка влияния объема капитальных вложений на степень износа основных средств в российской экономике. Рассмотрена динамика стоимости основных средств на конец года, динамика ввода в действие основных средств, динамика капитальных вложений. Проведена оценка статистических связей между этими показателями.

Ключевые слова: основные фонды, капитальные вложения, анализ динамики, корреляционный анализ, взаимосвязь показателей.

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF THE VOLUME OF CAPITAL INVESTMENTS ON THE DEGREE OF RENEWAL AND THE COST OF FIXED ASSETS

*Kozhevnikova K.A., Lukyanova L.A.
Federal State Educational Institution "Russian State University of Justice" (Volga branch)
Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation. In this study, the impact of the volume of capital investments on the degree of depreciation of fixed assets in the Russian economy was assessed. The dynamics of the cost of

fixed assets at the end of the year, the dynamics of the commissioning of fixed assets, the dynamics of capital investments are considered. An assessment of the statistical relationships between these indicators has been carried out.

Keywords: fixed assets, capital investments, dynamics analysis, correlation analysis, correlation of indicators.

Изучение состояния основных средств является важным вопросом в оценке эффективности функционирования экономики государства. Именно от состояния основных фондов зависят объемы валового производства и эффективность производственной деятельности в целом. Интенсивный путь развития любой экономической системы основывается на внедрении современных технологий в производственный процесс и степени обновления производственных мощностей. В связи с этим актуальность исследуемой темы не вызывает сомнения.

Данное исследование было проведено в несколько этапов. Во-первых, произведена оценка динамики основных средств, динамики их обновления и динамики капитальных вложений. Данный этап позволил выявить основные тенденции, позволяющие охарактеризовать не только изменение во времени, но и обозначить перспективы изменения показателей в будущем. Во-вторых, произведена оценка статистических связей между показателями посредством расчета коэффициентов парной корреляции Пирсона. Полученные количественные оценки позволили сделать выводы о влиянии объемов инвестирования, а так же объемов обновления на общую стоимость основных средств. В-третьих, построена линейная модель парной регрессии, которая позволила объяснить вариацию зависимой переменной – стоимости основных фондов. Таким образом, задействованы следующие статистические методы: анализ динамики, корреляционный анализ, регрессионный анализ. Информационная база – показатели статистики, размещенные в приложении к статистическому ежегоднику. Анализируемый период 2012–2021 гг.

Динамика стоимости основных средств представлена на рис. 1.



Рис. 1. Стоимость основных средств в РФ в динамике за 2012–2021 гг., млн. руб.

Анализ полученного графика позволяет оценить ежегодный прирост стоимости основных средств [2]. Так, наибольшие значения прироста наблюдаются в 2019 г., стоимость основных средств за данный период выросла на 138 790 581 млн. руб. (с 210 940 524 млн. руб. до 349 731 105 млн. руб.), в относительном выражении прирост составил +65,8%. Далее показатели прироста сильно замедлились. Возможно, это объясняется ужесточением антироссийских санкций, что привело к замедлению российской экономики в целом, снижению потока зарубежных инвестиций, снижением бюджетных расходов в данном направлении. В целом за десятилетний период прирост стоимости основных фондов в абсолютном выражении составил +278 974 493 млн. руб., в относительном – 230,1 %. Хотя данные цифры и не учитывают влияние инфляционных процессов, а также ежегодно проводимую переоценку основных средств, объемы прироста все равно внушительные [1; 4]. С учетом имеющейся тенденции можно спрогнозировать прирост показателя в будущие периоды.

Динамика ввода в действие основных средств нестабильная, наблюдается как положительный, так и отрицательный прирост показателя. Отрицательный прирост отмечен в 2014 г., 2015 г., 2018 г. и в 2020 г. Наиболее значительный положительный прирост наблюдался в 2019 г. (+7 600 905 млн. руб. или +51%), наиболее сильный отрицательный – в следующем 2020 г. (–3 987 246 млн. руб. или –18,7% к уровню предыдущего года). В целом за анализируемый период данный показатель вырос на 123,9%.

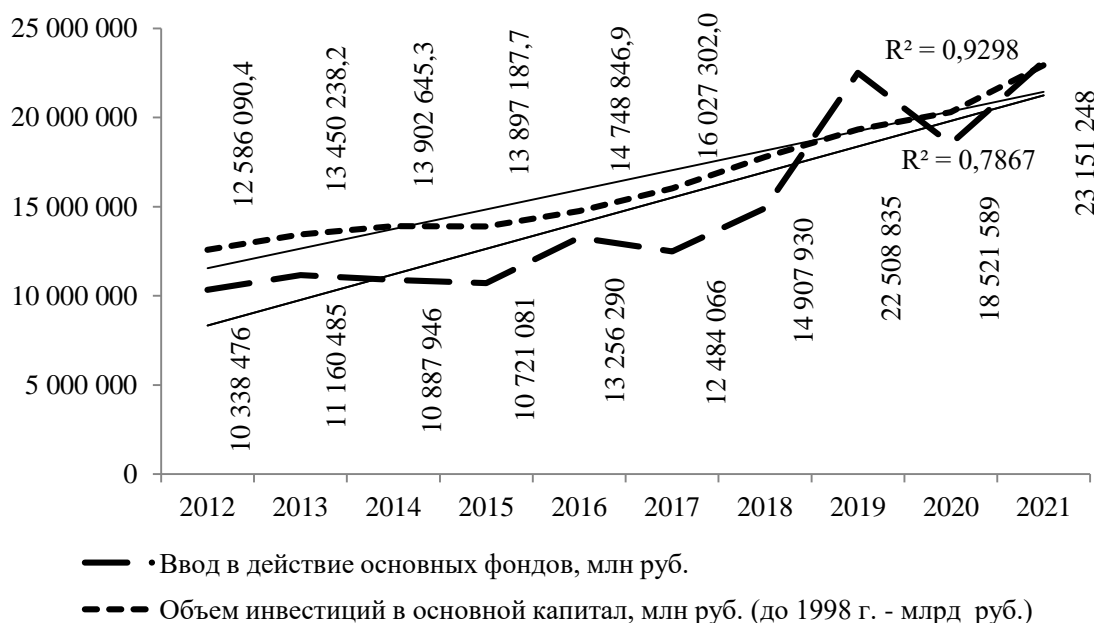


Рис. 2. Стоимость вновь введенных основных средств в РФ и объемы капитальных вложений в динамике за 2012–2021 гг., млн. руб.

Динамика объема капитальных вложений более стабильная, без резких колебаний, наблюдается ежегодный прирост показателя. Отчасти это может быть обусловлено государственной поддержкой отраслей российской эконо-

мики, показатели которой закрепились программами развития. Так, прирост показателя за десятилетний период составил +10 359 293,2 млн. руб. или +82,3%.

На следующем рисунке (рис. 3) представлена динамика удельного веса объема капитальных вложений и объема введенных основных средств относительно их общей стоимости. Анализ структуры показал, что доля обоих показателей в общем объеме основных средств в целом снижается. Причем наибольшее снижение отмечается по капитальным вложениям. Данное обстоятельство с одной стороны объясняется снижением степени износа основных средств (за анализируемый период степень износа снизилась с 47,7% до 40,5%), с другой – с технологическим дефицитом, обусловленным ужесточением антироссийских санкций.

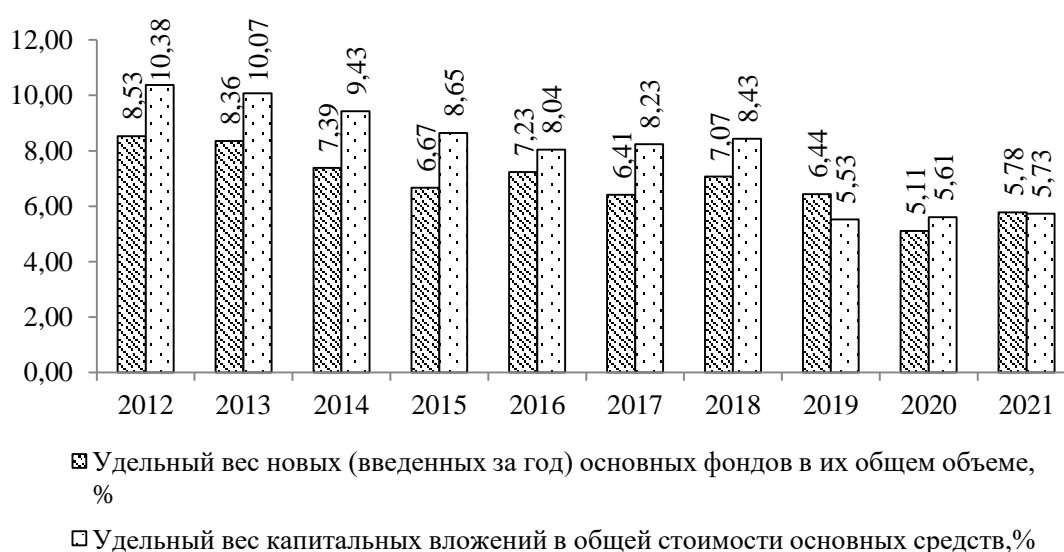


Рис. 3. Динамика удельного веса вновь введенных основных средств и капитальных вложений в их общем объеме за 2012–2021 гг., млн. руб.

Далее нами проведена процедура корреляционного анализа, в результате которой мы пришли к следующим результатам:

а) корреляционная связь между стоимостью основных средств и вводом в действие (обновлением) весьма высокая, значение коэффициента парной корреляции составило 0,97. Связь прямая, то есть с увеличением средств, выделенных на обновление основных фондов, стоимость последних будет увеличиваться;

б) корреляционная связь между стоимостью основных средств и объемом инвестиций в основной капитал весьма высокая, значение коэффициента парной корреляции составило 0,97. Связь прямая, то есть с увеличением капитальных вложений стоимость последних будет увеличиваться;

в) корреляционная связь между объемами капитальных вложений и вводом в действие (обновлением) основных средств весьма высокая, значение коэффициента парной корреляции составило 0,94. Связь прямая, то есть с

увеличением средств, выделенных на обновление основных фондов, стоимость последних будет увеличиваться.

На основе проведенного корреляционного анализа мы пришли к выводу, что все рассмотренные показатели взаимосвязаны, имеют высокие значения корреляционной связи. Но особое внимание всё же следует обратить на показатель «объемы инвестиций в основной капитал» поскольку именно привлечение финансирования из различных источников способствует обновлению, и, в конечном итоге, росту капитализации основных фондов[3].

С учетом этого, мы попытались объяснить изменение стоимости основных фондов за счет изменения объема капитальных вложений с помощью моделирования. Нами была построена и оценена линейная модель парной регрессии, которая показала следующие характеристики: R-квадрат=0,9395, модель в целом статистически значима, коэффициенты регрессии статистически значимы. Таким образом, вариация объема капитальных вложений на 93,95% объясняет вариацию стоимости основных средств. Итоговые результаты можно выразить в виде следующего уравнения: $Y = -255345919,1 + 29,2X$, где X – объемы капитальных вложений, а Y – стоимость основных фондов на конец года.

Результаты исследования показали, что существует положительная корреляция между объемом капитальных вложений и стоимостью основных средств, и их обновлением. Это означает, что чем больше инвестиций в основные средства, тем выше будет их стоимость, тем лучше они будут обновляться, тем меньше будет степень их износа.

На основе полученных результатов можно рекомендовать увеличение объема инвестиций в основные средства в отраслях и регионах, где наблюдается высокая степень износа. Также необходимо обратить внимание на типы основных средств, которые испытывают наибольший износ, и предпринять меры по их модернизации или замене.

В целом, проведенный анализ позволил получить ценные выводы о влиянии капитальных вложений на стоимость основных средств и их состояние. Эти результаты могут быть использованы для разработки более эффективных стратегий в области инвестиций и эксплуатации основных средств в российской экономике.

Список литературы

1. Газизьянова Ю.Ю. Отражение результатов переоценки основных средств с применением средств автоматизации бухгалтерского учета // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы. Сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия". 2017. С. 470-475.

2. Газизьянова Ю.Ю., Кудряшова Ю.Н., Лазарева Т.Г., Уварова Л.С. Проблемы определения справедливой стоимости активов // В сборнике: Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности. Сборник научных трудов VI Международной научно-практической конференции. 2019. С. 112-116.

3. Терехов А.М. Прогнозирование инвестиций в основной капитал // Вестник университета. 2022. № 7. С. 145-154.

4. Терехов А.М. Проблемные моменты оценки основных средств в российском бухгалтерском учете // В сборнике: Сборник научных статей по бухгалтерскому учету, экономическому анализу и аудиту, посвященных юбилею заслуженного профессора ННГУ им. Н.И. Лобачевского, доктора экономических наук Е.А. Мизиковского. Под редакцией И.Е. Мизиковского, Э.С. Дружиловской, А.А. Баженова. Нижний Новгород, 2018. С. 252-256.

УДК 379.85

НАЦПРОЕКТ «ТУРИЗМ». КАК ПОВЫСИТЬ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО ТУРПРОДУКТА

Асадулаева Ш.Р.

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
Россия, г. Махачкала, Asadulaeva@mail.ru*

Аннотация. В данной статье рассмотрим вопросы актуальности разработки отдельного национального проекта для России, его востребованности в нынешних условиях, а также ключевые разделы и финансовое обеспечение. Развитие туризма и индустрии гостеприимства, включая строительство и модернизацию инфраструктуры, подготовку квалифицированных специалистов, ценовую политику, популяризацию локальных туристических брендов и социальную роль бизнеса.

Ключевые слова: туризм, индустрия, политика, финансирование, проект, экспорт, анализ, планирование.

THE NATIONAL PROJECT "TOURISM". HOW TO INCREASE THE ATTRACTIVENESS OF RUSSIAN TOURIST PRODUCTS

Asadulaeva Sh.R.

State Autonomous Educational Institution of Higher Education "Dagestan State University of National Economy", Makhachkala, Russia, Asadulaeva@mail.ru

Abstract. In this article we will consider the issues of relevance of the development of a separate national project for Russia, its relevance in the current conditions, as well as key sections and financial support. Development of tourism and the hospitality industry, including the construction and modernization of infrastructure, training of qualified specialists, pricing policy, popularization of local tourist brands and the social role of business.

Keywords: tourism, industry, politics, financing, project, export, analysis, planning.

Национальный проект "Туризм и индустрия гостеприимства" был создан в 2021 году. Проект направлен на развитие внутреннего и въездного туризма, а также на создание комфортной среды для путешествий по России.

В России существует проблема с развитием внутреннего туризма, так как страна обладает огромным потенциалом и ресурсами, но не использует их в полной мере. В стране отсутствует единая система учета и статистики в сфере туризма, что затрудняет анализ и планирование. Нет единого закона о туризме, что создает сложности в регулировании отрасли.

Национальный проект "Туризм и индустрия гостеприимства" направлен на развитие инфраструктуры, сервиса и продвижение внутреннего туристического продукта. Проект включает в себя создание нового закона о туризме и развитие межотраслевой составляющей туризма.

Ожидается, что национальный проект "Туризм и индустрия гостеприимства" поможет создать новые рабочие места, привлечь инвестиции и улучшить качество жизни в России.

Существуют проблемы, связанные с низкой окупаемостью инвестиций в инфраструктуру и объекты гостеприимства, а также с нехваткой квалифицированных кадров в этой сфере. Необходимо создать новые рабочие места и повышения престижа профессии в индустрии гостеприимства. Важно создание образовательных программ и подготовки кадров для индустрии гостеприимства. Сегодня в профильных вузах обучается только 30% студентов, которые в дальнейшем работают в этой сфере.

Национальная идея и развитие туризма. Предполагается, что, к 2030 году, 60 миллионов россиян будут путешествовать по стране, которое приведет к созданию новых рабочих мест и развитию индустрии гостеприимства. Важно объединить всех участников индустрии гостеприимства для создания качественной и комфортной среды для путешествий. [б.с.388]

В рамках национального проекта "Туризм и индустрия гостеприимства" обсудим вопросы стоимости инвестиций и возвратности средств, а также действующая система налогообложения. Если регионы снизят налоги на имущество организаций и землю, то условия инвестирования будут конкурентоспособными по сравнению с другими странами.

В рамках стратегии развития туризма были определены зоны и кластеры, которые будут комплексно осваиваться. Акцент на повышение загрузки и продаж в межсезонье был сделан в нацпроекте и стратегии, что важно для эффективности капитальных вложений.

Влияние крупного капитала на развитие туризма. Крупный капитал повышает вес туризма в корпоративном государстве и упрощает решение вопросов, связанных с электронными визами и другими стратегически важными решениями.

Для развития всех регионов необходимо комплексное освоение туристских ресурсов и подготовка кадров. Важно заранее готовить инфраструктуру, дороги, очистные сооружения и увязывать интересы крупного, малого и среднего бизнеса.

Россия имеет огромный потенциал для развития туризма, особенно на Камчатке и Байкале. Отметим, что внутренний туризм в России сейчас активно развивается, и это связано с ограничениями из-за пандемии [4.с.374].

Так же необходимо затронуть ценовую политику в туризме и отметить, что в этом году цены на отдых были высокими из-за закрытия границ и отсутствия инфраструктуры. В будущем внутренний туризм может ассоциироваться с дороговизной, если не будут приняты меры по снижению цен.

Электронные визы могут помочь в развитии туризма, но также отмечает, что их отмена может привести к увеличению потока туристов. Внутренний рынок получил потрясающие цены на отдых в России, но это может измениться, когда иностранные туристы начнут массово посещать страну.

Ценовая политика в транспортной сфере, где есть конкуренция, приводит к низким ценам на билеты. Отсутствие комплексного подхода к туризму приводит к тому, что отели повышают цены, чтобы выжить.

Отметит, что кэшбек является хорошим инструментом для привлечения туристов, но верхняя планка возврата ограничена суммой в 20 000 рублей. Но существуют ательеры, которые подняли цены после объявления о кэшбеке.

Туризм является катализатором для развития других отраслей экономики. В рамках национального проекта планируется создание новых туристических маршрутов и развитие инфраструктуры. Нужно упомянуть важность развития внутреннего туризма и привлечения иностранных туристов.

В России 24 миллиона внутренних туристов в 2019 году, 22 миллиона в 2020 году и 28 миллионов в 2021 году. 75% россиян хотели бы путешествовать по стране, но не знают об интересных местах и активностях. Туристы предпочитают контрастный отдых и простые впечатления, такие как семья, природа и спокойный отдых [5].

Развитие туризма в России является важным для экономики страны и стимулирует развитие других отраслей. Необходимо создавать новые туристические маршруты и развивать инфраструктуру для привлечения внутренних и иностранных туристов [1.с.256].

В России наблюдается рост интереса к треку, прохождению маршрутов и событийному туризму. Люди стали больше обращать внимание на круизные путешествия, возможность увидеть все вокруг с новой точки зрения.

Почти 80% путешественников готовы самостоятельно планировать поездку и собирать информацию. Если рынок будет развиваться в сторону комплексных и эффективно работающих турпродуктов, этот процент будет снижаться.

Люди предпочитают путешествовать медленно, жить как местные и видеть страну изнутри. Квартиры и апартаменты становятся все более популярными, так как они позволяют почувствовать себя как местные жители.

В России есть много интересных мест и историй, которые могут быть интересны путешественникам. Развитие внутреннего туризма может быть перспективным направлением для России.

Проекты Оси и развитие туризма. Оси занимается развитием регионов и поддержкой малого и среднего предпринимательства. Проект "Открой свою Россию" направлен на создание авторских туристических маршрутов и поддержку локальных предпринимателей. В проекте участвуют 33 продюсера впечатлений и 60 маршрутов.

В рамках проекта "Открой свою Россию" было подано 192 маршрута, которые проходят по 60 регионам. В финале проекта участвуют 36 субъектов Российской Федерации, охватывая все федеральные округа. Акселератор для команд, создающих маршруты, уже начался [3.с.16].

Цель акселератора - создание модели развития промышленного туризма в регионах России. В прошлом году была презентована методика создания

турпродукта и экскурсии на промышленные предприятия. В рамках акселератора участники должны разработать готовые экскурсии на промпредприятия.

Северокавказский туристический кластер. Проект по созданию туристического кластера Северного Кавказа был одобрен в 2010 году. За 11 лет были созданы три горнолыжных курорта и инвестированы значительные средства. Горнолыжный туризм является наиболее развитым направлением, но есть проблемы с другими направлениями. Ключевое преимущество региона - транспортная доступность.

В России активно развиваются горнолыжные курорты, особенно на Северном Кавказе. В 2010 году было создано 45 км горнолыжных трасс, а к 2021 году планируется увеличить их до 217 км. В рамках программы ФЦП "Юг России" была создана базовая инфраструктура курортов.

В настоящее время курорты привлекают инвестиции, в том числе от крупных инвесторов и финансовых групп. Планируется привлечь стратегического партнера для строительства коммерческой и горнолыжной инфраструктуры. В ближайшие два года планируется закрыть сделку по курорту Эльбрус.

В России существует большой потенциал для развития лечебно-оздоровительного туризма, особенно в регионах Северного Кавказа. В настоящее время проводится работа по реконструкции и модернизации санаториев, а также по привлечению внебюджетных инвестиций.

В России есть большой потенциал для развития культурно-исторического туризма, особенно в Дагестане. Фонд "Он-Кавказ" занимается поддержкой маршрутов и брендингом маршрутов.

В настоящее время существуют проблемы с землей и инфраструктурой на курортах, особенно в Дагестане. Планируется поддержка инициатив по развитию курортов за счет механизмов, ранее используемых Корпорацией развития Северного Кавказа. Так по итогам 2023 года, по данным Минтуризма Республики Дагестан, турпоток в Республику оставил 1 миллион 750 тысяч человек.

Важно подготовить кадры для индустрии туризма и гостеприимства, а также необходимость соответствия международным стандартам [2.с.201].

Президент России Владимир Путин и председатель Совета Федерации Валентина Матвиенко подчеркивают важность развития туризма на Северном Кавказе и обеспечения сервиса на уровне международных стандартов.

В настоящее время университеты готовят кадры для индустрии туризма и гостеприимства. Есть университеты, которые активно сотрудничают с известными международными организациями, такими как Marriott, Hilton, Hyatt, Radisson и другими. Университеты используют принципы дуального обучения, стажировок и международных практик для подготовки студентов.

Университеты уделяют особое внимание формированию софт скиллс компетенций, предпринимательских навыков и развитию творческих инно-

вационных подходов. Так же активно участвуют в развитии социального предпринимательства.

Список литературы

1. Богалдин-Малых, В.В. Маркетинг и управление в сфере туризма и социально-культурного сервиса: Учебное пособие / В.В. Богалдин-Малых. - М.: МПСИ, 2020. - 560 с.
2. Бубнов А.В., Кусков А.С. Кластерное развитие российского туризма: правовые и экономико-управленческие аспекты: монография. - М.: Русайнс, 2020. - 201 с
3. Мосалёв А. И. Базовые основы поведенческой экономики в сфере туризма // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмента, Т. 14, №1, 2020. - С. 16-21.
4. Михайлец А.В. Перспективы внедрения инновационных методов управления в индустрии гостеприимства // Молодой ученый. 2020. - №5. - С. 374-377.
5. Распоряжение Правительства РФ от 27 декабря 2012 г. № 2567-р. Об утверждении государственной программы РФ «Развитие культуры и туризма» на 2013-2020 годы.
6. Тронева А.В. Экологический туризм в контексте зеленой экономики//Вопросы студенческой науки. – 2021. - № 6. – с. 388-392.
УДК 330.522.2

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЧИСЛА РЕАЛИЗОВАННЫХ НАСЕЛЕНИЮ ТУРИСТИЧЕСКИХ ПАКЕТОВ НАСЕЛЕНИЮ РФ

*Знатина М.С., Сироткина И.Д.
ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация: В исследовании представлены результаты статистического анализа динамики числа туристических пакетов, реализованных населению Российской Федерации. Посчитаны абсолютные и относительные показатели, характеризующие динамику исследуемого показателя. Выявлено отсутствие четкой тенденции за анализируемый период.

Ключевые слова: туризм, турпакеты, динамика показателя, основная тенденция, структура ряда динамики.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE NUMBER OF TOURIST PACKAGES SOLD TO THE POPULATION OF THE RUS- SIAN FEDERATION

*Znatina M.S., Sirotkina I.D.
Federal State Educational Institution "Russian State University of Justice" (Volga branch),
Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation: The study presents the results of a statistical analysis of the dynamics of the number of tourist packages sold to the population of the Russian Federation. Absolute and relative indicators characterizing the dynamics of the studied indicator are calculated. The absence of a clear trend for the analyzed period was revealed.

Keywords: tourism, travel packages, the dynamics of the indicator, the main trend, the structure of a number of dynamics.

Анализ показателей динамики играет важную роль при оценке изменения явления в течение времени. Он помогает выявить существующие тенденции и перспективы [1].

В рамках настоящего исследования мы провели анализ динамики в туристической сфере, сфокусировавшись на анализе движения числа реализуемых туристических пакетов. Выбор показателя «число реализованных турпакетов» обоснован тем, что это один из ключевых показателей для анализа туристической индустрии. Он отражает количество проданных туристических путевок или билетов за определенный период и его детальный анализ помогает оценить общую динамику спроса на туристические услуги [2].

В процессе исследования были рассчитаны и проанализированы такие производные показатели как: цепные и базисные абсолютные приросты, темпы роста и темпы прироста; оценена основная тенденция с использованием средств графического анализа [3].

На первом этапе исследования мы рассмотрели общую тенденцию показателя за десятилетний период (рис. 1). Расширенный тест Дики-Фуллера, а так же анализ коррелограммы подтвердили стационарность анализируемого динамического ряда. Визуальный анализ графика так же не установил четко выраженной тенденции. Рассчитанный коэффициент детерминации показал очень низкие значения (для линейной зависимости $R^2=0,0074$, для экспоненциальной – 0,004, для логарифмической – 0,0083, для полиномиальной – 0,243, для степенной – 0,0101).



Рис. 1. Динамика реализованных населению РФ турпакетов за 2013–2022 гг.

В отдельные годы наблюдался как значительный рост показателя, так и его резкое снижение. Так, до 2016 г. показатель ежегодно снижался, затем вплоть до 2019 г. наблюдалось его ежегодное увеличение. Наиболее значительное сокращение, как в абсолютном, так и в относительном выражении, наблюдалось в 2020 г., в 2014 г. и в 2015 г. (–41,4% или –2259 тыс. ед., –18,6 или –1000 тыс. ед. и –16,7 % или –2032 тыс. ед. к уровню предыдущего года соответственно) (табл. 1). Наибольшие значения прироста отмечены в 2021 г. и в 2017 г. (+53,9% или +1686 тыс. ед. и +31,0 или +1038 тыс. ед. к уровню предыдущего года соответственно).

Снижение объема реализуемых турпакетов в 2014–2016 гг. можно объяснить введением санкционной политики стран Запада в отношении России, в результате чего нарушились экономические связи между странами, снизился общий турпоток, в частности, за счет сокращения числа выездных туристов. Аномально резкое сокращение числа реализованных турпакетов в 2020 г. было обусловлено пандемией коронавируса, которая имела глобальные масштабы. Введенные по всему миру коронавирусные ограничения, а также в отдельные периоды – полный локдаун, привели к резкому сокращению турпотоков и, соответственно, отразились на исследуемом показателе. При этом значительный прирост показателя в следующем 2021 г. обусловлен восстановлением экономики, общественной жизни после того, как прошла острая фаза пандемии. Введенные повсеместно ограничения начали постепенно сниматься, а туристическая отрасль восстанавливаться [4].

По итогам 2022 г. темп прироста значительно снизился и в целом абсолютное значение показателя не превысило допандемийных значений (5279 тыс. ед. против 5337 тыс. ед.). Снижение темпов прироста может быть обусловлено закрытием международного авиасообщения стран Запада с Россией ввиду усложнения внешнеполитических отношений, причиной которого послужил военный конфликт на Украине.

Таким образом, по результатам нашего исследования было обнаружено отсутствие однозначной тенденции в динамике исследуемого показателя. Отсутствие однозначной тенденции может также означать, что рынок туризма находится в стадии колебания или пребывает в некоем переходном состоянии.

Таблица 1 – Показатели динамики реализованных населению РФ турпакетов

Годы	Абс. прирост (цеп.)	Абс. прирост (баз.)	Темп роста (цеп.)	Темп роста (баз.)	Темп прироста (цеп.)	Темп прироста (баз.)
2014	-1 000	-1 000	81,4	81,4	-18,6	-18,6
2015	-360	-1 360	91,8	74,7	-8,2	-25,3
2016	-672	-2 032	83,3	62,3	-16,7	-37,7
2017	+1 038	-994	131,0	81,5	+31,0	-18,5
2018	+196	-798	104,5	85,2	+4,5	-14,8
2019	+751	-47	116,4	99,1	+16,4	-0,9
2020	-2 212	-2 259	58,6	58,0	-41,4	-42,0
2021	+1 686	-573	153,9	89,4	+53,9	-10,6
2022	+468	-105	109,7	98,0	+9,7	-2,0

Неоднозначность полученных результатов подчеркивает важность дальнейших исследований и более подробного анализа данной проблемы. Более глубокое изучение динамики в туристической сфере может помочь выявить скрытые факторы и тенденции, которые могут внести вклад в изменение спроса на туристические пакеты. Это позволит разработать эффективные стратегии и рекомендации для развития и привлечения большего числа тури-

стов в данную сферу. Возможно, в будущем проведение подобного анализа с более обширной выборкой данных и дополнительными переменными позволит получить более точные и полные результаты.

Список литературы

1. Николенко П.Г., Терехов А.М. Сущность государственного регулирования индустрии туризма // В сборнике: Инновационное развитие экономики. Будущее России. материалы и доклады VI Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. 2019. С. 103-107.
2. Николенко П.Г., Терехов А.М. Анализ состояния туристской отрасли в России и направления ее развития // Статистика и Экономика. 2022. Т. 19. № 4. С. 57-70.
3. Шумилина Т. В., Газизьянова Ю. Ю. Статистика. Кинель, 2020. 223 с.
4. Макушина Т.Н., Кудряшова Ю.Н., Газизьянова Ю.Ю. Проблемы и возможности организации управления в условиях обеспечения производственной безопасности // В сборнике: Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности. сборник научных трудов VII Международной научно-практической конференции. Самарский государственный аграрный университет. Кинель, 2020. С. 91-96.

УДК: 336

ЧЕТВЁРТАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ РЕВОЛЮЦИЯ

Альбориева С.Н., Усов В.С.

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация: В данной статье нами представлен обзор цифровой трансформации экономики, выделены ее ключевые движущие силы, такие как большие данные и искусственный интеллект, а также ее важные социальные и политические последствия. Цифровая трансформация - это мощная сила, которая будет продолжать менять экономику и общество, и поэтому для политиков, лидеров бизнеса и отдельных лиц крайне важно понимать ее проблемы и возможности.

Ключевые слова: автоматизация, аналитика, бизнес-модели, интеграция, компетенции, логистика, управление запасами, оптимизация, цифровизация.

HISTORICAL CONTEXT

Alborieva S.N., Usov V.S.

Dagestan State University of National Economy, Makhachkala, Russia

Annotation: In this article, we present an overview of the digital transformation of the economy, highlight its key driving forces, such as big data and artificial intelligence, as well as its important social and political consequences. Digital transformation is a powerful force that will continue to change the economy and society, and therefore it is extremely important for politicians, business leaders and individuals to understand its problems and opportunities.

Keywords: automation, analytics, business models, integration, competencies, logistics, inventory management, optimization, digitalization.

Первоначальный парадигматический переход в человеческом существовании – переход от собирательства к земледелию – произошел примерно десять тысяч лет назад, что привело к одомашниванию домашнего скота.

Сельскохозяйственная революция была основана на синергии животных и человеческих сил для повышения производительности, транспорта и связи. В то же время повышалась эффективность производства продуктов питания, что способствовало росту населения и разрушению крупных поселений. В конечном итоге это привело к урбанизации и процветанию городов. Вслед за сельскохозяйственной революцией во второй половине XVIII века произошла серия промышленных революций. Это ознаменовало важные события на пути от мышечного труда к механизированной энергии, что в конечном итоге привело к нынешней эпохе Четвертой промышленной революции, когда когнитивные способности человека управляют производством. Первая железная революция длилась с 1760-х по 1840-е годы и была вызвана строительством дорог и изобретением парового двигателя, который облегчил механическое производство. Вторая промышленная революция, начавшаяся в конце 19 века и продолжавшаяся до начала 20 века, ознаменовалась подъемом массового производства, что привело к появлению электричества и строительству сборочных линий. Третья промышленная революция началась в 1960-х годах и стала известна как Компьютерная или Цифровая революция в связи с развитием полупроводников, развитием мэйнфреймов в шестидесятых, американских компьютеров в семидесятых и восьмидесятых годах и Интернета в девяностых[1].

Беспрецедентный масштаб и размах сегодняшних прорывных инноваций можно объяснить необычайными темпами развития и широким распространением. Лишь десять лет назад мало кто мог представить себе стремительный рост сферы искусственного интеллекта, предоставления государственных услуг в интернет-пространстве и беспилотных автомобилей. Создание единиц стоимости с существенно меньшими трудозатратами по сравнению с тем, что было десять-пятнадцать лет назад, стало возможным благодаря минимальным затратам цифрового бизнеса и реалиям цифровой эпохи, когда множество новых компаний предоставляют «информационные товары», практически не требующие хранения, транспортировки, и затраты на воспроизводство. Некоторым компаниям, основанным на революционных технологиях, для процветания практически не требуется капитала. Например, таким компаниям, как Google или Microsoft, не требовалось финансирование для запуска, что изменило роль капитала и масштабируемости в контексте Четвертой промышленной революции. В целом это демонстрирует, как эффект масштаба стимулирует рост и влияет на изменения во всех отраслях[2].

Четвертая промышленная революция характеризуется плавной интеграцией цифровых технологий в различных отраслях, таких как производство, логистика, финансы, здравоохранение, образование и розничная торговля. Такая интеграция способна произвести революцию в экономике за счет повышения эффективности, производительности и инноваций, а также улучшения качества обслуживания клиентов и создания новых бизнес-моделей.

Цифровизация меняет наш мир во многих отношениях, предлагая новые возможности для роста и развития, а также создавая такие проблемы, как увольнение рабочих мест и необходимость приобретения навыков. Чтобы гарантировать справедливое распределение выгод от цифровизации и минимизацию негативных последствий, необходимо сотрудничество между правительствами, предприятиями и отдельными людьми.

Текущее состояние цифровой трансформации экономики характеризуется широким внедрением различных технологий, включая облачные вычисления, анализ больших данных, искусственный интеллект и блокчейн. Эти технологии используются для повышения эффективности, снижения затрат и создания новых продуктов и услуг. Однако существуют также опасения по поводу влияния цифровизации на занятость, конфиденциальность и безопасность. Чтобы обеспечить ответственное и устойчивое управление цифровыми технологиями, политики, лидеры бизнеса и отдельные лица должны сотрудничать и работать вместе для достижения общей цели.

Ключевые направления цифровизации в экономике включают в себя:

1. Рост автоматизации и роботизации. Цифровизация ведет к автоматизации многих рутинных и повторяющихся задач, освобождая людей для сосредоточения на более важных задачах.

2. Рост больших данных и аналитики. Способность собирать и анализировать огромные объемы данных стимулирует использование передовой аналитики и машинного обучения в различных отраслях.

3. Появление новых бизнес-моделей и услуг. Четвёртая промышленная революция позволяет создавать новые продукты и услуги, которые ранее были невообразимы, такие как Uber, Airbnb, Тинькофф, Google, Microsoft, Tencent и т.д.

4. Интеграция политики и экономики.

Ключевые области цифровизации существенно трансформируют экономику, повышая эффективность и производительность, а также создавая новые бизнес-модели и услуги. Однако эти события также вызывают насущные проблемы, такие как потребность в новых навыках и возможность увольнений. Чтобы эффективно справляться с последствиями Четвёртой промышленной революции, крайне важно, чтобы политики, лидеры бизнеса и отдельные лица сотрудничали и понимали ее далеко идущие последствия.

Цифровизация оказывает значительное влияние на производство и логистику благодаря использованию передовых технологий, таких как искусственный интеллект, блокчейн и Интернет вещей (ИТ). Эти технологии повышают эффективность, сокращают затраты и позволяют создавать новые продукты и услуги.

Влияние цифровизации на экономику очевидно на различных примерах, таких как внедрение профилактического обслуживания, которое позволяет компаниям выявлять потенциальные сбои оборудования до того, как они произойдут, сокращая время простоев, повышая производительность и снижая затраты на техническое обслуживание. Другим примером является ис-

пользование автономных роботов в производственных процессах, что повышает скорость и точность при одновременном снижении затрат на рабочую силу. Кроме того, «Индустрия 4.0» производит революцию в цепочке поставок, позволяя отслеживать и контролировать товары в режиме реального времени, оптимизируя логистические операции и сводя к минимуму риск мошенничества и ошибок.

Растущая обеспокоенность неравенством является актуальной проблемой для общества, поскольку мы являемся одновременно потребителями и производителями, которые получают выгоду от инноваций и прорывов. Четвертая промышленная революция привела к появлению новых продуктов и услуг, которые значительно улучшают нашу жизнь как потребителей при минимальных затратах. С появлением технологических достижений мы получили множество преимуществ, таких как удаленный заказ, онлайн-бронирование и мгновенная оплата. Интернет, смартфоны и приложения сделали нашу жизнь проще и продуктивнее. Более того, простые устройства, такие как смартфоны, которые мы используем для различных целей, таких как чтение, поиск, общение и потребление контента, обладают вычислительной мощностью, эквивалентной пяти тысячам настольных компьютеров три десятилетия назад, а затраты на хранение данных приближаются к нулю.

Однако не только быстрые темпы прогресса впечатляют; взаимосвязь между размером и ростом столь же примечательна. Цифровая трансформация подразумевает автоматизацию, в результате чего компании получают минимальную уменьшающуюся отдачу от масштаба (в лучшем случае маргинальную). Чтобы проиллюстрировать масштабы этого сдвига, рассмотрим сравнение Детройта 1990 года (основного оплота традиционной промышленности) и Кремниевой долины в 2014 году. Три крупнейшие компании Детройта могли похвастаться совокупной рыночной капитализацией в 36 миллиардов долларов, доходом в 250 миллиардов долларов и штатом сотрудников около 1,2 миллиона человек. Напротив, три крупнейшие компании Кремниевой долины в 2014 году имели совокупную рыночную стоимость в 1,09 триллиона долларов, принося прибыль в размере 247 миллиардов долларов, при примерно одной десятой численности сотрудников (137 тысяч человек).

Крайне важно понимать потенциальное влияние Четвертой промышленной революции на рост производства в более широком контексте последних экономических тенденций и других влиятельных факторов, способствующих этому росту. До экономического и финансового кризиса 2008 года ежегодные темпы роста мировой экономики составляли примерно 5%, что могло бы привести к удвоению мирового ВВП каждые 15 лет, тем самым вытаскивая миллиарды людей из бедности. Но в результате Великой рецессии многие ожидали возвращения к докризисной траектории быстрого роста. Однако этого не произошло. Вместо этого мировая экономика остановилась на темпах роста от 3 до 3,5 процентов в год, что ниже среднего послевоенного уровня.

Помимо изменений в моделях роста, рынках труда и будущем труда, технологии, движущие Четвертой промышленной революции, оказывают глубокое влияние на способы управления, структурирования и распределения ресурсов предприятий. Одним из ощутимых проявлений этого воздействия является снижение средней продолжительности жизни компаний, входящих в индекс S&P 500 (фондовый индекс, в корзину которого включено 503 акции 500 избранных торгуемых на фондовых биржах США публичных компаний, имеющих наибольшую капитализацию), которая снизилась с 60 до 18 лет. Еще одним заметным эффектом является изменение темпов, с которыми новые участники рынка достигают значительных показателей доходов. Microsoft достиг годового дохода в 1 миллиард долларов за пятнадцать лет после своего основания в 1975 году, в то время как Google достиг этого рубежа всего за пять лет после своего основания в 1998 году. Новые технологии, приходящие с четвертой промышленной революцией, повышают темпы и масштабы развития бизнеса.

Искусственный интеллект (ИИ) добился существенного прогресса, чему способствовал экспоненциальный рост вычислительной мощности и доступ к огромным объемам данных. Это позволило, среди прочего, разработать сложные алгоритмы для программного обеспечения для открытия лекарств и прогнозирования культурных интересов. Эти алгоритмы часто строятся на «цифровых крошках» или информационных следах, оставшихся в цифровой сфере, что позволяет компьютеру самообучаться и создавать автономные изобретения, которые позволяют интеллектуальным роботам и компьютерам самопрограммироваться и решать проблемы, основанные на фундаментальных принципах. Такие приложения, как Siri от Apple, дают нам первое представление о возможностях одной из подсистем искусственного интеллекта - AI Field, также известной как интеллектуальные консультанты. Персональные интеллектуальные консультанты появились всего несколько десятков лет назад. Сегодня распознавание голоса и искусственный интеллект развиваются такими темпами, что общение с компьютером вскоре станет нормой, создавая явление, которое некоторые технические специалисты называют «окружением разума» постоянным наличием автоматизированных персональных консультантов, которые записывают сообщения пользователя и отвечают на его запросы. Наши устройства становятся неотъемлемой частью нашей личной экосистемы: они слушают нас, предугадывают наши потребности, помогают, когда это необходимо, даже если об этом не просят.

По данным британской инновационной благотворительной организации, в пятерку крупнейших городов мира с наиболее эффективной нормативно-правовой средой для продвижения инноваций входят Нью-Йорк, Лондон, Хельсинки, Барселона и Амстердам. Исследование «Nesta» показывает, что эти города преуспевают в разработке творческих решений, выходящих за рамки традиционного нормотворчества. Они действуют по принципу «открытости по умолчанию», при котором власти ведут себя скорее, как предприниматели, а не как бюрократы. Эти критерии представляют собой приме-

ры передовой практики, которая в настоящее время применяется во всем мире, в том числе применимой к городам на развивающихся рынках и в развивающихся странах. Колумбийский город Медельин был назван городом года в 2013 году за свои инновационные стратегии в области мобильности и экологической устойчивости, затмив таких финалистов, как Нью-Йорк и Тель-Авив [6].

Скорость и масштабы, с которыми города внедряют и интегрируют технологии, подкрепленные адаптируемой нормативной средой, будут определять их способность привлекать квалифицированную рабочую силу и конкурировать с другими городами. Доступность сверхбыстрого широкополосного доступа, внедрение цифровых технологий в транспорт, энергопотребление, утилизацию отходов и другие сферы могут сделать тот или иной город более пригодным для жизни и эффективным, тем самым сделав его более привлекательным по сравнению с другими.

Крайне важно, чтобы городские центры и страны во всем мире уделяли приоритетное внимание обеспечению доступа и использованию информационных и коммуникационных технологий, которые служат основой Четвертой промышленной революции. К сожалению, как подчеркивается в «Докладе о глобальных информационных технологиях за 2015 год» Всемирного экономического форума, инфраструктура информационных и коммуникационных технологий не так развита и широко распространена, как принято считать. Фактически, половина населения мира не имеет доступа к мобильному телефону, а более 450 миллионов человек проживают в районах, где нет сигнала мобильной связи. Кроме того, более 90% населения в странах с низкими доходами и более 60% населения мира по-прежнему отключены от Интернета. Более того, устаревшие технологии по-прежнему доминируют в большинстве существующих мобильных телефонов.

Четвертая промышленная революция представляет собой основные проблемы со стороны предложения, особенно в сфере труда и производства. В последние годы многие развитые страны и быстрорастущие развивающиеся экономики, такие как Китай, испытали заметное снижение доли труда в ВВП. Это можно объяснить снижением относительных цен на капитальные товары, главным образом, вызванным инновациями, что заставляет компании заменять рабочую силу капиталом [5]. В результате основными благодетелями Четвертой промышленной революции являются те, кто обеспечивает интеллектуальный или физический капитал – изобретатели, инвесторы и акционеры. Это объясняет увеличивающийся разрыв между теми, кто живет за счет собственного труда, и теми, кто владеет капиталом, что также способствует растущему разочарованию среди рабочих, которые чувствуют, что их реальный доход останется неизменным, а перспективы их детей не будут лучше, чем их собственные. Эти фундаментальные изменения, влияющие на экономические, социальные и политические системы, не могут быть отменены. Вместо того чтобы задаваться вопросом о возможности разрушительных потрясений, компании и отрасли должны подготовиться к ним и принять пе-

ремены. Создав общую систему ценностей для политического выбора и осуществив необходимые преобразования, мы можем превратить Четвертую промышленную революцию в новые возможности для всех членов общества [3].

Инновационные продукты и услуги, рожденные в результате Четвертой промышленной революции, обладают более высоким функциональным качеством, однако они часто выходят на рынки, заметно отличающиеся от тех, которые измерялись ранее. Многие новые предложения являются «неконкурентными», имеют нулевые предельные издержки и/или используют цифровые платформы для выхода на высококонкурентные рынки. Эти факторы способствуют снижению цен. Однако традиционные показатели могут с трудом отражать истинное увеличение стоимости из-за исключения потребительского излишка, который не полностью отражается в общем объеме продаж или приросте прибыли.

Четвертая промышленная революция рискует закрепить принцип «победитель получает все» в международных и внутренних отношениях, обострить социальную напряженность и конфликты, одновременно создавая более разрозненный и непредсказуемый мир. Поскольку люди все больше осознают социальное неравенство и различия в условиях жизни между странами, неспособность лидеров государственного и частного секторов продемонстрировать заслуживающую доверия политику, направленную на улучшение жизни людей, может привести к социальным волнениям, массовой миграции и насильственному экстремизму, ставя под угрозу стабильность страны, находящиеся на разных уровнях развития. Крайне важно обеспечить, чтобы граждане воспринимали значимые возможности трудоустройства, чтобы поддержать себя и свои семьи. Однако если спрос на рабочую силу недостаточен или существует разрыв между имеющимися навыками и рыночными условиями, последствия могут быть ужасными[7].

Правительства должны уделить приоритетное внимание устранению цифрового разрыва, чтобы позволить городам и странам на всех этапах развития обладать фундаментальной инфраструктурой, необходимой для содействия экономическим возможностям и всеобщему процветанию посредством инновационного сотрудничества, повышения эффективности и предпринимательского духа.

Инициативы форума по развитию, основанному на данных, подчеркивают необходимость решения проблемы «дефицита данных» во многих странах, особенно на Глобальном Юге, из-за ограничений в создании, сборе, обмене и использовании данных. Преодолев четыре основных препятствия, способствующих этому дефициту – наличие данных, доступность, управление и удобство использования – страны, регионы и города могут значительно активизировать свои усилия в области развития. Например, мониторинг вспышек инфекционных заболеваний, более эффективное реагирование на стихийные бедствия, расширение доступа к государственным и финансовым

услугам для людей с низкими доходами и понимание миграционных моделей уязвимых групп населения.

Список литературы

1. АрлиндоОливейр//Цифровой разум. Как наука меняет человечество.
2. Джарон Ланье// Кому принадлежит будущее? Мир, где за информацию платить будут вам.
3. Питер Вайл и Стефани Ворнер//Цифровая трансформация бизнеса. Изменение бизнес-модели для организации нового поколения.
4. РавинДжесутан, Джон Будро //Четвертая промышленная революция» – Клаус Шваб.
5. РавинДжесутан, Джон Будро //Реинжиниринг бизнеса.
6. Карим Лахани и Марко Лансита// Оцифруйся или умри. Как трансформировать компанию с помощью искусственного интеллекта и обойти конкурентов.
7. Эрик Бриньолфссон и Эндрю Макафи//Вторая эра машин.

УДК 336.745

ТРАНСФОРМАЦИЯ СИСТЕМЫ РАСЧЁТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: РИСКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Кузьмина Е.Ю.

*ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. В статье рассмотрено текущее состояние наличных расчетов в РФ и перспективы полного перехода на безналичные платежи. Динамично развивающаяся инфраструктура электронных платежей позволяет сделать полный данный переход уже в ближайшем будущем. Реализация данного направления будет способствовать экономическому развитию и снижению объемов экономической преступности.

Ключевые слова: технический прогресс, банк, пандемия, бесконтактная оплата, криптовалюта, платёжная система, экономика страны, транзакция, анонимность, киберпреступность.

TRANSFORMATION OF THE SETTLEMENT SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION: RISKS AND PROSPECTS

E.Y. Kuzmina,

*Volga Branch of the Russian State University of Justice
Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation: The article examines the current state of cash payments in the Russian Federation and the prospects for a full transition to non-cash payments. The dynamically developing infrastructure of electronic payments makes it possible to make this complete transition in the near future. The implementation of this direction will contribute to economic development and reduce the volume of economic crime.

Key words: technological progress, bank, pandemic, contactless payment, cryptocurrency, payment system, national economy, transaction, anonymity, cybercrime.

Деньги выполняют ряд функций: средство обращения (незаменимый посредник в обмене товаров и услуг), средство накопления (так называемый, денежный резерв), средство платежа (выплаты без прямого обмена на товары и услуги). Деньги являются незаменимым эквивалентом для товаров и услуг в современном рынке. Формы обращения – наличные и безналичные.

Проблема трансформации системы расчётов, безусловно, актуальна. Это связано с тем, что безналичная оплата набирает всё большие обороты и распространяется по всей планете. Необходимо понимать принципы и способы безналичного расчёта, знать риски и перспективы внедрения его в систему расчётов Российской Федерации, которая в скором времени отправит наличные деньги в резерв.

В России споры о переходе на безналичный расчёт ведутся не первый год. Ещё в 2013 году Минфином РФ был разработан проект о массовом переходе населения на безналичные платежи [4]. Данный проект имел свои недостатки и поэтому не был внесён в Государственную Думу РФ. На сегодняшний день мы находимся на стадии перехода от наличного расчёта к безналичному. При этом многие страны уже продолжительное время в основной массе используют безналичный расчёт (например, Франция, Норвегия, Дания и другие). Эти страны отмечают улучшение экономического положения с переходом на безналичный расчёт, ведь это удобно и практично.

Статистика перехода на безналичный расчёт в экономически развитых странах свидетельствует о том, что этот процесс идёт достаточно активно. Например, в США около 80% всех транзакций уже осуществляются безналичным путём. В Японии и Южной Корее этот показатель составляет около 90%. В Европейских странах также наблюдается высокий уровень безналичных расчётов. Соотношение наличных и безналичных расчётов в различных странах может сильно отличаться [5]. Например, в некоторых развивающихся странах, таких как Индия и Бразилия, наличные расчёты все ещё являются основным способом оплаты. Однако, даже в этих странах наблюдается постепенный рост безналичных расчётов.

С развитием технического прогресса, а также изменением потребительских вкусов Россия начинает менять свою экономическую систему, включающую в себя платёжную систему и медленно, но, верно, переходить на безналичный расчёт. Кроме того, криптовалюты, например, биткойн, так же приобретают значимое место в экономической системе. В связи с усовершенствованием мобильных устройств, набирает популярность мобильная, т.е. бесконтактная оплата товаров и услуг. Эти способы оплаты стабильно поддерживаются молодым населением, в связи с чем становится понятно, что наличный расчёт выходит из повседневного пользования.

Идея о том, чтобы полностью перейти на безналичный расчёт с каждым годом набирает всё большую популярность. Такой способ оплаты является наиболее безопасным и удобным. Так как безналичные деньги всегда на виду, они имеют некую привязку к имени и везде отслеживаются. Но данный аргумент является спорным. Так, переход на безналичные расчёты имеет свои проблемы. Одной из них является проблема безопасности. С развитием технологий появляются новые угрозы, связанные с киберпреступностью и хакерскими атаками. Важно обеспечить надёжную защиту данных и сделать безналичные платежи максимально безопасными для пользователей. Ещё одной проблемой является доступность безналичных расчётов для всех слоёв

населения. Некоторые люди могут испытывать трудности с использованием новых технологий или не иметь доступа к ним. Важно разработать программы обучения и предоставить доступ к безналичным платежам для всех групп населения.

По поводу перехода на безналичный расчёт своё мнение высказал и пресс-секретарь Президента РФ Дмитрий Песков: «Россия является участницей всех международных конвенций, направленных на борьбу с легализацией преступных доходов и отмыванием денег, именно поэтому правильно отказаться от наличных» [2]. Нельзя не согласиться с этим мнением, ведь переход на безналичный расчёт действительно необходим. Но нельзя забывать о том, что необходим всё-таки поэтапный переход, так как есть риски вызвать нестабильность национальной валюты и неготовность граждан к резким изменениям. В настоящее время банки делают упор на ускоренное развитие системы безналичного оборота.

Существуют так же и противоположные мнения экономистов. Так, например, доцент Финансового университета при Правительстве РФ Олег Коломов, заявил о том, что переход на безналичный расчёт опасен и несёт риски утраты людьми их экономического суверенитета. Отчасти можно согласиться с этим мнением, ведь человек, который держит все свои денежные средства на счёте и пользуется исключительно безналичными платежами, становится подконтролен тем институтам, которые контролируют движение денежных средств [1].

В современной системе расчётов России активно обсуждается введение цифрового рубля. Цифровой рубль представляет собой электронную версию национальной валюты, которая будет существовать параллельно с бумажными деньгами. Он позволит совершать безналичные платежи с использованием специальных цифровых кошельков [3]. Введение цифрового рубля может иметь ряд преимуществ. Во-первых, это повысит уровень безопасности платежей, так как все операции будут проходить через защищённые каналы связи. Во-вторых, это упростит процесс оплаты и сделает его более удобным для пользователей. В-третьих, это позволит государству более эффективно контролировать денежные потоки и бороться с теневой экономикой. Однако, введение цифрового рубля также может вызвать определённые проблемы, но в целом, переход на безналичные расчёты является неизбежным процессом в современном мире. Он предлагает множество преимуществ, но также сопряжён с определёнными проблемами. Важно разработать эффективные меры для обеспечения безопасности и доступности безналичных платежей для всех слоев населения. Введение цифрового рубля может стать одним из шагов в этом направлении.

Таким образом, на данную проблему можно посмотреть с разных сторон. Физические деньги были с нами на протяжении долгих лет. Они так же удобны и практичны, когда отключают электричество или происходит сбой в электронных системах. В наличных деньгах можно быть уверенными всегда, так как деньги не будут теряться на пространствах электронных систем, с

наличными деньгами вы будете уверены в том, что оплата прошла успешно. Но не стоит забывать, что и безналичные деньги имеют свои плюсы. На сегодняшний день предоставляются все условия, чтобы граждане комфортно переходили и пользовались безналичной оплатой. Такая оплата была просто незаменима в период пандемии. Это единственное, что могло позволить безопасно купить продукты питания и многое другое.

У каждой системы оплаты есть свои плюсы и минусы. Обе системы удобные и практичны при определённых условиях. И хотя, применительно к современным условиям, безналичный расчёт выглядит более удобным и перспективным, в ближайшее время полного перехода на него не произойдёт. Процесс перехода к безналичному расчёту будет постепенным, сначала уйдут более крупные купюры, затем наличные деньги останутся лишь резервом которые будут использоваться в случае сбоя цифровых систем, но, несомненно, наличные деньги будут использоваться намного меньше, чем в настоящее время.

Список литературы

1. Будиков В.С., Терехов А.М. Юридическая проблематика внедрения суррогатных денег в период спада экономики // Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы : Сборник научных трудов V Международной научно-практической конференции, Кинель, 15 февраля 2018 года. – Кинель: Самарская государственная сельскохозяйственная академия, 2018. – С. 139-141.

2. Городилов М. Цифровой рубль: что это такое и когда он появится в России // [https://journal.tinkoff.ru]

3. Гусейнова И. Ограничение в России расчетов наличными поможет бороться с теневой экономикой // [https://bloknot.ru/obshhestvo/peskov-podtverdil-vozmozhnost-otkaza-ot-nalichnyh-i-perehoda-k-oplate-kartami-522218.html?ysclid=loocivojmm517164997]

4. Проект Федерального закона «О внесении изменений в статью 861 Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные статьи Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях» (подготовлен Минфином России) (не внесен в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 11.10.2013) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

5. Хасанов А. З., Пакова О. Н. Роль наличного и безналичного денежного обращения в экономиках разных стран мира // Международный научный журнал «Символ науки». № 11-1. 2016. С. 219–222.

УДК 331.5

РАЗВИТИЕ РОБОТИЗАЦИИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК ТРУДА В РОССИИ И В МИРЕ

*Дёмкина А. А.
ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. В статье проанализированы причины внедрения роботизированных систем различные сферы деятельности человека. Показана статистика сокращения рынка труда в связи с роботизацией. Выявлены последствия роботизации и перспективы рынка труда вследствие её распространения.

Ключевые слова: роботизация, автоматизация производства, технологические инновации, искусственный интеллект, рынок труда, безработица.

THE DEVELOPMENT OF ROBOTICS AND ITS IMPACT ON THE LABOR MARKET IN RUSSIA AND IN THE WORLD

Dyomkina A.A.

*Federal State Educational Institution «Russian State University of Justice»
(Volga branch), Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation. The article analyzes the reasons for the introduction of robotic systems in various spheres of human activity. The statistics of the labor market reduction in connection with robotics are shown. The consequences of robotization and the prospects of the labor market due to its spread are revealed.

Keywords: robotics, automation of production, technological innovations, artificial intelligence, labor market, unemployment.

Сегодня мы можем наблюдать трансформацию рынка труда под влиянием новой технологической революции, основанной на массовом внедрении информационных технологий в промышленность, распространении искусственного интеллекта и масштабной автоматизации бизнес-процессов. Предпосылкой замещения человеческого труда роботизированными системами является ежегодное поступление на рынок огромное количество моделей андроидов, которые находят применение в различных сферах деятельности человека. Как и во всех предыдущих промышленных революциях, это приведет к социальным потрясениям, и влияние перехода к использованию робототехники отразится на рынке труда. Уже сейчас замена человеческого труда технологическими инновациями во всём мире способствует росту безработицы, а вопрос исчезновения большого количества профессий в перспективе стоит достаточно остро [1].

Исходя из данных доклада Всемирного экономического форума (2018), ожидается, что к 2025 году в 26 крупнейших развитых и развивающихся странах будет потеряно 85 миллионов рабочих мест, но одновременно может появиться порядка 97 миллионов новых, гораздо лучше адаптированных к новым технологиям и разделению обязанностей между людьми, машинами и алгоритмами [2].

Одной из причин сокращения рынка труда вызвано более эффективным выполнением рутинных задач нейросетями, чат-ботами и системами машинного обучения. В связи с этим рынок труда в ИТ-сфере в США начал сокращаться в январе–феврале 2023 года. В сентябре 2023 г. в стране насчитывалось около 117 тыс. безработных ИТ-специалистов (в августе указанного года этот показатель равнялся примерно 106 тыс.) [3]. Однако многие руководители в ИТ-сфере уверены, что генеративный искусственный интеллект не заменит большинство профессиональных сотрудников. Спрос на специалистов в области мобильных разработчиков, веб-разработчиков, кибербезопасности и управлении данными на данный момент превышает предложение.

По данным опроса ассоциации «Русофт» среди российских ИТ-компаний в мае 2020 г., 15% организаций готовы сократить персонал бо-

лее чем на 10%. Массовые увольнения в ближайшем будущем могут осуществить 42% отечественных компаний из ИТ-сферы [4]. В связи с этим Россию накрыл колоссальный отток ИТ-специалистов за рубеж. По оценке Российской ассоциации электронных коммуникаций (РАЭК), в феврале-марте 2022 г. страну покинули около 50-70 тыс. человек, работающих в сфере ИТ [5].

Роботизация способствует повышению экономической эффективности выполнения сложных и затратных процессов, а также снижению количества ошибок при выполнении работ. За последние годы роботизированные конвейеры заменили человеческий труд в сфере промышленности. Роль человека в рабочем процессе теперь сведена к функциям оператора, который контролирует работу машин и вмешивается в процесс, только если происходит нарушение заданного алгоритма.

В сфере добывающей промышленности сокращение рынка труда связано с тем, что роботизация в перспективе повысит эффективность производства и сведёт до минимума количество инцидентов, связанных с опасностью для жизни и здоровья людей. Старые месторождения иссякают, а новые находятся в труднодоступных регионах, что порождает увеличение себестоимости и риск для сотрудников. По оценкам экспертов «Газпром нефти», благодаря внедрению роботизированных систем, на 10% снижаются капитальные расходы при обустройстве месторождений, на 20% уменьшаются операционные расходы. Всё это позволит приступить к реализации ранее не эффективных или недоступных объектов [6].

Говоря о последствиях роботизации, необходимо отметить изменение востребованных специальностей. Профессии, в которых роль человека перестанет быть рентабельной, будут исчезать, но вместе с тем появятся новые высокотехнологичные специальности, такие как аудитор сложных ИТ-систем, инженер-переводчик данных телеметрии, специалист по цифровым системам управления энергетическими объектами. Чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке, компании должны инвестировать в переподготовку и повышение квалификации своих сотрудников. Согласно оценкам, примерно для 40% работников необходимо переобучение в течение шести месяцев. В развивающихся странах доля низкоквалифицированного труда значительно превышает данный показатель в развитых странах, по этой причине создание условий обучения новым навыкам будет сложной задачей.

На данный момент нет исчерпывающего перечня специальностей, связанных с технологическими инновациями. В связи с этим в России предпринимаются попытки прогнозирования профессий будущего, ориентированных на технологические возможности. Выдающимся является мультимедийное издание «Атлас новых профессий», разработанное Московской школой управления «Сколково» при участии Министерства образования и науки РФ, содержит перечень профессий, которые возникнут в ближайшей и отдалённой перспективе.

Вследствие роботизации потеря рабочих мест в первую очередь затронет операторов ввода данных, бухгалтеров, администраторов, секретарей, за-

водских рабочих и других сотрудников, чьи рабочие процессы легко автоматизируются. Самыми востребованными специальностями будут аналитики данных, специалисты по искусственному интеллекту и машинному обучению, автоматизации процессов, информационной безопасности, программному обеспечению. Прогнозируется, что технологические инновации будут внедряться с ускоренными темпами в определенных отраслях. Облачные вычисления, обработка больших данных и электронная коммерция будут оставаться приоритетными направлениями для бизнес-лидеров.

Актуальным является и вопрос о том, какие проблемы не может решить искусственный интеллект. На данный момент неразрешённой остаётся этическая сторона вопроса. Существование беспилотных автомобилей говорит о значительном технологическом прогрессе, однако нет возможности выпустить такие автоматизированные машины на городские улицы. Кто будет нести ответственность в случае возникновения ДТП: инженер, разработавший автомобиль, или программист, написавший алгоритм для него? Однозначного ответа на этот вопрос нет.

Не может заменить искусственный интеллект профессию переводчика несмотря на то, что уже способен перевести разговоры людей на другой язык в режиме реального времени. У него нет возможности передать эмоциональный окрас, смысловые акценты и уловить тонкости иронии, что серьёзно влияет на коммуникацию.

Подводя итог, нужно сказать, что уже сейчас роботизация приводит к сокращению рынка труда в силу внедрения автоматизации процессов. Особенно сильно заинтересован в этом бизнес: сокращая затраты и используя технологические инновации, он стремится получить максимальную прибыль. Наряду с заменой человека в ряде профессий, цифровизация открывает новые профессиональные возможности и способствует появлению новых рабочих мест. Организациям потребуется создание IT-отделов, соответствующих финансовых и роботехнических отделов, а также инвестирование в переподготовку и повышение квалификации сотрудников, чтобы оставаться конкурентоспособными. Роль государства в данном аспекте сводится к стимулированию предпринимателей создавать новые рабочие места и обучать персонал технически сложным профессиям. Именно это поможет избежать негативных социально-экономических последствий, в частности роста безработицы и колоссального оттока специалистов за рубеж.

Список литературы

1. Терехов А.М. Статистический анализ динамики числа безработных в нижегородской области в период действия коронавирусных ограничений 2020 г. // В сборнике: Глобальные вызовы и региональное развитие в зеркале социологических измерений. Материалы VI международной научно-практической интернет-конференции. В 2-х частях. Вологда, 2021. С. 217-222.
2. The Future of Jobs Report 2018 // World Economic Forum [Электронный ресурс] - URL: <https://www.weforum.org/publications/the-future-of-jobs-report-2018/>
3. Рынок труда в США // Сайт аналитического агентства TADVISER. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tadviser.ru/a/520880>

4. Рынок труда на историческом переломе: к 2025 г. роботы выгонят на улицу 85 млн. людей//Сетевое издание «СNews» [Электронный ресурс] - URL:<https://cnews.ru/link/n517377>

5. ИТ-специалисты десятками тысяч уезжают из России // Сетевое издание «СNews» [Электронный ресурс] - URL: <https://cnews.ru/link/n545621>

6. Андрей Халбашкеев. Роботизация и рынок труда: вызовы и ответы // Добывающая промышленность: электронный научный журнал. – 2021.– №5 [Электронный ресурс]. URL: <https://dprom.online/oilngas/robotizatsiya-i-rynok-truda-vyzovy-i-otvety/>

УДК: 336.71

ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Альбориева С.Н., Хаметова М. А.

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. Цифровая экономика в наше время получила большое развитие, внедряясь в экономику почти всех стран мира, вследствие, делая его более эффективной и менее энергозатратной. Его популяризация дала толчок рассмотрению будущих перспектив и тенденций. Данная статья исследует прогнозы развития и векторы совершенствования цифровой экономики.

Ключевые слова: цифровая экономика, тенденции, перспективы, развитие, технологии, направления, новая экономика, прогресс, техническая революция, цифровая система.

PROSPECTS AND TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE DIGITAL ECONOMY

Alborieva S. N., Khametova M. A.,

*Dagestan State University of National Economy
Makhachkala, Russia*

Annotation. The digital economy has gained great development in our time, introducing itself into the economy of almost all countries of the world, as a result, making it more efficient and less energy-consuming. Its popularization gave impetus to the consideration of future prospects and trends. This article explores development forecasts and vectors for improving the digital economy.

Keywords: digital economy, trends, prospects, development, technologies, directions, new economy, progress, technical revolution, digital system.

На сегодняшний день цифровая экономика имеет большое значение как для одной страны, так для всех стран мира. В результате прогресса в области экономики, технологии создаются всё больше и больше в связи со стремительным ростом пользования потребителями различными сервисами и услугами. Благодаря им, упрощается жизнедеятельность людей и создаются комфортные условия для человечества. Термин «цифровая экономика» впервые был употреблен учителем информатики Массачусетского университета Николасом Негропonte в 1955 году. Он использовал его для того, чтобы пока-

зать превосходство новой экономики, связанная с прогрессом в области технологий.

Цифровая экономика – деятельность организации в отрасли экономики, связанная с технологиями. Его называли новой экономикой и веб-экономикой. Авторы статьи - Профессор Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого Александр Васильевич Бабкин и профессор Байкальского государственного университета Ольга Владимировна Чистякова в совместно писала: «Цифровая экономика – это тип экономики, характеризующийся активным внедрением и практическим использованием цифровых технологий сбора, хранения, обработки, преобразования и передачи информации во всех сферах человеческой деятельности; система социально-экономических и организационно-технических отношений, основанных на использовании цифровых информационно-телекоммуникационных технологий; это сложная организационно-техническая система в виде совокупности различных» элементов (технических, инфраструктурных, организационных, программных, нормативных, законодательных и др.) с распределенным взаимодействием и взаимным использованием экономическими агентами для обмена знаниями в условиях перманентного развития Указ Президента от 09 мая 2017 г. «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы» гласит о том, что все хозяйственные операции, происходящие в экономике, должны анализироваться и отражаться в цифровой форме [1].

Существуют три подхода к цифровой экономике:

- Воспроизводственный подход – это подход технологического устройства, представленный использованием технологий.

-Киберсистемный подход заиклен на выборе конкретных технологий, составляющим киберпространство.

-Институциональный подход – выбор сделан на значимость институтов цифровой экономики.

Цифровая система развивается во многих направлениях.

Она основывается на:

- использовании цифровой валюты;
- переходе хозяйственных связей на виртуальную основу;
- снижении потребности во внушительной транспортной инфраструктуре;
- сокращении издержки бизнеса;
- исчезновении традиционных рынков.

Глава Всемирного экономического форума Клаус Шваб говорит: «Действительно, во всех отраслях мы видим ясные доказательства того, что технологии, определяющие число четвёртой промышленной революции, уже оказывают огромное влияние на бизнес» [2]. Я согласна с ним, так как человек обратился к цифровым технологиям из-за перемен в экономике и обществе. Они во многом упрощают жизнь людей во всех сферах деятельности. Примером удобства и быстроты могут послужить технологии для заказа такси Uber.

Несовершенствами цифровой экономики являются:

- нарастающее число киберугроз и интернет-мошенничества;
- высокие требования к защите персональных данных;
- замена многих профессий на технологии;

В статье российского математика Георгия Геннадьевича Малинецкого пишется о том, что «вся цифровая экономика должна быть выброшена как целое». «Никакой цифровой экономики не существует. Вся экономика всегда была цифровой, в том смысле, что в ней всегда считали - без счета прожить как-то не удавалось. Поэтому это тавтология, «масло масляное» - пишет Малинецкий. Также автор возмущается, что по итогам проведённых исследований получилось так, что мужчины уделяют своим семьям 45 минут своего времени, а компьютеру 6, 7 часов [3]. Я думаю, что в первом высказывании автор не имел ничего плохого в виду, просто придрался к названию, а насчёт второго, я думаю, что автор обозначил очень серьёзную проблему, которую надо решить. Я разделяю мнение автора, так как социальные взаимоотношения играют большую роль в обществе.

В экономике есть 2 основные силы:

1. компании, занимающиеся сбором, обобщением, хранением, анализом и моделированием данных.

2. Компании «гиганты» экономики, работающие с большими данными, сбором и анализом, что повышает качество и увеличит прибыль. Самые дорогие компании - Microsoft, Apple, Amazon, Alphabet (Google), Facebook, Alibaba, Tencent.

На них приходится более 65 % капитализации рынка. Значение их увеличивается, когда стоимость компании растёт, работая с рыночной капитализацией более 100 млн. долл. Анализ показывает, что Google управляет 90 % мирового рынка поисковых систем, Facebook – 67 % социальных сетей, а Amazon – 40 % электронной торговли

В целом, можно сказать, что с наступлением эры цифровой экономики настолько всё поменялось, что изменились способы ведения бизнеса. Можно добавить, что она применяется даже у развивающихся стран, и, конечно же, скоро охватит весь мир.

Список литературы

1. Бабкин, А. В., Чистякова, О. В. Цифровая экономика и ее влияние на конкурентоспособность предпринимательских структур / А. В. Бабкин, О. В. Чистякова // Российское предпринимательство. - 2017. - Т. 18. - № 24. - С. 4087-4102.
2. Mesenbourg, T. L. Measuring the Digital Economy / T.L. Mesenbourg. - U. S. Bureau of the Census, 2001.
3. Малинецкий Г. Г. Цифровой экономики не существует? // Вопросы культурологии. - 2018. - № 8. - С. 17-21.

ПЕРЕДОВЫЕ ИННОВАЦИИ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

*Ковальская В. С.
ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. В статье рассмотрены одни из основных достижений науки и техники в области экономики и бизнеса. Дана их краткая характеристика, и представлены данные, связанные с их распространением во последние десятилетия. Также описаны их положительные стороны и недостатки как для общества, так и для государства в целом.

Ключевые слова: бизнес, цифровая экономика, преимущества цифровых технологий, передовые инновации в РФ.

ADVANCED INNOVATIONS IN THE FIELD OF ECONOMICS AND ENTREPRENEURSHIP

*Kovalskaya V. S.
Federal State Educational Institution "Russian State University of Justice"
(Volga branch), Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation. The article discusses some of the main achievements of science and technology in the field of economics and business. A brief description of them is given, and data related to their spread in recent decades are presented. Their positive aspects and disadvantages are also described both for society and for the state as a whole.

Keywords: digital technologies, business, digital economy, advantages of digital technologies, advanced innovations in the Russian Federation

Современное общество не может существовать без использования достижений науки и техники. Каждый человек ежедневно использует компьютер, смартфон, ищет информацию, используя глобальную сеть Интернет. Научно-техническое развитие затронуло абсолютно все сферы жизнедеятельности человека. В их числе и экономика, которая не уступает другим отраслям во внедрении в свои процессы передовых инноваций.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что до настоящего времени не наблюдалось такого стремительного технологического подъема. Многие из тех инноваций, с которыми общество сталкиваемся ежедневно, еще совсем недавно казались просто недостижимыми и невозможными. Поэтому в наше время необходимо поддерживать постоянное прогрессивное развитие экономики нашей страны, обеспечивать максимальную защиту граждан от возможных кризисов, а также безуданно и оперативно обновлять все аспекты хозяйственной жизни – от инфраструктуры до экономической политики государства.

Целью данной статьи является рассмотрение влияния новых технологий на сферы современной экономики и бизнеса.

В настоящее время потребность в новых экономических технологиях существует по нескольким причинам: во-первых, это развитие технологий во всех сферах жизни человека (социальная, политическая и иные), во-вторых, необходимо внедрять уже созданные, существующие результаты научно-

технического прогресса (НТП) для того, чтобы не запустить процесс стагнации или регресса общества, которые могут привести лишь к его деградации.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики, к 2022 году использование передовых производственных технологий составило 269 541 единицу по всей территории Российской Федерации, хотя еще в 2005 году данный показатель составлял 140 983 единицы [1]. Представленные данные говорят о динамичном развитии инноваций в области бизнеса и экономики. Внедренные за это время производственные технологии позволили улучшить качество выпускаемой продукции и предоставляемых услуг, увеличить количество их выпуска, что способствовало расширению доступа населения к необходимым им благам.

Социологические опросы показывают положительную реакцию большей части жителей Российской Федерации на столь резкий скачок в области цифровой экономики. Респонденты отмечают такие плюсы цифровизации как: повышение доступности и комфортности, улучшение результативности и продуктивности, предоставление новых возможностей и инноваций.

«Согласно **Стратегии развития информационного общества РФ на 2017-2030 годы**, цифровая экономика – это хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг» [2].

Преимущества цифровых технологий проявляются во всей экономике. В сфере бизнеса и предпринимательства. Например, интернет способствует включению компаний в мировую экономику за счет расширения торговли (установлено, что 10-процентное расширение масштабов использования интернета в стране-экспортере расширяет номенклатуру продукции в торговом обороте между двумя странами на 0,4 процента. Аналогичный рост показателей пользования интернетом в двух странах увеличивает стоимостной объем двусторонней торговли в расчете на один вид продукции, в среднем, на 0,6 процента), повышает производительность капитала и активизирует конкуренцию на рынке, что, в свою очередь, содействует внедрению инноваций. Кроме того, он дает больше возможностей домашним хозяйствам благодаря созданию новых рабочих мест [3].

Внедрение цифровых технологий влечет также возможные риски и последствия для населения, сферы бизнеса и государства в целом. К ним относятся:

1. Появление новых возможностей для совершения преступлений в сфере мошенничества.
2. Увеличение уровня безработицы на рынке труда за счет замены ручного труда машинным.
3. Технологический разрыв.

4. Цифровой разрыв, связанный с отсутствием у некоторой части населения доступа к передовым технологиям [4]. В большей мере это относится к пожилому населению, для которого достаточно сложной задачей является понимание, например, таких достижений современной науки, как Интернет.

5. Цифровое рабство, то есть использование данных миллионов людей для их управления и контроля

Эти проблемы затрагивают экономику всех государств мира. Развитые страны активно используют достижения цифровой экономики в процессе своего развития и успешно борются с возникающими недостатками внедрения инноваций [5]. Что касается развивающихся стран, здесь наблюдается «цифровой разрыв», который приводит к разрыву в цифровом образовании, в условиях доступа к цифровым услугам и продуктам, и, как следствие, разрыв в уровне благосостояния людей, находящихся в одной стране или в разных странах [6]. Это касается стран Азии, Латинской Америки или Африки, например.

К счастью, наше государство имеет достаточно хорошие перспективы в области развития и внедрения цифровых технологий. В Российской Федерации цифровизация экономики – одно из самых приоритетных направлений развития. В связи с этим в настоящее время планируются и реализуются множество проектов по цифровизации в различных отраслях.

Так, например, в 2018 году была запущена национальная программа «Цифровая экономика». Ключевые цели данной программы – увеличение внутренних затрат на развитие цифровой экономики, создание устойчивой и безопасной информационно-телекоммуникационной инфраструктуры высокоскоростной передачи, обработки и хранения больших объемов данных, доступной для всех организаций и домохозяйств, использование преимущественно отечественного программного обеспечения государственными органами, органами местного самоуправления и организациями [7].

Еще одним примером инноваций в РФ являются цифровые валюты. В 2023 году Центральный Банк России объявил о появлении третьей формы рубля. Им стал цифровой рубль. Данная форма национальной валюты не будет зависеть от комиссионных ограничений банков. Цифровой рубль позволит гражданам Российской Федерации свободно расплачиваться и осуществлять переводы. Операции для граждан будут бесплатными, а для бизнеса — с минимальной комиссией.

Также хотелось бы отметить такое понятие в сфере экономики и бизнеса, как блокчейн. Данный термин представляет собой способ шифрования и хранения данных, которые распределены по множеству компьютеров, связанных между собой. Интерес к такой технологии проявляют в финансовой сфере и банковском секторе (такие банки, как Тинькофф и Сбербанк активно реализуют данную технологию в своей системе). При этом производственные предприятия практически не обращают на нее внимания. Блокчейн повышает эффективность ведения бизнеса, делает процессы прозрачными для участников, партнеров и клиентов [8].

И последним результатом НТП в экономике и предпринимательства, который я хотела бы отметить, является онлайн-торговля. За последние несколько лет число онлайн-покупателей в России выросло почти вдвое. Многие связывают это с распространением COVID-19, а кто-то считает, что резкий скачок в онлайн-торговле - результат цифровизации общества. Согласно статистике, сейчас в сети Интернет не реже 2-х раз в год покупают примерно 60 % городских жителей 16-55 лет. Почти 85 % из них делают заказы минимум раз в месяц, почти 30 % — минимум раз в неделю.

Завершая обсуждение этой темы, хотелось бы сказать, что появление передовых инноваций является неотъемлемой частью современного мира. Они проникают во все сферы нашей жизни и предоставляют огромные возможности для развития экономики и бизнеса. Новые технологии позволяют улучшать производительность и эффективность производств, увеличивать доступ потребителей к различным товарам и услугам, упрощать многие экономические процессы. Российская Федерация в лице Правительства стимулирует и помогает развитию цифровизации нашего государства путем предоставления различных льгот и субсидий, создавая национальные проекты по развитию цифровой экономики и осуществлению иных мер поддержки. Как и все явления в нашем мире передовые технологии, их внедрение и использование, сталкиваются с множеством трудностей, которые возможно решить при участии государства. Поэтому, я думаю, совместные усилия населения, ученых-технологов, государства могут привести к дальнейшему успешному и поступательному развитию цифровой экономики как на уровне компаний, домашних хозяйств, так и на уровне национальной и мировой экономики.

Список литературы

1. Использование цифровых технологий организациями по Российской Федерации, субъектам Российской Федерации и видам экономической деятельности (с 2003 г.) – URL: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science>
2. Развитие цифровой экономики в России – URL: https://ludirosta.ru/post/razvitietsifrovoy-ekonomiki-v-rossii_1844?ysclid=lopsc4fbyr839028558
3. Доклад о мировом развитии «Цифровые дивиденды. Обзор»// 2016 Международный банк реконструкции и развития / Всемирный банк
4. Овчаров А.О., Терехов А.М. Цифровой разрыв в европейских странах: подходы к определению и оценке // Современная Европа. 2022. № 5 (112). С. 92-106.
5. Николенко П.Г., Терехов А.М. Элементы прогнозирования показателей отрасли растениеводства в условиях становления цифровой экономики // В сборнике: Развитие агропромышленного комплекса в условиях цифровой экономики. Сборник научных трудов I Национальной научно-практической конференции посвященной 25-летию со дня образования экономического факультета. 2019. С. 120-123.
6. Кадырова Л.Н., Заярная И.А. «Новые технологии и их роль в современной экономике» - URL: <https://scienceforum.ru/2020/article/2018020294?ysclid=lopp1nfe7v427339724>
7. Паспорт национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» - URL: <http://government.ru/info/35568/#:~:text=Ключевые%20цели%20нацпроекта%20-%20увеличение,органами%20местного%20самоуправления%20и%20организациями>
8. Будиков В.С., Терехов А.М. Юридическая проблематика внедрения суррогатных денег в период спада экономики // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути

решения, перспективы. Сборник научных трудов V Международной научно-практической конференции. 2018. С. 139-141.

УДК 658.5

ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В СУДЕБНУЮ СИСТЕМУ РФ

*Кунагина А.С., Терехов А. М.
ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. В данной статье рассматриваются перспективы введения искусственного интеллекта в судебную систему Российской Федерации, также авторы рассуждают о проблемах внедрения данного продукта технического прогресса.

Ключевые слова: искусственный интеллект, Судебная система России, РФ, суды общей юрисдикции, цифровизация.

PROSPECTS FOR THE INTRODUCTION OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE SYSTEMS INTO THE JUDICIAL SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Kunagina A.C., Terekhov A.M.
Volga Branch of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Russian State University of Justice" Nizhny Novgorod, Russia.*

Abstract. this article discusses the prospects for the introduction of artificial intelligence into the judicial system of the Russian Federation, and the authors also discuss the problems of introducing this type of technological progress.

Keywords: artificial intelligence, the judicial system of Russia, the Russian Federation, courts of general jurisdiction, digitalization.

В современном обществе активно внедряется цифровизация, которая затронула все сферы жизни человека, в том числе и судебную систему Российской Федерации. Так, многие специалисты утверждают о том, что внедрение искусственного интеллекта в суде является достаточно перспективным направлением.

Однако, данный вопрос является спорным и на сегодняшний день, так как он не до конца изучен исследователями и на этот счёт мнения сильно разнятся. Одни считают, что искусственный интеллект – это хорошее подспорье в процессе разгрузки судебной системы от большого объёма работы, которые легли на плечи судей. Сторонники данной точки зрения считают, что, оптимизировав рутинную работу, у судей будет больше времени для рассмотрения более важных дел. Однако, люди, не разделяющие эту позицию, говорят о том, что не все сферы деятельности в состоянии заменить искусственный интеллект. Аргумент к тезису основывается на несовершенстве компьютерной техники, которая выполняет автоматическую работу, но в свободной мыслительной деятельности проигрывает человеку.

Под искусственным интеллектом следует понимать искусственно воспроизводимую деятельность мышления человека [1].

Простыми словами — это способность компьютерной техники к: обучению, принятию решения, выполнению действий, которые свойственны человеку.

Из данного определения мы можем предположить следующие этапы внедрения в судебную систему, где искусственный интеллект будет:

- выступать в роли ассистента судьи по рассматриваемым вопросам по существу;
- являться компаньоном судьи при оценке имеющихся доказательств;
- заменять судью по отдельным функциям при осуществлении правосудия.

Прогнозирование этапов внедрения искусственного интеллекта основывается на уровне развития информационных технологий. В настоящее время нет искусственного разума, который бы был приближен к когнитивным особенностям мозга человека, однако, вычислительная функция полезна, но она носит узконаправленный характер, в связи с чем возникают сомнения насчёт успешного продвижения данного направления.

Говоря об отдельных этапах внедрения искусственного разума, следует отметить, что первоначальными функциями машины будут являться: перевод в читаемый цифровой вид любых документов, ведение цифрового протоколирования судебных заседаний, определение категории дел по отраслям права и их распределение по соответствующим судьям, помощь в форме голосового помощника по отдельным организационным вопросам.

Следующим этапом цифровизации судебной системы будет выражаться в следующих аспектах таких как:

- определение подлинности совершаемой сделки;
- проверка произведённых расчетов по исковым требованиям;
- исчисление пропуска исковой давности сделки при обращении в суд;
- предложение возможных мировых соглашений или же медиативных процедур;
- возможное выявление фальсификаций.

Таким образом, предание вышеупомянутых функций искусственному интеллекту облегчит работу судей, так как будут сокращено время судьи на выполнение монотонной работы, не требующей глубокого мыслительного процесса, а значит мы постепенно станем уходить от тотальной нагрузки на суды, которая только растёт с каждым годом.

Об это говорят достаточно давно, но данный тезис нашёл свое подтверждение на итоговом совещании судов Российской Федерации за 2022 год. Председателем Верховного Суда РФ Вячеславом Лебедевым была приведена статистика за последние 5 лет «Сколько дел рассматривают суды?» за:

1. 2018 год- 31.5 млн.;
2. 2019 год- 34.6 млн.;
3. 2020 год- 38.2 млн.;
4. 2021 год- 39.2 млн.;
5. 2022 год- 40.7 млн.[2]

По результатам первичного анализа мы видим, что за последние 5 лет нагрузка при рассмотрении дел на суды увеличилась, особенно это наглядно видно на примере судов общей юрисдикции. К такому же мнению склоняется Владимир Владимирович Путин и считает, что это цифра на миллион выше, чем ранее. Также он отметил необходимость оптимизации судебной деятельности, которая поможет снизить нагрузку на судей при рассмотрении судебных дел.

Как мы видим на всех возможных дискуссионных площадках идёт интенсивное обсуждение данного вопроса. Например, в 2022 год прошёл юбилейный «X Всероссийский Съезд Судей» и в Приволжском филиале Российского Государственного Университета Правосудия была проведена научно-практическая конференция, приуроченная к этому событию с 22-24 сентября, где в течение этих дней представителями судебной власти обсуждались актуальные вопросы оптимизации и разгрузки судебной системы.

Если вести разговор о развитии искусственного интеллекта на современном этапе, стоит сказать о том, что деятельность данного информационного продукта возможна при взаимодействии с судьёй. Для планомерного внедрения *judicial-AI* следует отцифровывать все текстовые документы в цифровой вид с соблюдением всех форматов и стандартов, которые в последующем могут быть изменены; также необходимо предоставить всем участникам судопроизводства технологический доступ к цифровому правосудию; формирование облачной модели AI, которая позволит дистанционно получать требуемые сведения по рассматриваемому делу; издание нормативно-правовых актов, которые будут регламентировать совместную деятельность судьи и искусственного разума.

Нами были рассмотрены отдельные функции совместной работы судьи и искусственного интеллекта, которые могут быть внедрены в современную судебную систему. Однако для последующего внедрения следует учесть ряд важных моментов:

Во-первых, судья при рассмотрении дела по существу учитывает не только нормы законодательства, но формирует свое мнение, исходя из принципов справедливости, гуманности и добросовестности. Так, система «КАД.Арбитр» позволяет выявить подачу нескольких заявлений о выдаче судебных приказов для начала процедуры банкротства ответчика, при этом не учитываются реальные требования кредитора. Иногда встречаются случаи, когда к данным заявлениям прилагаются одни и те же платежные поручения по оплате госпошлины.

Во-вторых, современный искусственный интеллект распознает лишь объект или же внешние очертания, что не позволяет дать полную оценку все обстоятельств по рассматриваемому делу, что может отразиться на качестве решения правового спора.

В-третьих, говоря о правосознании общества, следует сказать о том, что человек не доверяет искусственному разуму, так как правосудие у последних ассоциируется с такими категориями, как «суд» и «право».

Так, для кандидата на должность судьи предъявляются достаточно повышенные требования такие, как: безупречная репутация, большой юридический стаж, подтвержденный уровень квалификации на основе работы в юридической сфере. Данные требования вызваны социальной значимостью должности судьи, поэтому для признания искусственного интеллекта со стороны общества, необходимо доверие, которое позволит поставить искусственный разум наравне с человеком.

Внедрение искусственного интеллекта в нашу судебную систему, исходя из тех функций, которые нами были предложены ранее, позволит улучшить качество осуществления правосудия, а также поможет сделать судью более защищенным в условиях современной цифровизации.

Особое внимание нужно уделить традиционному правосудию, включающее в себя: судебные заседания, порядок обращения участников судопроизводства к суду и другие положения, закрепленные в нормах закона. Согласно Закону о статусе судей в Российской Федерации [3], в котором указывается о том, что судья должен быть независимым, самостоятельным и действовать в рамках закона при осуществлении правосудия. Соответственно, независимость и самостоятельность искусственного интеллекта остается под вопросом, так как его администрируют инженеры-программисты, что говорит о технологической зависимости от третьих лиц. Поэтому мы утверждаем, что автономность искусственного интеллекта должна быть обеспечена отечественными разработчиками в области информационных систем.

К сожалению, профессиональная компетенция юриста в данной области информационных технологий остаётся на достаточно низком уровне. Дело в том, что из-за недостаточного объёма знаний в этой сфере у юриста могут возникать трудности с решением рабочих задач.

Поэтому в образовательных учреждениях по подготовке высококвалифицированных специалистов требуется внедрение обучения навыкам пользователя информационных систем. Например, в главном вузе и его филиала Российского Государственного Университета Правосудия, начиная с факультета непрерывного образования в программу обучения введены такие дисциплины как: «Информационные технологии в деятельности суда», «Информационно-справочные системы суда».

Помимо этого, следует сказать о том, что достаточно острым вопросом остается сохранность конфиденциальности персональных данных участников судопроизводства при работе с искусственным интеллектом. Соответственно, требуются разработки в части надежности защиты от несанкционированного доступа сторонних лиц к персональным данным.

Говоря о внедрении искусственного интеллекта, не стоит забывать о судебной практике в каждом субъекте нашей страны, так как она неоднозначна. Бывают случаи, что судья формирует свое мнение, исходя из вековых традиций, которые присущи для конкретной территории народов нашего государства, что может отличаться от позиции суда в другом субъекте страны.

Таким образом, подводя итоги нашему исследованию, следует отметить, что процесс работы искусственного интеллекта должен основываться на принципах: открытости, достоверности и прозрачности для всех участников судопроизводства и общества в целом. Данный подход позволит сформировать доверие со стороны общества к нововведениям, а именно к работе при производстве правосудия искусственным интеллектом. Человек в настоящее время не готов принять искусственный разум, так как отсутствует практика его применения, а также доверие к нему со стороны общества. Искусственный интеллект – это будущее, которые позволит упростить процесс правосудия, как для лица, его исполняющего, так и других участников судопроизводства.

Список литературы

1. «ГОСТ Р 43.0.5-2009. Национальный стандарт Российской Федерации. Информационное обеспечение техники и операторской деятельности. Процессы информационно-обменные в технической деятельности. Общие положения» (утв. и введен в действие Приказом Ростехрегулирования от 15.12.2009 N 959-ст) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 27.10.2023).
2. https://vsrf.ru/press_center/mass_media/32147/- Сайт Верховного суда РФ «Рост нагрузки и расширение «цифры»: итоги работы судов за 2022 год» 15 февраля 2023 года.
3. Закон РФ от 26.06.1992 N 3132-1 (ред. от 16.04.2022) «О статусе судей в Российской Федерации» // «Ведомости СНД и ВС РФ», 30.07.1992, N 30, ст. 1792.
4. Терехов, А. М. Оценка экономической эффективности внедрения систем искусственного интеллекта в судопроизводство / А. М. Терехов, С. И. Кувычков // Администратор суда. – 2023. – № 1. – С. 27-31. – DOI 10.18572/2072-3636-2023-1-27-31. – EDN AUDPFE.
5. Терехов, А. М. Результаты внедрения ИКТ в судебную систему России / А. М. Терехов // Государство и право в изменяющемся мире: проблемы и перспективы цифровизации правовой среды: Материалы VIII Международной научно-практической конференции, Нижний Новгород, 24 марта 2022 года. – Нижний Новгород: Автор, 2023. – С. 395-404. – EDN DKCDLR.

УДК 338.22

СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПОТРЕБНОСТИ БИЗНЕСА И ТРЕБОВАНИЯ ЗАКОНА

Асадулаева Ш.Р.

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
Россия, г. Махачкала, Asadulaeva@mail.ru*

Аннотация. Данная статья посвящена изучению темы экономической безопасности, при котором обеспечивается защита национальных интересов, устойчивость к внутренним и внешним угрозам, способность к развитию и совершенствованию путем расширенного воспроизводства и на основе использования инновационных технологий, создание условий для реализации прав граждан, устойчивое развитие общества и государства. Так же рассмотрим уровни обеспечения экономической безопасности.

Ключевые слова: экономика, безопасность, дебиторы, контрагенты, безопасность.

ECONOMIC AND PERSONNEL SECURITY SYSTEM BUSINESS NEEDS AND LEGAL REQUIREMENTS

Asadulaeva Sh.R.

State Autonomous Educational Institution of Higher Education “Dagestan State University of National Economy”, Makhachkala, Russia, Asadulaeva@mail.ru

Abstract. This article is devoted to the study of the topic of economic security, which ensures the protection of national interests, resistance to internal and external threats, the ability to develop and improve through expanded reproduction and through the use of innovative technologies, creating conditions for the realization of citizens' rights, sustainable development of society and the state. We will also consider the levels of economic security.

Keywords: economy, security, debtors, counterparties, security.

Нужно отметить, что никто не знает точного определения этого термина. Можно выделить два смысла, которые обычно вкладывают в понятие экономической безопасности: узкий смысл (безопасная договорная работа) и общий смысл (безопасность страны и организации).

Экономическая безопасность — это обеспечение безопасности деятельности организации, включая преддоговорную работу, текущую договорную работу и претензионно-исковую работу.

В широком смысле, экономическая безопасность включает в себя безопасность организации в целом, а не только договорную работу.

В зависимости от специфики бизнеса, экономическая безопасность может иметь свои особенности. Например, в банковской сфере, в ритейле и в других отраслях существуют свои особенности обеспечения экономической безопасности.

Рассмотрим четыре уровня обеспечения экономической безопасности: международная, национальная, региональная и частная.

Международная экономическая безопасность — это комплекс международных условий, договоренностей и институциональных структур, обеспечивающих возможность свободного выбора и осуществления стратегии развития для каждого государства. ООН играет важную роль в обеспечении международной экономической безопасности, включая Генеральную Ассамблею, Совет Безопасности и Экономический и Социальный Совет.

Национальная экономическая безопасность — это состояние экономики и институтов власти, обеспечивающее защиту национальных интересов и гармоничное социальное направление развития страны. В определении национальной экономической безопасности необходимо уточнить, что она должна быть стабильной в своем поступательном развитии, а не просто стабильной. [5.с.42]

Региональная экономическая безопасность — это состояние региональной экономики, обеспечивающее защиту региональных интересов, устойчивость к внутренним и внешним угрозам и способность к развитию и совершенствованию.

Частная экономическая безопасность — это состояние частной экономики, обеспечивающее защиту интересов индивида, конкурентоспособность на внешних рынках и защиту от угроз и потерь.

Преддоговорная работа, текущая договорная работа и претензионно-исковая работа являются основными направлениями договорной работы. Преддоговорная работа включает проверку контрагентов, обсуждение условий сделки и заключение договора. Риски, связанные с взаимоотношениями с контрагентом и условиями договора, являются основными рисками в договорной работе.

Важно распределить зону ответственности между различными подразделениями организации, чтобы избежать перекладывания ответственности друг на друга.

В настоящее время появились новые риски, связанные с санкциями и работой с определенными территориями или организациями. Понятие "фирма-однодневка" постепенно уходит в прошлое, и сейчас используются другие схемы минимизации налогов.

В прошлом году в налоговом кодексе появилась статья 54.1, которая отменяет понятие "должная осмотрительность" и возлагает ответственность за налоговые риски только на налогоплательщика. Теперь налогоплательщик отвечает только за свои действия, а не за действия своих контрагентов [4].

Сейчас экономическая безопасность в большей степени связана с юридическими аспектами, а не с проверкой контрагентов. Мошенники стали встречаться реже, но теперь больше внимания уделяется нюансам оформления договоров и включению штрафных санкций. Ритейлеры активно используют штрафные санкции в договорах, что может приносить им больше прибыли, чем разработка условий договора.

В гражданском кодексе появилась статья 434.1, регламентирующая преддоговорную работу и конфиденциальность. Если контрагент разглашает информацию в преддоговорной работе, можно подать иск и компенсировать ущерб. Появилось понятие "недобросовестные действия при проведении переговоров", когда контрагент предоставляет недостоверную информацию или нарушает конфиденциальность [5].

Контрагенты могут предоставить недостоверную информацию или прервать переговоры, что может привести к расходам на преддоговорную работу и упущенной выгоде. Важно контролировать выполнение условий сделок и анализировать информацию о контрагентах.

Текущая договорная работа. Контрольные мероприятия: контроль за выполнением условий сделок и реагирование на невыполнение. Информационно-политические мероприятия: сбор и анализ информации о контрагентах, мониторинг изменений в реестре и арбитражах.

Претензионно-исковая работа. Организация безопасной претензионно-исковой работы, разделение зоны ответственности и выбор методов работы (самостоятельно, аутсорсинг, цессия). Индивидуальное решение для каждой организации, нет единой системы методик взыскания долга.

Нужно отметить важность обеспечения безопасности в работе с дебиторской задолженностью. Безопасность предполагает эффективность, то есть возможность взыскать задолженность.

Преддоговорная работа должна быть направлена на обеспечение безопасности и эффективности взыскания задолженности. Важно правильно составить договор, чтобы избежать дебиторской задолженности.

Дебиторы делятся на тех, кто не может и не хочет платить, тех, кто может, но не хочет, и тех, кто может и хочет, но не платит. С последними работать проще, так как они обычно имеют проблемы с командой [3.с.144].

Экономическая безопасность — это безопасность договорной работы и рисков. Первый этап - преддоговорная работа, второй - текущая работа, третий - претензионно-исковая работа. Обеспечение безопасности предполагает эффективность взыскания задолженности.

Затронем тему кадровой безопасности и ее важности для организации. Кадры являются самым большим активом и угрозой для компании.

Существуют различные виды взаимоотношений между работодателем и работником, включая трудовые, гражданско-правовые и дистанционные отношения, аутстаффинг, аутсорсинг и неофициальные взаимоотношения.

В последнее время активно внедряются новые тенденции в кадровой безопасности, включая дистанционную работу и проектную работу. Важно понимать, в каких отношениях находятся работники и какие риски это может вызвать.

Важно проводить аудит кадровой безопасности и понимать, в каких отношениях находятся работники. Трудовые отношения имеют большие риски для работодателя.

Трудовой кодекс заточен под работника, а не под работодателя. Работодатель может уволить пенсионера или предпенсионного работника, но должен быть осторожен, чтобы не нарушить закон.

Срочные трудовые договоры позволяют работодателю уволить работника по истечении срока договора.

Существуют риски связаны с противоправными действиями, некомпетентностью, уходом профессионалов и психологическими особенностями человека [2.с.182].

Три направления кадровой безопасности:

- прием персонала,
- проверка профессионализма,
- текущая деятельность персонала.

Увольнение может быть сложным процессом, связанным с жалобами и судебными разбирательствами. Необходимо соблюдать требования законодательства и защищать себя от возможных рисков.

Аутстаффинг предполагает, что организация, предоставляющая аутстаффинг, должна соответствовать определенным требованиям. В настоящее время аутстаффинг мало распространен из-за сложности и геморроя, связанных с ним.

Коммерческая тайна может быть создана для имиджа или защиты информации. Разглашение коммерческой тайны может быть классифицировано как нарушение режима или разглашение. Уголовная ответственность за разглашение коммерческой тайны может быть применена, но в основном штрафы.

Экономическая безопасность будет связана с цифровыми технологиями и расследованиями. Завтрашний день — это мир без бумажных документов и идентификация человека по виртуальным технологиям.

Существует четыре направления проверки контрагентов: официальная информация, неофициальная информация, оперативная информация и формирование образа организации.

Обсуждение проблемы персональных данных и способов подстраховки от проблем, связанных с нарушением законов о персональных данных.

Рассмотрим какие произошли изменения в мире безопасности. Обсуждение изменений в мире безопасности, связанных с использованием видеонаблюдения и идентификацией людей и сделок.

Список литературы

1. Асадулаева Ш. Р. Цифровая экономика и ее роль в управлении современными социально-экономическими отношениями / Сборник научных трудов Всероссийской студенческой научно-практической конференции. 2018. С. 42-47.
2. Волкова Т.Д. Совершенствование стратегии, политики и принципов экономической безопасности компании //Матрица научного познания. 2020. № 6. С. 182-186.
3. Паршакова Н.С. Стратегия развития ПАО НК «Роснефть» на международных рынках //Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 1-1 (59). С. 144-146.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 01.04.2020)
5. Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 31.07.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.08.2020)

УДК 338.12

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Джалалов К З., Булатов М.М.

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

Бизнес-колледж ДГУНХ, Россия, г. Махачкала

Аннотация. В статье изучены самые перспективные каналы экономики Республики Дагестан. Было подмечено, что государство играет во всех этих направлениях роль компаса. Также в работе изучены проблемы, которые могут оказывать сопротивление развитию сельского хозяйства.

Ключевые слова: сельское хозяйство, блокчейн, IT, медицина, кластер.

PROMISING BRANCHES OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

Jalalov K Z., Bulatov M.M.

Dagestan State University of National Economy DGUNH Business College

Russia, Makhachkala

Annotation. The article examines the most promising channels of the economy of the Republic of Dagestan. It was noticed that the state plays the role of a compass in all these directions. The paper also examines the problems that may resist the development of agriculture.

Keywords: agriculture, blockchain, IT, medicine, cluster.

Введение. Сегодня актуальным вопросом региона стоит экономическое развитие и достижение уровня самодостаточности, так как, не для кого не секрет, что Дагестан, в большинстве своем, располагает финансовыми ресурсами других субъектов, которые поддерживают Дагестан.

Есть достаточно много сфер и направлений развития региона, но хотелось бы сконцентрировать внимание на тех, что представляют собой более перспективные и необходимые для Дагестана направления и потенциал. Это туризм, сельское хозяйство и IT-сектор.

Туризм. Наша республика унаследовала от предков богатые, красивые, местами завораживающие, земли, которые могут стать основой для развития туризма. Также в регионе есть выход к Каспийскому морю.

Развитие туризма в перспективе может стать большим источником дохода для региона, привлечь инвестиции для масштабирования и способствовать созданию новых рабочих мест.

С приездом туристов местные власти больше будут думать о благоустройстве города.

Помимо всего прочего, расширение этой отрасли способствует межнациональному общению и интернационализму, то есть диалогу культур.

На сегодняшний день есть программа по созданию туристического кластера на каспийском побережье. Этот план масштабный и планируется окончательно завершить его реализацию к 2030 году, впрочем первые посетители смогут побывать там уже в 2026 году. Этот кластер ориентирован как для людей среднего класса, так и выше, то есть на его территории более половины расположенных гостиниц будут трехзвездочными.

Речь идет о 22 гостиницах, а всего — это 12 тысяч мест размещения туристов.

На территории всесезонного курорта создадут развлекательные комплексы, санатории, СПА, зоны отдыха и скверы.

Обустроят порядка 200 гектаров песчаных пляжей. Появится первая в республике специально оборудованная гавань для яхт, катеров и других маломерных судов.

Стоит отметить, что данную программу финансирует госбюджет. Для старта строительства и заключение договоров-поставки уже было выделено 12 млрд. рублей. До 2030 года по частям будут выделяться еще 68 млрд. рублей

Сельское хозяйство. Следующее, что следует осветить — это развитие сельскохозяйственной отрасли.

Человек всегда будет питаться, так как это неотъемлемая физиологическая потребность каждого из нас.

Интересный факт из истории. На Руси корова была символом достатка, а когда она умирала от старости или от нападений шакалов, то это было равносильно катастрофе и принималось так близко к сердцу, как, например, потерять одного из членов семьи.

Например, простое молоко- является первоисточком всей кисломолочной продукции и даже хлеб, преимущественно, на молоке или кефире.

Если одна лишь корова приносит такую громадную пользу, то что уж говорить обо всем сельскохозяйственном и аграрном секторе.

Но возникает вопрос, почему же никто не возьмется за развитие этой крайне необходимой и востребованной отрасли? Причиной этому служит ряд проблем:

- ожидания урожая, которого может и не быть;
- проблема транспортных путей и сетей коммуникации;
- для начинающих фермеров и лиц, собирающихся открыть, например, крестьянское фермерское хозяйство, государство выделяет хорошие гранты и субсидии, но взамен требуется составить бизнес-план, в котором будет четко указано бюджетное планирование на несколько лет вперед, производственный план, инвестиционный план и так далее. Это отталкивает начинающих предпринимателей, потому что не каждый способен скомпоновать свою идею и расписать ее на листе бумаги. Также сопутствующая проблема- это неохотность возиться с бумагами и оформлением, хотя сегодня эта процедура максимально облегчена, но тем не менее не все в этом смогут разобраться;
- сельское хозяйство подвержено риску, связанному с погодными условиями. Продолжительные засухи, наводнения, стихийные бедствия и климатические изменения могут нанести значительный ущерб урожаю и скоту

Что касается роли государства в этом вопросе, то оно может принять следующие меры:

- консультировать фермеров по юридическим и экономическим вопросам;
- разделить регион на зоны управления и наблюдения и поставить на каждую из территорий человека, ответственного за поддержку местных фермеров. Также осуществлять все обращения через него. Это значительно разгрузит муниципальных служащих и повысит оперативность работы и реагирования властей на потребности представителей сельского хозяйства. Ярким примером эффективности данного метода, служит Умаханов Магомед-Салам, который лично обходил каждую ферму и интересовался предпочтениями крестьянских образований;
- создание упрощенной системы финансовой поддержки.

IT-сектор. Далее идет IT-сектор- это сфера или отрасль информационных технологий.

Технологии данного сектора облегчают существование людей, позволяют развивать и масштабировать уровень и качество производства во всех сферах и отраслях без исключения.

IT-разработки, некоторые примеры их применения:

- в медицине используют искусственный интеллект, который служит помощником для анализа медицинских данных и установления диагноза.
- программирование. IT-инструменты используются для создания квантовых компьютеров, которые решают задачи, строят алгоритмы и анализируют цифры во много раз быстрее обычного компьютера;
- разработка блокчейнов. Данный инструмент позволяет лучше защитить информацию, передаваемую по сети, а также при транзакциях.

Такие разработки позволяют значительно снизить нагрузку на человека и повысить производственный потенциал.

Развитие IT-сектор позволяет улучшить доступ к информации для всех слоев общества. Интернет обеспечивает доступ к знаниям, образованию и культурным ресурсам. Это помогает повысить уровень саморазвития, совершенствовать профессиональные навыки и расширить возможности общения и взаимодействия.

Потенциал развития этой сферы огромен, рост невероятно высок и быстр, и никто с уверенностью не сможет сказать, будет ли у этого роста потолок.

И даже здесь, как и в ранее приведенных примерах, государство играет важную роль. Например, государство может оказывать финансовую поддержку, помогать в подготовке квалифицированных рабочих, предоставить имущественную поддержку, а также консультацию.

Государство может выступать в роли заказчика IT-проектов, это повысит спрос в данной области, хотя спрос и без этого очень большой.

Заключение. За последние несколько лет Республика Дагестан продемонстрировала стабильный рост ВВП и экономическое развитие. Это свидетельствует об успешной реализации экономической политики, направленной на развитие предпринимательства и привлечение инвестиций.

В целом экономические тенденции в Дагестане свидетельствуют о положительном росте и стабильности. Однако необходимо продолжать работу по улучшению бизнес-среды, развитию инфраструктуры и поддержке малого и среднего бизнеса, перспективных отраслей экономики, чтобы обеспечить устойчивое и ускоренное развитие экономики республики.

Список литературы

1. <https://www.kp.ru/russia/>
2. <https://arsa.pro/blog/articles/granty-subsidii-selkhoz/>
3. [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Блокчейн_\(Blockchain\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Блокчейн_(Blockchain))
4. https://lesnyanskiy.livejournal.com/tag/Калар_Витим_Забайкалье
5. <https://www.atorus.ru/node/49763>

РОЛЬ СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В АНАЛИЗЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

*Соломатникова К.С.
ФГБОУ ВО Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия*

Аннотация. Первым источником при анализе основных средств выступает бухгалтерская финансовая отчетность. Отчетность является неким аккумулирующим документом учетной информации. Цифровые данные отчетности — результат долгого и глобального учётного процесса. В учетной системе должны быть отражены все характеристики таких активов – от их стоимости до технических составляющих. Совокупность учетной информации является платформой применения аналитических процедур, результаты которых могут быть использованы менеджерами высшего звена при принятии решений.

Ключевые слова: анализ основных средств, учетная информация, методы анализа основных средств

THE ROLE OF THE ACCOUNTING SYSTEM IN THE ANALYSIS OF FIXED ASSETS

*Solomatnikova K.S.
Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of Economics
Orenburg, Russia*

Annotation. The first source for the analysis of fixed assets is the accounting financial statements. Reporting is a kind of accumulating document of accounting information. Digital reporting data is the result of a long and global accounting process. The accounting system should reflect all the characteristics of such assets – from their value to technical components. The set of accounting information is a platform for the application of analytical procedures, the results of which can be used by senior managers in decision-making.

Keywords: analysis of fixed assets, accounting information, methods of analysis of fixed assets.

Современным предприятиям в сложившихся условиях экономической нестабильности особо актуальными становятся вопросы относительно эффективности финансирования и инвестиций, управления активами, распоряжения собственными ресурсами и в целом принятия управленческих решений касательно дальнейшего развития деятельности.

Одним из критериев характеризующим эффективность деятельности предприятия является уровень его обеспеченности материальными основными фондами и их рациональным использованием в экономических процессах.

Основные средства (или капитальные активы) — это материальные объекты и ресурсы, которые используются в производственном процессе для создания товаров или предоставления услуг. Они являются долгосрочными активами и включают в себя здания, машины, оборудование, транспортные средства, компьютеры и другие физические объекты, которые используются предприятиями для осуществления своей деятельности [3].

Основные средства являются важной составляющей производственных ресурсов и способствуют повышению производительности и эффективности

предприятия. Они служат для создания продуктов или предоставления услуг на протяжении длительного времени. Основные средства также могут быть использованы в качестве залога для получения финансирования или кредитов.

Руководители и специалисты организации должны иметь оперативные знания об основных средствах, их физическом состоянии, износе и уровне обеспеченности. Такие знания полезны для контроля поступления и оборота активов, анализа эффективности их использования.

В деятельности организации бухгалтерский учет является системой регистрации, группировки и обобщения информации, выраженных в деньгах, призванной принимать экономические решения и составлять финансовую отчетность. Одним из основных инструментов, которые помогают гарантировать успешную деятельность организации, является гибкая система учета, пригодная для управления изменениями и своевременного информирования руководства.

Учет и управление основными средствами включает в себя определение их стоимости, амортизацию (постепенный учет стоимости с течением времени), техническое обслуживание и замену при необходимости. Корректное использование и эффективное управление основными средствами является важным аспектом ведения бизнеса.

В учетной системе предприятия аккумулируется вся информация об основных средствах. Всем известно, что бухгалтерская отчетность, как продукт учетной системы, предоставляющий всю информацию о предприятии за ограниченный период, содержат информацию о стоимости, амортизации и статусе основных средств организации. Эта информация позволяет оценить степень использования и эффективность основных средств.

Внутренняя учетная система (учетные данные) организации включает информацию о приобретении, использовании, обслуживании и списании основных средств. Эти данные могут быть использованы для анализа, выявления проблем или неэффективного использования основных средств [5].

Информация о контроле основных средств, например сформированная по результатам инвентаризации позволяет установить их фактическое наличие и состояние. Это может помочь идентифицировать устаревшие или ненужные активы, выявлять, анализировать и прогнозировать потенциальные проблемы с учетом или управлением основными средствами.

Техническая и обслуживающая документация, отражающая характеристики основных средств, также вносится в учетную систему. Сведения о технической характеристике, сроке службы, ремонте и техническом обслуживании основных средств также могут быть полезны для анализа. Например, информация о сроке службы и амортизации может помочь определить оптимальный момент замены или модернизации активов.

Мониторинг и анализ данных об использовании основных средств, таких как часы работы, пробег или загрузка, могут помочь определить степень использования и эффективность активов. Это может помочь выявить неис-

правности, неэффективное использование или проблемы с обслуживанием и управлением активами.

Выше перечислены всего несколько источников информации, на основании которых можно провести анализ основных средств, и которая формируется в учетной системе. Важно учитывать, что для полноценного анализа основных средств может потребоваться комбинирование различных источников информации и применение соответствующих методов анализа. Такой подход обусловлен целью анализа – оперативный экспресс-анализ или глубокий и подробный анализ, предусматривающий выявление резервов или наоборот проблемных аспектов, анализ и последующее прогнозирование и т.д.

Существует несколько методов анализа основных средств, алгоритм применения которых, их информационное обеспечение, и результативность, а также прикладной вектор использования результатов анализа хорошо известны и активно применяются как на практике – в работающих предприятиях, так и различными исследователями – студентами, при написании курсовых работ, исследователями в рамках своих научных изысканий и т.д. Вот некоторые из них:

1. Анализ бухгалтерской отчетности: Этот метод основан на изучении финансовой отчетности организации, включая баланс, отчет о прибылях и убытках и отчет о движении денежных средств. Путем анализа соотношений и показателей, таких как соотношение себестоимости к стоимости активов, амортизация к стоимости активов или рентабельность основных средств, можно определить эффективность использования этих активов и их вклад в общую прибыль организации [1].

2. Метод сравнительного анализа: Сравнительный анализ позволяет сравнить показатели основных средств организации с показателями других организаций в отрасли или средними значениями отрасли. Например, можно сравнить уровень амортизации основных средств организации с аналогичными показателями у конкурентов или отраслевым стандартом. Это поможет определить, являются ли основные средства организации эффективными по сравнению с другими игроками на рынке.

3. Анализ использования и производительности: Этот метод включает изучение данных об использовании и производительности основных средств, таких как загрузка, время работы или выходная мощность. Он позволяет определить, насколько эффективно основные средства используются в процессе производства или предоставления услуг. Например, если основные средства работают с низким уровнем загрузки или зачастую находятся в нерабочем состоянии, это может указывать на неэффективное использование или проблемы с обслуживанием этих активов.

4. Метод рентабельности амортизации: Этот метод связывает уровень амортизации основных средств с их рентабельностью. Анализируя соотношение между амортизацией и прибылью, можно оценить, насколько эффективно основные средства генерируют прибыль для организации. Если уро-

вень амортизации выше, чем прибыль, это может указывать на проблемы с эффективностью использования активов или необходимость провести замену устаревших активов [2].

Это лишь несколько методов анализа основных средств, и выбор конкретного метода зависит от целей анализа и доступности соответствующей информации. Часто комбинирование различных методов позволяет получить более полное представление об использовании основных средств в организации. Есть и инструменты для более глубокого и комплексного анализа основных средств. Их использование позволяет эффективно управлять и оптимизировать использование активов организации.

Метод статистического анализа: Этот метод основан на использовании статистических данных для анализа основных средств. Можно использовать методы дисперсионного анализа или корреляционного анализа, чтобы выявить связь между различными факторами, влияющими на использование и производительность основных средств. Например, можно изучить, какие факторы, такие как размер площади или количество сотрудников, влияют на загрузку или эффективность использования основных средств.

Анализ технического состояния: Этот метод включает изучение состояния и технической работоспособности основных средств. Оцениваются такие аспекты, как уровень износа, необходимость ремонта или замены оборудования, доступность запасных частей и обслуживающего персонала. Анализ технического состояния помогает определить, насколько надежно и эффективно основные средства выполняют свои функции.

Сравнительный анализ времени жизни: Этот метод сравнивает продолжительность жизни основных средств, их срок службы и стоимость эксплуатации. На основе этого анализа можно принять решение о замене устаревших или неэффективных активов, определить оптимальный срок эксплуатации и провести планирование капитальных вложений.

Анализ рисков: Этот метод включает оценку рисков, связанных с основными средствами, таких как возможные поломки, потеря производственных мощностей или изменение рыночных условий. Анализ рисков помогает определить потенциальные угрозы для эксплуатации основных средств и разработать соответствующие стратегии управления рисками.

При анализе основных средств можно рассчитывать различные коэффициенты, которые помогут оценить их эффективность, использование и финансовые показатели. Вот некоторые из наиболее распространенных коэффициентов при анализе основных средств - коэффициент использования основных средств; коэффициент износа; коэффициент обновления; коэффициент рентабельности и другие. Эти коэффициенты помогают более точно оценить эффективность и управляемость основных средств в организации. Однако, важно учитывать особенности конкретного бизнеса и выбирать коэффициенты, соответствующие его целям и задачам.

Существуют и зарубежные методики анализа основных средств. В разных странах применяются различные подходы и методы для анализа основ-

ных средств, и некоторые из них могут отличаться от применяемых в России [4]. Некоторые из наиболее популярных методик включают в себя:

Американский метод анализа основных средств (American method of fixed assets analysis) - разрабатывается и регулируется Главным бухгалтером Соединённых Штатов Америки (Financial Accounting Standards Board, FASB) и предусматривает расчеты таких показателей, как амортизация, стоимость ликвидации, оценка текущей стоимости и другие.

Европейский метод анализа основных средств (European method of fixed assets analysis) - различные страны в Европе могут использовать свои собственные методы анализа. Например, Великобритания применяет метод учетной стоимости или оценки рыночной стоимости основных средств.

Международные стандарты финансовой отчетности (International Financial Reporting Standards, IFRS) - эти стандарты разрабатываются Международным советом по стандартам финансовой отчетности (International Accounting Standards Board, IASB) и предоставляют рекомендации и правила для финансовой отчетности, включая основные средства.

Важно помнить, что каждая страна может иметь свои правила и подходы к анализу основных средств, и внедрение зарубежных методик может требовать адаптации к национальным нормам и законодательству.

При анализе эффективности основных средств можно рассматривать следующие факторы:

Уровень использования: Один из основных показателей эффективности основных средств — это их уровень использования. Это может включать такие показатели, как время работы, загрузка мощностей, процент времени, в течение которого основные средства находятся в работе.

Производительность: Эффективность основных средств может быть измерена в терминах их производительности. Это может включать такие показатели, как выработка единиц продукции или услуг на основе использования основных средств.

Стоимость эксплуатации и обслуживания: Анализ эффективности основных средств должен учитывать затраты на эксплуатацию и обслуживание. Это включает в себя расходы на техническое обслуживание, ремонт, замену деталей, и другие затраты, связанные с поддержкой работоспособности основных средств.

График работы: учитывается также график работы основных средств. Например, если основные средства используются во время пикового спроса или работают во внеплановом режиме, это может указывать на их эффективность.

Срок службы: Эффективность основных средств может быть измерена путем определения их срока службы. Если основные средства прослужили ожидаемый срок и продолжают эффективно функционировать, это может свидетельствовать о высокой эффективности.

Показатели качества: Показатели качества и надежности основных средств также могут быть важными факторами анализа их эффективности. Например, учитывается процент брака или поломок, степень сохранности при использовании и другие показатели качества. В зависимости от конкретной отрасли и типа основных средств, могут быть также другие факторы, которые следует учитывать при анализе их эффективности.

Таким образом резюмирует - учётная система играет важную роль в осуществлении управленческой функции анализа, особенно в контексте основных средств. Учёт позволяет собирать и систематизировать данные о таких факторах, как стоимость, состояние и использование основных средств. Это позволяет руководителям и аналитикам проводить эффективный анализ и принимать обоснованные решения в отношении управления и использования основных средств. Благодаря учётной системе можно определить эффективность использования основных средств, выявить проблемные области и разработать стратегии для их улучшения. Таким образом, использование учётной системы становится важным элементом успешного управления основными средствами.

Список литературы

1. Алабушева В. А., Никулина С. Н. Учет основных средств и эффективность их использования //Актуальные вопросы современной экономики. – 2021. – №. 2. – С. 274-281.
2. Иванова А. Н. Комплексный анализ основных средств (фондов) компании //ОТ НАУЧНЫХ ИДЕЙ К СТРАТЕГИИ БИЗНЕС-РАЗВИТИЯ. – 2019. – С. 87-94.
3. Кармацких Д. М., Рознина Н. В., Карпова М. В. Основные средства как неотъемлемая часть производственно-хозяйственной деятельности и эффективность их использования //Актуальные вопросы современной экономики. – 2019. – №. 5. – С. 405-411.
4. Проблемы экономической безопасности: вызовы новой реальности: монография / под ред. А.В. Карпушкиной. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2023. – 732 с.
5. Сергушина Е. С., Кабанов О. В., Логинов В. В. Учет основных средств коммерческой организации и оценка резервов роста эффективности их использования //Вестник РМАТ. – 2020. – №. 3. – С. 40-48.

УДК 338.68.

ГЛОБАЛЬНАЯ ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Альбориева С. Н., Кихов М.А.

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация: В данной статье рассматриваются отдельные составляющие цифровой трансформации российской экономики и глобальной цифровизации в целом, разграничивая цифровизацию и цифровизацию. Обсуждаются основные движущие силы цифровизации и подчеркиваются преимущества цифровизации – или цифровых дивидендов – особенно с точки зрения ускорения экономического роста, увеличения создания рабочих мест и улучшения качества услуг.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, цифровая экономика, уровень интернет-проникновения, диджитализации.

GLOBAL DIGITALIZATION

*Alborieva S.N., Kihov M.A.
Dagestan State University of National Economy,
Makhachkala, Russia*

Abstract: This article delves into the individual components of the digital transformation of the Russian economy and global digitalization as a whole, differentiating between digitization and digitalization. The primary drivers of digitalization are discussed, and the benefits of digitalization – or digital dividends – are highlighted, particularly in terms of accelerated economic growth, increased job creation, and improved service quality.

Keywords: digital economy, digitalization, digital economy, the level of Internet penetration, digitalization.

Цифровизация относится к интеграции цифровых технологий в повседневную жизнь, охватывая все - от оцифровки общества и промышленности до оцифровки всех аспектов жизни. Такие страны, как Норвегия, Швеция, Дания, Южная Корея и Россия, лидируют во внедрении цифровых технологий, и в последние годы в России наблюдается значительный рост. По своей сути цифровизация предполагает оптимизацию организационных и бизнес-процессов за счет использования цифровых технологий, повышение эффективности и соответствие быстро меняющимся общественным нормам. Это имело далеко идущие последствия для современного общества, открывая новые возможности для бизнес-моделей, изменяя характер работы и внедряя новые методы ведения бизнеса. Например, распространение цифровых подписей устраняет необходимость в физическом присутствии при подписании документов, сокращая время, расходы и усилия. Это лишь одна из иллюстраций того, как цифровизация меняет наш мир[1].

Цифровая трансформация относится к интеграции цифровых технологий в повседневную жизнь, включая оцифровку всех аспектов общества и промышленности. Норвегия, Швеция, Дания, Южная Корея и Россия являются ведущими странами внедрения цифровых технологий, и в России наблюдается значительный рост. Цифровизация предполагает оптимизацию организационных и бизнес-процессов с использованием цифровых технологий, повышение эффективности и соответствие общественным нормам. Это приводит к изменению бизнес-моделей и способов ведения бизнеса. Например, оцифровка подписей позволяет избежать физического присутствия при подписании документов, экономя время и усилия. Преимущества цифровизации для компаний включают возможность развиваться быстрее, повышенное качество обслуживания клиентов, ускорение и упрощение бизнес-процессов, а также расширение целевой аудитории. В ближайшие годы наблюдается полная трансформация жизни и взаимодействия людей в цифровом мире, где компьютеры, Интернет, смартфоны и социальные сети становятся неотъемлемой частью повседневной жизни. Технологии цифровизации проникают во все сферы жизни, включая потребительскую сферу [2]. Потребители привыкли к цифровой среде, и ожидают постоянного подключения, делятся личной информацией и доверяют рекомендациям от близких, а не от известных

брендов. Цифровизация также имеет экономические выгоды, такие как повышение эффективности и расширение возможностей компаний. Организации, которые тщательно планируют и выполняют цифровую трансформацию, достигают максимального успеха благодаря сочетанию эффективного руководства и передовых цифровых проектов. Одним из ключевых направлений цифровизации является использование цифровых возможностей для улучшения бизнес-процессов и обслуживания клиентов.

Цифровая трансформация характеризуется автоматизацией бизнес-процессов с минимальным вмешательством человека. Стандартизация систем управления обеспечивает быстрое глобальное внедрение, как это видно на примере цифровизации образовательных услуг. Этот подход преодолевает географические барьеры, предоставляя высококачественное образование широкой аудитории по доступной цене. Кроме того, сектор услуг может использовать типизацию / стандартизацию услуг для автоматизации их предоставления. Благодаря цифровой трансформации снижаются затраты, и компании могут продвигать свои предложения с помощью вирусного маркетинга, используя усилия целевой аудитории. Это обеспечивает рост бизнеса и доступность услуг. Интернет вещей (IoT) относится к совокупности физических объектов, устройств и систем, которые взаимодействуют друг с другом и с внешней средой с использованием коммуникационных технологий и стандартизированных соединений. Эти взаимосвязанные устройства обладают способностью самостоятельно создавать сложные сети без необходимости участия человека [6].

Дополненная реальность (AR) - это технология, которая позволяет интегрировать виртуальные элементы в реальный мир. Эта инновационная технология широко применяется в различных отраслях, включая игры и здравоохранение. Например, при использовании интерфейса камеры смартфона AR может отображать маркер на карте, чтобы направлять пользователей во время путешествия. IKEA органично внедрила дополненную реальность в свою деятельность, предоставляя клиентам услугу визуализации, которая позволяет им представить, как мебель будет выглядеть в их домах, прежде чем совершить покупку. С помощью AR пользователи теперь могут погрузиться в интерактивную виртуальную среду, что дает им возможность уверенно принимать обоснованные решения. Интеграция алгоритмов искусственного интеллекта еще больше расширила возможности AR, позволяя камерам воспринимать физический мир и накладывать цифровой контент. Виртуальная реальность (VR) представляет собой еще одну форму цифровой трансформации. В то время как дополненная реальность (AR) сочетает виртуальные элементы с реальным миром, VR полностью погружает пользователей в синтетическую среду, созданную с помощью программного обеспечения. Пользователи надевают VR-гарнитуры, чтобы попасть в полностью сфабрикованную вселенную. Виртуальная реальность завоевала значительную популярность в индустрии развлечений, особенно в видеоиграх, но она также находит применение в различных секторах, включая терапию. Исследователи из

Оксфордского университета использовали виртуальную реальность для лечения людей с акрофобией (боязнью высоты), используя виртуальное 10-этажное здание, где «наставник» помогал пациентам решать задачи, направленные на преодоление их фобий, например, спасение кошки из окна или прогуливаясь по краю обрыва. Доктор Дэниел Фриман подчеркивает необходимость VR-терапии для использования огромных художественных возможностей, предлагаемых технологиями [5].

Область 3D-моделирования и 3D-печати переживает рост и популярность среди различных отраслей, таких как поставщики услуг, строительные фирмы и производители сложной технологической продукции. Это предполагает создание цифровых представлений физических объектов, которые можно обогатить данными для расширения возможностей принятия решений и установления связи между процессами проектирования и производства. 3D-печать позволяет создавать целые изделия, а не отдельные детали. Он имеет разнообразные применения, включая возможность «печатать» дома, музыкальные инструменты, ювелирные изделия, обувь и многое другое. Эта технология также имеет значительный потенциал в медицинской сфере, позволяя производить протезы конечностей и даже человеческие органы.

Технологии машинного обучения (МО) и искусственного интеллекта (ИИ) также являются ключевыми аспектами цифровизации. NEC, известная японская корпорация электроники и технологий, обнародовала планы по использованию искусственного интеллекта во время летних Олимпийских и Паралимпийских игр 2020 года в Токио. Система распознавания лиц компании будет использоваться для идентификации более 300 000 человек, участвующих в различных мероприятиях, включая спортсменов, волонтеров, сотрудников СМИ и других сотрудников. Илон Маск объявил о внедрении искусственного интеллекта в беспилотные транспортные средства. Компьютер Tesla Hardware 3 будет обрабатывать данные с помощью специализированных чипов, достигая частоты кадров 2000 кадров в секунду, что в десять раз быстрее, чем система компьютерного зрения Tesla, работающая на оборудовании Nvidia.

Интеграция цифровой экономики с робототехникой позволяет автоматизировать задачи, которые ранее выполнялись людьми, как в производстве, так и в сфере услуг. Такая автоматизация приводит к уменьшению количества ошибок и более быстрому предоставлению услуг. Промышленные предприятия используют робототехнику на сборочных линиях и в логистике, чтобы свести к минимуму участие человека и уменьшить требуемую рабочую силу. В сфере цифровизации крайне важно признать существование двух основных проблем: цифрового разрыва и связанных с ним рисков. Цифровой разрыв означает неравный доступ к Интернету между странами и внутри них, препятствующий всеобщему доступу и препятствующий полной реализации преимуществ цифровой экономики. В настоящее время более 60% населения мира не имеет доступа к Интернету, и только 15% могут позволить себе широкополосное соединение. Однако значительная часть, примерно 80%, владе-

ет мобильными телефонами. Цифровой разрыв очевиден не только между странами, но и внутри них. Например, 21% домохозяйств в нижнем квартиле не имеют доступа к мобильному телефону, а 71% - к Интернету. Хотя разрыв в использовании мобильных телефонов между 40% самых бедных и 60% самых богатых слоев населения, а также между сельскими и городскими жителями сокращается, неравенство в использовании Интернета остается проблемой. Предприятия во всем мире все чаще получают доступ к Интернету, но сохраняются проблемы с точки зрения безопасности данных, безопасности серверов и роста электронной коммерции. Правительства также внедряют цифровые технологии в свою деятельность, а следующим шагом станет автоматизация услуг как для потребителей, так и для бизнеса [10].

Быстрое распространение и использование информации, чему способствовала возросшая доступность Интернета, стали основной движущей силой современной цифровой экономики. Растущий объем онлайн-взаимодействия и времени, проводимого в Интернете, привел к появлению новых форм цифрового взаимодействия. Однако переход к цифровой экономике сталкивается с различными проблемами, которые препятствуют реализации выгод и усиливают существующие риски. Одним из ключевых препятствий является концентрация ресурсов, усугубляемая неадекватным регулированием и конкуренцией между цифровыми платформами. Это препятствует инновациям, ограничивает деятельность компаний и способствует монополизации рынка. Внедрение цифровых технологий варьируется в зависимости от страны: крупные, быстрорастущие, экспортно-ориентированные компании в городских районах проявляют более активную активность. И наоборот, малые предприятия и те, кто зависит от квалифицированной рабочей силы, как правило, медленнее внедряют цифровые решения. Различия в внедрении цифровой экономики можно объяснить различиями в доходах, отраслевых характеристиках, управленческом потенциале, а также внутренних/внешних факторах. Внутренние факторы, препятствующие росту цифровой экономики, включают высокие тарифы на импорт цифровых товаров и услуг, рыночные дисбалансы и защитные меры, которые благоприятствуют определенным компаниям и препятствуют конкуренции со стороны инновационных фирм. Нерегулируемое поведение интернет-компаний на традиционных рынках также является препятствием для развития цифровой экономики. Более того, доминирование онлайн-платформ и интернет-посредников создает барьеры для новых конкурентов, подавляя конкуренцию и инновации в цифровой экономике.

С точки зрения методологии исследования, Индекс развития ИКТ (IDI), ежегодный сборник Международного союза электросвязи (подразделение Организации Объединенных Наций), служит инструментом, включающим 11 статистических показателей. Эти показатели оценивают доступность и использование ИКТ, а также практические навыки, связанные с использованием ИКТ, в 190 странах. В 2017 году Исландия, Республика Корея, Швейцария, Дания и Великобритания заняли первые пять позиций среди 50 стран

рейтинга по значению индекса. Россия занимает 45-е место. Автоматизация трудовых процессов создает риск усиления неравенства между высококвалифицированными и низкоквалифицированными работниками, что потенциально может привести к истощению рынка труда [4].

Согласно докладу Всемирного экономического форума о глобальных информационных технологиях за 2016 год, мир находится на пороге Четвертой промышленной революции, которая означает переходный этап к созданию всеобъемлющей сети взаимосвязанных цифровых, биологических и физических систем. В 1995 году только около 45 миллионов человек имели доступ к Интернету, но к 2016 году это число выросло примерно до 3,5 миллиардов пользователей, при этом более 99% мировых данных были оцифрованы и более 50% из них были присвоены IP-адреса. Глобальный институт McKinsey (MGI) прогнозирует, что до 50% глобальных рабочих задач могут быть автоматизированы в течение следующих двух десятилетий. Цифровая трансформация станет основным драйвером мирового экономического роста. Например, MGI прогнозирует, что ВВП Китая может вырасти на 22% к 2025 году за счет цифровизации, в то время как у России есть потенциал для достижения значительного эффекта: прогнозируемый эффект цифровизации на российскую экономику может увеличить ВВП страны от 4,1 до 8,9 трлн. рублей. (в ценах 2015 года), что эквивалентно 19-34% ожидаемого общего роста ВВП. Экспертные организации выделяют ряд преимуществ, которыми обладает Россия, которые могут существенно облегчить ее вступление в новую «цифровую эпоху». К ним относятся одобрение Всемирного банка телекоммуникационных реформ в России, которые привели к широкому и быстрому доступу в Интернет по всей стране, а также тот факт, что более 60% российских предприятий имеют собственные веб-сайты и наличие конкурентоспособных на мировом рынке ИТ-проектов, таких как «Лаборатория Касперского»[8].

Цифровая трансформация в России активно развивается в сфере финансовых услуг. Известные российские банки, такие как Сбербанк, ВТБ и Альфа-Банк, реализуют цифровые инициативы с целью перевода услуг в цифровой формат. Они также сосредоточены на разработке мобильных предложений и создании прототипов международных платформ электронной коммерции. В настоящее время Сбербанк и Яндекс.Маркет ведут совместную работу по созданию совместного предприятия в сфере электронной коммерции. Партнерство крупнейшего российского банковского учреждения и известной российской интернет-компании направлено на создание национальной экосистемы интернет-коммерции, аналогичной экосистеме ведущих мировых компаний. Сбербанк демонстрирует три различные бизнес-модели повышения конкурентоспособности в цифровой экономике: выступать в качестве агрегатора спроса за счет использования своей обширной инфраструктуры и клиентской базы, создания цифровой экосистемы в качестве платформы и разработки инновационных финансовых продуктов в качестве поставщика компонентов [1]. Однако Россия отстает от группы лидеров по по-

казателям цифровизации, включая уровень цифровизации, вклад цифровой экономики в ВВП, внедрение CRM-систем на предприятиях. Рассмотрим в таблице 1 показатели доступа к цифровым сервисам в России и ЕС за 2022 год.

Таблица 1 -Показатели доступа к цифровым сервисам в России и ЕС, 2022г.

Показатели	Россия	ЕС
Доля электронной торговли в общем объеме розничной торговли (%)	5	8
Доля организаций, использующих CRM системы (%)	10	33
Доля граждан, совершавших покупки онлайн (%)	23	55
Доля организаций, имеющих интернет сайт (%)	43	77
Проникновение мобильного интернета (%)	48	57
Обеспеченность смартфонами (%)	61	62
Проникновение интернета (%)	75	82
Доля цифровой экономики в ВВП (%)	4.1	8.2
Экспорт ИКТ (в % к ВВП)	0.7	2.5

В отчете ОЭСР подчеркивается, что снижение спроса на рабочую силу в результате внедрения ИКТ оказало более выраженное влияние на работников со средним уровнем квалификации по сравнению с работниками с высокой или низкой квалификацией. Однако важно признать, что эта поляризация носит временный характер. Это можно объяснить тем, что высококвалифицированная рабочая сила особенно ценна в условиях цифровой экономики из-за ее быстрого развития и усовершенствования. Низкоквалифицированная рабочая сила по-прежнему необходима для выполнения основных задач, но обычно плохо оплачивается. Работники средней квалификации должны получать более высокие вознаграждения, чем работники низкой квалификации, но одной только их квалификации может быть недостаточно для непосредственного участия в работе, связанной с ИКТ. По мере развития ИКТ они заменят низкоквалифицированных работников при выполнении рутинных задач, а полуквалифицированные рабочие будут в первую очередь необходимы для технического обслуживания, если они не повысят свою квалификацию. Цифровая революция влечет за собой ликвидацию определенных типов рабочих мест и, как следствие, сокращение общего количества рабочих мест, но эта тенденция является неотъемлемым следствием экономического прогресса. Повышение производительности труда в результате замены некоторых видов человеческого труда технологиями обеспечивает экономический рост, высвобождая человеческие и финансовые ресурсы для использования в отраслях, приносящих более высокую отдачу. Например, американская компания HarvestAutomation разработала робота, способного расставлять растения в горшках для оптимизации их роста - задача, которую раньше выполняли люди на фермах. Вместо того, чтобы потерять работу, рабочие смогли пе-

рейти к более квалифицированной сельскохозяйственной работе. Генеральный директор компании Чарли Гриннелл подчеркивает, что «использование роботов для простых задач освободило работников для более важных задач». Внедрение искусственного интеллекта позволит бизнесу получать большую прибыль, врачам выбирать лучшие варианты лечения, а службам безопасности оперативно выявлять уязвимости в ИТ-системах или пресекать попытки хакеров, как отмечает Софи Вандебрук из IBM Research. Однако существует также риск подрыва демократических принципов управления. Нельзя отрицать, что Интернет помогает преодолевать информационные барьеры, в том числе те, которые препятствуют эффективному предоставлению государственных услуг. Тем не менее, отсутствие подотчетности правительства и частые провалы ИКТ-проектов в цифровой сфере повышают вероятность того, что государства будут использовать цифровые технологии для ослабления демократических принципов управления, ограничения формирования гражданского общества, урезания прав и возможностей граждан, препятствия социальной интеграции и усилить контроль над гражданами. Примером может служить Китай, который особенно восприимчив к далеко идущим последствиям глобального распространения информационных и коммуникационных технологий.

В стране создан механизм, ограничивающий доступ к веб-сайтам, сообщаящим о нарушениях прав человека со стороны властей. Граждане должны запросить разрешение Специального бюро общественной безопасности на доступ к Интернету, создание учетных записей электронной почты и создание личных профилей. Для смягчения потенциальных рисков крайне важно расширить «аналоговые надстройки», включая:

- нормативную базу, которая способствует созданию конкурентной среды и облегчает разработку и внедрение инноваций;
- обеспечение обучения для приобретения людьми навыков, необходимых для использования новейших технологий;
- институциональная подотчетность перед гражданами, обеспечивающая оперативное реагирование государства на нужды и запросы своих граждан [9].

Рассмотрев выгоды, которые несет процесс цифровизации, и проблемы, которые ему сопутствуют, можно обозначить необходимые условия для эффективного внедрения цифровых технологий и получения «цифровых дивидендов»:

1. Обеспечение повсеместной, в том числе чувствительной к цене, доступности Интернета. Авторы DMR-2016 предлагают решить эту проблему путем совмещения рыночной конкуренции с государственно-частным сотрудничеством в сочетании с эффективным регулированием операций в Интернете и телекоммуникациях.

2. Аналоговый фонд, включающий нормативно-правовую базу, способствующую развитию динамичной бизнес-экосистемы, позволяющей компаниям в полной мере использовать цифровые технологии для конкуренции и

инноваций. Навыки, которые позволяют работникам, предпринимателям и государственным чиновникам извлекать выгоду из цифровых возможностей. Подотчетные учреждения, использующие Интернет для расширения прав и возможностей граждан. Цифровые возможности, такие как цифровые финансовые услуги, цифровые удостоверения личности, социальные сети и открытые данные, распространяют выгоды по всей экономике и обществу, тем самым укрепляя связь между технологиями и их дополняющими элементами. Важным аспектом является также развитие факторов, поддерживающих цифровой рост (цифровые финансы, безопасные онлайн-платежи, социальные сети, цифровая идентификация).

3. Соблюдение стандартов цифровой безопасности. Обширный сбор информации вызывает обеспокоенность по поводу конфиденциальности и безопасности людей как онлайн, так и оффлайн. Крайне важно защищать персональные данные, сохраняя при этом социальную защиту от увольнения рабочих мест, вызванного технологическими достижениями, а также антимонопольную политику, чтобы не дать доминирующим фирмам вытеснить конкурентов с помощью инновационных средств.

4. Глобально скоординированные усилия необходимы для решения проблем, связанных с глобальным Интернетом. Приоритетные области эффективного трансграничного сотрудничества должны включать в себя: управление Интернетом, создание единого цифрового рынка и предоставление универсальных глобальных общественных благ (направленных на снижение уровня бедности и улучшение состояния окружающей среды).

Список литературы

1. Доклад о мировом развитии 2016 «Цифровые дивиденды». Режимдоступа: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/23347/210671RuSum.pdf>
2. OECD 2013: The Digital Economy. Режимдоступа: <http://www.oecd.org/sti/ieconomy/>.
3. British Computer Society 2014: The Digital Economy. Режимдоступа: http://policy.bcs.org/position_statements/digital-economy.
4. House of Commons 2016: The Digital Econom. – Режимдоступа: https://publications.parliament.uk/pa/cm201617/cmselect/cmbis/87/8702.htm?utm_source=87&utm_medium=fullbullet&utm_campaign=Modulereports.
6. Rouse, M. Digital Economy / M. Rouse. – 2016. Режимдоступа: <https://searchcio.techtarget.com/definition/digital-leadership>.
7. Андреева, Г. Н. Развитие цифровой экономики в России как ключевой фактор экономического роста и повышения качества жизни населения / Г. Н. Андреева [и др.]. – Н. Новгород: Профессиональная наука. – 2018. – 131 с.
8. What is digital economy? <https://www2.deloitte.com/mt/en/pages/technology/articles/mt-what-is-digital-economy.html#>.
9. Kling, R. IT and Organizational Change in Digital Economies: A Sociotechnical Approach / R. Kling, R. Lamb. – 2000. Режимдоступа: https://www.researchgate.net/publication/275906050_Understanding_the_Digital_Economy_Data_Tools_and_Research.
10. Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации». Режим доступа: <http://government.ru/docs/28653/>.

ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ ПРОДУКТОВ В РОССИИ

*Абдуллаев А. Г., Аббасова А.А.
ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. Экологическое сельское хозяйство может стать экономически выгодным и социально важным сектором агропродовольственного рынка. Главное условие этого — создание соответствующей нормативной базы и системы сертификации экологически чистой продукции.

Ключевые слова: экологическое агропроизводство, экопродукты, сертификация, законодательство.

ECONOMIC PROBLEMS OF THE MARKET OF ENVIRONMENTALLY FRIENDLY PRODUCTS IN RUSSIA

*Abdullaev A. G., Abbasova A.A.
DagGAU named after M.M. Dzhambulatov*

Annotation. Ecological agriculture can become an economically profitable and socially important sector of the agri-food market. The main condition for this is the creation of an appropriate regulatory framework and a certification system for environmentally friendly products.

Keywords: ecological agricultural production, eco-products, certification, legislation.

Сегодня, когда воздух, вода и земля загрязнены продуктами жизнедеятельности человека, а экологическая обстановка, несмотря на все усилия человечества, продолжает ухудшаться, мы все больше начинаем задумываться о своем здоровье. И в качестве одного из самых очевидных и простых решений проблемы здоровья это правильное питание и как следствие - экологические продукты. Собственно, до прихода эпохи научно-технического прогресса только такие продукты и существовали: все было исключительно экологическим. Однако с появлением современных методов ведения сельского хозяйства они почти исчезли, и теперь для их производства требуется прилагать намного больше усилий.

Спрос на экологически чистые продукты питания постепенно привёл к тому, что в России и начало развиваться экологическое сельское хозяйство, которое уже успело получить широкое распространение в других странах мира. В Европе, например, экологические продукты маркируют специальной надписью *organic*, которая гарантирует тот факт, что продукт был выращен в особых условиях и произведен в соответствии с установленными нормами. Производство экологических продуктов питания в России пока находятся на начальной стадии развития, однако есть все предпосылки к тому, чтобы оно развивалось и становилось более масштабным, благо ресурсов для этого в стране более чем достаточно. В этой связи проблемы развития экологического сельского хозяйства становятся приоритетом.

Постановка задачи. Мировой экономический кризис нанес ощутимый удар практически по всем отраслям экономики. Почему практически по

всем? Да потому, что общий спад производства совершенно не коснулся такой отрасли сельского хозяйства, как выращивание экологически чистой продукции. Рынок такой продукции во всем мире каждый год прирастает на 20%! Эксперты говорят, что благодарить за это надо ухудшающуюся экологическую обстановку и дискуссий вокруг генетически модифицированных продуктов, и растений, а также учащающиеся случаи отравления некачественными продуктами.

Достаточно сложно определить, когда впервые возникло органическое сельское хозяйство. Его концепция существовала еще до изобретения синтетических агрохимикатов. Однако в качестве самостоятельного направления органическое сельское хозяйство стало формироваться в начале XX в. Понятие органического сельского хозяйства впервые было введено специалистом по сельскому хозяйству Оксфордского Университета лордом Нортборном в изданной им в 1940-м году книге «Заботьтесь о земле» [8, с. 14].

К одним из начинателей «органического сельского хозяйства» необходимо также отнести и японского фермера Масанобу Фукуока (1913 г). Фукуока практиковал у себя на ферме новый метод ведения сельского хозяйства, который он называл «непахотное, без удобрений, без прополки, без пестицидов, метод ничего неделанья в натуральном сельском хозяйстве». Его наиболее известные книги – «Естественный подход в сельском хозяйстве» и «Революция одной соломинки» [8, с. 17].

А основные нормы экологического производства в Европе были введены ещё в 1980 году Международной Федерацией Органических Движений Сельского хозяйства. Сам же термин «organicfood», который часто переводят как «экологически чистые» или «органические» продукты, применяется к продуктам питания, произведенным в соответствии с нормативами «Общеввропейского соглашения по органическому производству сельскохозяйственной продукции» от 24 июня 1991.

Производство экологических продуктов питания в России пока находится на начальной стадии развития, однако есть все предпосылки к тому, чтобы оно развивалось и становилось более масштабным, благо ресурсов для этого в стране более чем достаточно.

Органическое земледелие имеет глубокие корни в сельскохозяйственной науке и практике и в нашей стране. В XVIII в. русский ученый А.Т. Болотов разработал принципы ведения сельскохозяйственного производства в «согласии с природой». Органическое сельское хозяйство появилось в России в 90-х годах прошлого века. В настоящее время в России согласно международной статистике 3192 га сертифицированных органических сельскохозяйственных угодий (8 ферм), что составляет около 0,001 % от общей площади сельскохозяйственных угодий страны, однако, в реальности таких хозяйств намного больше [16, с. 24].

По уровню развития нового направления, конечно же, Россия сильно отстает от большинства стран мира, включая ряд развивающихся стран и некоторые страны СНГ, хотя наша страна обладает существенным потенциа-

лом, реализация которого могла бы позволить создать эффективное органическое сельское хозяйство.

Экологическое питание способно существенно повысить качество жизни человека. Возможно, эти качественные изменения станут заметны не сразу, но в долгосрочной перспективе обязательно позитивно скажутся на здоровье, внешности и продолжительности жизни нации. Производство экологически чистых продуктов может расти в России ежегодно на треть.

Исследование показало, что за последнее пятилетие число россиян, готовых платить больше за экологически чистые продукты, выросло почти на 20%. В одной Москве доля таких потребителей составляет уже более половины.

По данным Российского Зернового Союза, экологически чистые продукты в России выращиваются сейчас на площади в 57 тыс. га, это составляет 0,014 проц. от общего количества земель сельхозназначения. В то же время, по данным Министерства сельского хозяйства РФ, около 30 проц. всех пахотных земель в стране простаивают, а минеральные удобрения сейчас используются незначительно - средняя норма их внесения составляет лишь 8 кг га.

Эксперты подчеркивают, что нынешнее состояние российского сельского хозяйства позволяет рассчитывать на то, что производство экопродуктов у нас может развиваться достаточно динамично. Россия по спросу и предложению лишь немного уступает Европе. Да и то лишь потому, что разница в ценах на биопродукцию и обычные продукты иногда доходит до 1000%!

Например, перспективы производства органической молочной продукции в России есть. Но для его развития необходима соответствующая законодательная база и появление достаточного количества аккредитованных сертифицирующих органов, соответствующих международным стандартам, а также хорошая информационная и маркетинговая поддержка органических продуктов. На данный момент для России гораздо более важным является увеличение объемов производства молока. Российский потребитель на сегодня слишком беден и мало просвещен, чтобы приобретать экологически чистую продукцию с теми же органолептическими свойствами, что и обычная, но по более высоким ценам.

Вывод. Каковы же перспективы для производства экологически чистой продукции в России? Для формирования индустрии экологически чистых продуктов питания, обеспечения ими местного и международного рынков в стране необходимо создать эффективную систему управления. Она должна опираться на поддержку со стороны государства путем формирования нормативно-правовой базы. Отсутствие законодательства в области экологического агропроизводства является сдерживающим фактором для развития экологического сельского хозяйства, снижает конкурентоспособность российского АПК и ставит запрет на экспорт экологически чистой агропродукции под маркой «Эко» или «Био» [4, с.36]. Разнообразие экологических стандартов,

знаков на упаковке вносит путаницу в сознание потребителей, приводит к утрате доверия к маркировке продуктов питания, создает производителям трудности при выборе для себя одного из стандартов. Подобная ситуация сохранится до тех пор, пока не будет принят единый национальный стандарт или технический регламент на экологическую продукцию.

Перед нами стоит задача – создать гармонизированную с общепринятыми мировыми требованиями нормативную базу, систему сертификации и маркировки сельскохозяйственной продукции и продовольствия, в дальнейшем получить ее признание международными торговыми партнерами. Это обеспечит отечественным экотоварам преодоление технических барьеров при экспортных операциях в соответствии с условиями ВТО.

Формирование рынка экологически чистой продукции в России и в Дагестане выгодно многим. При оптимальном законодательстве предприятия АПК смогут производить качественную продукцию. Это необходимо, поскольку Российская Федерация за последнее время закупает весьма значительное количество импортного продовольствия из Западной Европы, тем самым продолжая экономически поддерживать ее сельхозпроизводителей и губить своих. Переход на экологическое агропроизводство решит проблемы занятости населения, а также сбыта продовольственной продукции. Все эти предпосылки послужат росту вложения инвестиций в сельского хозяйства.

Таким образом, перед государством стоит задача стандартизации экологически чистой пищевой продукции, которая является весьма востребованной на продовольственном рынке.

Список литературы

1. Горбачёва А. Натурпродукт для бедных и богатых / А. Горбачёва // Независимая газета – 2008 - №128 – С. 5
2. Мазурова, А.Ю. Развитие органического сельского хозяйства / А.Ю. Мазурова // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2008 - №3.
3. Тутельян, В. Органика по-русски / В. Тутельян // Профиль – 2007 - №35 – С. 24.
4. Ходус А.В. Био-Эко-Органик: философия качества / А.В. Ходус // Мясные технологии – 2009 - №6 – С. 36.

УДК 338

ФАКТОРЫ И ПРИЧИНЫ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

*Домнина Л.Д., Защитникова В.М., Мазунова А.А.
ПФ РГУП ФГБОУВО «РГУП»
г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. Банкротство является большой проблемой, как для предприятия, так и для экономики страны в целом. Данная научная статья исследует факторы и причины банкротства предприятий в условиях современной экономики.

Ключевые слова: банкротство, проблема, зарплата, копания, предприятие, экономика.

FACTORS AND CAUSES OF BANKRUPTCY OF ENTERPRISES IN THE MODERN ECONOMY

Zashchitnikova V.M., Domnina L.D., Mazunova A.A.
FGBOU VO "RGUP"
g. Nizhniy Novgorod

Annotation: Bankruptcy is a big problem both for the enterprise and for the economy of the country as a whole. This scientific article examines the factors and causes of bankruptcy of enterprises in the modern economy.

Keywords: Bankruptcy, problem, salary, digging, enterprise, economy

“Банкротство — это неспособность компании платить по обязательствам: начислять зарплату, выходные пособия, рассчитываться с контрагентами.”¹ Это означает, что предприятие признается несостоятельным и неспособным продолжать свою деятельность. В результате банкротства предприятие может быть ликвидировано, а его активы распределены между кредиторами для погашения долгов.

“Существует множество факторов и причин, которые могут привести к банкротству предприятий в условиях современной экономики. Наиболее распространенной считается классификация М. Д. Эймсома, который выделил восемь основных причин банкротства: нехватка капитала; неудачное расположение бизнеса; недостаток опыта; неэффективное управление оборотным капиталом; плохая кредитная политика; излишнее инвестирование в фиксированные активы; использование средств предприятия на личные цели; неожиданный рост бизнеса.”²

Но сегодня поговорим о таких как, недостаточная прибыльность: Предприятия могут столкнуться с проблемами из-за низкой прибыльности, что может быть вызвано конкуренцией, низким спросом на продукцию или услуги, высокими затратами на производство и т.д. Недостаток финансирования: Отсутствие доступных источников финансирования может привести к неспособности предприятий выполнить свои финансовые обязательства и погасить долги. Плохое управление: Неспособность эффективно управлять предприятием, недостаточное планирование и контроль, неправильные решения и стратегии могут привести к финансовым проблемам и банкротству. Изменения в экономической среде: Экономические кризисы, изменение законодательства, внешние факторы, такие как инфляция, курс валюты, политическая нестабильность и т.д., могут оказывать негативное влияние на предприятия и привести к их банкротству. Неплательщики и долги: Проблемы с неплательщиками, невозможность получить платежи от клиентов или партнеров, а

¹ Что такое банкротство юридических лиц и какая процедура? - «СберБизнес» https://www.sberbank.ru/ru/s_m_business/pro_business/chto-takoe-bankrotstvo-yuridicheskikh-lic-i-kakaya-procedura/#:~:text=Банкротство%20—%20это%20неспособность%20компании,не%20менее%20300%20тысяч%20рублей

² Прохорин, И. А. Факторы и причины банкротства предприятий в условиях современной экономики / И. А. Прохорин. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 18 (256). — С. 202-204. — URL: <https://moluch.ru/archive/256/58674/> (дата обращения: 26.11.2023).

также накопление долгов могут привести к финансовым трудностям и банкротству предприятий. Технологические изменения: Быстрое развитие технологий и изменение потребительских предпочтений могут привести к устареванию продукции или услуг, что может негативно сказаться на финансовом положении предприятий. Юридические проблемы: Судебные разбирательства, налоговые проблемы, нарушение законодательства и другие юридические проблемы могут привести к финансовым трудностям и банкротству.

Все эти факторы и причины могут взаимодействовать между собой и усилить свое влияние на финансовое положение предприятий, что может привести к банкротству. Важно для предприятий принимать меры по предотвращению и управлению финансовыми проблемами, а также принимать стратегические решения для обеспечения стабильности и успешности. “Умение своевременно выделить предпосылки, факторы и причины кризисов дает возможность вовремя принять предупредительные меры, разработать антикризисную политику и минимизировать последствия финансового кризиса при его наступлении, то есть не допустить банкротства.”³

В пример хотим привести банкротство фирмы Enron Corporation. “Дело Enron заключалось в манипулировании отчетностью Enron Corporation, американской энергетической компании, базировавшейся в Хьюстоне, штат Техас”⁴. одна из крупнейших энергетических компаний в США. В конце 1990-х годов компания была признана самой инновационной и успешной в стране, однако в декабре 2001 года она объявила о банкротстве.

Enron вела нечестную финансовую деятельность, используя схемы учета и манипуляции с финансовыми данными, чтобы скрыть огромные убытки и создать иллюзию прибыльности. Компания также активно торговала энергетическими деривативами, что привело к непредсказуемым рискам и потерям.

Управление Enron оказалось вовлечено в коррупционные схемы, включая взяточничество и манипуляции с рынками энергии. Когда правда стала явной, компания не смогла выплатить свои долги и была вынуждена объявить о банкротстве.

Банкротство Enron стало одним из самых крупных в истории, затронув множество акционеров, инвесторов и сотрудников компании. Этот случай привлек внимание к проблемам корпоративной этики и финансовой отчетности, а также стал началом реформ в американском бизнесе и законодательстве.

Также стоит упомянуть что банкротство может иметь ряд негативных последствий для отдельных лиц, компаний и экономики в целом.⁵ Потеря ак-

³Прохорин, И. А. Факторы и причины банкротства предприятий в условиях современной экономики / И. А. Прохорин. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 18 (256). — С. 202-204. — URL: <https://moluch.ru/archive/256/58674/> (дата обращения: 26.11.2023).

⁴ Дело Enron — Википедия https://ru.wikipedia.org/wiki/Дело_Enron

⁵17 последствий банкротства физического лица и ограничений для должника | Юристы по банкротству "Двитекс" <https://www.dvitex.ru/poleznoe/bankrotstvo-fizicheskikh-lits/17-posledstviy-bankrotstva-fizicheskogo-litsa-dlya-dolzhnika/>

тивов: При банкротстве активы могут быть проданы или использованы для погашения долгов. Это может привести к потере имущества, включая дом, автомобиль, инвестиции и другие ценности. Ухудшение кредитной истории: Банкротство отражается в кредитной истории и может негативно повлиять на возможность получения кредита в будущем. Кредиторы могут считать банкрота рискованным заемщиком и предлагать высокие процентные ставки или отказывать в выдаче кредита. Потеря доверия: Банкротство может вызвать потерю доверия со стороны партнеров, клиентов и инвесторов. Это может привести к потере бизнеса, клиентов и возможностей для новых инвестиций. Увеличение безработицы: Банкротство компаний может привести к увольнению сотрудников и увеличению безработицы. Это может иметь широкое воздействие на экономику, особенно если банкротство затрагивает крупные компании или отрасли. Потеря пенсии и страховки: При банкротстве пенсионные накопления и страховки могут быть утрачены или сокращены. Это может привести к финансовым трудностям для пенсионеров и лиц, зависящих от страховых выплат. Угроза системе финансов: Банкротство крупных финансовых институтов может угрожать стабильности финансовой системы и вызывать финансовый кризис. Это может привести к снижению доступности кредита, падению рынков и общему экономическому спаду. Потеря доверия к системе: Банкротство может вызвать недоверие к системе финансов и экономики в целом. Это может снизить инвестиционную активность, ослабить экономический рост и повысить социальную нестабильность.

В целом, банкротство имеет серьезные негативные последствия для отдельных лиц, компаний и экономики, поэтому его следует избегать и стремиться к финансовой устойчивости и ответственности.

Список литературы

1. Что такое банкротство юридических лиц и какая процедура? - «СберБизнес». https://www.sberbank.ru/ru/s_m_business/pro_business/chto-takoe-bankrotstvo-yuridicheskikh-lic-i-kakaya-procedura/#:~:text=Банкротство%20—%20это%20неспособность%20компания,не%20менее%20300%20тысяч%20рублей
2. Прохорин, И. А. Факторы и причины банкротства предприятий в условиях современной экономики / И. А. Прохорин. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 18 (256). — С. 202-204. — URL: <https://moluch.ru/archive/256/58674/> (дата обращения: 26.11.2023).
3. Прохорин, И. А. Факторы и причины банкротства предприятий в условиях современной экономики / И. А. Прохорин. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 18 (256). — С. 202-204. — URL: <https://moluch.ru/archive/256/58674/> (дата обращения: 26.11.2023).
4. Дело Enron — Википедия https://ru.wikipedia.org/wiki/Дело_Enron
5. 17 последствий банкротства физического лица и ограничений для должника | Юристы по банкротству "Двитекс" <https://www.dvitex.ru/poleznoe/bankrotstvo-fizicheskikh-lits/17-posledstviy-bankrotstva-fizicheskogo-litsa-dlya-dolzhnika/>

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ДЛЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ВКЛЮЧАЯ УПРОЩЕННЫЕ ФОРМЫ ОТЧЕТНОСТИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

*Омарова Н.К., Магомедалиева С.М.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
Бизнес-колледж ДГУНХ, Россия, г. Махачкала*

Аннотация: Статья описывает особенности бухгалтерского учета и налогообложения для малых и средних предприятий, правила учета основных средств и товарно-материальных запасов, а также практические аспекты ведения бухгалтерского учета и налоговой отчетности.

Ключевые слова: малые и средние предприятия, упрощенные формы отчетности, бухгалтерский учет, налогообложение.

FEATURES OF ACCOUNTING FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES, INCLUDING SIMPLIFIED FORMS OF REPORTING AND TAXATION

*Omarova N.K., Magomedalieva S.M.
Dagestan State University of National Economy Business College*

Annotation: The article describes the peculiarities of accounting and taxation for Small and Medium Enterprises (SMEs), rules for accounting for fixed assets and inventory, as well as practical aspects of maintaining accounting records and tax reporting.

Key words: Small and Medium Enterprises (SMEs), Simplified Financial Reporting, Accounting, Taxation.

Малые и средние предприятия играют важную роль в экономике, создавая рабочие места, стимулируя инновации и способствуя экономическому развитию. Однако, управление финансами и бухгалтерский учет для малых и средних предприятий может представлять свои особенности. Ввиду этого, в бухгалтерском учете и налогообложении малых и средних предприятий существуют упрощенные формы отчетности и налогообложения, разработанные специально для этих категорий предприятий.

Существует ряд особенностей бухгалтерского учета для малых и средних предприятий:

1. Упрощенные формы отчетности: для малых и средних предприятий существуют упрощенные формы отчетности, которые позволяют снизить объем и сложность бухгалтерской отчетности. К примеру, малые и средние предприятия могут использовать упрощенную форму бухгалтерского баланса и упрощенную форму отчета о прибылях и убытках, что упрощает процесс составления отчетности и снижает административную нагрузку на предприятие.

2. Упрощенная система налогообложения: для малых и средних предприятий также предусмотрены упрощенные системы налогообложения, которые позволяют снизить налоговую нагрузку и упростить процесс подачи

налоговой отчетности. Например, в некоторых странах малые и средние предприятия могут применять упрощенную систему налогообложения, основанную на упрощенном учете доходов и расходов, что позволяет снизить сложность расчета налогов и снизить налоговые обязательства.

3. Особенности организации бухгалтерского учета: бухгалтерский учет для малых и средних предприятий может иметь свои особенности в организации процесса учета и контроля финансовой информации. Например, у них может не быть отдельного отдела бухгалтерии, и бухгалтерские функции могут выполняться предпринимателем или небольшой группой сотрудников, что требует более гибкого подхода к организации бухгалтерского учета.

4. Особенности учета расходов и доходов: в малых и средних предприятиях может быть сложнее определить и учесть расходы и доходы, особенно в условиях ограниченных ресурсов и малого объема операций. Неконтролируемые расходы или доходы могут оказать влияние на финансовые результаты этих предприятий, поэтому особое внимание должно быть уделено учету всех расходов и доходов, включая скрытые или непостоянные операции.

5. Особенности оценки активов и обязательств: оценка активов и обязательств также может представлять сложности для малых и средних предприятий, особенно если у предприятия ограничены ресурсы для проведения профессиональной оценки. Малые и средние предприятия могут сталкиваться с ограничениями в доступе к независимым оценщикам и специализированным инструментам оценки, поэтому необходимо использовать альтернативные методы оценки, такие как сопоставление с рыночными аналогами или использование упрощенных методов оценки.

6. Учет налоговых обязательств: налогообложение является важным аспектом бухгалтерского учета для малых и средних предприятий. В различных странах и регионах могут существовать различные налоговые обязательства, такие как налог на прибыль, НДС, налог на имущество и другие. Малые и средние предприятия должны тщательно учитывать эти налоговые обязательства и следить за изменениями в налоговом законодательстве, чтобы избежать налоговых рисков и штрафов.

7. Особенности учета оборотных средств: учет оборотных средств, таких как запасы, дебиторская и кредиторская задолженность, также имеет свои особенности для малых и средних предприятий. Малые и средние предприятия могут иметь более простую структуру оборотных средств и более ограниченные ресурсы для их учета и контроля, поэтому необходимо разработать эффективные процедуры учета оборотных средств, чтобы избежать ошибок и упростить процесс учета.

8. Особенности отчетности: отчетность для малых и средних предприятий также может иметь свои особенности. Многие страны имеют специальные требования к бухгалтерской отчетности для МСП, такие как сокращенные формы отчетности, освобождение от некоторых обязательных отчетов или возможность использования особых методов оценки. Малые и средние предприятия должны быть внимательными к таким требованиям и правильно

составлять и представлять отчетность, чтобы соответствовать законодательству и удовлетворить информационные потребности заинтересованных сторон.

Особенности бухгалтерского учета для малых и средних предприятий требуют гибкого подхода и внимательного внедрения процедур, адаптированных к конкретным условиям и ограничениям малых и средних предприятий. Это включает упрощенный учет и отчетность, использование упрощенных методов оценки, более простую структуру учета оборотных средств и особенности в учете налоговых обязательств.

Есть рекомендации, которые помогут малым и средним предприятиям эффективно вести свою бухгалтерскую деятельность и снизить налоговые риски. Вот некоторые из них:

1. Учет доходов и расходов: малые и средние предприятия могут использовать упрощенный порядок учета доходов и расходов. В некоторых странах существует режим «Упрощенная система налогообложения» или «Единый налог на вмененный доход», который позволяет малым предприятиям упростить учет доходов и расходов, и налогообложение на основе фиксированного процента от доходов.

2. Особенности учета НДС: малые и средние предприятия могут использовать упрощенный порядок учета НДС, такой как квартальная отчетность или упрощенный расчет НДС на основе фиксированного процента от доходов.

3. Амортизация: малые и средние предприятия могут использовать упрощенные методы амортизации, такие как линейная амортизация или единовременное списание амортизации, для упрощения учета основных средств и нематериальных активов.

4. Контроль за оборотными средствами: малые и средние предприятия должны тщательно контролировать оборотные средства, такие как дебиторская и кредиторская задолженность, запасы и денежные средства. Регулярное и точное учет оборотных средств помогает избежать утраты прибыли и излишнего налогообложения.

5. Разделение бизнеса и личных финансов: малые и средние предприятия должны строго разделять бизнес-транзакции и личные финансы в учете. Разделение бизнес- и личных средств на отдельных банковских счетах и точное учет финансовых операций помогут избежать путаницы и упростить учет.

6. Учет налоговых обязательств: малые и средние предприятия должны внимательно следить за налоговыми обязательствами, включая налог на прибыль, налог на добавленную стоимость (НДС), налог на имущество и другие налоги, и своевременно платить налоги представлять отчетность в соответствии с требованиями налогового законодательства. Регулярное обновление бухгалтерской и налоговой отчетности поможет избежать штрафов, пени и проблем с налоговыми органами.

7. Соблюдение законодательства: малые и средние предприятия должны внимательно следить за изменениями в налоговом и бухгалтерском законодательстве, чтобы быть в соответствии с требованиями и избегать налоговых рисков. Регулярное обучение и консультации со специалистами в области налогов и бухгалтерского учета могут быть полезными для МСП.

8. Ведение бухгалтерского учета в электронной форме: использование специализированного бухгалтерского программного обеспечения может упростить процесс ведения бухгалтерского учета и отчетности для МСП. Электронная форма учета также может быть полезна при проверке со стороны налоговых органов, так как обеспечивает более точную и структурированную отчетность.

9. Рациональное использование налоговых льгот и льготных режимов: малые и средние предприятия могут использовать налоговые льготы и льготные режимы, предусмотренные налоговым законодательством для снижения налоговых обязательств. Например, это может быть налоговый вычет на инвестиции в основные средства, налоговые каникулы, особый налоговый режим для определенных отраслей и т. д.

10. Аудит и консультации: малые и средние предприятия могут обратиться к профессиональным бухгалтерским и налоговым консультантам, чтобы получить экспертное мнение и рекомендации по ведению бухгалтерского учета и налогообложению. Аудит бухгалтерской отчетности также может быть полезным инструментом для проверки правильности ведения бухгалтерского учета и отчетности.

Это некоторые практические аспекты бухгалтерского учета и налогообложения для МСП. Важно помнить, что требования и правила могут различаться в разных регионах, поэтому рекомендуется всегда консультироваться с профессионалами и ориентироваться на действующее налоговое законодательство в своей стране или регионе. Соблюдение бухгалтерских и налоговых правил и регулярное обновление отчетности поможет малым и средним предприятиям избегать налоговых рисков, штрафов и пеней, а также поддерживать финансовую прозрачность и управлять своими финансами более эффективно.

Правильное ведение бухгалтерского учета и налогообложения будет способствовать финансовой устойчивости, развитию и успеху малых и средних предприятий, что делает этот аспект важным фактором в их долгосрочной успешной деятельности.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ.
2. «Бухгалтерский и налоговый учет малых и средних предприятий: методические рекомендации» - авторы Е.А. Забавникова, Н.В. Нестерова, М., 2019 г.
3. Бухгалтерский учет и анализ / Е.И. Костюкова и др.; под ред. Е.И. Костюковой. – М.: Кнорус, 2019. – 405с.
4. Голикова Е.И. Бухгалтерский учет и бухгалтерская отчетность: реформирование / Е.И. Голикова. - М.: ДиС, 2021. - 224 с.

5. Гудожникова Е.В., Волгина И.В. Направления оптимизации финансового контроля для принятия управленческих решений // Вестник Российского университета кооперации. 2021. № 1 (43). С. 30–33.

6. «Практическое руководство по бухгалтерскому учету и налогообложению малых и средних предприятий» - автор С.В. Красильников, М., 2021г.

7. «Учет и налогообложение малых и средних предприятий» - учебное пособие под редакцией Н.В. Нестеровой, М., 2020г.

УДК 330

ПРИЧИНЫ ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НЕЙ

*Домнина Л.Д., Защитникова В.М., Мазунова А.А.
ПФ РГУП ФГБОУВО «РГУП»
г. Нижний Новгород*

Аннотация. В статье анализируются особенности проявления демотивирующих факторов на различных стадиях работы персонала, определяется круг причин приводящих к негативному воздействию на управление персоналом системы мотивации. В качестве метода проведения работы был использован теоретический анализ и моделирование.

Ключевые слова: кадровое делопроизводство, демотивация, система мотиваций, причины демотивации персонала, персонал.

REASONS FOR STAFF DEMOTIVATION AND WAYS TO COMBAT IT

*Domnina L.D., Zashchitnikova V.M., Mazunova A.A.
FGBOUVO "RGUP"
g. Nizhniy Novgorod*

Annotation: The article analyzes the features of the manifestation of demotivating factors at various stages of personnel work, and determines the range of reasons leading to a negative impact on personnel management of the motivation system. Theoretical analysis and modeling were used as the method of carrying out the work.

Keywords: HR records management, demotivation, motivation system, reasons for staff demotivation, personnel.

Демотивация – это одна из актуальная проблема, с которой сталкивается современное общество. Она может проявляться в разных формах и иметь различные причины. Важно понимать, что борьба с демотивацией - это не просто устранение ее симптомов, но и понимание ее причин [1, с. 7].

Мотивация сотрудников является ключевым звеном в успешном функционировании компании. Она помогает повысить производительность труда, улучшить качество работы и создать благоприятную атмосферу в коллективе. Однако, иногда даже самые эффективные способы мотивации могут давать сбои, приводя к демотивации сотрудников. Важно вовремя заметить признаки этого явления и принять меры для его устранения [2, с. 65].

В ходе проведенного исследования было установлено несколько факторов, которые могут способствовать демотивации сотрудников. Во-первых, это отсутствие четких целей и задач. Во-вторых, недостаток поддержки со стороны руководства и коллег. В-третьих, отсутствие обратной связи и воз-

возможности для профессионального развития. И наконец, непонимание со стороны окружающих.

Управление персоналом - это процесс обеспечения кадрами предприятия (организации, фирмы), организация их эффективного и рационального использования, а также их профессионального и социального развития.

Успех работы любого предприятия зависит от того, насколько эффективно работает его персонал. Поэтому в современных условиях управление человеческими ресурсами становится одним из ключевых аспектов деятельности компании.

В настоящее время в условиях перехода к рыночной экономике многие руководители отечественных производственных организации различных форм собственности недооценивают значение методов управления персоналом для эффективного управления и повышения производительности труда.

В основе любой организации лежит исполнительская дисциплина - то есть, положительное отношение сотрудников к установленным правилам и нормам поведения. Именно с исполнительской дисциплины начинается любая деятельность. Однако, стоит отметить, что методы, основанные на страхе, не только малоэффективны, но и могут привести лишь к формальному подчинению. Чтобы обеспечить полноценную исполнительскую дисциплину, необходима не только эффективная система контроля, но и мотивация со стороны руководства.

Внутренняя мотивация сотрудника будет низкой, если он не получает удовольствия от того, чем занимается. Отсутствие интереса к работе может быть связано со следующими причинами:

Согласно исследованию, проведенному Job.ru, около половины (46,6%) сотрудников российских компаний заявили, что готовы покинуть свою текущую работу, если им предложат более интересную альтернативу. А почти каждый восьмой (12,6%) сотрудник может уйти, даже если не найдет подходящей вакансии.

Отсутствие возможности карьерного роста может стать причиной демотивации сотрудника. Однако, не все люди стремятся к повышению и связанной с ним ответственности. Поэтому, важно обсудить карьерные возможности на этапе собеседования, чтобы ожидания сотрудника соответствовали реальности.

Квалификация человека слишком высокая для занимаемой им должности. Сотрудник может откликнуться на вакансию от безысходности или в надежде получить работу в новой сфере.

Целый круг задач по управлению мотивацией персонала, созданию систем мотивации труда включает в себя: правовые, финансовые, социально-психологические, управленческие и нравственные проблемы. Нередко эти трудности взаимосвязаны. Разглядим их:

1. Правовые трудности. При формировании систем мотивации сотрудник не защищен от тоталитарного влияния на его психику. Иногда для выполнения целей организации наниматель злоупотребляет собственной управ-

ленческой властью из-за чего сотрудник несет убытки. Данные трудности свойственны для больших фирм и больших населенных пунктов.[4, с. 172]

2. Финансовые трудности. Финансовые трудности обоснованы надлежащими жизненными обстоятельствами: невысокая заработная плата, слабая ассоциация итога и оплаты труда, дифференциация организаций по вероятностям мотивации сотрудников к труду в зависимости от ресурсов. Невысокая заработная плата способствует уменьшению производительности труда. Сотрудник, длительное время получавший невысокую заработную плату, немного спускается по качеству собственного труда. Выведение сотрудника из невысокой заработной платы не лишь только финансовая, но и психическая проблема. Тут нужно решить вопрос о времени и границах заработной платы [3, с. 4].

3. Социально - психические трудности. Эти трудности связаны с различными проблемами, которые могут возникать у работников в рабочей среде и связаны с их психическим состоянием, отношениями с коллегами, руководством и клиентами [5, с. 3].

Такие трудности могут быть вызваны различными факторами, включая конфликты с коллегами, недостаточная поддержка со стороны руководства, перегрузка работой, неуверенность в своих способностях, стресс или изолированность от коллектива.

Эти трудности могут отрицательно сказаться на психическом состоянии работника, приводить к ухудшению его эмоционального и физического здоровья, а также ухудшить производительность и качество работы.

Таким образом, социально-психические трудности на работе могут привести к ухудшению условий труда, ухудшению отношений в коллективе, перспективам и карьерным возможностям работника.

Для решения подобных проблем могут быть применены различные меры, такие как проведение тренингов по развитию навыков коммуникации, адаптации на новом месте работы, развитие конфликтологических навыков, психологическая поддержка или создание дружественной и поддерживающей атмосферы в коллективе.

Список литературы

1. Егоршин, А. П. Мотивация трудовой деятельности: учеб. пособие для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2009. - 463 с.
2. Ильин, Е. П. Мотивация и мотивы: учеб. пособие для вузов. СПб.: Питер, 2011.- 508 с.
3. Рачкова С. Б., Ладная М. А. Мотивация персонала в современных экономических условиях //Мотивация и оплата труда. — 2011. — № 1. — С. 2–6.
4. Фионова Л.Р. Организация и технология документационного обеспечения управления: Конспект лекций.- Пенза: Изд-во Пенз. гос. ун-та, 2008.– 159 с.
5. Яшкова Е.В., Синева Н.Л. Разработка внутрифирменных социальных программ в системе управления персоналом Современные научные исследования и инновации. 2015. № 3

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ АНАЛИЗА ГРУППЫ КОМПАНИЙ

Омарова Н. К.

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

г. Махачкала, Россия

Аннотация. В статье рассмотрена консолидированная бухгалтерская отчетность как инструмент, позволяющий грамотно оценить активы и обязательства финансово-промышленной группы. Также в работе рассмотрена совокупность документов, сбор и подготовка которых необходимы для предоставления консолидированной бухгалтерской отчетности.

Ключевые слова: консолидированная отчетность, финансовое состояние, анализ, головная компания.

CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS AS A TOOL FOR ANALYZING A GROUP OF COMPANIES

Omarova N. K.

GAOU VO "Dagestan State University of National Economy" Makhachkala, Russia

Annotation. The article considers the BWC as a tool for competently assessing the assets and liabilities of a financial and industrial group. The paper also considers a set of documents, the collection and preparation of which are necessary for the provision of the BWC.

Key words: consolidated financial statements, group, analysis, parent company.

Консолидированная бухгалтерская отчетность - это отчетность, подготавливаемая компанией-холдингом, которая владеет контрольным пакетом или большинством акций другой компании, и объединяет финансовую информацию обеих компаний. Другими словами, это сводная отчетность, которая показывает финансовые результаты и общие финансовые положения головной компании и всех ее дочерних компаний. Она позволяет инвесторам и другим заинтересованным лицам получить полное представление о финансовой деятельности всей группы компаний.

Консолидированная бухгалтерская отчетность предоставляет компаниям несколько преимуществ:

1. Общее представление о финансовом состоянии группы компаний.
2. Улучшенный контроль над финансовыми ресурсами.

Консолидированная отчетность позволяет централизованно управлять финансовыми ресурсами всей группы компаний, что способствует более эффективному использованию бюджета и повышению контроля за затратами.

3. Более полное и точное информирование заинтересованных сторон.

Консолидированная отчетность позволяет инвесторам и другим заинтересованным лицам получить более полное и точное представление о финансовой деятельности всей группы компаний, что может быть важно при принятии решения о работе с компанией или инвестировании в ее деятельность.

Консолидированная бухгалтерская отчетность повышает качество показателей компании в нескольких аспектах:

1. Учет всех дочерних компаний. Консолидированная отчетность учитывает все дочерние компании в составе группы, что позволяет получить полную картину финансового состояния всей группы компаний. Это позволяет более точно оценить реальные финансовые результаты и дать более объективную оценку эффективности бизнеса.

2. Устранение дублирования данных. Консолидированная отчетность позволяет устранить дублирование данных в составе группы компаний, так как каждая дочерняя компания может описывать одни и те же бухгалтерские операции.

3. Более объективная оценка эффективности бизнеса. Консолидированная отчетность позволяет получить более объективную оценку эффективности бизнеса, так как она основывается на данных из разных компаний и включает в себя более широкую картину финансового состояния всей группы компаний. Это позволяет менеджменту принимать более дельные решения по управлению компанией и ее дочерними структурами.

Для составления консолидированной бухгалтерской отчетности требуется ряд различных документов и данных. Вот некоторые из них:

1. Финансовые отчеты отдельных компаний-участников. Это могут быть отчеты о прибылях и убытках, отчеты о движении денежных средств, балансовые отчеты и другие.

2. Информация о финансовых инвестициях головной компании в каждую дочернюю компанию. Эту информацию можно получить из финансовых отчетов и описаний бизнеса каждой дочерней компании.

3. Сведения о кредитах, гарантиях и других финансовых обязательствах главной компании перед дочерними компаниями или перед третьими сторонами.

4. Информация о налоговых отчислениях каждой компании-участника.

5. Другие документы и информация, которые могут быть необходимы для подготовки консолидированной бухгалтерской отчетности в соответствии со стандартами финансовой отчетности.

Все эти документы и данные обрабатываются, анализируются и сводятся в единый финансовый отчет, который представляет собой консолидированную бухгалтерскую отчетность всей группы компаний.

Оценка стоимости активов и обязательств дочерней компании производится в рамках процесса составления консолидированной бухгалтерской отчетности. Для оценки стоимости активов и обязательств дочерней компании могут использоваться различные методы, включая:

1. Использование финансовых отчетов дочерней компании, включая балансовую стоимость активов и обязательств, а также указание оценочной стоимости или фактической стоимости в случае использования других методов оценки.

2. Применение методов оценки активов и обязательств, таких как метод доходной стоимости, метод сравнения с аналогичными компаниями или метод замены стоимости.

3. Использование отчетов независимых экспертов, которые могут провести оценку активов и обязательств дочерней компании на основе информации, собранной в ходе процесса составления отчетности.

Оценка стоимости активов и обязательств дочерней компании является важной частью процесса составления консолидированной бухгалтерской отчетности и должна проводиться с максимальной точностью и строго в соответствии с принятой методологией.

Анализ консолидированной бухгалтерской отчетности предоставляет полную финансовую картину группы компаний и позволяет изучить множество аспектов компании, включая:

1. Финансовое состояние группы компаний - проанализировав консолидированный баланс, можно изучить структуру активов и обязательств группы компаний, определить резервы и уровень ликвидности группы, а также оценить финансовую устойчивость компании.

2. Показатели рентабельности - рентабельность выручки, активов или капитала могут быть проанализированы, чтобы понять, какой процент доходов компаний используется для создания прибыли.

3. Управленческий анализ - анализ бухгалтерских данных может помочь управленцам понимать финансовый эффект различных стратегических решений и принимать оптимальные решения в будущем.

4. Кредитный анализ - консолидированная отчетность может быть использована для оценки кредитоспособности группы компаний и определения риска инвестирования в ее систему.

5. Анализ изменений - анализ консолидированной бухгалтерской отчетности группы компаний позволяет определить изменения финансовых показателей компании и выявить возможность определенных тенденций в динамике изменений.

Эти и другие факторы могут быть изучены, проанализировав консолидированную бухгалтерскую отчетность группы компаний. Результаты анализа могут быть использованы принимающими решения для определения перспективности компании и формирования оптимальной стратегии ее развития.

В заключении работы можно подчеркнуть, что консолидированная бухгалтерская отчетность является неотъемлемой частью современного бизнеса. Она позволяет компаниям эффективно управлять своими финансами на международном уровне, обеспечивает заинтересованных сторон полной и точной информацией о финансовом состоянии компании, а также помогает ей принимать правильные решения для достижения своих целей и задач.

Консолидированная бухгалтерская отчетность обязательна для публичных компаний и компаний, которые привлекают инвестиции на финансовых рынках, и должна соответствовать международным стандартам финан-

совой отчетности или национальным стандартам бухгалтерской отчетности и подвергаться аудиту независимыми аудиторами.

Таким образом, консолидированная бухгалтерская отчетность играет важную роль в современном бизнесе и является необходимым инструментом для оценки финансового положения и результативности деятельности компании.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020).
2. Алексеева Г. И. Бухгалтерский финансовый учет. Отдельные виды обязательств: учебное пособие. Москва: Юрайт, 2020. - 238с.
3. Басова, М.М. Основы анализа бухгалтерской отчетности: учебник / Басова М.М., Ермакова М.Н. - Москва: КноРус, 2020. - 345с.
4. Басовский, Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 334с.
5. Бухгалтерский учет и анализ / Е.И. Костюкова и др.; под ред. Е.И. Костюковой. – М.: Кнорус, 2019. – 405с.
6. Васильева А.И. Осуществление анализа и оценки финансовой устойчивости в современных организациях / А.И. Васильева // МИРЭА - Российский технологический университет. - 2020. - С. 53
7. Дмитриева, И. М. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для среднего профессионального образования / И. М. Дмитриева, И. В. Захаров, О. Н. Калачева; под редакцией И. М. Дмитриевой. - Москва: Издательство Юрайт, 2020. - 423 с.
8. <http://www.consultant.ru/> - официальный сайт компании «Консультант Плюс».

УДК 338.14

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Мухина П.Н.

*РГУП «Российский государственный университет Правосудия»
г. Нижний Новгород, Российская Федерация*

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы привлечения иностранных инвестиций в Российскую Федерацию в связи с санкционными условиями. Важно, то, что многие направления российской экономики, прямо зависят от иностранных инвестиций и применения иностранных технологий. Поэтому разобраться в проблемах и найти пути решения являются одними из важных задач отечественной экономики.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, привлечение инвестиций, разработка новых технологий, проблемы инвестирования, санкционные условия.

PROBLEMS OF ATTRACTING FOREIGN INVESTMENTS TO THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION UNDER THE CONDITIONS OF SANCTIONS

Mukhina P.N.

*Russian State University of Justice
Nizhny Novgorod, Russian Federation*

Abstract: The article discusses the problems of attracting foreign investment to the Russian Federation in connection with the sanctions conditions. It is important that many areas of the Russian economy directly depend on foreign investment and the use of foreign technologies. Therefore, to understand the problems and find solutions are one of the important tasks of the domestic economy.

Keywords: foreign investments, attraction of investments, development of new technologies, investment problems, sanctions conditions.

Привлечение иностранного капитала в отечественную экономику является одной из приоритетных направлений. Сам Минэкономразвития России на своем сайте объявляет одну из важнейших задач такую, как содействие привлечению инвестиций в российскую экономику. Такая важность обуславливается желанием Российской Федерации, в связи санкционным давлением со стороны не очень дружественных стран, на мировом рынке и политической арене добиться доверия для повышения своей конкурентоспособности и не оставаться без участия в международном финансовом обмене. Вдобавок можно сказать то, что некоторые сферы отечественной экономики напрямую зависят от иностранных инвестиций и технологий, сопровождающие деятельность иностранных компаний, в первую очередь касающиеся, например, сектора тяжелой промышленности.

Какие же проблемы можно отметить по привлечению иностранных инвестиций в экономику России, это: 1) недостатки правового регулирования, в том числе проблемы усовершенствования законодательства об иностранных инвестициях в отношении гарантирования безопасности прибыли инвесторам [3]; 2) отсутствие практически действенного законодательства [3]; 3) отсутствие международного доверия к России как к заемщику [3]; 4) экономическую нестабильность: резкое и долговременное снижение производственной деятельности [3]; 5) отсутствие достоверной и своевременной информации о российском инвестиционном климате [3] и др. Для решения данных проблем можно было бы поддержать иностранных инвесторов, как на государственном уровне, так и на региональном, что поспособствовало бы увеличению иностранного капитала в нашу страну, например, снижением налогов и упрощения их структуры или созданием страхования иностранных инвестиций.

В настоящее время, в России, рассматривается только один возможный источник инвестиционных средств – это, топливно-энергетический комплекс России, который даже находясь в условиях беспрецедентного санкционного давления, нарастил валютную выручку в стране [1].

Но есть риски в финансовой, стратегической, операционной сферах и риски, связанные с законодательством.

В стратегическую группу входят такие виды рисков, как ограничивающие факторы политического характера и риск взаимного повторения услуг организациями нефтегазового сектора.

В операционную группу входят: риск повышения затрат на добычу нефтепродуктов и газа, недостатка профессиональных кадров для предприя-

тий, нарушений в снабжении нефтегазодобывающих предприятий и риск в случае работы в малоизученных условиях.

В последнюю группу же входят: риск неопределенности энергетической политики; риск изменений в климате и экологических проблем, которые понижают результативность проводимых событий в целом.

В мире диктуется человеческое, целесообразное отношение к природе, поэтому необходим акцент на формирование экологического общественного мнения, соответственно, нужно дать стимул по введению технологий, инноваций, которые будут позволять сберегать ресурсы и энергию.

Важное значение будет иметь развитие рынка услуг, которые направлены на создание и использование концепций и технологий для разработки новых и улучшения имеющихся технологических решений в сфере деятельности промышленных предприятий.

Так, в энергетическом комплексе основной направленностью этих услуг – это изготовление нефтегазового сырья продукции с высокой добавленной стоимостью.

Совершенствование рынка данных услуг является важным элементом международной конкурентоспособности. В настоящее время в России активно формируется сеть центров вышеуказанных услуг, задачами которых является помощь и поддержка производственным предприятиям разных отраслей промышленности, воплощение проектов, которые направлены на усовершенствование технологического уровня.

Результат задач по улучшению качества промышленного производства повлечет потребность воплощения значительных инвестиционных проектов. Амбициозное планирование в данной сфере помогает увеличению интереса к проблематике рынка услуг, направленные на создание и использование концепций и технологий для разработки новых и улучшения имеющихся технологических решений в сфере деятельности промышленных предприятий со стороны Правительства РФ.

Конечно, за последние года произошел спад в инвестиционном плане, особенно в металлургической сфере, но это можно всё преодолеть при поддержке государства. На это всё безусловно повлияли политические и экономические санкции.

Список литературы

1. Зимин А.В. Привлечение инвестиционных потоков в российскую экономику в условиях санкций // Научный сетевой журнал «Столыпинский вестник» №1/2023.

2. Колганова, Е. А. Российская индустрия коллективных инвестиций в условиях международных санкций: проблемы и перспективы / Е. А. Колганова // Финансовые рынки и банки. - 2022. - № 9. - С. 73-76.

3. Кулешова В. П. Регулирование инвестиционной привлекательностью регионов [Текст] / В. П. Кулешова, А. В. Рыцева // Перспективы инновационного развития АПК: материалы международной научно-практической конференции в рамках XXIV Международной специализированной выставки «Агрокомплекс -2014», Часть III –Уфа: Башкирский ГАУ,2014-С.175–180.

4. Лыткин, С. О. Привлечение прямых иностранных инвестиций: проблемы и пути решения в условиях санкций / С. О. Лыткин // Экономика, предпринимательство и право. - 2022. - Т. 12. - № 6. - С. 1841-1854.

5. Ступакова, В. Е. Проблемы привлечения иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации / В. Е. Ступакова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 19 (257). — С. 169-171. — URL: <https://moluch.ru/archive/257/58852/> (дата обращения: 23.11.2023).

УДК 332

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ТОПЛИВО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ПАО «Т ПЛЮС»

*Купинова В.В.
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г.Оренбург*

Аннотация. В статье проведено исследование электроэнергетической отрасли в России и перспективы ее развития. На примере ПАО «Т Плюс» проведена анализ состояния оборотных средств электроэнергетического предприятия и разработаны мероприятия по повышению эффективности производства.

Ключевые слова: электроэнергетическая отрасль, оборотные средства, эффективность, макроэкономика, производственный цикл.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE FUEL AND ENERGY COMPLEX OF PJSC T PLUS

*Kupinova V.V.
Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg*

Annotation. The article presents a study of the electric power industry in Russia and the prospects for its development. On the example of PJSC "T Plus", an analysis of the current assets of an electric power company was carried out and measures were developed to improve production efficiency.

Keywords: electric power industry, working capital, efficiency, macroeconomics, production cycle.

Развитие электроэнергетики является одним из главных и стратегически важных направлений государственной политики. Данная отрасль играет важную роль в экономической инфраструктуре России и входит в десятку основных вкладчиков в ВВП страны.

В 2022 году в сфере электроэнергии, газа и пара наблюдалось увеличение производства на 0,5% в сравнении с 2021 годом, что объясняется возрастанием внутреннего спроса. Тепловые электростанции в 2022 году произвели 737 миллиардов киловатт-часов (+3,1% в годовом исчислении), оставаясь главным поставщиком электроэнергии. Они производят около 69% электроэнергии в стране [1].

В 2023 году ожидается увеличение производства электрической энергии, газа и пара на 1,2% год к году. Это связано с ростом промышленного производства и строительства, включая реализацию инфраструктурных про-

ектов. Кроме того, в дальнейшем ожидается улучшение динамики производства на 5,9% в 2026 году по сравнению с 2022 годом [2].

Таблица 1 — Динамика промышленного производства, в % гг

	2022	2023	2024	2025	2026	Темп роста, базисный, в %
Промышленность — всего	0,6	3,6	2,6	2,2	2,3	11,1
Добыча полезных ископаемых	1,3	-0,7	0,7	1,9	2	3,9
Обрабатывающие производства	0,3	7,2	3,9	2,5	2,6	17,1
Обеспечение электрической энергией, газом и паром	0,5	1,2	1,4	1,7	1,5	5,9

В настоящее время ПАО "Т Плюс" является крупнейшей частной компанией в области энергоснабжения. Группа "Т Плюс" владеет более 6% установленной мощности электростанций в России и является важным участником на рынке теплоснабжения. Группа включает в себя ПАО "Т Плюс" и его дочерние компании. Компания представлена в 16 регионах страны, включая Оренбургскую область [3].

Для оценки финансового состояния организации обратимся к динамике показателей оборачиваемости дебиторской задолженности.

Проведя анализ таблицы 2, можно сделать следующие выводы: в 2022 году средняя сумма дебиторской задолженности ПАО «Т Плюс» уменьшилась на 21 282 819 тыс. руб. по сравнению с 2020 годом. Несмотря на это, краткосрочная дебиторская задолженность увеличилась на 2 938 373 тыс. руб.

Таблица 2 — Динамика показателей оборачиваемости дебиторской задолженности

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение 2022 г. к 2020 г., (+,-)
Выручка, тыс. руб.	227 537 453	259 390 005	267 025 823	39 488 370
Средняя дебиторская задолженность, тыс. руб., в том числе:	72573564	72573564	51290746	-21282819
в том числе краткосрочная:	44985261	49941450	47923634	2938373
Оборачиваемость дебиторской задолженности, в оборотах	116	102	70	-46
в том числе краткосрочной:	72	70	66	-7
Период погашения дебиторской задолженности, дни	3	4	5	2
в том числе краткосрочной:	5	5,1	6	1

При этом, период оборачиваемости дебиторской задолженности сократился на 46 дней, а краткосрочной дебиторской задолженности — на 7 дней. Компания стала медленнее получать платежи от своих клиентов, что связано с увеличением сроков отсрочки платежей, а также увеличением доли клиентов, имеющих просроченную задолженность.

Соответственно, период погашения дебиторской задолженности увеличился на два дня, период погашения краткосрочной дебиторской задолженности на один день. В связи с высокой конъюнктурой рынка и сложной геополитической ситуацией компания стала предоставлять отсрочки платежей своим клиентам.

На основе представленных данных и выводов можно предпринять следующие меры:

1. Оптимизировать управление дебиторской задолженностью: необходимо провести анализ причин снижения средней дебиторской задолженности. Внедрить контроль сроков платежей, улучшить процессы взыскания задолженности и сократить просроченные платежи;

2. Следить за рыночной ситуацией и изменениями в поведении клиентов. Это влияет на платежеспособность и сроки погашения задолженности.

Обратимся к анализу динамики оборачиваемости кредиторской задолженности ПАО «Т Плюс».

В 2022 году средняя сумма задолженности перед кредиторами увеличилась на 11 667 581 тыс. рублей, оборачиваемость кредиторской задолженности увеличилась на 9 оборотов, а период погашения уменьшился на один день по сравнению с 2020 годом.

На основе представленных данных можно сделать следующие выводы: увеличение средней кредиторской задолженности может указывать на увеличение сроков отсрочки платежей поставщикам.

Таблица 3 — Динамика показателей оборачиваемости кредиторской задолженности

Показатели	2020 г.	2021г.	2022г.	Изменение 2022 г. к 2020 г., (+,-)
Выручка, тыс. руб.	227 537 453	259 390 005	267 025 823	39 488 370
Средняя кредиторская задолженность, тыс.руб.	27398865	32748937	39066446	11667581
Оборачиваемость кредиторской задолженности, в оборотах	44	46	53	9
Период погашения кредиторской задолженности, дни	8	8	7	-1

Необходимо принять меры по их оптимизации, чтобы сократить данный показатель. Увеличение оборачиваемости кредиторской задолженности на 9 оборотов свидетельствует об эффективном использовании средств ком-

пании, а снижение периода погашения указывает на улучшение процессов управления кредиторской задолженностью и оперативную оплату поставок электроэнергии.

Для анализа эффективности деятельности организации обратимся к расчетам показателей производственного и финансового циклов.

Таблица 4 — Расчет производственного и финансового циклов

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение 2022 г. к 2020 г., (+,-)
Период оборота среднего запаса сырья, материалов, дни	10	6,8	6,2	-3,8
Период оборота среднего объема незавершенного производства, дни	0	0,002	0,007	0,1
Период оборота дебиторской задолженности, дни	116	102	70	-46
Период оборота кредиторской задолженности, дни	8,2	7,8	6,7	-1,4
Продолжительность производственного цикла, дни	10	7	6	-4
Продолжительность финансового цикла, дни	118	101	70	-49

На основе анализа таблицы 4 можно сказать следующее: продолжительность производственного цикла снизилась на 4 дня. Причины: обновление оборудования, улучшение процессов логистики и снабжения.

Компания эффективно управляет своими финансовыми ресурсами, так как продолжительность финансового цикла также снизилась. Это говорит об эффективном управлении кредитными средствами, оперативному отслеживанию ключевых показателей хозяйственной жизни, оптимизации производственных процессов по снабжению электроэнергией.

Исходя из анализа баланса ПАО "Т Плюс", можно сделать вывод, что компания активно развивается. Она проводит модернизацию в своих филиалах и занимается проектно-изыскательскими работами для будущего строительства. Однако, проблемой является увеличение дебиторской задолженности. В целях увеличения оборачиваемости дебиторской задолженности и минимизации невозвратных долгов, рекомендуется внести определенные изменения в кредитную политику. Для учета ухудшения финансовой способности контрагентов, включая кризис, вызванный геополитическими изменениями, предлагается частично смягчить штрафы за просрочку платежей физическим и юридическим лицам, которые находятся на грани банкротства. Также предлагается внедрить систему частично-авансового оплаты продукции, предоставляя клиентам определенные привилегии и возможности.

Список литературы

1. Официальный портал Правительства Оренбургской области (Экономика области) // [Электронный ресурс]. URL: <https://orenburggov.ru/activity/1643/?ysclid=lon3cbg2tx6593963>.
2. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2024 год и на плановый период 2025 и 2026 годов. – М.: Издательство, 2023. – 300 с. – (Серия "Прогнозы развития"). – ISBN 978-5-00000-000-0.
3. Официальный сайт ПАО «Т Плюс» // [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tplusgroup.ru/?ysclid=lph9rmfybg701839036>
4. Огородникова Е.П. Значение налоговых доходов в региональных бюджетах // В сборнике: Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях. сборник XVIII Международной научно-практической конференции. Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. Волгоград, 2023. С. 89-93.
5. Кретьова А. Ю. Экономический подход к оценке эффективности деятельности предприятия. – Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2019. № 2. С. 88-95. – (Текст: непосредственный).

УДК 336.7

СТРАХОВАНИЕ ВКЛАДОВ КАК ЭЛЕМЕНТ ЗАЩИТЫ МАТЕРИАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ РОССИЯН В УСЛОВИЯХ ЭСКАЛАЦИИ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ

*Герасимова А. Е., Соколенко Е. В.
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
г. Ставрополь, Россия*

Аннотация. В условиях волатильности курса рубля, а также введения ряда санкций против российских банков все большую актуальность приобретают методы обеспечения безопасности финансовых сбережений населения, наиболее популярным из которых сегодня является страхование банковских вкладов. Целью данного исследования выступает оценка необходимости страхования вкладов как элемента защиты материальных интересов россиян в нестабильной рыночной среде. Для достижения поставленной цели был применен аналитический инструментарий, а также методы индукции и дедукции, сравнения и абстрагирования. По результатам работы рассмотрена история становления Системы обязательного страхования вкладов в РФ в качестве надежного механизма сбережения денежных средств.

Ключевые слова: страхование, банковские вклады, страховой случай, страховое возмещение, кредитная организация.

DEPOSIT INSURANCE AS AN ELEMENT OF PROTECTING THE MATERIAL INTERESTS OF RUSSIANS IN THE CONTEXT OF ESCALATING GEOPOLITICAL TENSIONS

*Gerasimova A. E., Sokolenko E. V.
North Caucasus Federal University
Stavropol, Russia*

Annotation: In the conditions of the volatility of the ruble exchange rate, as well as the introduction of a number of sanctions against Russian banks, methods of ensuring the security of financial savings of the population are becoming increasingly relevant, the most popular of

which today is bank deposit insurance. The purpose of this study is to assess the need for deposit insurance as an element of protecting the material interests of Russians in an unstable market environment. To achieve this goal, analytical tools were used, as well as methods of induction and deduction, comparison and abstraction. Based on the results of the work, the history of the formation of the mandatory deposit insurance System in the Russian Federation as a reliable mechanism for saving money is considered.

Keywords: insurance, bank deposits, insured event, insurance indemnity, credit institution.

В настоящее время, на фоне эскалации геополитической напряженности, государство РФ стремится обеспечить необходимый уровень безопасности населения, в том числе его финансовых сбережений. Именно в условиях волатильности курса рубля, а также введения ряда санкций против российских банков сегодня неотъемлемым становится страхование вкладов. Для этого предназначена уже давно действующая во всех субъектах страны система обязательного страхования банковских вкладов (ССВ), которая функционирует в соответствии с Федеральным законом «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации». Данная система, в первую очередь, нацелена на сохранение финансовых активов граждан, хранящихся на банковском депозите в российских кредитных учреждениях [4,7].

Первоначальная идея по разработке ССВ была предложена еще в конце XX века, когда взносы населения на протяжении нескольких лет аккумулировались в фонде обязательного страхования вкладов, однако обратных отчислений не происходило. В конечном счете, сбережения граждан были изъяты из фонда и распределены между вкладчиками.

Спустя несколько лет после этого Президентом РФ был принят указ «О защите сбережений граждан Российской Федерации», в результате чего Банк России призвал финансовые организации направлять денежные средства в фонд федерального страхования активов. Тем не менее, целостной системы страхования вложений в данный период времени так и не сформировалось, по причине чего российский экономический кризис в конце 90-х подкосил банковский сектор, обесценив финансовые вложения общества.

Ситуация стабилизировалась лишь после 23 декабря 2003 года, когда был рассмотрен и принят закон «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации», и уже через год было образовано Агентство по страхованию вкладов (АСВ), действующее и по сей день [2].

Именно АСВ на сегодняшний день обеспечивает денежную компенсацию населению, лишившемуся последних сбережений в результате ликвидации банков. Данное Агентство ведет учет и производит систематизацию кредитных учреждений, принимающих вклады населения, и участвующих в Системе обязательного страхования вкладов, а также осуществляет регулирование деятельности неплатежеспособных организаций. Помимо этого, АСВ при наступлении страховых случаев, к которым относятся аннулирование лицензии ЦБ на реализацию банковской деятельности у финансовых учреждений в случае невыполнения ими своих обязательств и приостановление банковских

операций в соответствии с требованиями заемщиков банка, оказывает помощь заинтересованным лицам [2,5].

Система обязательного страхования банковских вкладов осуществляет свою деятельность на постоянной основе. При наступлении неблагоприятных для вкладчиков событий в краткосрочной перспективе им предоставляется возможность получения денежных выплат в соответствии с порядком, установленным законодательством. Поскольку данная процедура регламентирована законом, то для осуществления страхового возмещения не предусмотрено дополнительное договора.

На сегодняшний день выплата по наступлению страхового случая приравнивается к 100% от размера вклада, не превышая суммы страхового возмещения. Вклады в иностранной валюте при наступлении страхового случая конвертируются в рубли согласно курсу валют, установленному Центральным банком РФ на текущую дату. Если у вкладчика имеются кредитные обязательства перед банком, то в данном случае размер страховых выплат уменьшается на сумму долга [4].

Система обязательного страхования банковских вкладов функционирует на основе ряда принципов. Во-первых, вхождение в ССВ обязательно для всех банков, занимающихся аккумулированием финансовых средств граждан. Во-вторых, все кредитные учреждения, входящие в данную систему равноправны, а информация об их деятельности является общедоступной. Кроме того, для всех вкладчиков предусмотрен единый порядок страховых выплат – получение денежной компенсации возможно лишь при наступлении неблагоприятных для вкладчиков событий, а максимальный размер страхового возмещения составляет 1,4 млн. рублей. Для получения данной выплаты физическому лицу необходимо предоставить схожий для всех комплект документов [8]. Если общий объем сбережений превышает 1,4 млн. руб., то желательно данную сумму разделить между счетами нескольких финансовых учреждений, так как в данном случае это позволит обеспечить оперативную компенсацию денежных ресурсов при наступлении страхового случая. В отдельных ситуациях с 2020 года ССВ также предусмотрена страховая выплата в увеличенном размере (до 10 млн. рублей).

Страховое возмещение предоставляется не только физическим лицам, но и индивидуальным предпринимателям. Это, в основном, происходит при хранении на банковском счете денежных средств в особо крупных размерах в течение 3 месяцев [6].

Получить страховую компенсацию возможно при условии, что данная кредитная организация входит в перечень участников ССВ, а депозит выступает объектом страхования. В пределах недели с момента наступления страхового случая Агентство по страхованию вкладов выбирает ряд финансовых учреждений, оказывающих услуги пострадавшим вкладчикам в результате закрытия банка. В соответствии с установленным законодательством порядком страховое возмещение клиентам начисляется через 2 недели после отзыва лицензии у банка.

Для начала страховых выплат физическому лицу необходимо своевременно подать заявление на компенсацию утраченных средств. После чего, сумма вклада будет возвращена в полном размере не позднее 3-х дней. Однако имеются определенные требования касательно временного периода, в течение которого должны быть поданы документы – продолжительность его составляет около 1,5-2 года до окончательного закрытия банка. При отсутствии возможности самостоятельной подачи оригиналов вкладчик в состоянии передать свои права доверенному лицу [2].

Особенно актуально это стало после введения беспрецедентных широкомасштабных санкционных ограничений в отношении РФ. По итогам I полугодия 2022 года в условиях внешнеэкономической нестабильности состояние банковской системы подверглось существенному изменению, что в свою очередь сказалось и на функционировании страхового рынка [3].

Увеличение числа ликвидаций кредитных организаций на территории РФ повлияло на изменение настроений в обществе касательно безопасности денежных средств. Большинство вкладчиков на сегодняшний день обеспокоены сохранностью своих сбережений, вследствие чего за данный период участились случаи страхования банковских вкладов. Так, на начало III квартала 2022 года сумма застрахованных финансовых средств населения, находящихся на российских банковских счетах, достигла 43 млрд. рублей, что практически на 2% превышает аналогичный показатель года ранее. Средний объем вложенных средств по итогам данного периода равнялся 275 тыс. рублей. В то время как, согласно данным 30 лидирующих банков по размеру хранящихся на их счетах вложений, медианное значение изменялось в пределах от 100 тыс. до 1 млн. рублей. Средний размер депозитов организаций приравнивался практически к 2,5 млн. рублей. Число граждан, имеющих застрахованные вклады на счетах в российских банках, за 2022 год достигло 247 млн. человек, где из них порядка 244 млн. – физические лица и ИП, а оставшиеся 3 млн. субъектов – юридические лица [5,8].

В настоящее время деятельность страховых фондов полностью финансируется кредитными организациями: в страховой фонд каждый из банков отчисляет порядка 0,1% от размера вклада. Так, по итогам 2022 года общий объем взносов российских кредитных организаций в фонд обязательного страхования вкладов (ФОСВ) составил более 210 млрд. рублей, что практически на 30% превышает показатель 2021 года. Это, в первую очередь, обусловлено ростом денежных средств на банковских счетах населения. Между тем, к концу 2022 года сумма поступлений в ФОСВ достигла 55 млрд. рублей. В ее формировании приняло участие около 297 финансовых учреждений, за исключением банков, не имеющих подлежащих страхованию вкладов [8]. К 2023 году объем сбережений граждан возможных к страхованию практически достиг 37 млн. рублей, что на 7% превысило аналогичное значение прошлого года.

Таким образом, в условиях эскалации геополитической напряженности страхование банковских вкладов обеспечивает достаточно высокий уровень

защищенности сбережений россиян. На сегодняшний день установленные суммы страховых выплат позволяют предотвратить потерю сбережений населения с вероятностью 98%. Возмещение утраченных денежных средств при наступлении страхового случая обеспечивается посредством выплат из фонда обязательного страхования вкладов, пополнение которого осуществляется путем аккумулирования банковских взносов, размеры которых устанавливаются государством [7,8].

Список литературы

1. АСВ представляет Мониторинг застрахованных вкладов за первое полугодие 2022 года / Агентство по страхованию вкладов – Текст : электронный // Персональный сайт агентства по страхованию вкладов. – 2022 – 11 авг. – URL: <https://www.asv.org.ru/news/643267>(дата обращения 10.03.2023).
2. До какой суммы застрахованы вклады в банках / Российский интернет сервис «Сравни» – Текст : электронный // Персональный сайт российского интернет-сервиса «Сравни». – 2022 – URL: <https://www.sravni.ru/vklady/info/do-kakoj-summy-zastrakhovany-vklady-v-bankakh/> (дата обращения 10.03.2023).
3. Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков / Банк России – Текст : электронный // Персональный сайт Банка России. – 2022 – URL:https://cbr.ru/Collection/Collection/File/41060/review_insure_22Q1.pdf (дата обращения 10.03.2023).
4. Система страхования вкладов / Финансовый портал «Финам» – Текст : электронный // Персональный сайт финансового портала «Финам». – 2022 – URL:<https://www.finambank.ru/about/today/deposit-insurance/> (дата обращения 10.03.2023).
5. Страхование вкладов / Агентство по страхованию вкладов – Текст : электронный // Персональный сайт агентства по страхованию вкладов. – 2022 – URL: <https://www.asv.org.ru/about/insurance> (дата обращения 10.03.2023).
6. Страхование вкладов / Финансовая платформа онлайн-сервисов «Банки.ру» – Текст : электронный // Персональный сайт финансовой платформы онлайн-сервисов «Банки.ру». – 2022 – URL: https://www.banki.ru/wikibank/strahovanie_vkladov/ (дата обращения 10.03.2023).
7. Страхование вкладов в 2023 году / Информационный финансовый портал «Банкирос» – Текст : электронный // Персональный сайт информационного финансового портала «Банкирос». – 2022 – 11 июл. – URL:<https://bankiros.ru/wiki/term/strahovanie-vkladov> (дата обращения 10.03.2023).
8. Страхование вкладов физических лиц / Сетевое издание «Выберу.ру» – Текст : электронный // Персональный сайт сетевого издания «Выберу.ру». – 2019 – 20 фев. – URL: https://www.vbr.ru/banki/help/vklady/strahovanie_vkladov/ (дата обращения 10.03.2023).

УДК 657

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ В 2023 ГОДУ

*Гаджиева М.А., Гаджибагомедов С.М.,
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
Бизнес-колледж ДГУНХ, Россия, г. Махачкала*

Аннотация. Данная статья посвящена анализу изменений в порядке учета расчетов по социальному страхованию, связанных с объединением внебюджетных Пенсионного фонда и Фонд социального страхования Российской Федерации и введением единого налогового платежа.

Ключевые слова: социальное страхование, Социальный фонд России, единый тариф, единая предельная база, застрахованные, субъекты малого и среднего предпринимательства, отчетность, единый налоговый платеж.

FEATURES OF ACCOUNTING FOR SOCIAL INSURANCE PAYMENTS IN 2023

*Gadzhieva M.A., Gadzhibagomedov S.M.
Dagestan State University of National Economy Business College
Makhachkala, Russia*

Annotation. This article is devoted to the analysis of changes in the accounting procedure for social insurance payments related to the merger of the off-budget Pension Fund and the Social Insurance Fund of the Russian Federation and the introduction of a single tax payment.

Keywords: socialinsurance, SocialFundofRussia, singletariff, singlemarginalbase, insured, smallandmedium-sizedenterprises, reporting, singletaxpayment.

Система социального страхования включает всебя государственные и частные меры, которые призваны поддерживать уровень жизни граждан в случае наступления страховых событий. Такие виды страхования, как пенсионное, медицинское, страхование от безработицы, страхование по временной нетрудоспособности и страхование от несчастных случаев на производстве входят в понятие социальное страхование.

В качестве принципов социального страхования можно выделить доступность, справедливость, солидарность, универсальность и обязательность.

Справедливость означает, что размер выплат и компенсаций должен соответствовать уровню понесенных убытков и затрат. Солидарность предполагает, что все члены общества участвуют в формировании системы социального страхования и несут ответственность за ее функционирование. Универсальность означает, что социальные выплаты и услуги доступны всем гражданам без исключения. Обязательность предполагает, что участие в системе социального страхования является обязательным для всех граждан и работодателей.

Социальное страхование является одним из основных инструментов обеспечения социальной защиты граждан. Оно предусматривает обеспечение различных видов пособий и выплат в случае наступления определенных страховых случаев, таких как болезнь, утрата трудоспособности, безработица, несчастные случаи на производстве и другие.

На протяжении многих лет система социального страхования в России изменялась и совершенствовалась. С 1 января 2023 года Пенсионный фонд и Фонд социального страхования объединились в Социальный фонд России с целью упрощения процедур выплат и повышения качества обслуживания граждан.

Также поменялся круг лиц, застрахованных в сфере обязательного пенсионного, медицинского и социального страхования, а также перечень застрахованных лиц по каждому виду обязательного страхования.

На обязательное пенсионное страхование (п. 6 ст. 6 Закона № 237-ФЗ): включены в число застрахованных лица, обучающиеся очно в профессиональных образовательных организациях и образовательных организациях высшего образования, которые получают вознаграждение по трудовым договорам или договорам гражданско-правового характера (далее ГПХ) за деятельность в студенческом отряде

На обязательное медицинское страхование: к числу застрахованных отнесены: временно пребывающие в РФ иностранные граждане и лица без гражданства, которые работают по трудовому договору. Исключением являются временно пребывающие высококвалифицированного специалиста, а также иностранные граждане любого миграционного статуса, работающие в расположенных в РФ филиалах, представительствах и дочерних организациях иностранных коммерческих компаний, зарегистрированных на территориях государств – членов ВТО. Они не признаются застрахованными.

На обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством включены в число застрахованных: исполнители по договорам гражданско-правового характера (далее ГПХ), предметом которых являются выполнение работ и (или) оказание услуг, исполнители по договорам авторского заказа, авторы произведений и т.д.

Новая категория застрахованных лиц (оформленных по договорам ГПХ) получает право на социальное обеспечение (в частности, на получение пособий), если сумма начисленных за них взносов (с выплат по трудовым и гражданско-правовым договорам) на обязательное социальное страхование за календарный год, предшествующий году наступления страхового случая, составит не менее стоимости страхового года.

На сегодняшний день единый тариф страховых взносов заменил отдельные ставки по различным видам страхования. Одновременно с единым тарифом была установлена и единая предельная база по нему.

Единый тариф для определения размера страховых взносов к уплате в 2023 году установлен в вариантах:

- общий — применяемый во всех случаях, если нет специальных указаний в законодательстве;
- пониженный — несколько видов тарифов, меньших по сравнению с общим, установленных для отдельных категорий плательщиков (страхователей);
- специальный — для сотрудников прокуратуры, судейства и следствия.

С 2023 года также была установлена и единая предельная величина базы для исчисления взносов по обязательному социальному страхованию, которая составила 1917000 руб. в отношении каждого физического лица.

В рамках единой предельной величины базы единый тариф составляет 30%, свыше этого значения будет действовать ставка в размере 15,1%.

При этом льготные тарифы сохранятся, но тоже объединятся:

1. Субъекты малого и среднего предпринимательства с выплат свыше минимального размера труда – 15%;

2. ИТ-компании, резиденты территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР), резиденты ТОР (территории опережающего развития) или свободного порта Владивосток (СПВ), ОЭЗ в Калининграде, компании на Курилах, а также организации производящие выплаты в пользу обучающихся в профессиональных образовательных организациях – 7,6% если предельная база не превышена и 0% свыше предельной базы;

3. Организации, производящие выплаты членам экипажей судов – 0%

Схема расчета страховых взносов по дополнительным тарифам не изменилась, в отличие от «обычных» взносов.

В 2023 году страховые взносы на травматизм рассчитываются с:

- зарплатных сумм по трудовым договорам;
- с доходов физлиц по гражданско-правовому договору, если это предусмотрено в договоре.

Не включаются в базу по «травматизму»:

- некоторые суммы материальной помощи;
- пособия по больничным;
- некоторые компенсации при увольнении.

Счет 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» предназначен для учета расчетов по обязательному социальному страхованию.

Взносы на все виды обязательного социального страхования в бухгалтерском учете отражаются следующими проводками:

- При начислении взносов на обязательное социальное страхование дебетуют счета 20 «Основное производство» (25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы», 44 «Расходы на продажу») в корреспонденции со счетом 69 субсчет «Страховые взносы по единому тарифу»;
- При начислении страховых взносов от несчастных случаев на производстве дебетуют счета 20 «Основное производство» (25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы», 44 «Расходы на продажу») в корреспонденции со счетом 69 субсчет «Расчеты по взносам от несчастных случаев и профзаболеваний»

До 2023 года страховые взносы можно было перечислять напрямую с расчетного счета, поэтому они отражались одной проводкой: по дебету субсчетов счета 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» и кредиту счета 51 «Расчетный счет»:

Теперь все организации и ИП будут платить налоги и страховые взносы через единый налоговый счет — это специальный лицевой счет, открытый в казначействе РФ, на котором аккумулируются все деньги компании, направленные в бюджет. Поэтому взносы нужно будет перечислять в два этапа:

Дебет 69 субсчет «Страховые взносы по единому тарифу» Кредит 68 субсчет «Единый налоговый платеж» — страховые взносы на обязательное

пенсионное, медицинское и социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и материнства включены в состав единого налогового платежа;

Дебет 68 субсчет «Единый налоговый платеж» Кредит 51 «Расчетные счета» — перечислены страховые взносы в составе единого налогового платежа.

Взносы от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний уплачиваются в прежнем порядке, минуя единый налоговый платеж, поэтому можно использовать привычную проводку Дебет69 субсчет «Расчеты по обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» Дебет51 «Расчетные счета».

Наказание за полную или неполную неуплату взносов на травматизм не изменится. В 2023 г. организации и индивидуальные предприниматели заплатят — ст. 122 НК РФ:

- 20 % от неуплаченной суммы за неумышленное нарушение;
- 40 % за умышленное нарушение.

Должностных лиц наказывают за грубые нарушения бухгалтерского учёта, которые повлекли неуплату взносов. Первый раз оштрафуют на 5-10 тыс. руб., во второй — на 10-20 тыс. руб. или дисквалифицируют на 1-2 года.

Информацию о страховых взносах и физлицах, по доходам которых они исчислены, работодатели представляли до 2023 года в разные инстанции: РСВ отправляли в налоговую инспекцию, персонетность (СЗВ-М, СЗВ-ТД и др.) — в ПФР, а сведения по взносам «на травматизм» сдавали в ФСС. Отчет РСВ адаптировали под изменения в порядке расчета. Появился новый ежемесячный отчет в налоговые органы — персонифицированные сведения о физлицах, который заменил СЗВ-М. И отчетности, 4-ФСС, СЗВ-ТД, СЗВ-СТАЖ и ДСВ-3 объединили в один большой отчет — ЕФС-1.

Таким образом, на сегодняшний день, при начислении страховых взносов учитывайте ряд изменений:

1. ПФР и ФСС объединились и образуют Социальный фонд России, в связи с чем и изменился порядок расчета и уплаты взносов.
2. Появился общий круг застрахованных лиц. То есть, временно пребывающие иностранцы теперь получают обязательное медицинское страхование, а исполнители по договорам гражданско-правового характера будут застрахованы на случай временной нетрудоспособности и материнства.
3. Стала единой база для начисления страховых взносов для всех видов страхования.
4. Установлена единая предельная величина базы для начисления страховых взносов.
5. Взносы на обязательное пенсионное, медицинское и социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и материнства уплачиваются единым платежом (кроме взносов на травматизм)
6. Обновление отчетности по взносам.

В заключение, социальное страхование является важным инструментом поддержки граждан в различных жизненных ситуациях. Расчеты по социальному страхованию должны проводиться в соответствии с законодательством, а страховые выплаты должны быть справедливыми и адекватными уровню понесенных затрат. Контроль за правильностью расчета и начисления страховых выплат позволяет обеспечить соблюдение прав граждан и эффективное использование средств социального страхования.

Список литературы

1. Гаджиева, М. А. Единый налоговый платеж: преимущества и недостатки / М. А. Гаджиева // Актуальные проблемы социальных и трудовых отношений : Материалы X Международной научно-практической конференции, посвященной 300-летию образования Российской академии наук, Махачкала, 16 декабря 2022 года. – Махачкала: Федеральное государственное бюджетное учреждение науки Институт социально-экономических исследований Дагестанского научного центра Российской академии наук, 2023. – С. 80-82. – DOI 10.26159/APSTO.2022.10.10.020. – EDN KUKCAУ.
2. За каких лиц резиденты ТЕР и свободного порта Владивосток вправе платить взносы по пониженным тарифам?: Разъяснения государственных органов/ [Электронный ресурс] URL: <https://its.1c.ru/db/newsclar/content/484004/hdoc>
3. За кого платить страховые взносы в 2023 году? :: Комментарии законодательства/ [Электронный ресурс] URL: <https://its.1c.ru/db/newscomm/content/480314/hdoc>
4. Начисление страховых взносов и их проводки в 2023 году | Уплата страховых взносов во внебюджетные фонды — Контур.Бухгалтерия / [Электронный ресурс] URL: <https://www.b-kontur.ru/enquiry/202>
5. Пониженные тарифы страховых взносов в 2023 году / [Электронный ресурс] URL: <https://buhexpert8.ru/zkn-bu/otchetnost-2023/ponizhennye-tarify-strahovyh-vznosov-v-2023-godu.html>
6. Страховые взносы в 2023 году — особенности расчета и уплаты <https://buhexpert8.ru/zkn-bu/otchetnost-2023/strahovye-vznosy-v-2023-godu-osobennosti-rascheta-i-uplaty.html>/ [Электронный ресурс] URL:
7. Страховые взносы в 2023 году: начисление, уплата, отчетность / [Электронный ресурс] URL: <https://www.audit-it.ru/articles/account/tax/a39/1073659.html>
8. Страховые взносы с 2023 года - таблица тарифов и ставок, срок уплаты - [nalog-nalog.ru/](https://nalog-nalog.ru/strahovye_vznosy/izmeneniya-po-strahovym-vznosam-s-2023-goda/) [Электронный ресурс] URL: https://nalog-nalog.ru/strahovye_vznosy/izmeneniya-po-strahovym-vznosam-s-2023-goda/
9. Фонд социального страхования Российской Федерации — Википедия https://ru.wikipedia.org/wiki/Фонд_социального_страхования_Российской_Федерации

УДК 338.45

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Кузнецова А.В.
Оренбургский филиал ФГБОУ ВО РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия*

Аннотация. В статье рассматривается состояние предприятий нефтегазового комплекса РФ. Автором рассмотрены изменения экономических отношений предприятий по переработке углеводородного сырья, связанных с влиянием внешних факторов. Выделены

основные проблемы функционирования предприятий нефтегазового сектора. Осуществлён анализ оборотных активов лидера по добыче и реализации нефтегазовых продуктов – ПАО «Газпром», с расчётом продолжительности производственного и финансового цикла. Результатом анализа является определение общих тенденций предприятий нефтегазового комплекса.

Ключевые слова: нефтегазовый комплекс, внешние факторы, оборотные активы, внешнеэкономические отношения, финансовое состояние.

THE CURRENT STATE OF THE ENTERPRISES OF THE OIL AND GAS COMPLEX OF THE RUSSIAN FEDERATION

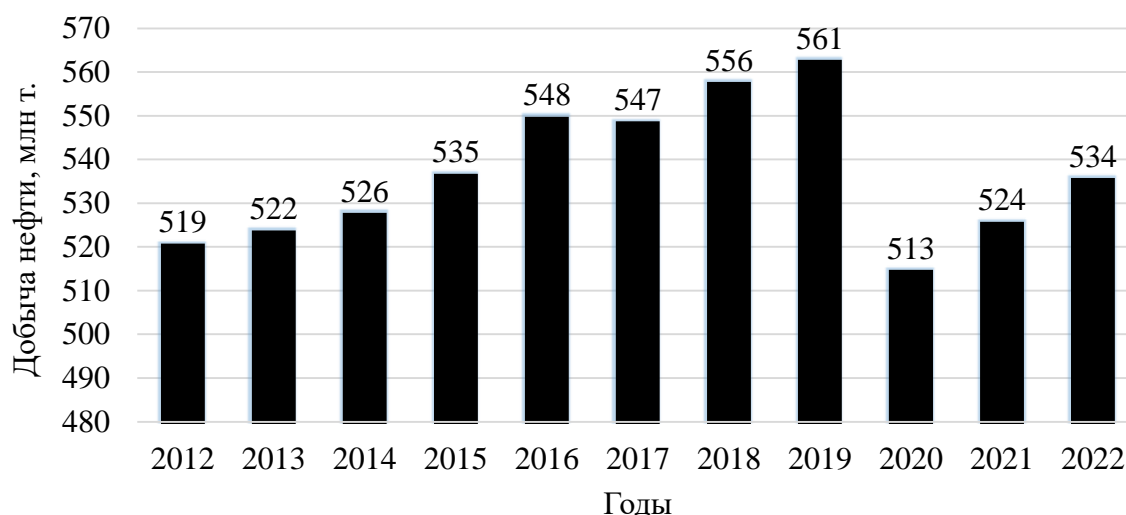
*Kuznetsova A.V.
Orenburg Branch of Plekhanov Russian University of Economics,
city of Orenburg*

Annotation. The article examines the state of the enterprises of the oil and gas complex of the Russian Federation. The author considers the changes in the economic relations of enterprises processing hydrocarbon raw materials associated with the influence of external factors. The main problems of functioning of oil and gas sector enterprises are highlighted. The analysis of the current assets of the leader in the production and sale of oil and gas products – PJSC Gazprom, with the calculation of the duration of the production and financial cycle. The result of the analysis is to determine the general trends of the oil and gas complex enterprises.

Key words: oil and gas complex, external factors, current assets, foreign economic relations, financial condition.

Особое значение в природном потенциале Российской Федерации занимает нефть и газ, входящие в комплекс перспективных природных ресурсов мира. Грамотная добыча природных ресурсов обеспечивает конкурентные преимущества на внутреннем и внешнем рынке страны. Результаты функционирования нефтегазового сектора РФ обеспечивают платежеспособность баланса, стабильность национальной валюты, а также влияют на состояние инвестиционных ресурсов в экономике.

Нефтегазовый комплекс представляет собой комплекс предприятий, объединяющих группы промышленных отраслей по добыче, переработке, транспортировке и распределению нефтяных и газовых продуктов. Доля нефтегазовой продукции в общем объёме производства продукции нефтегазового сектора достигает 99,4%, что определяет высокий уровень специализации производства [1, с. 317]. Доходы от экспортных пошлин и налоговых выплат предприятий нефтегазового сектора формируют треть российского бюджета, что констатирует важность анализа состояния нефтегазовой отрасли РФ.



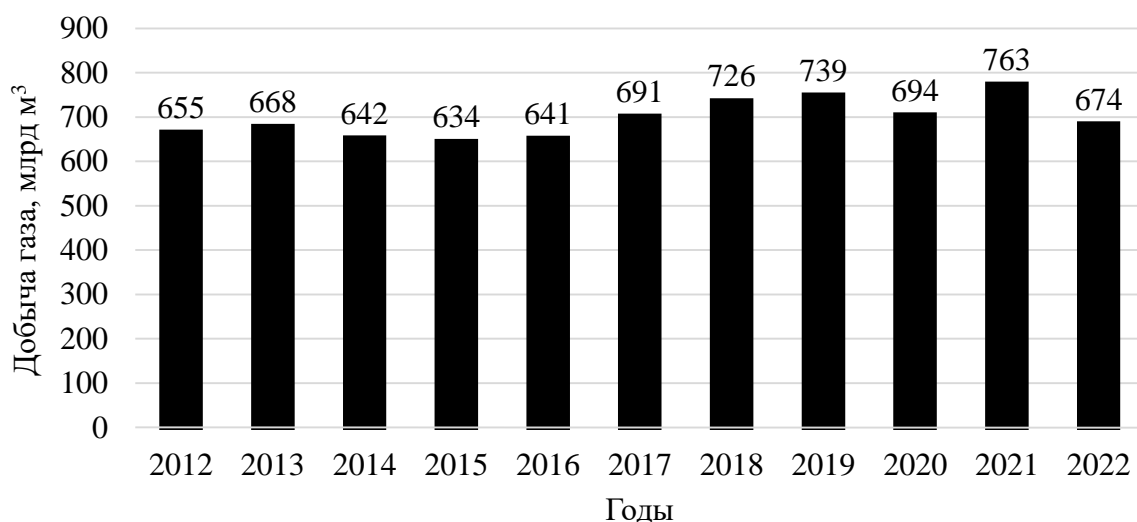
Составлено по данным источника: [3], [4].

Рисунок 1 – Динамика добычи нефти в РФ за 2012-2022 гг., млн. т.

Основные современные проблемы, с которыми столкнулся нефтегазовый комплекс в последнее десятилетие, связаны с истощением месторождений природных ресурсов, а также потерей части выстроенных экономических отношений с иностранными государствами [2, с.25]. На финансовую стабильность нефтегазовых предприятий оказали существенное влияние внешние факторы: карантинные ограничения и внешнеэкономическая политика России.

Наложённые санкции привели к переориентации производства и реализации с природного газа на сжиженный природный газ (СПГ), ограничение на продажу которого не были установлены. Газовые и нефтяные организации активно вкладывают собственные средства в развитие новых проектов и на поддержание функционирования существующих месторождений. География добычи природных ресурсов сдвинулась на восточную территорию страны.

Динамика добычи нефти с 2012 г. по 2019 г., представленную на рисунке 1, имеет восходящую тенденцию – в среднем ежегодно объём добычи нефти увеличивался на 6 млн. т. В 2020 г. происходит падение объёма добычи ресурсов на 48 млн. т., что вызвано эпидемиологической обстановкой. С 2020 г. по 2022 г. наблюдается восходящая тенденция – в среднем ежегодно объём добычи нефти увеличивался на 10,5 млн. т.



Составлено по данным источника: [3], [4].

Рисунок 2. Динамика добычи газа в РФ за 2012-2022 гг., млрд. м³

С 2013 г. по 2015 г. наблюдается снижение объёма добычи газа в среднем ежегодно на 17 млрд. м³, обусловленное экономическим кризисом. На рисунке 2 прослеживается рост добычи газа в среднем ежегодно на 26,3 млрд. м³. Карантинные ограничения в 2020 г. привели к резкому спаду добычи газа на 45 млрд. м³. Стабилизация производственного процесса в 2021 г. привела к росту добычи на 69 млрд. м³, опережающие темпы спада в 2020 г. Ограничения со стороны иностранных государств привели к падению добычи на 89 млрд. м³.

Лидером по добыче и реализации нефтегазовых продуктов в РФ является ПАО «Газпром». Финансовое состояние предприятия с 2020 г. предприятия существенно меняется в связи с влиянием внешних факторов, так как ПАО «Газпром» задействован в международных взаимоотношения.

Внешние факторы оказали существенное влияние на функционирование ПАО «Газпром». Оборотные средства полностью задействованы в производственном цикле и полностью включаются в себестоимость готовой продукции, отражая уровень текущего состояния предприятия. Исследование изменений оборотных активов позволит проанализировать влияние внешних факторов на деятельность организации.

За период с 2020 г. по 2022 г. прослеживается увеличение размера основных элементов оборотных активов ПАО «Газпром», отражённое в таблице 1. Увеличение оборачиваемости на 6,2 оборота и уменьшение на 30 дней продолжительности одного оборота запасов ПАО «Газпром» свидетельствует об успешном управлении оборотными активами. Урегулирование взаимоотношений с контрагентами повлияло на увеличение оборачиваемости дебиторской задолженности на 0,62 оборота и снижению периода погашения обязательств сторонних физических и юридических лиц на 39 дней. Количество оборотов кредиторской задолженности, совершённых за один год, увеличилось на 2,38 тыс. руб., при этом период погашения кредиторской задолженности сократился на 27 дней. Сокращение периода кредиторской задолжен-

ности обусловлено осуществлением эффективного взаимодействия с поставщиками в области графика погашения обязательств. Снижение оборачиваемости характеризует ПАО «Газпром» как финансово стабильное и платежеспособное предприятие.

Таблица 1 – Динамика оборачиваемости основных показателей оборотных активов ПАО «Газпром»

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение 2022 г. к 2020 г., (+,-)
Выручка, тыс. руб.	4 061 444 118	6 388 987 167	7 979 026 948	+3 917 582 830
Среднегодовая сумма запасов, тыс. руб.	620 010 786	560 160 472	622 474 372	+2 463 586
Средняя дебиторская задолженность, тыс. руб.	1 909 278 845	2 428 791 833	2 907 423 103	+998 144 259
Средняя кредиторская задолженность, тыс. руб.	880 564 302	935 047 254	1 141 157 638	+260 593 336
Оборачиваемость запасов, в оборотах	6,6	11,4	12,8	+6,20
Оборачиваемость дебиторской задолженности, в оборотах	2,13	2,63	2,74	+0,62
Оборачиваемость кредиторской задолженности, в оборотах	4,61	6,83	6,99	+2,38
Продолжительность одного оборота запасов, дни	55,30	32,00	28,50	-29,50
Период погашения дебиторской задолженности, дни	171,59	138,76	133,00	-38,59
Период погашения кредиторской задолженности, дни	79,14	53,42	52,20	-26,93

Составлено автором

За период с 2020 г. по 2022 г. в ПАО «Газпром» в таблице 2 прослеживается превышение продолжительности финансового цикла над производственным в несколько раз, что свидетельствует о большом сроке осуществления расчетов с контрагентами. Сокращение продолжительности производственного цикла на 27 дней повлекло уменьшение продолжительности и финансового цикла на 39 дней. Сокращение производственного и финансового циклов влечет снижение продолжительности операционного цикла в ходе уменьшения периода оборота кредиторской и дебиторской задолженностей, а также периода оборота среднего запаса готовой продукции [5, с. 210].

Деятельность предприятий нефтегазового комплекса подверглась существенному влиянию со стороны внешнеэкономических ограничений. Основным негативным внешним фактором, повлиявшим на функционирование нефтегазового комплекса, является нарушение экономических отношений на мировом уровне. На примере лидера предприятий по переработке углеводородного сырья прослеживается наращивание производственных фондов.

Таблица 2 – Расчёт производственного и финансового рычага
ПАО «Газпром»

Показатели	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Изменение 2022 г. к 2020 г., (+,-)
Период оборота среднего запаса сырья, материалов, дни	0,54	0,52	0,60	+0,06
Период оборота среднего объёма незавершенного производства, дни	0,00003	0,00596	0,00809	+0,01
Период оборота среднего запаса готовой продукции, дни	54,7	31,0	27,2	-27,45
Период оборота дебиторской задолженности, дни	171,6	138,8	133,0	-38,59
Период оборота кредиторской задолженности, дни	79,1	53,4	52,2	-26,93
Продолжительность производственного цикла, дни	55,2	31,5	27,8	-27,38
Продолжительность финансового цикла, дни	147,6	116,9	108,6	-39,03

За 2020-2022 г. ПАО «Газпром» характеризуется как финансово устойчивое предприятия, имеющее положительную динамику изменений показателей оборотных активов, в том числе сокращение продолжительности производственного и финансового циклов. Переориентация реализации продукции на новые рынки сбыта и открытие новых месторождений позволило компенсировать предприятиям нефтегазового компенсировать возникшие издержки, а также обеспечить бесперебойность хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Буйновская Ю.А., Калитко С.А. Современное состояние нефтегазового комплекса России // Московский экономический журнал. – 2022. - №3. – С. 315-328.
2. Галамага Н.В., Стародубова Н.Н. Современные проблемы предприятий нефтегазовой отрасли РФ // Вестник науки. – 2023. -№ 2.- С. 24-29.
3. Российский статистический ежегодник. 2022: Стат.сб./Росстат. – 2022. – С. 691.
4. Российский статистический ежегодник. 2020: Стат.сб./Росстат. – 2022. – С. 700.
5. Сингаева Ю.В., Огородникова Е.П. Особенности управления региональными инновационными проектами с целью обеспечения устойчивого развития региональных социально-экономических систем//В сборнике: Современные проблемы обеспечения безопасности человека в условиях развития гражданского общества. Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. 2023. С. 209-213.

УДК 336.7

ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ПЕРСПЕКТИВЫ И ВЛИЯНИЕ НА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

*Руденко А. И.
ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия*

Аннотация. В данной статье рассматривается процесс внедрения цифрового рубля в России. Рассматриваются перспективы внедрения цифрового рубля и его недостатки. Предлагается доработка данной валюты в соответствии с опытом внедрения цифрового юаня.

Ключевые слова: цифровой рубль, денежные средства, цифровой юань, Центральный банк России.

DIGITAL RUBLE: PROSPECTS AND IMPACT ON LEGISLATION

Rudenko A. I.

*Federal State Educational Institution "Russian State University of Justice"
(Volga branch), Nizhny Novgorod, Russia*

Annotation. This article discusses the process of introducing the digital ruble in Russia. The prospects for the introduction of the digital ruble and its disadvantages are considered. It is proposed to finalize this currency in accordance with the experience of implementing the digital yuan.

Keywords: digital ruble, cash, digital yuan, Central Bank of Russia.

В настоящее время миру известны несколько форм выражения денежных средств, а именно наличные деньги и безналичные деньги, помимо которых выделяется ещё один структурный элемент – цифровая валюта. Ранее под цифровой валютой в России понимали исключительно криптовалюту, но с повышением спроса на неё, государства озадачились не только контролем данной сферы, но и созданием своей национальной цифровой валюты [1].

В России с 2017 года велись разработки по созданию крипторубля, такой проект был представлен Правительством РФ, а в 2020 году Центральный банк РФ сделал доклад и фактически начал реализовывать проект создания цифрового рубля, тестирование которого началось в 2022 году, и который в нынешнем году был запущен для свободного пилотного оборота, который дал неоднозначные результаты [2].

В частности большинство населения считают цифровой рубль аналогом мировых криптовалют, хотя между ними существуют существенные различия. Цифровой рубль будет находиться, прежде всего, под юрисдикцией и контролем Центрального Банка РФ, также он, как и бумажные деньги, будет обладать уникальным кодом и иными средствами индивидуализации. Работать с цифровым рублем можно будет без интернета и дополнительных устройств, все действия производятся через портал цифрового рубля, которым управляет ЦБ РФ, и доступ к которому сейчас есть у участвующих в пилотном проекте банках, в частности у Тинькофф Банка, Альфа-Банка и иных. Также предполагается, что все формы рубля будут равны друг другу.

Всё вышеперечисленное свидетельствует о явных достоинствах цифрового рубля: персонифицированность, то есть привязанность счета, денежных средств и транзакций к владельцу счета; подконтрольность государству, которое будет тщательно регулировать эту деятельность, полную конвертируемость внутри страны с перспективами выхода на мировой рынок валюты.

Помимо безусловного множества достоинств данной системы выделяются и её существенные недостатки. В частности в микроэкономической

сфере и в сфере потребительского спроса возникает большая обеспокоенность тотальным контролем государства за цифровым рублем через персонафикацию всех транзакций, возможность отслеживать финансовую деятельность населения. Специалисты обеспокоены потерей полной автономности ЦБ РФ, так как эмитентом этой валюты будет исключительно он, но кто будет контролировать эту сферу деятельности пока не устанавливается. Также их пугает монополизация РФ в сфере финансовых рынков, дороговизна перехода на эту валюту, что отразится на всей экономике РФ. Станислав Кузнецов, зампред председателя Сбербанка, справедливо отмечает необходимость должного обслуживания данной системы, а также обеспечения надлежащей кибербезопасности этого цифрового пространства [3].

При проведении различных социологических опросов граждан о намерении пользоваться цифровым рублем, большинство говорит о незаинтересованности населения в данном денежном выражении. К основным причинам этого явления относят: незнание и неумение части населения пользоваться цифровыми валютами, предпочтение к пользованию другими удобными денежными формами (электронные деньги и иные), отсутствие выгодных предложений для привлечения аудитории (кешбэк и бонусы), практически безграничный контроль государства. Всё это делает цифровой рубль непривлекательным для нынешнего российского потребителя и ставится вопрос о необходимости этой валюты для РФ в целом.

Помимо выше указанных недостатков появление этой цифровой валюты породило множество вопросов и проблем для законодателей и правоприменителей, учитывая, что вопрос криптовалюты тоже считать урегулированным до конца нельзя.

Начало правового регулирования цифрового рубля рассчитывается различными учеными по-разному, часть утверждает об изначальной правовой форме цифрового рубля, выразившегося в его проекте, предложенном ЦБ РФ. Иные начинают отчет с ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ» N 259-ФЗ, который был принят в 2020 году и установил систему работы с цифровой валютой, к которой относится и цифровой рубль [4]. Также этот ФЗ лег в основу изменений, внесенных в иные федеральные акты, регулирующие деятельность ЦБ РФ, акционерных обществ, рынок ценных бумаг и иное. 8 апреля 2021 года была представлена Концепция развития цифрового рубля, которую подготовил Центральный Банк России.

Ключевым для цифрового рубля настоящего времени стало принятие в 2023 году ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» N340-ФЗ, который определил функционирование платформы цифрового рубля и организацию её деятельности, оператора этой системы и формы отчета и контроля за цифровым рублем, перечень операций с ним, тарифы и иное [5]. Важно отметить, что этот федеральный закон вносит нормы о цифровом рубле не в какой-либо отдельный закон, посвященный конкретно циф-

ровому рублю, а в целый блок законодательства, регулирующий финансовые и экономические отношения, как внутри страны, так и за её пределами.

Так как 2023 год стал для цифрового рубля основным, в том числе в плане работы с пилотными проектом, ЦБ России начал с октября данного года формировать нормативную базу для цифрового рубля, в частности доступ к этой платформе планируется предоставить не только указанной группе банков, но планируется также предоставить доступ иным банкам РФ и дать доступ иностранным банкам, ориентировочно в 2025 году.

Подводя итог, необходимо отметить что Россия, как и многие страны, подверглась новой тенденции, на фоне активной заинтересованности населения в криптовалюте, начала развитие своей цифровой валюты [6]. Если российский цифровой рубль только начинает свое активное внедрение в 2023 году и окончательная доработка системы планируется к 2025 году, то в мире уже есть пример успеха при внедрении данной идеи.

В настоящее время очень популярной и известной в мире стала система цифрового юаня в Китае. Цифровой юань – официальная цифровая валюта в КНР, тестирование которой началось в 2019 году и по сей день она не теряет своей актуальности, так как количество наличных денежных средств сокращается, а денежная масса в цифровых юанях постоянно увеличивается, а помимо этого с каждым годом растет количество транзакций с этим платежным средством [7]. Специалист в данной области Метью Грем в перспективе отмечает возможность цифрового юаня составить конкуренцию доллару на мировом рынке, но при этом удачным образом избежать конфронтации с биткоином и иными криптовалютами [8].

Таких высоких показателей в Китае удалось добиться путем того, чего в настоящий момент не хватает российскому цифровому рублю. В частности, на данный момент цифровому рублю не хватает конкурентоспособности. Для популяризации рубля нами предлагается активное использование именно опыта китайских коллег. Прежде всего, необходимо введение активной популяризации цифрового рубля не только в банковском секторе, но и предложить людям его использование в обычной жизни, чтобы продемонстрировать его преимущества. В том числе это оплата в приложениях, агрегаторах такси, сервисах доставки, стриминговых сервисах и прочего. Далее важно привлечь аудиторию реальной выгодой для них в форме кешбэков, баллов, промокодов и иных акций, что особенно востребовано среди молодого поколения. В дальнейшем можно будет перевести часть госслужащих на оплату именно в цифровых рублях. В 2025 году ЦБ РФ планирует уже сотрудничать с иностранными банками, для предоставления им доступа к платформе с цифровыми рублями. В данном направлении нужно работать не только с банками, но и с туристами, предоставляя им возможности оплаты в форме цифрового рубля при совершении путешествий.

Подводя итог, необходимо отметить, что цифровая валюта страны и в частности цифровой рубль, перспективная разработка в будущем, но в нынешнем состоянии цифровой рубль нуждается в существенной доработке

конкурентоспособности среди населения, что позволит ему в дальнейшем выйти в макроэкономические масштабы финансовых и экономических рынков далеко за пределами РФ.

Список литературы

1. Турбанов А. В. ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ КАК НОВАЯ ФОРМА ДЕНЕГ // Актуальные проблемы российского права. 2022. №5 (138). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovoy-rubl-kak-novaya-forma-deneg> (дата обращения: 01.11.2023).
2. Концепция цифрового рубля: доклад Банка России. 2021. Апрель // URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/120075/concept_08042021.pdf (дата обращения: 02.11.2023)
3. Преодоление глобального цифрового кризиса — есть ли выход? – Петербургский международный экономический форум – URL: <https://forumspb.com/news/news/preodolenie-globalnogo-tsifrovogo-krizisa-est-li-vyhod/> (Дата обращения 03.11.2023)
4. Федеральный закон "О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 31.07.2020 N 259-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // "Собрание законодательства РФ", 03.08.2020, N 31 (I).
5. Федерального закона от 24.07.2023 № 340-ФЗ – “О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ” // "Собрание законодательства РФ", 31.07.2023, N 31 (Часть III), ст. 5766
6. Будиков В.С., Терехов А.М. Юридическая проблематика внедрения суррогатных денег в период спада экономики // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы. Сборник научных трудов V Международной научно-практической конференции. 2018. С. 139-141.
7. Моисейцев Владислав Викторович, Еремеев Антон Алексеевич ЦИФРОВОЙ ЮАНЬ: ОСОБЕННОСТИ ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТЫ КИТАЯ // E-Scio. 2021. No6 (57). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovoy-yuan-osobennosti-tsifrovoy-valyuty-kitaya> (дата обращения: 28.11.2023).
8. Expert: China's Digital Yuan Will Target the Dollar, Not Bitcoin URL: <https://cointelegraph.com/news/expert-chinas-digital-yuan-will-target-the-dollar-not-bitcoin> (дата обращения 05.11.2023)

УДК 63-021.66

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ПРОДАЖИ ГОТОВОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

*Оруджева З.А.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
Россия, г. Махачкала*

Аннотация. В статье рассматриваются актуальные вопросы учета готовой сельскохозяйственной продукции и его совершенствования. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве, в связи со спецификой деятельности, является очень трудоемким и сложным процессом. Готовая продукция сельского хозяйства имеет некоторые особенности в виде сезонной составляющей. В данной статье раскрывается понятие продажи готовой продукции в сельскохозяйственных организациях. Рассмотрена проблема по устранению имеющихся в учете недостатков и на сколько это приводит к улучшению учетной системы в процессе

продажи готовой продукции. Определены основные задачи совершенствования системы бухгалтерского учета реализации продукции. Предложено определение полной себестоимости реализованных видов продукции анализируемого хозяйства по основным показателям продажи продукции с осуществляемыми расходами на эти цели. Вместе с тем рассматривается документальное оформление операций по движению готовой продукции в АПК, а также особенности учёта в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: сельское хозяйство, готовая продукция, бухучет, себестоимость, реализация, затраты, доходы, документальное оформление.

IMPROVING ACCOUNTING FOR THE SALE OF FINISHED PRODUCTS AGRICULTURAL PRODUCTS

Orujeva Z.A.

*Dagestan State Pedagogical University named after M.M. Dzhambulatov
Makhachkala, Russia*

Annotation. The article deals with topical issues of accounting for finished agricultural products and its improvement. Accounting in agriculture, due to the specifics of the activity, is a very time-consuming and complex process. Finished agricultural products have some features in the form of a seasonal component. This article reveals the concept of selling finished products in agricultural organizations. The problem of eliminating the shortcomings in accounting is considered and to what extent this leads to an improvement in the accounting system in the process of selling finished products. The main tasks of improving the accounting system of product sales are defined. It is proposed to determine the total cost of the sold types of products of the analyzed farm according to the main indicators of the sale of products with the expenses incurred for these purposes. At the same time, the documentation of operations for the movement of finished products in the agro-industrial complex is considered, as well as features

Keywords: agriculture, finished products, accounting, cost, sales, costs, income, documentation.

Продажа готовой продукции (работ, услуг) в сельскохозяйственных организациях, как и в коммерческих организациях других отраслей, имеет очень важное значение, поскольку служит достижению поставленных целей — извлечению прибыли, необходимой для осуществления расширенного воспроизводства и обеспечения ею заинтересованных в этом лиц.

Процесс продаж представляет собой третий и завершающий процесс из трех существующих хозяйственных процессов. На данном процессе осуществляется продажа произведенной в процессе производства организацией продукции (работ, услуг) с той целью, чтобы вырученные при этом денежные средства направить впоследствии на первый из существующих процессов — процесс заготовления — для приобретения материальных запасов, необходимых для осуществления производственного процесса. Тем самым процесс продаж завершает кругооборот хозяйственных средств организации, и от того, насколько эффективно сработает организация на данном процессе, будет зависеть обеспеченность других процессов, их результативность и эффективность деятельности организации в целом[5].

Вот почему процессу продаж, равно как и сопутствующим этому процессу мероприятиям отводится такая важная роль, что делает изучение процесса актуальным в любой период времени.

Согласно Международным стандартам финансовой отчетности (IFRS)13 «Оценка справедливой стоимости» в бухгалтерском учете готовую продукцию должны оценивать по цене, которая была бы получена при её продаже. При оценке ее по справедливой стоимости хозяйства должны учитывать характеристики готовой продукции на дату оценки. Такие характеристики включают состояние и местоположения продукции и ограничения на продажу [4].

Созданная на стадии производства готовая продукция будет теперь служить процессу продажи в том объеме, в котором воспроизведена ее стоимость. Она в учетной системе процесса реализации, не распределяется на статьи, а показывается в целом и поэтапно, из нее будут отнимать величины показателей до того обстоятельства, которое представляет размер чистой прибыли. Как готовая продукция передается на продажу, по каким направлениям она реализуется, какие условия при этом берутся во внимание и как формируется выручка от ее реализации, мы рассмотрели в предыдущих параграфах настоящей работы. Методические подходы по организации учета продажи продукции изложены с позиции традиционной системы его организации на данной стадии [3].

Теперь нам следует сделать на основе изложенного выше еще один шаг – это рассматривать проблемы по устранению имеющихся в учете недостатков и проверить, насколько оно приводит к улучшению учетной системы в процессе продажи готовой продукции.

Цель состоит в изучении отдельных актов, их документов и возникающей информации и разработка предложений по совершенствованию учета продажи готовой продукции сельского хозяйства и повышению эффективности системы отражения результатов ее реализации.

Основные задачи совершенствования системы бухгалтерского учета реализации продукции состоят в том, чтобы дать информацию об эффективном прохождении стадии, по качеству реализуемой продукции, ее выгодности и способствовать постепенному снижению расходов на ее продажу.

Известно, что для процесса продажи продукции сельского хозяйства наиболее характерны условия, где качественные значения ее выступают как самые определяющие потребительскую стоимость, поскольку от них зависит выручка, получаемая от этой стадии. В бухгалтерском учете открываются все возможности, необходимые для отражения качества реализуемой продукции и получаемой за нее выручки. В товарно-транспортных накладных, приемных квитанциях и накладных на отпуск продукции указывается количество принятой продукции, ее качество, цена и сумма [7].

Следовательно, в учете Агрофирмы «Согратль» привести эти показатели – дело технической работы. Их следует выделять в аналитических счетах готовой продукции в отдельных строках. Если продукция подлежит хранению на некоторое время, то необходимо первичные качественные показатели пересматривать и при продаже ее отражать обновленные данные по качеству продукции.

Например, по учету продажи молодняка животных можно открывать такие аналитические счета: «Молодняк высшей упитанности», «Молодняк средней упитанности», «Молодняк низшей упитанности» или в таком порядке – «Молодняк живым весом до 250кг», «Молодняк живым весом до 350кг», «Молодняк живым весом до 450» и т.д. На счетах аналитического учета следует привести количество голов, живую массу общую и в среднем одной головы, фактическую себестоимость и стоимость реализации.

Приведенный состав аналитических счетов раскрывает содержание процесса продажи более содержательно, подробно и конкретно. Показатели этих счетов являются условными и широко используемыми при анализе и принятии управленческих решений[6].

Агрофирма «Согратль» на конец 2022 года имеет 639 голов молодняка животных на четырех фермах, которые выращивают его на продажу и внутрихозяйственное использование. Ведется аналитический учет наличия и движения молодняка животных в учетных книгах, составляют отчеты и первичные документы на его перемещение. Животноводческие фермы не только производят продукцию, но и продает ее покупателям в соответствии с заданием. Естественно, что в этих условиях аналитический учет должен обеспечить информацией каждая ферма о количестве реализованного молодняка, его себестоимости, живом весе и выручке от реализации. Эти данные легко принимаются к анализу, обрабатываются для формирования новых абсолютных и относительных показателей.

Раздельный учет продажи продукции по подразделениям имеет большое производственно-коммерческое значение. Учет, анализ и контроль деятельности на уровне производственного подразделения делает его важным и имеющим определенную самостоятельность, обеспечивающим самокупаемость и устойчивое ведение процесса продажи продукции. Использование единых учетных документов для получения достоверной информации с показателями ее качества позволяет применить единую методику определения объема, сорта, размера, сроков реализации, потерь от несоблюдения технологии хранения или содержания продукции, выручки и дополнительных оплат за присущие признаки [8].

В настоящее время бухгалтерий учет формирует в обособленном виде показатели по расходам реализации и хранению продукции. Если надо узнать и анализировать операции по продаже продукции на то, на какие виды продукции приходятся наибольшие затраты, как они формировались по периодам, то для этого используют счет 44 «Расходы на продажу». Их можно уточнить и рассматривать с помощью затрачиваемых по кредиту счетов, например, счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 10 «Материалы», 23 «Вспомогательные производства» и другие. Затраты по реализации продукции обособляются в зависимости от вида продукции, ее места в объеме продажи[2]. Основные показатели продажи продукции с осуществляемыми расходами на эти цели приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Определение полной себестоимости реализованных видов продукции по СХК «Агрофирма «Согратль» за 2022 год.

Наименование продукции	Дебет счета 90 «Продажи»							Полная себестоимость, тыс.руб.
	Количество,	Неполная производственная себестоимость, тыс. руб.	Полная производственная себестоимость, тыс. руб.	Расходы по реализации, тыс. руб.				
				транспорт. расходы	материалы	заработн. плата	все-го	
Взрослый КРС	947,0	11808	13120	590	328	394	1312	14432
Овцы и козы	2834,0	38198	42443	1910	1062	1273	4245	46688
Молоко коровье	12724,0	30874	34304	1543	858	1029	3430	37734
Шерсть	637	6726	7473	336	187	224	747	8967
Итого	X	87606	97340	3012	1290	5432	9734	107821

Источник: аналитические данные счетов 90 и 44

Как видно из данных таблицы 1, расходы по реализации продукции, учитываемые на дебете счета 44 «Расходы на продажу», целесообразно управлению хозяйства представлять по конкретным видам продукции и отдельно по основным статьям.

Практика показывает, что между полной производственной и полной себестоимостью реализованной продукции выступают расходы по реализации. Они имеют прямое отношение к ее продаже и если они относятся к невозмещаемым, то приходятся на себестоимость реализованной продукции [11]. Следует отметить, что практически ведение учета расчетов с покупателями в ведомости формы № 62-АПК является громоздким. Во-первых, в ней отсутствуют реквизиты об остатках задолженности на начало и конец месяца, осложняется возможность ведения учета расчетов с конкретными покупателями. Данные же об остатках по всем вместе взятым покупателям, приводимые во втором разделе ведомости, не имеют применения, то есть практически их не используют в анализе, исследовании процедур продажи продукции. Для баланса и Главной книги нужны другие информационные данные. Во-вторых, ежемесячное переписывание реестров форма № 63 - АПК по не оплаченным на конец месяца документам не представляется необходимостью, том более, что таких ситуаций могут быть много [10].

В связи с указанным учет расчетов с покупателями и заказчиками целесообразно было бы перенести в реестры документов по продаже сельскохозяйственной продукции, а в ведомости формы № 62 - АПК раскрыть дебетовые обороты счета 62 по видам расходов. После таких незначительных изменений в ведомости № 62 – АПК представляется цепь законченных операций приема продукции, принятия возмещаемых расходов, отражения доплат за качество продукции, завершая оплатой и конечной задолженностью.

В таблице 1 приведены показатели о неполной и полной производственной себестоимости. Они по экономическому содержанию разные, хотя база для исчисления единая. В такой форме они не обобщаются нигде, кроме как в производственных отчетах подразделений.

Периодические общие управленческие расходы также отражают в отдельных отчетах производства. Использование отдельных видов себестоимости при изучении формируемой прибыли позволяет провести сравнение степени эффективности использования ресурсов и потенциала по производимым продукциям, выполняемым работам и услугам, отраслям и направлениям деятельности[9].

В исследовательских целях общая сумма выручки, полученная от продажи готовой продукции, можно использовать для расчета прибыли. Тогда становится возможным определить, на каком уровне срезается прибыль больше всего, уточнить затраты этого уровня формирования прибыли и принимать соответствующие решения. С этой целью построим таблицу с исходными и результативными показателями в целях выявления дохода для каждого уровня себестоимости (табл. 2).

Таблица 2 – Уровни себестоимости и доходы от продажи готовой продукции по СКХ «Агрофирма «Согратль» за 2022 год.

Показатели	Товарная продукция, тыс. руб.				Итого
	КРС в живой массе	овцы и козы в живой массе	молоко	шерсть	
1. Выручка от реализации	14926	45384	35195	2548	98053
2. Затраты по уровням производства продукции:					
I уровень: подразделения	12989	42019	33961	8070	97039
II уровень: отрасли деятельности без управленческих расходов	12556	40618	32829	7801	93804
III уровень: полная производственная себестоимость	13120	42443	34304	7473	97340
IV уровень: полная себестоимость реализованной продукции	14432	46688	37734	8967	107821
3. Маржинальный доход или прибыль (убыток) на базе затрат:					
1) подразделений	+1937	+3365	+1234	-5522	+1014
2) отрасли деятельности без управленческих расходов	+2370	+4765	+2366	-5253	+4249
3) полной производственной себестоимости	+1806	+2941	+891	-4925	+713
4) полной коммерческой себестоимости	+494	-1304	-2539	-6419	-9768

Источник: производственные отчеты и бухгалтерская отчетность

Приведенные в таблице 2 показатели себестоимости разных уровней могут быть объединены в общую взаимосвязанную факторную систему показателей, так как каждый из них исчисляется по своим значениям.

Приведенные в таблице 2 показатели себестоимости разных уровней могут быть объединены в общую взаимосвязанную факторную систему показателей, так как каждый из них исчисляется по своим значениям.

Как показывают данные таблицы 2, себестоимость продукции с ростом уровня осуществления затрат значительно увеличивается. Так, по КРС, продаваемому в живой массе на уровне подразделений, затраты составляли 12989 тыс. руб. К моменту реализации его общая себестоимость повысилась до 14432 тыс. руб. или на 1443 тыс. руб. Такая тенденция сложилась и по живой массе овец и коз, а также по другим видам продукции. Эта в общем характерная для всех хозяйствующих субъектов закономерность.

Однако для аналитики и управления организации существенное значение имеет другой показатель, который подсказывает, какой доход может иметь она на разных уровнях формирования затрат. Например, по продаже КРС в живой массе Агрофирма «Согратль» получила прибыль на всех уровнях производственной деятельности. Даже на уровне производственных подразделений формируется прибыль из-за превышения выручки от продажи крупного рогатого скота в живой массе над затратами. По остальным позициям только полная коммерческая себестоимость превышает выручку, тем самым не формируется прибыль. Что касается шерсти, то здесь по ее продаже формируется убыток на всех уровнях производственной деятельности.

Отсюда, экономическому субъекту следует конкретизировать все производимые в этом направлении расходы, осуществлять их строго по технологии выращивания и откорма животных. Вместо ведомости расхода кормов использовать документы, по которым контролируются ежедневные затраты по кормам. К таким документам относятся лимитно-заборные карты, которые содержат показатели лимита на 1 голову и на поголовье и фактический расход.

По реализации молока убыточное состояние хозяйства приобретает на уровне формирования полной коммерческой себестоимости. Присоединение к прямым переменным затратам подразделений управленческих расходов привело к превышению затрат над выручкой и это положение следует брать организации за основу для снижения себестоимости продукции [12].

Полная окупаемость затрат на производство и реализацию наблюдается лишь по такому виду продукции как КРС в живой массе. В конечном итоге она также обеспечивает получение прибыли и покрывает все производственно-коммерческие расходы.

Таким образом, конкретизация учета и анализа затрат в зависимости от этапа (уровня) их формирования имеет существенное значение: дается оценка затратам исходя из будущих доходов, определяемых по рыночным ценам и плановой товарной продукции.

Список литературы

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция).
2. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденное Приказом Минфина России от 29.07.1998 №34 с.65.
3. Методические рекомендации по учету затрат и калькулированию себестоимости продукции в сельском хозяйстве. Приказ Минсельхоза РФ №792 от 06.06.2003.
4. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости», (введен в действие на территории Российской Федерации приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н; с учетом поправок документов МСФО, введенных в действие на территории Российской Федерации приказами Минфина России от 27.06.2016 № 98н; от 11.07.2016 № 111н)
5. Альборов Р.А., Концевая С.М., Концевой Г.Р. Совершенствование бухгалтерского учета и анализа доходов, расходов и финансовых результатов в сельском хозяйстве//Бухучет в сельском хозяйстве, №11, 2018. - с 21-29.
6. Хоружий, Л.И. Особенности применения функционального метода учета затрат в организациях АПК / Л.И. Хоружий, Ю.Н. Катков, В.А. Титова. Бухучет в сельском хозяйстве. 2022; 3: 224-235.
7. Юсуфов А.М., Оруджева З.А. Обеспечение системного подхода к классификации затрат в сельхозорганизациях// Сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием - «Актуальные вопросы АПК в современных условиях развития страны». Махачкала. -2016.
8. Юсуфов А.М., Алиева Н.М., Филин М.А., Оруджева З.А. Состояние калькулирования фактической себестоимости продукции молочного скотоводства и возможности его совершенствования в современных экономических условиях // Экономика и предпринимательство, №1 (126), 2021. - с.889-894
9. Альбориева, С. Н. Современные методы учета затрат на производство продукции / С. Н. Альбориева // Инновационное развитие АПК: проблемы и перспективы кадрового обеспечения отрасли и внедрения достижений аграрной науки: Материалы Международной научно-практической конференции, Махачкала, 30 сентября 2021 года. – Махачкала: Дагестанский институт повышения квалификации кадров АПК, Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова, 2021. – С. 317-321. – EDN JYXXHX.
10. Юсуфова А. М., Алиева Н. М., Филин М. А., Оруджева З. А. / Состояние калькулирования фактической себестоимости продукции молочного скотоводства и возможности его совершенствования в современных экономических условиях // Экономика и предпринимательство. – 2021. – № 1(126). – С. 889-894. – DOI 10.34925/EIP.2021.126.01.174. – EDN AWIUXQ.
11. Юсуфова А. М., Азракулиев З. М., Оруджева З. А. / Методика промежуточного калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции на основе поправочного метода учета затрат в сельскохозяйственных организациях // Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета : Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции, Нижний Новгород, 24–25 ноября 2022 года, 2023. – С. 384-391. – EDN MHZOKA.
12. Юсуфова А. М., Оруджева Л. Ш., Оруджева З. А. / Особенности учёта готовой продукции и пути его совершенствования на современном этапе экономических отношений сельского хозяйства // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 4(141). – С. 332-337. – DOI 10.34925/EIP.2022.141.4.060. – EDN EMWZBV.

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Логинова Я.С.

ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
(Приволжский филиал), г. Нижний Новгород, Россия

Аннотация. Данная статья посвящена раскрытию общественностей процесса цифровизации в банковской деятельности Российской Федерации. Рассмотрены теоретические аспекты деятельности коммерческих банков при предоставлении цифровых продуктов и услуг, а также роль цифровых технологий в банковской сфере Российской Федерации.

Ключевые слова: цифровизация, деятельность коммерческих банков, цифровые технологии, цифровые продукты, цифровые услуги.

DIGITAL TECHNOLOGIES IN BANKING

LoginovaYa.S.

Federal State Educational Institution "Russian State University of Justice" (Volga branch),
Nizhny Novgorod, Russia

Annotation. This article is devoted to the disclosure of the social aspects of the digitalization process in the banking activity of the Russian Federation. The theoretical aspects of the activities of commercial banks in the provision of digital products and services are considered the role of digital technologies in the banking sector of the Russian Federation.

Keywords: digitalization, commercial banking activities, digital technologies, digital products and services.

Современный этап развития национальной экономики Российской Федерации характеризуется применением цифровых и информационных технологий в рамках трансформации финансово-производственной деятельности организаций[1].

Цифровизация в современном мире является одним из основных факторов мирового экономического роста. Также она не обошла стороной и банковскую систему. Применение цифровых технологий в банковской деятельности кардинально меняет решения банка по усовершенствованию дальнейших работ и расширению их продуктов и услуг, а также открывает новые пути развития, обеспечивая тем самым переход банковской сферы экономики на новый уровень.

На сегодняшний день активно происходит цифровизация отношений между населением, бизнесом и государством, что формирует определенные экономические, социальные и политические последствия.

Подобные процессы цифрового изменения наблюдаются и в рамках банковской деятельности кредитных организаций и коммерческих банков Российской Федерации, направляющих свои финансовые ресурсы на создание инновационных продуктов и услуг для физических и юридических лиц.

При развитии цифровых технологий, лежащих в основе управления бизнес-процессами или создания новых банковских продуктов в современных коммерческих банках, играет важную роль - наличие доступа к финансо-

вым ресурсам. Устойчивость и экономическая безопасность кредитной организации, в первую очередь, отражается в динамике совокупного размера их активов [2].

Электронные технологии в банковской сфере развиваются быстрыми темпами, а общий финансовый рынок довольно быстро переходит на дистанционный режим. Поэтому новые финансовые технологии одерживают победу во многих позициях по сравнению с традиционными решениями. Вскоре, можно будет увидеть, как эти технологии изменят роль самих банков, сделают их более мобильными, а также приведут на рынок совершенно новых игроков.

Реализация банковских продуктов и услуг является одним из главных видов деятельности всех банков. Главной задачей таких организаций является расширение банковского рынка продуктов и услуг для привлечения наибольшего числа клиентов с целью увеличения прибыли компании. На сегодняшний день при большой конкуренции в банковском секторе любой коммерческий крупный банк может предложить своему клиенту свыше двухсот различных продуктов и услуг. Также при высокой конкуренции и быстром развитии банковского сектора деятельность любых коммерческих банков приспособляется и своевременно меняется, что приводит к расширению банковских операций и формам банковской деятельности.

Банковский продукт – это способ оказания услуг клиенту банка; правила взаимодействия сотрудников банка и клиента при оказании услуг, то есть совокупность взаимосвязанных организационных, информационных, финансовых и правовых мер, объединенных единой технологией обслуживания клиентов.

Банковская операция - это процедура действий, направленных на решение конкретной задачи управления банковским капиталом. Банковские операции как действия имеют нематериальную форму (нельзя продавать по фиксированной цене). Чтобы быть проданным, банковская сделка должна быть материализована. Формой материализации банковской операции является определенный документ (методические указания, инструкции). Этот документ уже является банковским продуктом, то есть он объект купли-продажи на финансовом рынке [3].

Основными видами банковских продуктов являются: валютные операции, коммерческие векселя и кредиты предприятиям, сберегательные депозиты, хранение ценностей, кредиты правительству, депозиты до востребования, потребительский кредит.

К основным видам банковских услуг относят: консультационные услуги, услуги по управлению потоками денежных средств, брокерские услуги по операциям с ценными бумагами, инвестиционные банковские услуги, страховые и финансовые услуги, последние же подразделяются на трастовые, лизинговые и факторинговые.

Роль цифровых технологий в Банковской сфере Российской Федерации заключается в следующих аспектах:

- технологии и инновации формируют условия, позволяющие совершенствовать клиентский сервис обслуживания потребителей банками, тем самым обеспечивая рост его качества;

- технологии и инновации формируют новые конкурентные преимущества у коммерческих банков, активно занимающихся процессами своей цифровой трансформации;

- технологии и инновации создают новые банковские продукты, расширяя и диверсифицируя риски банковского бизнеса, уменьшая долю кредитования и расчетно-кассовых операций при формировании выручки и прибыли организаций.

Также важную роль цифровые технологии в банковской сфере России занимают не только в рамках совершенствования и создания новых продуктов, но и в рамках обеспечения качества управленческой и маркетинговой деятельности.

Стоит отметить, что уровень цифровизации отечественного банковского сектора в данный период очень высок. В целом финансы — одна из тех отраслей, в цифровизации которой Россия практически не отстает от наиболее развитых экономик мира. Так, согласно данным BloomChainResearch, в России в настоящее время существует 7 небанков, которые способствуют развитию финансовых технологий: Тинькофф Банк, Модуль Банк, Точка, Рокетбанк, Яндекс.Деньги, TouchBank, Talkbank [4].

Ведущие российские банки, такие как банк ВТБ (ПАО), Альфа-Банк, Банк Открытие, Бинбанк, Росбанк, активно развиваются в направлении цифровой трансформации, покупая и развивая мобильные приложения, снижая затраты на поддержание филиальной сети за счет перевода сервисов в онлайн и продвижения самообслуживания. Некоторые банки успешно используют большие данные и поддерживают венчурные фонды для финансирования цифровых разработок.

Обобщив сказанное, можно сделать выводы, что цифровизация в настоящее время является важной отраслью развития во многих сферах. В банковской среде цифровые технологии проникли не только в деятельность сотрудников и их услуги во всех филиалах, но и в деятельность самих клиентов [5]. В настоящее время практически у каждого клиента крупного банка есть мобильное приложение, с помощью которого он может совершать практически любые операции, кроме операций с наличными деньгами, не выходя из дома.

Список литературы

1. Балабанов, И.Т. Банки и банковское дело. Краткий курс. Под ред. Балабанова И.Т. СПб.: Питер, 2003. Гл. 9 – С. 256.
2. Беспалова, О.В. Развитие банковского сектора РФ в условиях цифровизации экономики [Электронный ресурс] / О.В. Беспалова, М.М. Хохлова // Научный журнал «Экономика.Социология.Право». – №2. – С. 21-26. – 2019. – Режим доступа: <http://profit-brgu.ru/wp-content/numbers/2019-N2/2019-N2-03.pdf> (Дата обращения: 03.03.2020 г.)
3. Овчаров А.О., Терехов А.М. Цифровой разрыв в европейских странах: подходы к определению и оценке // Современная Европа. 2022 № 5(112). С. 92-106.

4. Подколзина И.М., Павлюк А.В., Финансовая ситуация в России: прогнозы и перспективы // Проблемы экономики и юридической практики. 2018. № 1. С. 189-193.
5. Швецов Ю.Г., Сунцова В.Н, Корешков В.Г. Роль коммерческих банков в цифровой экономике // Налоги и финансы. 2018. № 4 (40).

УДК 336.7

АНАЛИЗ МЕХАНИЗМОВ РАБОТЫ НАКОПИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ НА ФОНЕ РОСТА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

*Герасимова А. Е., Соколенко Е. В.
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
г. Ставрополь, Россия*

Аннотация. В условиях эскалации геополитической напряженности актуальность приобретает комбинированное страхование, которое, в свою очередь подразделяется на инвестиционное и накопительное. целью данного исследования выступает оценка механизмов работы накопительного страхования жизни россиян в нестабильной рыночной среде. По результатам работы рассмотрена система накопительного страхования жизни, а также идентифицированы его основные преимущества и недостатки.

Ключевые слова: страхование, накопительное страхование жизни, страховой случай, страховое возмещение, страховой полис.

ANALYSIS OF THE MECHANISMS OF ACCUMULATIVE LIFE INSURANCE AGAINST THE BACKGROUND OF GROWING FOREIGN ECONOMIC INSTABILITY

*Gerasimova A. E., Sokolenko E. V.
North Caucasus Federal University , Stavropol, Russia*

Abstract. In the context of escalating geopolitical tensions, combined insurance becomes relevant, which, in turn, is divided into investment and accumulative. The purpose of this study is to assess the mechanisms of cumulative life insurance of Russians in an unstable market environment. Based on the results of the work, the system of accumulative life insurance is considered, as well as its main advantages and disadvantages are identified.

Keywords: insurance, cumulative life insurance, insured event, insurance indemnity, insurance policy.

Сегодня ситуация, сложившаяся в мире, привела к введению странами запада беспрецедентных широкомасштабных санкций в отношении России. Так, к марту 2022 РФ обошла Иран по количеству наложенных на нее ограничений.

Введение запретов касательно России началось после 24 февраля 2022 года, и, на сегодняшний день, их число превышает 10 000, что является рекордным показателем за всю историю России. Считается, что данные ограничения должны сдерживать деятельность РФ в области внешней политики и послужить своеобразным способом воздействия на страну. Однако это в определенной мере также может являться для России стимулом к повыше-

нию конкурентоспособности экономики, так как именно она больше всего пострадала в результате введения антироссийских ограничений.

Санкционная политика недружественных государств была принята в отношении не только отдельных физических и юридических лиц, но и функционирования различных отраслей экономики РФ. Кроме того, беспрецедентное давление оказало существенное воздействие и на страховой рынок РФ.

Отложить денежные средства на определенные цели и так достаточно сложно, а на фоне внешнеэкономической нестабильности в мире данная проблема еще сильнее усугубляется. В этой ситуации подходящим и наиболее простым способом накопления может выступать такой инструмент как комбинированное страхование, которое на сегодняшний день особенно популярно [3].

Помимо страхования жизни комбинированное страхование также позволяет физическому или юридическому лицу обеспечить по истечению срока действия договора компенсацию финансовых ресурсов и извлечение прибыли.

Комбинированное страхование жизни подразделяется на инвестиционное и накопительное. Инвестиционное страхование жизни (ИСЖ) подразумевает под собой процесс инвестирования страховой компанией денежных средств страхователя в различные выбираемые клиентом инвестиционные инструменты.

В то время как накопительное страхование жизни (НСЖ) не только обеспечивает страхование жизни (выплата страховой компенсации при наступлении страховых случаев, устанавливаемых договором), но и способствует накоплению капитала с его последующим увеличением (аккумуляция денежных средств страхователя под определенный процент) [2]. Данный вид страхования выступает наиболее выгодным и привлекательным инструментом для граждан, стремящихся безопасно приумножить свои сбережения. Помимо этого, НСЖ позволяет застраховать жизнь сотрудников, задействованных на опасных производственных объектах.

Тем не менее, следует учитывать, что накопление капитала посредством накопительного страхования жизни довольно долгий процесс и не следует ждать быстрых результатов. НСЖ не подходит для людей не имеющих постоянного места работы и, как следствие, не способных своевременно вносить определенную сумму на счета страховой компании. Чаще всего НСЖ пользуются в случае, когда необходимо оплатить обучение, купить квартиру или машину и пр. Поскольку временной период действия договора НСЖ составляет минимум 5 лет, то многие страховые организации предлагают вложить денежные средства под определенный процент, что выступает одним из преимуществ данного вида страхования. Однако не следует рассматривать накопительное страхование как средство привлечения дополнительного капитала [3].

При накопительном страховании жизни необходимо учитывать, что покупка полиса НСЖ обойдется дороже, чем традиционные виды страхования. Стоимость и срок действия договора устанавливаются индивидуально при его заключении. Случай несвоевременного поступления взносов рассматривается как несоблюдение условий договора и может привести как к наложению штрафных ограничений, так и к полному аннулированию договора. Сумма процентных выплат, зачисляемых на счет страхователя по окончании срока действия страхового продукта, а также временной период их начисления оговариваются между страхователем и страховой компанией в момент заключения договора. При наступлении страхового случая страхователь имеет право претендовать на получение всей суммы страхового возмещения, а в случае смерти выгодоприобретателя денежные средства переходят к его наследникам, если иное не предусмотрено договором.

Приобретение полиса накопительного страхования жизни возможно, как у кредитного учреждения, так и у страховой организации. При отсутствии страхового случая за весь период действия договора держателю полиса НСЖ вернутся все денежные средства, вносимые им в течение установленного периода с учетом дополнительных выплат.

Страховым случаем при покупке полиса НСЖ выступают или смерть страхователя, или окончание действия страховки при отсутствии страхового случая. Помимо этого, по желанию страховой компании и/или страхователя к страховым случаям также могут быть отнесены: получение статуса инвалидности, временная нетрудоспособность и серьезное заболевание. Тем не менее, данные страховые случаи страхователь оплачивает отдельно. При этом, следует учитывать, что при возмещении денежных средств действует ряд ограничений, при которых выплачивается только часть страховых выплат, называемая выкупной суммой и зависящая от срока действия договора, суммы взносов, осуществляемых клиентами в течение страхового периода и других условий. В течение нескольких лет после разрыва действующего договора выкупная сумма может не выплачиваться. Вернуть вложенные средства страхователя возможно лишь в первые две недели после официального приобретения полиса НСЖ.

Несмотря на большую популярность, страхование жизни посредством НСЖ имеет как преимущества, так и недостатки. Так, основным достоинством накопительного страхования жизни выступает возможность накопления необходимого капитала при любом исходе событий. При наступлении страхового случая страховая компания также обязуется покрыть расходы страхователя. Помимо этого, наличие штрафных санкций позволяет дисциплинировать выплаты страховых взносов клиента, а возможность налогового вычета способствует привлечению дополнительных денежных средств. Кроме этого, НСЖ обеспечивает передачу накопленных средств указанному в договоре выгодополучателю, при его наличии. Между тем, при заключении договора НСЖ вне зависимости от ситуации вероятность возврата денег достаточно высока. Еще одним преимуществом НСЖ в условиях внешнеэконо-

мической нестабильности и введения санкционных ограничений в отношении ряда российских банков является отсутствие возможности заморозки денежных средств [1,2].

Что касается недостатков страхования по НСЖ, то страховые компании не предоставляют существенные возможности для увеличения капитала. Если они и устанавливают процент на вложенные средства, то он не позволяет значительно приумножить накопления. Данный вид страхования не предназначен для людей с непостоянным доходом, так как НСЖ подразумевает под собой регулярные платежи, при несоблюдении которых на страхователя накладываются штрафные санкции или происходит расторжение договора. При досрочном прекращении действия полиса НСЖ страхователь рискует потерять большую часть денежных средств. Также еще одной отрицательной стороной накопительного страхования жизни выступает риск банкротства страховой компании, при котором клиенту будет выплачена лишь часть внесенных средств [1,2].

Таким образом, при заключении договора НСЖ следует учитывать, что данный вид страхования не обеспечивает высокого уровня доходности. В основном, процент, предлагаемый страховыми организациями, варьируется в диапазоне от 2% до 5%. Однако данная процентная ставка в условиях внешнеэкономической нестабильности едва покрывает уровень инфляции. В случае необходимости увеличения капитала лучше обратить внимание на инвестиционное страхование жизни [3].

Список литературы

1. Что такое накопительное страхование жизни / Информационный финансовый портал «Банкирос» – Текст : электронный // Персональный сайт информационного финансового портала «Банкирос». – 2022 – 11 июл. – URL: <https://bankiros.ru/wiki/term/cto-takoe-nakopitelnoe-strahovanie-zizni> (дата обращения 12.03.2023).

2. Что такое накопительное страхование жизни / Финансовая платформа онлайн-сервисов «Банки.ру» – Текст : электронный // Персональный сайт финансовой платформы онлайн-сервисов «Банки.ру». – 2023 – 26 фев. – URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10980607> (дата обращения 12.03.2023).

3. Что такое накопительное страхование жизни и как работает / Сетевое издание «Выберу.ру» – Текст : электронный // Персональный сайт сетевого издания «Выберу.ру». – 2023 – 3 мар. – URL: https://www.vbr.ru/strahovanie/help/strahovanie_help/nakopitelnoe-strahovanie/ (дата обращения 12.03.2023).

УДК 336.2

ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ НАЛОГОВУЮ НАГРУЗКУ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Гаджиева М. А., Гасайнаева С. М.
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»
Бизнес-колледж ДГУНХ, Россия, г. Махачкала*

Аннотация. В современном мире субъекты предпринимательской деятельности стремятся к снижению уровня налогового бремени, с целью обеспечения конкурентоспособности и сохранения значимой части прибыли. В этой статье раскрываются основные аспекты, влияющие на уровень налоговой нагрузки предприятий в зависимости от выбранного режима налогообложения.

Ключевые слова: налоговая нагрузка, налоговые выплаты, налогообложение, налоговый режим, налог, НДС.

FACTORS DETERMINING THE TAX BURDEN ENTERPRISES

*Gadzhieva M. A., Gasainaeva S. M.
Dagestan State University of National Economy Business College
Makhachkala*

Abstract. In the modern world, business entities strive to reduce the level of tax burden in order to ensure competitiveness and preserve a significant part of profits. This article reveals the main aspects that affect the level of the tax burden of enterprises, depending on the chosen taxation regime.

Keywords: tax burden, tax payments, taxation, tax regime, tax, VAT.

Налоги - являются одним из важнейших рычагов регулирования рыночных процессов и финансового наполнения бюджетов для функционирования государства.

Налоговая нагрузка – это налоговое бремя, которое приходится нести организациям. Это сумма денег, которую они должны отдать правительству в виде налогов и взносов.

Пять основных факторов, которые оказывают влияние на величину уплачиваемых налогов компанией:

1. Форма собственности;
2. Система налогообложения;
3. Вид деятельности и место регистрации компании;
4. Соотношение доходов и расходов;
5. Соотношение НДС.

Форма собственности влияет на то, какие налоги организация платит в государственный бюджет. Перед открытием бизнеса вам необходимо выбрать, какую форму собственности будет иметь бизнес - общество с ограниченной ответственностью (ООО) или в форме индивидуального предпринимателя (ИП). Каждая форма имеет свои положительные и отрицательные стороны, которые влияют на размер налогообложения.

С сентября 2022 года в России действует 6 систем налогообложения:

- общая система налогообложения - ОСНО;
- упрощённая система налогообложения - УСН;
- единый сельскохозяйственный налога - ЕСХН;
- патентная система налогообложения - ПСН;
- налог на профессиональный доход - НПД;
- автоматическая система налогообложения - АУСН.

Существует четыре основных налоговых режима, на которых могут действовать предприятия и компании: ОСНО, УСН, ЕСХН и АУСН. Однако

для индивидуальных предпринимателей есть возможность выбора из шести налоговых режимов. Физические лица, не являющиеся индивидуальными предпринимателями, ограничены только налогом на профессиональный доход (НПД).

Важно отметить, что налог на профессиональный доход является экспериментальным налоговым режимом и будет действовать на территории Российской Федерации до конца 2028 года.

Автоматизированная система налогообложения, а также налог на профессиональный доход, представляют собой инновационные налоговые режимы. Они вступили в силу с 1 июля 2022 года в Москве, Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан. Продолжительность эксперимента составляет до 31 декабря 2027 года. В случае успешной реализации, система будет распространяться по всей стране.

Общая система налогообложения (ОСН) или общий режим налогообложения – это комплексная система налогообложения, основанная на статьях 1315. НК РФ, которая включает в себя федеральные, региональные и местные налоги. Налоговые обязательства возлагаются на юридические лица и индивидуальных предпринимателей.

Таблица 1 - Налоговая нагрузка в зависимости от формы собственности предприятия

Налог	Юридически лица	Индивидуальные предприниматели
Налог на добавленную стоимость (НДС)	0% -при продаже товаров на экспорт. 10% -при продаже продовольственных товаров, детских товаров, книг или журналов и некоторых медицинских услуг. 20% -для остальных товаров	0% - при продаже товаров на экспорт. 10% -при реализации продовольственных товаров, товаров для детей, книжной продукции, медицинских товаров. 20% -для остальных товаров
Налог на прибыль	20% объект налогообложения, доходы - расходы	Не платят
Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)	Не платят	13% - объект налогообложения, доходы - расходы

В составе основных налогов в ОСН находятся НДС, налог на прибыль для компаний, налог на доходы для физических лиц (включая индивидуальных предпринимателей), а также различные имущественные налоги.

В ОСН (общая система налогообложения) есть возможность работать для всех типов предприятий, однако данный режим имеет свои преимущества, которые более выгодны для крупного бизнеса. Малым предприятиям и индивидуальным предпринимателям будет сложно справиться с платежом двух налогов на доходы.

Преимущества ОСН:

1. Отсутствие ограничений на прибыль.
2. Подходит для любого вида бизнеса.

3. Возможность найма любого количества сотрудников.
4. Возможность освобождения от уплаты налога на прибыль в случае убыточной деятельности.
5. Возможность аренды любого количества помещений.

Недостатки ОСН:

1. Высокая налоговая нагрузка.
2. Необходимость вести налоговый и бухгалтерский учет.
3. Строгие требования к хранению документации.
4. Возможные дополнительные отчисления в бюджет Российской Федерации.
5. Большой объем отчетности.

Упрощенная система налогообложения (УСН) представляет собой специализированный налоговый режим, который разработан специально для поддержки и облегчения работы малого и среднего бизнеса. УСН применяется для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которые соответствуют определенным требованиям и представили соответствующее уведомление в налоговую органы.

Однако, не все предприятия и компании могут воспользоваться этим налоговым режимом. Например, организации, доля участия других организаций в которых превышает 25%, или компании, у которых есть филиалы, не могут применять УСН. Также, компании и предприниматели, занимающиеся определенными видами деятельности, такими как банки, страховщики, негосударственные пенсионные фонды, ломбарды и инвестиционные фонды, также не могут использовать этот режим налогообложения. Полный перечень данных видов деятельности можно найти в статье 346.12 НК РФ.

Если в течение текущего квартала был превышен установленный порог в условиях переходного периода, компания или индивидуальный предприниматель теряют право на применение упрощенной системы налогообложения (УСН).

В таком случае налогоплательщик переходит на общую систему налогообложения (ОСН) и обязан уплатить все налоги, установленные данной системой.

Таблица 2 - Лимиты для применения УСН в 2023 году

Показатель	Обычные: 6% «доходы», 15% «доходы минус расходы»	Повышенные: 8% «доходы» и 20% «доходы минус расходы»
Максимальный доход за квартал, полугодие, 9 месяцев или год	188,55 млн руб.	251,4 млн руб.
Средняя численность сотрудников	Не более 100 человек	100–130 человек
Остаточная стоимость основных средств	Не более 150 млн рублей	Не более 150 млн рублей

Под упрощенной системой налогообложения компании и индивидуальные предприниматели уплачивают единый налог, который заменяет несколько налогов:

- для компаний - налог на прибыль, и для индивидуальных предпринимателей - НДФЛ;
- внутренний НДС (налог на добавленную стоимость);
- налог на имущество организаций, рассчитываемый на основе среднегодовой стоимости.

Для индивидуальных предпринимателей налогом на имущество является налог на недвижимость, которая используется в бизнесе.

Расчет налога и его ставка варьируют в зависимости от выбранного объекта налогообложения. При использовании упрощенной системы налогообложения доступны два объекта налогообложения:

- общий доход;
- разница между доходами и расходами.

Таблица 3 - Налоговые ставки по налогу при УСН

	Стандартные условия УСН	Условия в пределах допустимого превышения
УСН «Доходы»	1–6%	8%
УСН «Доходы минус расходы»	5–15%	20%

Кроме общего налога, в некоторых случаях на упрощённом режиме платят НДС:

при импорте товаров;

- при выставлении счёт-фактуры с выделенной суммой НДС покупателям, применяющим ОСНО;
- при аренде помещений у государственных предприятий;
- по договорам простого товарищества, доверительного управления имуществом или по концессионным соглашениям.

Таким образом, можно сделать вывод, что понятие налоговой нагрузки является весьма сложным и многогранным. В экономической науке специалисты-эксперты до сих пор не имеют единого мнения относительно его определения и формулы расчета. Однако это не означает, что применение определенного метода подсчета налоговой нагрузки приведет к некорректному результату. Тем не менее, чтобы получить наиболее точный результат, отражающий реальное положение и состояние организации, рекомендуется рассчитывать налоговую нагрузку несколькими методами и усреднять полученные значения.

Заключительно, следует отметить, что оптимизация налоговой нагрузки и ее влияние на финансовое состояние предприятия остаются актуальными в любое время. Это связано с тем, что данный вопрос непосредственно

влияет на построение и улучшение налоговой системы любого государства, независимо от его уровня развития.

Необходимо понимать, что снижение налоговой нагрузки на бизнес в конечном итоге позволит освободить финансовые ресурсы для модернизации и создания условий для экономического роста страны. Решение этой проблемы требует глубоких знаний у экономистов, чтобы разбираться в тонкостях налогового законодательства и особенностях применения специальных налоговых режимов и льгот для предпринимателей и предприятий.

Список литературы

1. Режимдоступа: URL: <https://www.nalog-forum.ru/opinions/nalogovaya-nagruzka-schitaem-i-analiziruem/>.
2. [Электронный ресурс] // Официальный сайт проекта «Фактограф». - 2020. - Режим доступа: URL: <https://www.factograph.info/a728981246.html>.
3. Джаарбеков С. Налоговая нагрузка: считаем и анализируем [Электронный ресурс] / С. Джаарбеков // Официальный сайт Палаты налоговых консультантов. 01.11.2020.
4. Коэффициент налоговой нагрузки (Электронный ресурс) // Официальный сайт Ассоциации профессионального сервиса. - 2021. - Режим доступа: URL: <https://aps-spb.ru/articles/koeffitsient-nalogovoy-nagruzki-2021/>.
5. Много ли в мире стран, где налоговая нагрузка выше, чем в России?
6. Налоговая нагрузка: что это такое и как правильно рассчитать [Электронный ресурс] // Официальный сайт Бухгалтерской компании 1С-Wise Advice. - 02.07.2019.- Режимдоступа: URL: <https://1c-wiseadvibe.ru/company/blog/nalogovaya-nagruzka->
7. Никулина О.М. Налоговая нагрузка в России: основные подходы [Электронный ресурс] /О.М. Никулина // Все для бухгалтера. - 2019. - Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-nagruzka-v-rossii-osnovnye-podhody->
8. Гаджиева, М. А. Налоговое бремя и факторы его определяющие / М. А. Гаджиева // УЭПС: управление, экономика, политика, социология. – 2016. – № 1. – С. 69-74. – DOI 10.24411/2412-2025-2016-00014. – EDN WXKTCX.

УДК 338

АУДИТ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Мусаева А.М., Мурзагельдиева Э.Б.

ДГУ, Россия, г.Махачкала

ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»

Россия, г. Махачкала

Аннотация. Данная статья посвящена раскрытию сущности аудита трудовых ресурсов в современных условиях. Рассмотрены этапы проведения аудита, а также значимость проверок в трудовой сфере для эффективности деятельности предприятия.

Ключевые слова: аудит, персонал, трудовые ресурсы, этапы аудита

AUDIT OF HUMAN RESOURCES AS A TOOL TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE

Musaeva A.M., Murzageldieva E.B.

DSU, Russia, Makhachkala

*Federal State Budgetary Educational Institution "Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov"
Russia, Makhachkala*

Abstract. This article is devoted to the disclosure of the essence of the audit of labor resources in modern conditions. The stages of the audit, as well as the importance of inspections in the labor sphere for the effectiveness of the enterprise's activities are considered.

Key words: audit, staff, labor resources, stages of audit.

В современных условиях на любом коммерческом предприятии, которое производит и реализует продукцию, работы и услуги, имеются трудовые правоотношения. Работники есть везде, а значит, есть вопросы, связанные с их приемом на работу, перемещением, увольнением, отпусками и так далее.

И не смотря на наличие кадрового учета, в работе могут быть допущены серьезные ошибки и упущения, некоторые из которых стоят дорого. Чтобы избежать таких ситуаций, руководителям предприятий следует позаботиться о внутреннем аудите трудовых ресурсов и трудовых отношений.

Внутренний аудит трудовых ресурсов может выявить не только ошибки в учетных документах, но и предотвратить текучесть кадров, обеспечив при этом повышение эффективности использования труда производственных работников, и в итоге - повысить экономические показатели деятельности предприятия.

Тем более, что сейчас у специалистов-кадровиков большинства организаций появилась возможность как следует подготовиться к возможным проверкам со стороны государственной трудовой инспекции ввиду того, что Правительство РФ продлило освобождение бизнеса от плановых проверок на весь 2023 год., т.е. в 2022 году из-за внешних санкций по большинству проверок действовал мораторий по Постановлению "Об особенностях организации и осуществления государственного контроля (надзора), муниципального контроля" от 10.03.2022 № 336.

В октябре 2022 года мораторий продлили на весь 2023 год, но с некоторыми особенностями, а именно плановые проверки и плановые контрольные мероприятия будут проводиться только в отношении предприятий и организаций чрезвычайно высокого и высокого риска, к которым отнесены производственные объекты, производящие и эксплуатирующие опасные компоненты, объекты по производству и уничтожению химического оружия, научно-исследовательские институты по работе с микроорганизмами, медицинские учреждения, детские лагеря и т.д.

Аудит как внешний так и внутренний является одной из форм контроля, получившей достаточно широкое распространение на практике. Вопросы организации и проведения аудита в такой сфере деятельности, как

управление персоналом, имеют важное значение для повышения эффективности деятельности организации.

В современных условиях успешное развитие организации в значительной степени зависит от использования человеческих ресурсов, при этом квалифицированный и мотивированный персонал становится важнейшим конкурентным преимуществом любой организации.

Аудит трудовых ресурсов называют также и социальным аудитом.

Президент Международного института социального аудита Р. Ватье даёт ему следующее определение: социальный аудит – это «инструмент руководства, управления и наблюдения, который по аналогии с финансовой и бухгалтерской ревизией даёт возможность оценить способность предприятия или организации управлять возникающими социальными проблемами, вызванными профессиональной деятельностью» [8, С.40].

Аудит трудовых ресурсов важная часть управленческого аудита, в ходе которого предполагается поведение комплексной оценки состояния, развития и эффективности использования трудовых ресурсов в организации, а также изменения расходов на оплату труда.

Целью внутреннего аудита трудовых ресурсов является совершенствование системы управления персоналом, повышение эффективности использования кадрового потенциала организации.

К задачам аудита трудовых ресурсов относят:

- Анализ системы руководства сотрудниками организации;
- Определение и оценка факторов внешней и внутренней среды организации, в наибольшей степени влияющих на состояние и эффективность работы персонала и системы управления персоналом;
- Выявление соответствия кадрового потенциала организации ее целям и стратегии развития;
- Проверка соблюдения правил, закрепленных существующей нормативно-правовой базой в сфере трудовых отношений;
- Анализ системы взаимоотношений сотрудников организации, включая диагностику каналов обмена информацией, социально-психологической атмосферы, выявление причин возникающих трудовых конфликтов и других проблем социально-трудовой сферы, разработка путей их разрешения;
- Анализ и оценка трудовых показателей, показателей результативности деятельности организации и влияния показателей, характеризующих персонал, на показатели результативности деятельности организации;
- Разработка рекомендаций по совершенствованию системы управления персоналом организации.

Проверка трудовых ресурсов на предприятии должна проводиться периодически, с разработкой программ улучшения социально-трудовых отношений.

Проводится аудит в несколько этапов: подготовительный; этап сбора информации; этап анализа и обработки информации; заключительный.

На первом этапе определяются цели проверки, подбирается персонал для осуществления проверки, проводится обучение персонала в случае необходимости, разрабатывается внутрифирменный документ, намечающий сроки, задачи, исполнителей и участников, разрабатывается план сбора и предоставления анализируемой информации.

На втором этапе аудиторы проверяют отчетность и документацию, проводят наблюдение, опросы, анкетирование сотрудников, обрабатываются статистические данные.

На третьем этапе вся полученная информация обрабатывается и представляется в виде схем, таблиц, диаграмм и вводится в компьютер. Далее проверяется эффективность деятельности персонала предприятия путём сравнения с аналогичными предприятиями.

На заключительном этапе готовится отчет о результатах аудиторской проверки, содержащий рекомендации по совершенствованию механизмов управления персоналом, предложения по изменению действующих процедур, улучшению работы кадровой службы.

Таким образом, можно сказать, что аудит трудовых ресурсов способствует повышению эффективности использования трудовых ресурсов организации, оптимизации системы управления персоналом и образованию сильного, адаптивного к изменениям трудового персонала.

Аудит в трудовой сфере является одним из наиболее важных факторов экономической политики предприятия, ведь трудовые ресурсы это важнейшие факторы производства, способствующие повышению внутренних резервов роста эффективности деятельности предприятия.

Список литературы

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 10 марта 2022 г. N 336 "Об особенностях организации и осуществления государственного контроля (надзора), муниципального контроля"
2. Зыкова Т.Б., Куприянова Т.А. Аудит управления персоналом в управляющих организациях // Аудитор, 2023г, №№9,10.
3. Кабашкин В.А., Старостин Е.И. Аудит трудовых ресурсов как новый инструмент для принятия управленческих решений [Электронный ресурс]. — URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/audittrudovyh-resursov-kak-novyy-instrument-dlya-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy>
4. Масилова М.Г. Кадровый аудит: электронное учебное пособие / Владивостокский государственный университет экономики и сервиса. Электрон.текст. дан. (1 файл: 5,6 Мб). — Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2019. — 1 электрон., оп.диск (CD-ROM).
5. Катковская, И. В. Организация аудита процесса подбора персонала // Вестн. Том.гос. ун-та. Экономика. 2016. №2 (34). [Электронный ресурс].URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-audita-protsessy-podbora-personala-1>
6. Шмакова А. И. Повышение эффективности управления трудовыми ресурсами // ЦНС «Интерактив плюс». 2017. — С. 297-300. [Электронный ресурс]. URL: <https://interactive-plus.ru/e-articles/388/Action388-461783.pdf>
7. Шмакова Е. А. Планирование аудита эффективности использования трудовых ресурсов // ЦНС «Интерактив плюс». 2014. — С. 184-186.
8. https://studylib.ru/doc/4094900/n.v.-volkova-nauchnyj-rukovoditel._-a.a.-ugryumova-mgosgi

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ – ЗАЛОГ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Зецаев М. Р., Казова З.М., Циканова Л. М.

Финансовый университет при правительстве РФ, г. Москва, Россия

e-mail: zezaevmarat@ gmail.com

ФГБОУ ВО Кабардино-Балкарский ГАУ, г.Нальчик, Россия

e-mail: zalina.kazova@mail.ru

Московский Государственный гуманитарно-экономический университет,

Московский финансово-юридический университет МФЮА,

г. Москва, Россия

Аннотация. Суть цифровой трансформации состоит в превращении информационных ресурсов и технологий в активы, используя которые можно реально сократить издержки на взаимодействия предприятий и населения. В результате цифровой трансформации формируется экосистема цифровой экономики информационного общества.

Ключевые слова: цифровая среда, информационные технологии, автоматизация, инвестиции, конкурентоспособность.

DIGITAL TRANSFORMATION IS THE KEY TO ECONOMIC GROWTH

Zezaev M. R., Kazova Z.M., Tsikanova L. M.

Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow, Russia

e-mail: zezaevmarat@ gmail.com

Kabardino-Balkarian State Agrarian University, Nalchik, Russia

e-mail: zalina.kazova@mail.ru

Moscow State University of Humanities and Economics

Moscow University of Finance and Law MFUA, Moscow, Russia

Annotation. The essence of digital transformation is the transformation of information resources and technologies into assets, using which you can actually reduce the costs of interaction between enterprises and the population. As a result of digital transformation, an ecosystem of the digital economy of the information society is being formed.

Key words: digital environment, information technology, automation, investment, competitiveness.

Цифровизация (диджитализация)— это процесс переноса в цифровую среду функции и деятельности бизнес-процессов, ранее выполнявшихся людьми или организациями. Цифровизация предполагает, что в каждый отдельный аспект деятельности будут внедрены информационные технологии. Тем не менее, нам нужен не просто перенос всех процессов в виртуальную среду, а кардинальная перестройка процессов производства и управления. **Цифровая трансформация (цифровой переход)** отличается от цифровизации тем, что несет в себе глубокие и всесторонние изменения в производственных и социальных процессах, связанные не просто с заменой аналоговых технических систем цифровыми и широкомасштабным применением цифровых технологий, а также с изменением организационных структур компаний и бизнес-моделей. Другими словами, меняется управление, основанное на консенсусном или административном принятии решений, на такое,

в котором решение принимается в самой системе за счет анализа данных, появляются качественно новые продукты и услуги.

Цифровая трансформация— это глубокая реорганизация бизнес-процессов, при которой широко используются цифровые инструменты. Её результатом становится существенное (в несколько раз) улучшение характеристик процессов (сокращение времени выполнения, исчезновение целых групп подпроцессов, увеличение выхода, сокращение ресурсов), а также появление принципиально новых качеств и свойств, в том числе – автоматическое принятие решений, основанных на данных. Цифровая трансформация появляется как результат предшествующих процессов, связанных с переходом человеческой деятельности в цифровую среду.

Первым этапом на пути к цифровой трансформации стала автоматизация - перевод существующих процессов в ИТ. На втором этапе, цифровизации, возникает задача улучшить и оптимизировать существующие процессы. Третий этап – собственно цифровая трансформация, когда происходит изменение или появление новых моделей деятельности, которое сопровождается резким снижением транзакционных издержек за счёт используемых платформ[2,6].

Важнейший катализатор нового этапа цифровой трансформации — растущие успехи в развитии передовых технологических направлений, включая ИИ, робототехнику, блокчейн, технологии виртуальной и дополненной реальности и ряд других. Эти технологии предоставляют потребителям уникальные возможности, в том числе высокую точность прогнозирования и принятия управленческих решений, основанных на данных, кратное снижение издержек, обеспечение лучшего качества «потребительского опыта». Как следствие, при общей положительной динамике вложений в информационно-телекоммуникационные технологии (ИКТ) все больше инвестиций приходится именно на технологии нового поколения. В последнее время все больше людей признают очевидными преимущества применения цифровых технологий в самых разных видах деятельности. Во многом это связано с тем, что сами продукты и сервисы стали простыми и интуитивно понятными в использовании и зачастую не требуют от пользователей существенных затрат времени и ресурсов на освоение необходимых навыков. Сегодня уже 46% руководителей российских организаций планируют расширить применение цифровых технологий, при этом каждый третий — в течение ближайших 5 лет [1,7].

Россия в полной мере подвержена общемировым тенденциям в области развития цифровых технологий. Нам предстоит столкнуться со всеми последствиями цифровизации, которые уже сейчас порождают коренные изменения моделей экономической деятельности и социальной жизни в ведущих странах. И чем быстрее темп внедрения цифровых технологий, тем сложнее задачи управления становлением цифровой экономики.

Санкционное давление в значительной степени повлияло на процессы цифровизации российской экономики. В условиях приостановки деятельно-

сти западных компаний на территории РФ, а также невозможности приобрести зарубежные IT-продукты и «железо» вновь серьезно встал вопрос об ускорении импортозамещения для обеспечения технологической независимости.

Цифровизация обеспечивает фундаментальные преобразования во всех сферах жизни и деятельности человека. Технологии становятся далеко не только двигателем развития новых отраслей, но и обретают важные социальные роли, внося значимый вклад в решение проблем общества, таких как старение населения, социальное расслоение, экологические проблемы и изменение климата. С помощью передовой науки и технологий возникает «умное» общество, базирующееся на новых ценностях ориентации на потребности человека, гибкости, креативности. Под влиянием цифровизации кардинально меняются рынок труда, здравоохранение, образование, пространственное развитие.

Новые цифровые технологии расширяют возможности бизнеса по оптимизации многих процессов и повышению качества принятия решений. Так, Интернет вещей и облачные вычисления оптимизируют сбор и хранение данных, а технологии и методы машинного обучения и ИИ позволяют проводить их глубокую обработку, строить алгоритмы поведения и предсказательные модели.

Под влиянием цифровых технологий происходят радикальные изменения в организации и методах научных исследований, формах занятости в науке, механизмах защиты и коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности. Стремительный рост объемов накопленных данных (как слабоструктурированных, так и неструктурированных) влечет за собой разработку новых технологий и методов сбора, обработки и хранения информации. Научное сообщество переходит к новой парадигме проведения исследований: значимые научные результаты могут быть получены на основе интеллектуального анализа огромных массивов данных в различных предметных областях. Активно развиваются науки с «интенсивным использованием данных», к примеру, биоинформатика, геномика, геоинформатика, нейроинформатика и др. Технологии ИИ и машинного обучения обладают колоссальным потенциалом повышения продуктивности науки.

Распространение цифровых технологий в течение длительного периода определяет траектории развития экономики и общества и уже не раз приводило к кардинальным изменениям в жизни людей. Становление цифровой экономики — одно из приоритетных направлений для большинства стран — экономических лидеров [3,8].

Для отечественной цифровой экономики итоги 2022 года оказались крайне неоднозначными. «Содной стороны, российская IT-индустрия претерпевает серьезную трансформацию. Прошлый год отмечен уходом или приостановкой деятельности крупнейших мировых вендоров (например, Microsoft, NVidia, Oracle, IBM), трудностями с развитием отечественных проектов в условиях экономической неопределенности. Российские компа-

нии столкнулись с невозможностью продления лицензий на иностранное ПО, наблюдались проблемы с приобретением серверных мощностей», — замечает советник по инвестициям ИК Fontvielle Максим Федоров.

Последствия санкционного давления разнятся в зависимости от цифровой зрелости отдельных компаний и отраслей. По словам Дмитрия Тортева, члена экспертного совета комитета по защите конкуренции Государственной думы РФ, ускоренными темпами продолжается цифровизация госзакупок и всего сегмента госзаказа в целом. «Текущая работа идет в двух направлениях. Во-первых, это вовлечение в цифровой конкур микробизнеса через дальнейшее развитие идеи малых закупок на региональных агрегаторах. Во-вторых, это цифровизация гособоронзаказа, когда все необходимые данные, в том числе и по нормированию прибыли, автоматически через закрытую часть портала госзакупок поступают в профильные ведомства», — говорит господин Тортев. Он ожидает, что «в цифру» в 2023 году будут ускоренно переходить и новые российские территории, где сейчас установлен переходный режим проведения госзакупок [4,9].

В современном мире цифровая экономика развивается с огромной скоростью и приобретает глобальный характер. Она является основным драйвером внедрения инноваций, повышения конкурентоспособности и роста экономики в мире.

Список литературы

1. Буздова А.З., Буздов З.З. Современное состояние и роль предпринимательства в экономике КБР // Известия МАОО – 2019. - №46. 183 с. (С.103-108).
2. Дышекова А.А. Тенденции развития макроэкономической ситуации в РФ В сборнике: Современному АПК - эффективные технологии материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию доктора сельскохозяйственных наук, профессора, заслуженного деятеля науки Российской Федерации, почетного работника высшего профессионального образования Российской Федерации Валентины Михайловны Макаровой. 2019. С. 137-141.
3. Дышекова А.А. Методы финансовой поддержки региональных бюджетов В сборнике: Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика сборник научных статей 5-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Горохов А.А..2015. С.151-155.
4. Пилова Ф.И. Совершенствование информационно-консультационных служб как условие активизации инновационной деятельности // Известия Кабардино-Балкарского государственного аграрного университета им. В.М. Кокова. 2018. № 2 (20). С. 99-102.
5. Пилова Ф.И. Цифровизация и ее влияние на развитие экономики страны // В сборнике: Национальные экономические системы в контексте формирования цифровой экономики. Материалы международной научно-практической конференции. 2019. С. 146-149. – 7
6. <https://rr.ranepa.ru/page11770041.html>
7. <https://conf.hse.ru/mirror/pubs/share/463148459.pdf>
8. <https://www.hse.ru/data/2019/04/12/1178004671/2%20%D0%A6%D0%B8%D1%84%D1%80%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%8F%20%D1%8D%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D0%BA%D0%B0.pdf>
9. <https://www.kommersant.ru/doc/5796495>

ИНДУСТРИЯ ТУРИЗМА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ТРЕНДЫ РАЗВИТИЯ

*Бучаев С. А., Агалиев С. Д.
ФГАОУ ВО «ДГУНХ», Россия, г. Махачкала*

Аннотация. Исследование посвящено проблемам и перспективам развития сферы туризма в РФ. В научной статье анализируются проблемы туризма, польза туризма, а также ее развитие.

Ключевые слова: туризм, индустрия, проблемы, развитие, эко-устойчивость.

TOURISM INDUSTRY: CURRENT STATE, PROBLEMS AND DEVELOPMENT TRENDS

*Buchaev S. A., Agaliev S. D.
FGAOU VO "DGUNKH" Makhachkala*

Annotation. The study is devoted to the problems and prospects of the development of tourism in the Russian Federation. The scientific article analyzes the problems of tourism, the benefits of tourism, as well as its development.

Keywords: tourism, industry, problems, development, eco-sustainability

Индустрия туризма сегодня является одной из наиболее динамичных и перспективных отраслей экономики. С каждым годом все больше людей отправляются в путешествия, стремясь открыть новые горизонты, познакомиться с различными культурами и насладиться красотами природы. Однако, рост популярности туризма также сопровождается рядом проблем, таких как перенаселение популярных туристических мест, негативное влияние на окружающую среду и несбалансированность в развитии различных регионов. Необходимость учета изменяющихся требований и ожиданий туристов, а также активное использование новых технологий и принципов эко-устойчивости является ключевыми аспектами для успешного развития индустрии туризма.

В наше время индустрия туризма является одной из наиболее динамичных и перспективных отраслей экономики. Глобальный туризм стал достаточно доступным и популярным для множества людей, и это оказывает огромное влияние на экономику, культуру и окружающую среду. Ежегодно миллионы людей отправляются в путешествия, стремясь открыть новые горизонты, познать разные культуры и насладиться красотами природы. Однако, эта отрасль сталкивается с рядом проблем и вызовов, а также обретает новые тренды, которые необходимо учитывать для ее успешного развития.

Современное состояние индустрии туризма отличается высокой конкуренцией и быстрым темпом изменений. В последние годы количество людей, путешествующих за рубеж, значительно увеличилось. Современное состояние индустрии туризма отличается высокой конкуренцией и быстрым темпом изменений. Туристы сегодня стали более самостоятельными и информированными. Это связано с увеличением доступности авиаперевозок, улучше-

нием туристической инфраструктуры, развитием онлайн-бронирования и удобств путешествия. Они ищут уникальные и персонализированные впечатления, а также стремятся к экологически чистому и ответственному туризму. Таким образом, индустрия туризма должна готовиться к изменчивым потребностям и ожиданиям своих клиентов.

Туризм играет важную роль в наших жизнях, предоставляя нам возможность испытать удивительные приключения, познакомиться с разными культурами и расширить свой кругозор. Но помимо развлечения, туризм также приносит ряд пользы для нас и для общества в целом.

- туризм способствует экономическому развитию. Путешественники из разных стран посещают местные достопримечательности, отели, рестораны, магазины и другие предприятия, что создает новые рабочие места и способствует росту экономики региона. Туристы также приносят с собой деньги, которые тратят на покупки и услуги, что помогает улучшить уровень жизни местных жителей.

- туризм способствует сохранению культурного наследия. Многие страны и регионы известны своим богатым историческим и культурным наследием, которое привлекает путешественников со всего мира. Развивать инфраструктуру, обеспечивать сохранность памятников и культурных объектов становится важным заданием для местных властей. Туризм помогает сохранить и передать будущим поколениям ценности и традиции, которые определяют уникальность каждой страны.

- туризм способствует развитию межкультурного понимания и толерантности. Путешествия помогают людям встречаться и общаться с людьми из разных стран и культур. Взаимный обмен опытом и знаниями создает возможность понять другие культуры, снять стереотипы и предрассудки, а также развить толерантность и уважение к разнообразию.

Наконец, туризм способствует развитию природоохранной деятельности. Все больше путешественников заинтересованы в экологически чистом туризме, который подразумевает бережное отношение к окружающей среде и природным ресурсам. Это стимулирует развитие экотуризма и помогает сохранить уникальные экосистемы и виды животных.

Однако, также существует ряд проблем, сталкивающихся сегодня с индустрией туризма.

Одной из основных проблем индустрии туризма является несбалансированность в развитии различных регионов. Популярные туристические направления, такие как Париж, Рим или Бали, привлекают огромное количество посетителей, что может приводить к перенаселению, экологическим проблемам и культурным конфликтам. Вместе с тем, менее популярные и уязвимые регионы лишаются потенциала для развития и экономического роста. Поэтому важно принимать меры для снижения неравенства в развитии туристической индустрии, расширяя выбор туристических направлений и распределяя потоки туристов.

Еще одной проблемой является перегруженность некоторых популярных туристических мест. Многие города и достопримечательности, такие как, Венеция и Барселона, потеряли свою аутентичность и столкнулись с проблемой перенаселения и страдают от эксплуатации туристической индустрией.

Однако, несмотря на эти проблемы, индустрия туризма продолжает развиваться и привлекать внимание многих инвесторов. Новые технологии, такие как виртуальная реальность и дополненная реальность, меняют способ представления и продажи туристических продуктов. Туризм становится все более персонализированным и нацеленным на уникальные впечатления. Кроме того, развитие экотуризма и устойчивого туризма становится все более значимым. Многие туристы стремятся увидеть и посетить уникальные природные объекты, научиться о культурных традициях и экосистемах разных регионов, внести свой вклад в сохранение и защиту окружающей среды.

Также стоит отметить, что с развитием новых технологий и интернета туризм стал более доступным и информированным. Онлайн-поиск и бронирование туров, использование социальных сетей для обмена опытом и рекомендаций, а также возможность посещения виртуальных туристических мест - все это становится нормой современного путешественника. Отрасль туризма, для успешного развития, должна активно использовать все возможности, предоставляемые современными технологиями.

Эко-устойчивость туризма является одной из важнейших тем, которая стала на передний план в современном мире. Сегодня мы все осознаем влияние туризма на окружающую среду и понимаем необходимость принимать меры для его сохранения и охраны.

Эко-туризм, или экологически устойчивый туризм, является концепцией развития туризма, ориентированного на минимизацию негативного воздействия на окружающую среду. Основная идея заключается в том, чтобы путешествовать, не нанося ущерба природе, при этом активно включаясь в её охрану и восстановление.

Основные принципы эко-туризма включают:

1. Сохранение природы: при развитии туристической инфраструктуры уделяется особое внимание сохранению природных ресурсов.
2. Эко-туризм старается минимизировать отрицательные последствия своего воздействия на экосистемы и включает программы по реабилитации и охране природы.
3. Продвижение местного развития: эко-туризм способствует развитию экономики местных сообществ, поощряя создание рабочих мест и вовлечение местного населения в туристическую сферу. Таким образом, он способствует социально-экономическому развитию регионов и созданию устойчивых и удовлетворительных условий для жизни местных жителей.
4. Социокультурная чувствительность: эко-туризм стремится уважать традиции и культуру местного населения, а также промышленные достиже-

ния, историю и обычаи. Он способствует сохранению культурного наследия и уважению прав и интересов коренного населения туристических регионов.

5. **Образование и осведомленность:** основой эко-туризма является повышение осведомленности туристов об экологических проблемах и возможностях их решения. Развитие экологического образования и информированности позволяет создать условия для понимания важности природы и методов ее охраны.

Применение принципов эко-устойчивости в туризме имеет не только позитивное влияние на окружающую среду, но и экономические преимущества. Устойчивый туризм стимулирует развитие экологических технологий и инноваций в сфере обслуживания, а также создает новые рабочие места.

Туризм, основанный на принципах эко-устойчивости, представляет собой перспективное направление развития индустрии отдыха и путешествий. Мы все должны признать свою ответственность за сохранение окружающей среды и внести свой вклад в развитие экологически устойчивого туризма, чтобы наслаждаться красотами нашей планеты и передать их будущим поколениям.

В заключение, индустрия туризма является одной из наиболее динамичных и перспективных отраслей экономики. Она привлекает миллионы людей каждый год и оказывает огромное влияние на экономику, культуру и окружающую среду. Однако, она также сталкивается с проблемами, такими как неравномерное развитие регионов, перенаселение популярных туристических мест и негативное влияние на окружающую среду. Для успешного развития туризма необходимо учитывать изменчивые потребности и ожидания туристов, а также активно использовать новые технологии и принципы эко-устойчивости. Эко-туризм является перспективным направлением развития отрасли и способствует сохранению природы, развитию местных сообществ, уважению культурного наследия и образованию. Открытие новых горизонтов и наслаждение красотами природы должны быть сопровождаемы осознанностью, ответственностью и уважением к окружающей среде.

Список литературы

1. Expedia (www.expedia.com) - сервис для поиска и бронирования отелей, авиабилетов, пакетных туров и других туристических услуг.
2. Viator (www.viator.com) - платформа для бронирования экскурсий, туров и развлекательных мероприятий по всему миру.
3. Google Flights (www.google.com/flights) - удобный инструмент для поиска и сравнения цен на авиабилеты.
4. Skyscanner (www.skyscanner.net) - популярный метапоисковик, предоставляющий информацию о ценах на авиабилеты, отели и аренду автомобилей.
5. Hostelworld (www.hostelworld.com) - специализированный ресурс для бронирования хостелов и экономичного жилья по всему миру.
6. Culture Trip (www.theculturetrip.com) - онлайн-платформа, предлагающая статьи, рекомендации и культурную информацию о путешествиях.

УНИВЕРСАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НЕ СУЩЕСТВУЕТ

*Кутбудинова Х.М., Малачиева М.Г., Мусаева А.М.
ДГУ, Россия, г.Махачкала
ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
Россия, г.Махачкала*

Аннотация. Эффективность показателей деятельности предприятия зависит от управления расходами на оплату труда, которая, в свою очередь, зависит от выбора системы оплаты труда. В данной статье речь идёт о традиционных и современных способах организации оплаты труда.

В современных условиях появились гибкие системы оплаты труда, которые предусматривают варианты стимулирующих и компенсационных выплат работникам не только в соответствии с их вкладом в общий результат деятельности предприятия, но и за их предприимчивость и творческий подход. Соответственно, варианты систем оплаты труда подводятся под конкретные предприятия.

Отсюда вывод – универсальной эффективной системы оплаты труда, подходящей для предприятий всех форм собственности, не существует.

Ключевые слова: система оплаты труда, квалификация, труд и его оплата; работодатель, работник, тариф, договор, контракт.

THERE IS NO UNIVERSAL EFFECTIVE WAGE SYSTEM

*Kutbudinova H.M., Malachieva M.G., Musaeva A.M., Ph.D.
DagGAU and DSU, Makhachkala*

Annotation. The effectiveness of the company's performance indicators depends on the management of labor costs, which, in turn, depends on the choice of a wage system. In this article we are talking about traditional and modern ways of organizing remuneration.

In modern conditions, flexible wage systems have appeared, which provide options for incentive and compensation payments to employees not only in accordance with their contribution to the overall result of the company's activities, but also for their entrepreneurial spirit and creativity. Accordingly, the options for wage systems are tailored to specific enterprises.

Hence, the conclusion is that there is no universal effective wage system suitable for enterprises of all forms of ownership.

Keywords: wage system, qualification, labor and its payment; employer, employee, tariff, contract, contract.

Система оплаты труда является инструкцией для организации учета трудовых затрат, начисления заработной платы с учетом сложности выполняемых работ, уровня квалификации работников и вклада в общий результат деятельности предприятия.

В современных условиях руководители предприятий самостоятельно определяют формы и системы оплаты труда с учетом финансового положения предприятия. Работодатель вправе самостоятельно выбрать наиболее подходящую для его бизнеса систему оплаты труда в зависимости от специфики производства.

При этом в одной организации могут одновременно применяться разные системы оплаты труда к разным работникам, которые зависят от различных

обстоятельств. А отсюда, в системе оплаты труда определяющими являются формирование компенсационных и стимулирующих выплат работникам за определенный рабочий период, а также условия удержания из нее и порядок выдачи.

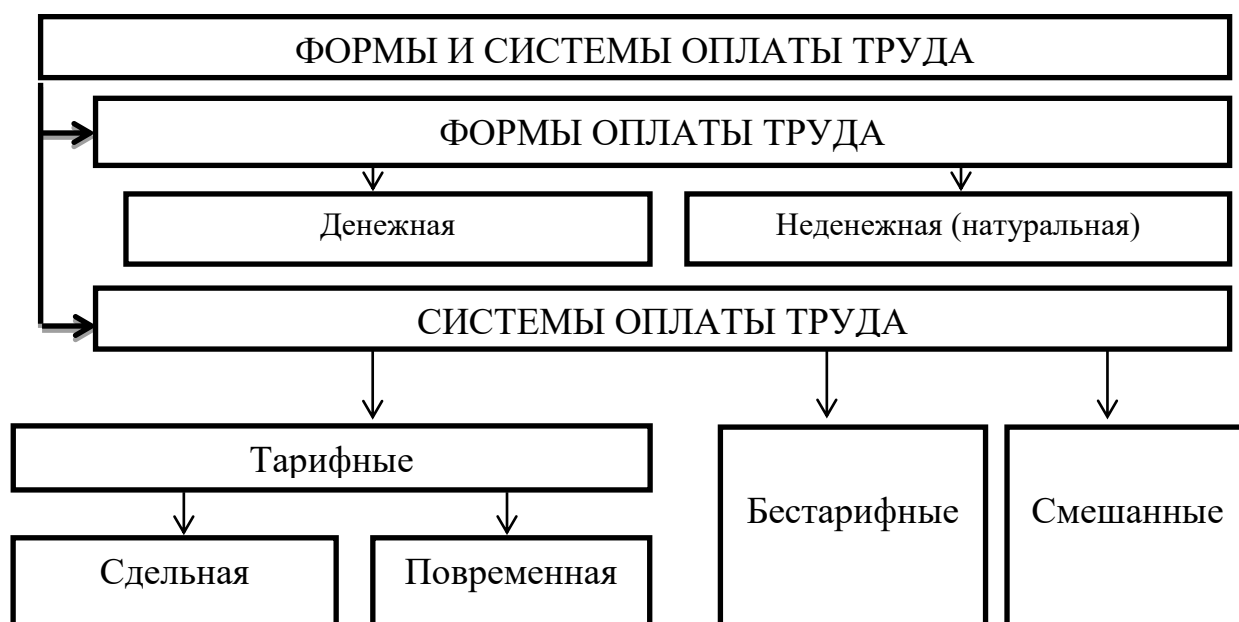


Рисунок 1. Формы и системы оплаты труда

Системы оплаты труда устанавливаются коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами (ч. 2 ст. 135 ТК РФ).

Условия оплаты труда, определенные трудовым договором и (или) локальным нормативным актом, не могут быть ухудшены по сравнению с условиями, установленными трудовым законодательством (ч.5 и 6 ст.135 ТК РФ).

Условия оплаты труда работника являются обязательными условиями трудового договора. В трудовом договоре заработная плата работнику устанавливается в соответствии с действующими у работодателя системами оплаты труда (ст. ст.57, 135 ТК РФ).

В политике оплаты труда принято выделять формы и системы оплаты труда (рис. 1).

Системы оплаты труда определяются работодателем самостоятельно в соответствии с конкретными условиями производства и устанавливаются коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами, принятыми с учетом мнения представительного органа работников (ст. ст. 8, 135 ТК РФ).

Системы оплаты труда могут быть тарифными, бестарифными и смешанными, какую форму использовать для начисления оплаты работнику, работодатель решает самостоятельно, с учетом финансового положения.

Тарифная система - форма оплаты труда, основанная на совокупности нормативно установленных ставок и тарифных коэффициентов, в соответствии с которыми устанавливается и изменяется уровень заработной платы работников.

Бестарифная система оплаты труда – это форма расчета заработной платы, при которой доход каждого члена коллектива пропорционален его вкладу в общий результат работы. Поскольку такой результат не является постоянной величиной – гарантированный размер заработка не предполагается.

Смешанная система оплаты труда – это форма оплаты труда, которая имеет одновременно признаки тарифной и бестарифной форм. Специальный порядок применения смешанной (повременно-сдельной) системы оплаты труда нормативно не установлен. Такая система оплаты труда устанавливается в общем порядке - в частности, коллективным договором (если есть), локальным нормативным актом ([ч. 2 ст. 135](#), [ч. 1 ст. 144](#) ТК РФ).

В тарифной системе номинальная заработная плата сотрудников зависит от их категории, квалификации, трудового стажа, условий труда и прочих характеристик. Это самая распространённая система — она используется и в государственных организациях, и в частных компаниях.

Тарифная система оплаты труда, в свою очередь, делится на сдельную и повременную.

Сдельная оплата труда применяется в том случае, когда есть возможность учитывать количественные показатели результата труда работника, поскольку заработная плата начисляется за фактически выполненную работу (то есть за количество произведенной работником продукции, выполненных работ, оказанных услуг). При этом сдельные расценки могут устанавливаться как индивидуально, так и на бригаду работников.

Соответственно, работодателю необходимо установить не только сдельные расценки, но и норму труда (норму выработки) ([ст. 160](#) ТК РФ). При этом для выполнения норм выработки работодатель обязан обеспечить условия нормальной работы, которые перечислены в [ст. 163](#) ТК РФ.

То есть при сдельной системе оплаты труда не имеет значения, за какое количество времени работник сделал определенное количество работы. Его труд оценивается по другому критерию: чем больше сделал, тем больше получил зарплату.

Сдельная система имеет несколько разновидностей: прямая сдельная, сдельно-премиальная, косвенно-сдельная, сдельно-прогрессивная и аккордная система оплаты труда.

При повременной оплате труда все происходит наоборот: основным показателем для расчета заработной платы выступает фактически отработанное рабочее время и не имеет значения, какое количество работы сделал работник. Размер заработка также определяется квалификацией и условиями труда работника.

Эта одна из самых простых для расчета систем оплаты труда, однако она не позволяет заинтересовать работника в повышении производительности и качества труда, экономии ресурсов. Поэтому применяется редко, например в отношении руководителей и специалистов в случаях, когда нет возможности или необходимости стимулировать рост производительности труда, затруднительно оценить объем или трудоемкость работ.

Повременная система оплаты труда, в свою очередь, подразделяется на следующие категории: окладная, простая повременная и повременно-премиальная системы.

Бестарифная система – это система, при которой общая заработанная всем коллективом сумма распределяется по системе коэффициентов, которые индивидуально присваиваются каждому работнику (например, коэффициент квалификационного уровня), затем полученный результат корректируется с учетом коэффициента трудового участия (КТУ).

КТУ представляет собой обобщенную количественную оценку реального вклада каждого рабочего бригады в результаты ее коллективного труда в зависимости от индивидуальной производительности и качества работы.

Для определения личного вклада каждого рабочего в результаты коллективного труда следует организовать учет выполнения показателей, дающих основание для повышения или понижения КТУ.

Таким образом, признаками бестарифной системы оплаты труда являются:

- 1) зависимость оплаты труда работника от фонда заработной платы, определяемого по конечным результатам работы коллектива;
- 2) установление работнику коэффициента квалификационного уровня;
- 3) установление работнику коэффициента трудового участия.

В современных условиях схема классификации систем оплаты труда дополнена контрактными и гибкими системами (рис. 2).

Контрактная система оплаты труда – является разновидностью бестарифной системы. При использовании контрактной системы оплаты труда заключается контракт – соглашение между работодателем и исполнителем, заключенное на определенный срок (примерно от 1 до 5 лет) и содержащий определенные требования и обязанности каждой из сторон.

Эффективный контракт – это трудовой договор с работником, в котором конкретизированы его должностные обязанности, условия оплаты труда, показатели и критерии оценки эффективности деятельности для назначения стимулирующих выплат в зависимости от результатов труда и качества оказываемых государственных (муниципальных) услуг, а также меры социальной поддержки.

В состав оплаты труда в этом случае входят: должностной оклад и вознаграждения по результатам производственно-финансовой деятельности организации.

Гибкая система оплаты труда — это сравнительно новый подход к формированию системы компенсации труда. Практика показывает, что такая система позволяет повысить производительность труда и прибыльность производства. Удовлетворенность зарплатой и осознание, что система оплаты труда справедлива и объективна, сильно влияет на эффективность сотрудников и их отношение к работе. Систему называют «гибкой», потому что она может трансформироваться под практически любые задачи оперативного планирования и стимулирования. Эти задачи направлены на то, чтобы усилить мате-

риальную заинтересованность работников и поднять производительность труда.



Рисунок 2. Современные системы оплаты труда

Существует несколько разновидностей гибкой системы оплаты труда, среди которых следует остановиться на некоторых из них:

1) **Комиссионная система** оплаты труда — вид оплаты труда, при которой зарплата определяется в процентах от объема продаж или выручки, полученной организацией. При этом независимо от объема продаж или выручки месячный заработок работника, полностью отработавшего за данный период норму рабочего времени и выполнившего нормы труда (трудовые обязанности), не может быть ниже МРОТ (ч. 3 ст. 133 ТК РФ).

2) **Система плавающих окладов** — система оплаты труда, при которой работникам оплачивают труд исходя из суммы денежных средств, которую организация может направить на выплату заработной платы. При такой системе заработок работников зависит от результатов их работы, прибыли, полученной организацией.

3) **Дилерская деятельность как форма системы оплаты труда.** При выборе данного механизма сотрудник вправе самостоятельно регулировать свой заработок, обеспечив соответствующий объем продаж. В приобретаемый у компании товар изначально нужно вложить собственные денежные

средства. Заработком станет маржа между ценой закупки и продажи. Дилерская система оплаты труда встречается реже остальных.

Эти разновидности системы оплаты труда прямо не регулируются законодательством. Между тем, они довольно активно применяются на практике.

Используемая методика начисления заработной платы должна устраивать как персонал, так и руководство организации. Система должна базироваться на анализе показателей организации, зависеть от факторов среды рынка и быть в тесной связи с целями и задачами организации.

Соответственно, каждая организация использует собственную систему оплаты труда, отражающую стоящие перед ней цели и традиции компании с учетом имеющихся финансовых ресурсов, поэтому универсальной эффективной системы оплаты труда не существует.

Список литературы

1. Трудовой Кодекс РФ от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 04.08.2023, с изм. от 24.10.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023) / [Электронный ресурс]: доступ из справ – правовой системы КонсультантПлюс.
2. Воробьева Е.В. /"Заработная плата" (24-е издание, переработанное и дополненное) "АйСи Групп", 2023.
3. Нестеров В.И. Показатели эффективности деятельности как основа для внедрения новой системы оплаты труда//Заработная плата. Расчеты. Учет. Налоги. -№10 (153) - 2019. -С.69-73.
4. Сайгидмагомедов А.М., Ханмагомедов С.Г., Мусаева А.М. Учёт, анализ, аудит труда и его оплаты [Электронный ресурс]: учебное пособие / Электрон.дан. - Махачкала: ДагГАУ имени М.М.Джамбулатова.- 2016. – С.245.
5. Федченко А.А., Колесникова О.В., Дашкова Е.С., Дорохова Н.В. Неформальная занятость: теоретические основы, исследование, прогноз. Воронеж, 2016. С. 28.
6. Югов Е.А. Современные проблемы оплаты труда и основные пути их решения/ Е.А. Югов // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. -2018. - №3-4. -С.63-72.

УДК: 331.56

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*Альбориева С. Н., Оруджева Л.Ш.
ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. В данной статье анализируются проблемы, связанные с развитием бухгалтерского учета в современных условиях. Бухгалтерский учет является важным инструментом для финансового управления организацией и принятия рациональных решений. Однако, развитие современной экономики и постоянные изменения в законодательстве создают ряд проблем для бухгалтерского учета, таких как сложность адаптации к новым требованиям, необходимость развития информационных технологий для автоматизации учетных процессов, а также обеспечение качества и надежности бухгалтерской ин-

формации. Анализ этих проблем позволит лучше понять особенности современного бухгалтерского учета и предложить рациональные подходы к их решению.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, краудфандинг, криптовалюта, шаринг-экономика, финансовое управление, технологические революции.

PROBLEMS OF ACCOUNTING DEVELOPMENT IN MODERN CONDITIONS

Alborieva S. N., Orujeva L.S.

FGOU VP Dagestan State Agrarian University, Makhachkala, Russia

Annotation. This article analyzes the problems associated with the development of accounting in modern conditions. Accounting is an important tool for financial management of an organization and making rational decisions. However, the development of the modern economy and constant changes in legislation create a number of problems for accounting, such as the difficulty of adapting to new requirements, the need to develop information technology to automate accounting processes, as well as ensuring the quality and reliability of accounting information. Analysis of these problems will allow us to better understand the features of modern accounting and propose rational approaches to solving them.

Keywords: accounting, crowdfunding, cryptocurrency, sharing economy, financial management, technological revolutions.

Проблемы развития бухгалтерского учета в современных условиях являются актуальными и важными для бизнеса и экономики в целом. Современный мир характеризуется быстрыми изменениями в технологиях, правилах и требованиях ведения бизнеса, что накладывает определенные ограничения и вызывает проблемы для бухгалтерии.

Одной из главных проблем является необходимость адаптации к новым технологиям и программным продуктам. Бухгалтерский учет требует использования специализированных программ и систем, которые постоянно обновляются и улучшаются. Однако, не все предприятия могут быстро адаптироваться к ним из-за ограничений в финансировании или недостатка квалифицированных специалистов. Это может привести к ошибкам в учете и несоответствию современным требованиям[2].

Другая проблема связана с изменениями в законодательстве и правилах бухгалтерии. Каждая страна имеет свои требования и стандарты, которые регулируют бухгалтерский учет. Однако эти правила могут меняться со временем, что создает сложности для бухгалтеров. Они должны постоянно следить за изменениями и вносить соответствующие поправки в свою работу. Это требует дополнительных усилий и ресурсов, которые могут быть недоступны для некоторых предприятий[4].

Также, в условиях современной экономики, все большую роль начинают играть различные отчеты и аналитические данные. Бухгалтерский учет должен обеспечить точность и достоверность этих данных. Однако, часто возникают проблемы с правильностью подготовки и анализом таких данных из-за некачественного учета или недостатка знаний и навыков у бухгалтеров. Это может привести к неправильным решениям и потере конкурентных преимуществ.

Среди основных направлений совершенствования бухгалтерского учета, также является повышение качества и эффективности бухгалтерского учета, внедрение инновационных методов оценки объектов учета, использование современных информационных технологий, наиболее полное отражение специфики деятельности организации в бухгалтерском учете.

Переход к цифровой экономике позволил осуществлять цифровую обработку поступающей учетной информации и использовать программное обеспечение для осуществления учетной деятельности. В настоящее время эти программные средства активно совершенствуются и их доступность для организаций увеличивается. Использование облачных технологий, передача информации по электронной почте или в социальных сетях увеличивает скорость обработки информации и предоставляет организации большой объем подробных данных[6].

Основными направлениями развития бухгалтерского учета в Российской Федерации является повышение качества и полноты информации о деятельности организации и ее имуществе, формируемой в бухгалтерском учете и отчетности, и обеспечение гарантированного доступа к ней всем заинтересованным пользователям. И опираясь на это, основное направление и для его развития многие предприятия считают, что необходимо полностью осуществить переход на международные стандарты финансовой отчетности[3].

Кроме того, развитие современных бизнес-моделей, таких как шаринг-экономика, краудфандинг и криптовалюты, также создает новые проблемы для бухгалтерского учета. Такие модели имеют свои особенности и требуют специфического подхода к учету и отчетности. Бухгалтерам необходимо разбираться в этих новых моделях и адаптировать свою работу к ним.

Все эти проблемы требуют внимания и решения со стороны бухгалтерии. Необходимо постоянно обновлять свои знания и навыки, а также использовать современные технологии и программы для учета. Кроме того, сотрудничество и обмен опытом с другими профессионалами и организациями могут способствовать решению этих проблем. В целом, развитие бухгалтерского учета в современных условиях является сложным и многогранным процессом, который требует постоянного обновления и адаптации.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011г. №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (ред. от 05.12.2022) // [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.consultant.ru.
2. Афанасьева А.И., И.В. Рыбальченко, Л.В. Бондаренко. Проблемы развития бухгалтерского учета в условиях рынка // Экономист. - 2015. - Т. 10. - С. 41-49.
3. Бамматханова, М.К. Развитие бухгалтерского учета на современном этапе в Российской Федерации / М. К. Бамматханова, С. Н. Альбориева, А. И. Магомедов // Актуальные проблемы и приоритетные направления развития аграрной экономической системы: аспекты, механизмы, перспективы: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Махачкала, 02 декабря 2020 года. – Махачкала: Б. и., 2021. – С. 30-34. – EDN VILNLN.
4. Барина С.В., Г.Ю. Лемешина, Т.А. Цыгина. Проблемы развития бухгалтерского учета в современных условиях // Казанский экономико-правовой журнал. - 2017. - Т. 4(1). - С. 79-85.

5. Криницына, А.Е. Направления и проблемы развития бухгалтерского учета в условиях цифровой экономики / А.Е. Криницына, О. В. Дедова // Основные тенденции развития экономики и управления в современной России: Материалы VIII всероссийской научной конференции студентов и молодых ученых, Карачаевск, 25–26 октября 2019 года / Ответственный редактор Текеева Л.Д. – Карачаевск: Карачаево-Черкесский государственный университет им. У.Д. Алиева, 2019. – С. 41-43. – EDN WLFNMW.

6. Лазарева, Н.В. Цифровое общество в регионе: проблемы формирования и пути их решения на базе управления рынком труда в аграрном секторе / Н.В. Лазарева, С.Н. Альбориева, М. К. Бамматханова // Журнал монетарной экономики и менеджмента. – 2023. – № 3. – С. 161-167. – DOI 10.26118/2782-4586.2023.17.86.023. – EDN DZKTUE.

7. Матвеева В.П. Проблемы развития бухгалтерского учета в современных условиях. // Экономика и менеджмент. - 2017. - Т. 48. - № 1. - С. 160-164.

8. Чайкин А.В., Н.В. Соколова. Проблемы развития бухгалтерского учета в условиях цифровой экономики // Учет в бюджетных и некоммерческих организациях. - 2018. - № 3(161). - С. 60-65.

УДК 338.264.3

ПРОЯВЛЕНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РИСКАМИ В АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЕ

*Ханмагомедов С.Г., Раджабов А.Н., Джамалдиева М.М.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ», г. Махачкала*

Аннотация. В статье приводятся факторы проявления, ранги, возможные направления (позиции) регулирования и минимизации негативного воздействия рисков инвестиционной деятельности в агропромышленной сфере. Предложены формы и методы управления инвестиционными рисками в региональном АПК.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, управление, риски, факторы, методы, страхование, аграрная сфера.

MANIFESTATION AND MANAGEMENT OF INVESTMENT RISKS IN THE AGRO-INDUSTRIAL SECTOR

*Khanmagomedov S.G., Radzhabov A.N., Jamaldieva M.M.
Dagestan State Agrarian University, Makhachkala*

Annotation. The article provides factors of manifestation, ranks, possible directions (positions) of regulation and minimization of the negative impact of risks of investment activity in the agro-industrial sector. Forms and methods for managing investment risks in the regional agro-industrial complex are proposed.

Key words: investment activity, management, risks, factors, methods, insurance, agricultural sector.

Агропромышленная сфера является сложной, недостаточно устойчивой и малопривлекательной для потенциальных инвесторов деятельностью материального производства – жизненно архиважных для человека продовольственных видов продукции. Она постоянно связана с факторами проявления рисков, определяющих комплексом взаимодействия неблагоприятной конъюнктуры и позиций внутренней и внешней среды.

Аграрный сектор экономики в любой стране относится к наиболее рискованным, так как сельхозпроизводителям еще приходится одновременно принимать и реализовывать управленческие решения в условиях сопровождения природно-климатических рисков и возможных экономических рисков, связанных с большим временным лагом между первоначальными вложениями средств и выпуском доступной (готовой) продукции [2, 5].

Особенности (специфика) сельскохозяйственного производства (непрерывность и сезонность производственного цикла) требуют вовремя уловить (проявлять) возможные негативные и позитивные тенденции предпринимательской деятельности субъекта хозяйствования, акцентировать на функции управления по минимизации хозяйственных рисков [2, 6].

Профессионально компетентная и системная работа по снижению хозяйственных рисков – важный вектор устойчиво положительного развития предпринимательской деятельности. Эксперты его еще называют предпринимательским стилем управления хозяйственностью в обеспечении экономической безопасности и адекватного реагирования на изменения внешней среды и внутреннего состояния предприятия (организации, фермерского хозяйства и т.д.) [1, 5, 6].

Регулирование и минимизация негативного влияния рисков в АПК – цель специальных научно и методологически обоснованных (аргументированных) форм управления, принципов адекватной адаптации к всевозможным конъюнктурным изменениям, непрерывного мониторинга процессов развития рыночной среды [1, 3, 8].

Сегодня, не в ногу устойчивого развития аграрного сектора экономики идет существующая реальность уровня её инвестиционной поддержки (по вложениям в основной капитал), которая значительно ниже, чем по другим отраслям национальной экономики (табл. 1.). Низкие уровни и темпы роста инвестиций в аграрную сферу – не способны обеспечить комплексное технико-технологическое перевооружение (оснащение) отрасли и повышение необходимой её конкурентоспособности [4, 7, 8].

При этом, на региональном уровне определенную роль могут сыграть ранги (места) занимаемые ими по инвестиционному потенциалу (производственный, инновационный) и ранги по инвестиционным рискам (социального, трудового, экономического, финансового, криминального характера).

Экспертные оценки «РАЭКС – Аналитика» по совместному воздействию инвестиционного потенциала и инвестиционных рисков (табл. 2), регионы СКФО (кроме Ставропольского края) показывают сравнительно низкие ранги среды всех субъектов Российской Федерации (приведены лишь отдельные ранги). Они кризисно выделяются по таким составляющим инвестиционных рисков как социальные (низкое качество жизни населения), финансовые (слабая платежеспособность), криминальные (высокая доля теневой экономики, предпринимательства).

Таблица 1- Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности в РФ

Виды экономической деятельности	2014	2018	2019	2020	2021
Всего по РФ, млрд. руб.	15458	17782	19319	20118	17690
индексы, %	100	115,0	125,0	130,1	114,4
в том числе:					
Сельское и лесное хозяйство, рыболовство, млрд. руб.	590,2	781,5	838,8	855,9	628,6
доля, %	3,82	4,39	4,34	4,25	3,55
индексы, %	100	132,4	142,1	145,0	106,5
Добыча полезных ископаемых, млрд. руб.	2340,8	3225,8	3282,0	3300,7	3124,1
%	15,14	18,14	17,00	16,41	17,66
индексы, %	100	137,8	140,2	141,0	133,5
Обрабатывающие производства, млрд. руб.	2400,4	2513,2	2798,3	2944,5	3036,8
%	15,53	14,13	15,74	14,64	17,17
индексы, %	100	104,7	116,6	122,7	126,5
Транспортировка и хранение, млрд. руб.	2900,8	3083,0	3263,1	3204,7	3226,4
%	18,77	17,34	16,89	15,93	18,24
индексы, %	100	106,3	112,5	110,5	111,2
и другие					

Источник: Регионы России – 2022 (авторская обработка)

Особо низкие ранги по инвестиционным рискам среды субъектов СКФО приходится на Республику Дагестан и Республику Ингушетия, которые занимают последние (84, 85) места в Российской Федерации, находятся в группе регионов с низким инвестиционным потенциалом и экстремальным риском. Тут требуются широкая активизация комплекса факторов и процессов по росту инвестиций и эффективного трансфера технологий в агропромышленную сферу, включая применение инструментов цифровизации, способствующих взаимодействию науки и аграрного предпринимательства.

Для регулирования (минимизации негативного воздействия) и управления инвестиционными рисками в АПК, можно предлагать формы и методы их адекватного решения:

- ограничение (минимизация, уклонение) рисков – выбор надежных партнеров (поставщиков и покупателей), уход от неэффективных проектов и банковских услуг, страхование от потерь, создание резервных фондов и запасов средств, продукции и др.;

Таблица 2- Оценка рангов инвестиций в экономику регионов СКФО
(2020 г.)

Регионы	Ранг по про-извод. потенц. в РФ	Ранги по инвестиционным рискам			
		сред-нее в РФ	в т.ч. по составляющим		
			социаль-ные	финансо-вые	крими-нальные
Ставропольский край	27	30	48	35	50
Республика Дагестан	55	84	81	82	85
Чеченская Республика	74	82	78	84	74
Кабардино- Балкарская Республика	75	81	82	80	84
Республика Северная Осетия – Алания	78	80	77	78	83
Карачаево-Черкесская Республика	79	76	83	79	81
Республика Ингушетия	84	85	84	85	41

Источник: РАЭКС – Аналитика (авторская обработка)

- локализация рисков – выявление наиболее экономически опасные этапы (участки, процессы) инвестиционной деятельности, организация более действенного и четкого контроля, которые будут способствовать их адаптации на основе создания внутреннего венчура (подразделения, группы) по безопасному освоению технико-технологических новинок, видов продукции с высокой добавленной стоимостью и др.;

- диверсификация рисков – наличие гибких инструментов в распределении общего риска с другими участками проекта (сферы деятельности), дифференциация производства с учетом синергического эффекта продукции (товара) в зависимости от природных факторов и динамики цен, которые обуславливают эффективное использование ресурсов предприятий (предпринимателей), расширение ассортимента продукции и снижение рыночного риска от изменения на неё спроса и цен, и др.;

- компенсация и предупреждение рисков – создание механизмов предупреждения экономической опасности по системе качественного стратегического планирования (проектирования, прогнозирования) всех сфер деятельности предприятий (предпринимательства), по обеспечению резервов и страховых запасов продукции, сырья, денежных средств и т.д., по выработке финансовой стратегии эффективного управления активами и пассивами, формированию действенного маркетинга спроса на объемы и ассортимент продукции, а также конкуренции на рынке.

Управление хозяйственными (в т.ч. инвестиционного характера) рисками в аграрной сфере занимает важное место в обеспечении продовольственной безопасности и реализации программ импортозамещения жизненно важных продуктов питания.

При выборе конкретных форм и методов управления рисками, менеджер должен исходить из принципов: нельзя рисковать больше, чем это может позволить собственные ресурсы; нельзя рисковать многим ради малой выго-

ды; иметь в виду, что риски полностью устранить в предпринимательской деятельности практически невозможно; добиться качественного управления рисками возможно при достижении синергического эффекта в реализации всех составляющих функций управления (планирование, организация, мотивация, контроль), в развитии страховой системы государственно – частного (предпринимательского) партнерства в субсидировании и компенсации страховых премий.

Список литературы

1. Галяутдинова Г.З. Управление рисками в сфере агропромышленного комплекса // Вестник экономики, права и социологии [Электронный ресурс].
2. Курилова М.В. О мерах управления хозяйственным риском в аграрном предпринимательстве // Региональная экономика: теория и практика [Электронный ресурс].
3. Клюкач В. Маркетинговый мониторинг – универсальный инструмент управления рисками в АПК// АПК: экономика, управление [Электронный ресурс].
4. Моторин О.А. Управление рисками в сельском хозяйстве в условиях цифровой трансформации – С.: Кнорус, - 2019. – 226с.
5. Николаев Д. Анализ международного опыта управления рисками в аграрном секторе // Экономика сельского хозяйства России, – 2020. - №5. – с. 99-106.
6. Растегоева Ф.С. Развитие предпринимательства в агропромышленном комплексе России // Современные технологии управления – 2018. - №2. – с. 1-14.
7. Ушачев И.Г. Долгосрочная аграрная политика России: вызовы и стратегические приоритеты // АПК: экономика, управление – 2021. - №1. – с. 3 – 17.
8. Ханмагомедов С.Г. Стратегические программы и механизмы регулирования ресурсного потенциала АПК: особенности, вызовы, приоритеты// Проблемы развития АПК региона – 2023. - №3.

УДК 338

ПРОВЕРКА БЛАГОНАДЕЖНОСТИ КОНТРАГЕНТОВ - ОДИН ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ЭФФЕКТИВНОЙ ДОГОВОРНОЙ РАБОТЫ

*Исмаилов Р.М., Ахмедханов А.Р., Мусаева А.М.
ФГБОУ ВО «ДГУ», Россия, г. Махачкала
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова», Россия, г. Махачкала*

Аннотация. В данной статье раскрыты причины, по которым предприниматели должны заниматься обеспечением безопасности договорной работы у себя на предприятиях, так как плохо организованная договорная работа ведет к убыткам или даже банкротству компании. Реализация Программы по соблюдению антикоррупционного законодательства в деятельности контрагента позволит избежать и минимизировать потенциальные коррупционные, репутационные и коммерческие риски, а также любые негативные последствия во взаимодействии с контрагентами.

Ключевые слова: договорная работа, антикоррупционная проверка, благонадежность контрагента, риск, свобода договора.

VERIFICATION OF THE RELIABILITY OF COUNTERPARTIES IS ONE OF THE KEY ELEMENTS OF EFFECTIVE CONTRACTUAL WORK

*Ismailov R.M. Magomedov A.R. Musaeva A.M.,
FGBOU VO "DSU", Russia, Makhachkala*

*Dagestan State Pedagogical University named after M.M. Dzhambulatov, Makhachkala,
Russia*

Annotation. This article reveals the reasons why entrepreneurs should be engaged in ensuring the safety of contractual work at their enterprises, since poorly organized contractual work leads to losses or even bankruptcy of the company. Implementation of the Program on compliance with anti-corruption legislation in the activities of the counterparty. it will help to avoid and minimize potential corruption, reputational and commercial risks, as well as any negative consequences in interaction with counterparties.

Keywords: contractual work, anti-corruption audit, trustworthiness of the counterparty, risk, freedom of contract.

Трудно представить себе нашу жизнь без договоров. Мы заключаем множество договоров ежедневно, даже не задумываясь об этом: заходим ли мы за стаканчиком кофе по пути на работу, садимся ли в транспорт или заезжаем на заправку.

Договор служит основанием возникновения прав и обязанностей сторон в любой сфере деятельности. Так, из договора купли-продажи возникает обязанность продавца передать вещь, а покупателя – принять и оплатить ее.

Договор – это соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей (п. 1 ст. 420 ГК РФ).

Договор - это наиболее оперативное и гибкое средство связи между производством и потреблением, изучения потребности и немедленного реагирования на них со стороны производства.

С помощью договора граждане по своему усмотрению расходуют денежные средства, полученные в виде заработной платы, доходов от предпринимательской деятельности и иных доходов, приобретая на них те ценности, которые способны удовлетворять их индивидуальные материальные и культурные потребности.

Граждане и юридические лица имеют право на заключение договора, т.е. существует принцип свободы договора, при котором субъекты должны заключать договор между собой, по своей воле и в своем интересе.

Принцип свободы в гражданском обороте предусматривает:

- свободу выбора контрагента;
- свободу выбора модели договора;
- свободу выбора условий договора;
- свободу выбора формы договора.

Чтобы организовать договорную работу в организации, следует разработать **Положение о договорной работе**, которое генеральный директор утверждает путем издания приказа.

Данный документ будет выступать и единой для ответственных сотрудников инструкцией по алгоритму заключения и исполнения договоров, и

документом, который возлагает на работников ответственность за соблюдение корпоративного договорного порядка, и одновременно регламентом контроля договорной работы в организации.

Положение о ведении договорной работы устанавливает порядок подготовки, заключения, регистрации и хранения договоров, а также обеспечения контроля за их исполнением.

Договорную работу можно пустить на самотек, а потом удивляться возросшей «дебиторке», претензиями со стороны налоговой, откатной системе сделок в вашей организации и низким качеством поставляемых вам товаров и услуг. А можно организовать договорную работу так, что никаких проблем и претензий не будет или они будут минимальны. Именно плохо организованная договорная работа ведет к убыткам или даже банкротству компании.

Для того чтобы заниматься обеспечением безопасности договорной работы в России, у предпринимателей есть две существенных причины.

Во-первых, это возможность предупредить потерю финансовых средств.

Во-вторых, весомой причиной для контроля договорной работы является то, что любая совершенная сделка с контрагентом, который признан или будет признан в будущем неблагонадежным по итогам проверки ФНС или полиции, влечет за собой две серьезные проблемы.

Первая из них заключается в усилении государственного контроля уже за вашим предприятием, как за подозреваемым в совершении незаконных финансовых операций. Это может выразиться в том, что счета вашего предприятия будут блокироваться, финансовые документы и компьютеры изыматься для проведения проверки. Все это, если не приостановить, серьезно затормозит ведение бизнеса.

Вторая проблема будет заключаться в том, что оснований воспрепятствовать данным действиям правоохранительных органов у вас никаких нет. Более того, стоит помнить, что одна из самых распространенных причин отказа в вычетах НДС и снятия расходов – это наличие недобросовестного контрагента. В связи с этим, предприятиям настоятельно рекомендуется проявлять должную осмотрительность при выборе контрагентов.

Таким образом, одним из ключевых элементов построения эффективной системы обеспечения экономической безопасности договорной работы и управления антикоррупционными рисками является проверка благонадежности контрагентов.

Большая часть мошеннических и коррупционных скандалов, связанных с нарушением антикоррупционного законодательства включает случаи непрозрачного взаимодействия с третьими лицами (агенты, юристы, консультанты, посредники и т.д.). При этом своевременное проведение проверки контрагента позволило бы избежать нарушения норм антикоррупционного законодательства.

В настоящий момент немногие компании имеют усовершенствованные механизмы и инструменты по обеспечению экономической безопасности и противодействия коррупции в договорной работе с контрагентами.

Антикоррупционная проверка на благонадежность контрагента состоит из следующих этапов:

Этап 1. Формирование команды по проведению антикоррупционной проверки контрагента на благонадежность.

Первым этапом в проведении антикоррупционной проверки контрагента на благонадежность является формирование команды, которая должна состоять из многопрофильных специалистов, включая специалистов с юридическим образованием, специалистов по судебно-бухгалтерской экспертизе, финансовых аналитиков и др. Данная команда компетентных специалистов дает возможность не только сфокусироваться на выявлении коррупционных и мошеннических рисков, но и сделает процесс проведения антикоррупционной проверки на благонадежность тщательным и всеобъемлющим по сравнению с такими видами проверок на благонадежность, как юридическая или финансовая.

Этап 2. Оценка уровня коррупционных и мошеннических рисков в деятельности контрагента.

Ключевым шагом в проведении антикоррупционной проверки на благонадежность является детальное изучение коррупционных и мошеннических рисков, связанных с деятельностью контрагента.

В этап 2 могут входить следующие шаги по оценке уровня коррупционных и мошеннических рисков:

- 1) Сбор информации и анализ существующих политик и процедур.
- 2) Обзор и проверка информации и данных контрагента в публичных открытых источниках.
- 3) Проведение интервью с руководителями и ключевыми сотрудниками в отношении деятельности контрагента.
- 4) Оценка уровня взаимодействия с посредниками и их роль в деятельности контрагента.

Взаимодействие с посредниками является одной из зон повышенного риска, связанного с взяточничеством и коррупцией. Любые неправомерные действия в деятельности посредников отражаются непосредственно на репутации самого контрагента. Зачастую посредники представляют собой предприятия, которые могут помочь в оказании различных услуг, включая получение разрешений, логистические услуги, таможенное оформление, разрешение споров с государственными структурами или просто оказание консультационных услуг.

Во время проведения антикоррупционной проверки на благонадежность необходимо получить информацию по следующим зонам повышенного риска:

- степень взаимодействия предприятия со сторонними посредниками;
- характер оказываемых услуг этими посредниками;

- выполнение и определение условий соглашений со сторонними посредниками;
- проведение проверочных процедур на выявление неправомерных платежей государственным должностным лицам/структурам;
- существование письменных договоров и включение в них соответствующих антикоррупционных положений.

Этап 3. Проведение проверочных процедур.

Дополнительные процедуры по проведению антикоррупционной проверки на благонадежность могут быть следующие:

- 1) Анализ финансово-хозяйственной деятельности.
- 2) Адаптация программы по соблюдению антикоррупционных требований.

Этап 4. Заключительный. Адаптация и своевременная реализация соответствующей Программы по соблюдению антикоррупционного законодательства в деятельности контрагента. Основные положения Программы должны включать:

- назначение лиц, ответственных за реализацию антикоррупционной программы и сокращение коррупционной активности;
- внедрение процедуры детального мониторинга работы ключевых департаментов и сотрудников;
- разработку системы одобрения и контроля платежей повышенного риска, связанных с путешествиями и развлечениями, подарками, благотворительностью и спонсорской поддержкой, и т. д.
- проведение тренингов и семинаров по этическому поведению и противодействию коррупции, тренингов по улучшению эффективности внутренних контролей.

Это позволит избежать и минимизировать потенциальные коррупционные, репутационные и коммерческие риски, а также любые негативные последствия во взаимодействии с контрагентами.

Эффективное управление и проведение своевременной антикоррупционной проверки на благонадежность контрагентов и бизнес-партнеров является основой для действенной системы обеспечения экономической безопасности и управления антикоррупционными рисками, а также одной из ключевых процедур в обеспечении безупречной деловой репутации предприятия.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-Ф «О противодействии коррупции» (в ред. от 07.10.2022 N 379-ФЗ)
2. Договорное и обязательственное право (общая часть): постатейный комментарий к ст. 307–453 ГК РФ/ под ред. А.Г. Карапетова. М., 2017. 1120 с.
3. Карапетов А. Г. Свобода договора и пределы императивности норм гражданского права // Вестник ВАС РФ. 2009. №11.
4. Евсеев, В. А. Обеспечение экономической безопасности договорной деятельности предприятия в современных условиях / В. А. Евсеев, А. А. Маринин, М. В. Зосько, А. О. Жидов. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2021. — № 21 (363). — С. 484-486. — URL: <https://moluch.ru/archive/363/81502/> (дата обращения: 21.11.2023).

5. Калеменова, Е. Е. Механизмы и инструменты создания эффективной системы экономической безопасности предприятия / Е. Е. Калеменова. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 34 (324). — С. 60-63. — URL: <https://moluch.ru/archive/324/73239/> (дата обращения: 21.11.2023).

УДК 336.45

ПРОГНОЗ ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ В БЮДЖЕТ РФ

*Алиева Н.М., Мурзагельдиева Э.Б.
ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. Данная статья посвящена анализу прогнозных данных поступления налога на прибыль в бюджет РФ В статье были изучены бюджетная политика в 2023-2025 годах в части прогнозирования доходов и расходов федерального бюджета РФ.

В статье анализ материалов по расчету налога на прибыль, произведен на основе Прогноза социально-экономического развития РД на 2023-2025 годы, динамики темпа роста ВРП, с учетом динамики налоговой базы по налогу, динамики фактических поступлений по налогу на прибыль организаций, налоговых ставок, льгот и преференции, предусмотренных главой 25 НК РФ, а также с учетом уровня собираемости налога..

В процессе анализа отмечаем о наличии резервов увеличения поступления налога за счет погашения задолженности. В целях выполнения прогнозируемых поступлений и увеличения доходов предлагаем обеспечить реализацию мероприятий Основных направлений бюджетной и налоговой политики, а также Программы финансового оздоровления и социально-экономического развития РД до 2024 года, в том числе в части проведения работы по сокращению недоимки по платежам.

В статье предложены действенные меры по погашению задолженности и недоимки по налоговым и неналоговым доходам, предотвращению использования налогоплательщиками незаконных механизмов минимизации налоговой базы.

Ключевые слова: консолидированный бюджет, налоговая система, налоговая база, региональные налоги, доходы и расходы бюджета, поступление налогов, собираемость налогов, налог на прибыль, НДФЛ, налог на имущество, транспортный налог, налоговые и неналоговые доходы.

TAX REVENUE FORECAST FOR PROFIT TO THE BUDGET OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Aliyeva N.M., Murzageldieva E.B.
Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov RD, Makhachkala*

Abstract. This article is devoted to the analysis of forecast data on income tax receipts to the budget of the Russian Federation. The article studied budget policy in 2023-2025 in terms of forecasting revenues and expenditures of the federal budget of the Russian Federation.

The article analyzes the materials on the calculation of income tax, based on the Forecast of socio-economic development of the RD for 2023-2025, the dynamics of the GRP growth rate, taking into account the dynamics of the tax base for tax, the dynamics of actual income tax receipts, tax rates, benefits and preferences provided for by Chapter 25 of the Tax Code of the Russian Federation, as well as taking into account the level of tax collection..

In the process of analysis, we note that there are reserves for increasing tax receipts due

to debt repayment. In order to fulfill the projected revenues and increase revenues, we propose to ensure the implementation of measures of the Main Directions of Budget and tax policy, as well as the Program of Financial Recovery and Socio-economic Development of the RD until 2024, including in terms of work to reduce arrears on payments.

The article suggests effective measures to repay debts and arrears on tax and non-tax income, to prevent taxpayers from using illegal mechanisms to minimize the tax base.

Keywords: consolidated budget, tax system, tax base, regional taxes, budget revenues and expenditures, tax receipts, tax collection, income tax, personal income tax, property tax, transport tax, tax and non-tax revenues.

На протяжении последнего десятилетия Россия находится в состоянии реформирования налоговой системы. Для ее совершенствования необходимо создание специального центра прогнозирования возможных направлений нарушения налогового законодательства, которые бы аккумулировал как практическую, так и теоретическую информацию и занимался выявлением схем уклонения от уплаты налогов и совершения экономических преступлений в целях адекватного решения проблем взаимодействия хозяйствующих субъектов с государством.

Налоговая система РФ находится в состоянии постоянной подвижности, что очевидно связано с объективными изменениями экономической ситуации внутри страны. Система отличается сложностью, механизмы по исчислению и уплате налогов и сборов часто требуют разъяснений среди налогоплательщиков. Именно поэтому одним из условий обеспечения нормального налогового климата внутри страны является наличие современного, грамотного законодательства о налогах и сборах.

Существующая в настоящее время методика прогнозирования поступлений налога на прибыль в бюджетную систему может быть основана на трех подходах:

1. Прогнозирование налоговых поступлений, исходя из прогнозирования *налоговой базы* посредством индексирования ее составляющих.

2. Прогнозирование налоговых поступлений на основании индексирования *налоговых доходов* предыдущих периодов.

3. Прогнозирование налоговых поступлений в течение года, исходя из прогнозных значений валового регионального продукта и изменений налогового законодательства, а также фактических значений налоговых поступлений в текущем году.

Расчёт прогнозного объёма поступлений *налога на прибыль организаций* осуществляется по методу прямого расчёта исходя из налоговой базы для исчисления налога, установленных налоговых ставок, выпадающих доходов в связи с предоставлением льгот, возвратов налога на прибыль и с учетом уровня собираемости по налогу.

Прогноз налога на прибыль рассчитывается в соответствии с формулой:

$$\text{НП} = (\text{ФНБ} * \text{И} * \text{С}) * \text{УС}/100) - (\text{ЛГ} * \text{И}) \pm \text{ДН}, \text{ где:}$$

НП – прогноз налога на прибыль;

ФНБ - фактическая налоговая база для расчета налога за отчетный пе-

риод по отчету УФНС России по форме № 5-ПМ «О налоговой базе и структуре начислений по налогу на прибыль организаций, зачисляемому в бюджет субъекта Российской Федерации»;

И - индекс-дефлятор на прогнозируемый год;

С - ставка налога на прибыль организаций для зачисления в бюджет Республики;

УС – расчётный уровень собираемости, с учётом динамики показателя собираемости по данному виду налога, сложившегося в предшествующие периоды, который рассчитывается по данным отчёта по форме № 1-НМ как частное от деления суммы поступившего налога на сумму начисленного налога;

ЛГ - выпадающие доходы бюджета за счет льгот, предоставленных федеральным и региональным законодательством;

ДН - дополнительные (+) или выпадающие (-) доходы бюджета, связанные с изменениями налогового и бюджетного законодательства на прогнозируемый год и связанные с объективными причинами.

Федеральный бюджет принято называть главным финансовым документом страны. У него статус федерального закона, и документ утверждается президентом. В России бюджеты трехлетние, то есть доходы и расходы у нас планируются сразу на 3 года вперед. Соответственно, новый бюджет - это план на 2023-2025 годы.

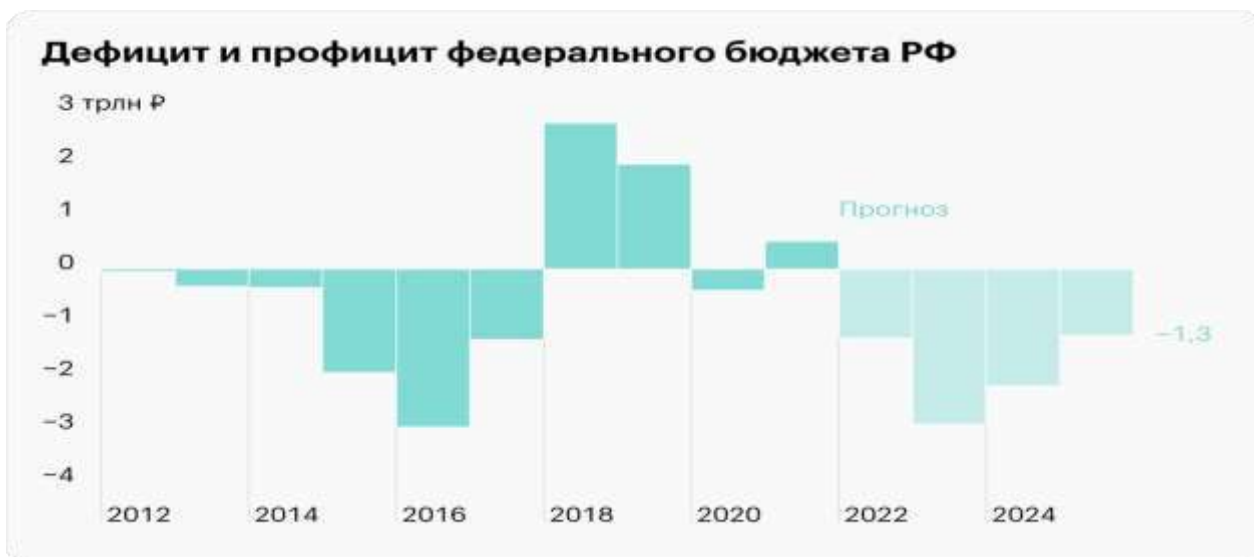
Проанализируем поступление налогов, сборов и иных обязательных платежей, администрируемых ФНС России, в консолидированный бюджет Российской Федерации в 2022 году по данным таблицы 1. [Согласно закону](#), доходы российского бюджета в 2023 году составят 26,1 трлн. рублей, в 2024 - 27,2 трлн, в 2025-28 трлн. рублей. Расходы планируются в объеме 29,1 трлн. в 2023 году, 29,4 трлн. - в 2024 и 29,2 трлн.- в 2025 году.

Из этих чисел следует, что ближайшие три года российский бюджет будет дефицитным. То есть плановых поступлений не хватит на утвержденный перечень расходов. Так, в 2023 году дефицит составит 2,9 трлн. рублей, в 2024 -2,2 трлн., а в 2025-1,3 трлн. (см. рис 1) Чтобы закрыть все потребности, правительству придется искать дополнительные источники финансирования.

Впрочем, для России отрицательный баланс бюджета не редкость. За последние 10 лет лишь трижды доходы страны превышали расходы.

Несмотря на трехлетний формат федерального бюджета, мы уделим основное внимание 2023 году. Чем ближе горизонт планирования, тем вероятнее, что намеченные цели будут реализованы.

В 2022 году наблюдается положительная динамика по всем доходным источникам: налог на прибыль организаций вырос на 3,5 %, НДС – на 16,4 %, акцизы – на 17,5 %, по группе имущественных налогов – на 12,9 %. Также вырос объем безвозмездных перечислений на 8,8 %. Положительная динамика налоговых и неналоговых доходов консолидированных бюджетов регионов в 2022 году отмечается в 71 регионе в целом на 13 %.



По факту дефицит в 2022 году [оказался намного выше использованных в бюджетном пакете оценок](#). Источник: [Минфин России](#)

Рис. 1 Дефицит и профицит федерального бюджета РФ за 2012-2024гг.

В 2022 году все доходные источники показали рост: налог на прибыль организаций на 3,5 %, НДСЛ – на 16,4 %, налоги на имущество – на 12,9 %, акцизы – на 17,5 %. Также вырос объем безвозмездных перечислений на 8,8 %.

2.2. Доходы от уплаты налога на прибыль организаций, по сравнению с 2021 годом, выросли всего на 157,1 млрд. рублей и составили 4 686,4 млрд. рублей. Исполнение прогнозируемого на 2022 год объема по данному налогу (по регионам, представившим прогнозные данные) составило в отчетном периоде 102,9 %.



Рисунок 2. Динамика поступления доходов РФ за январь 2021-2022гг. (млн. руб.)

Таблица 1 Поступление налогов, сборов и иных обязательных платежей, администрируемых ФНС России, в консолидированный бюджет Российской Федерации в 2022 году¹⁾

	2022 г.			в % к 2021 г.		
	консоли- дирован- ный бюд- жет	в том числе		консолидированный бюджет	в том числе	
		федеральный бюджет	консолидированные бюджеты субъектов Российской Федера- ции		федеральный бюджет	консолидиро- ванные бюдже- ты субъектов Российской Фе- дерации
Всего	33582.2	19428.8	14153.3	117.7	122.4	111.9
из них:						
налог на прибыль организаций	6355.9	1669.5	4686.4	104.5	107.5	103.5
налог на доходы физических лиц	5727.9	149.0	5578.9	117.3	164.4	116.4
налог на добавленную стоимость на товары (работы, услуги)	6888.6	6888.6	-	119.0	119.0	-
из него налог на добавленную сто- имость на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Рос- сийской Федерации	6489.4	6489.4	-	118.4	118.4	-
акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации	-984.8	-2101.7	1116.9	-	-	117.5
налоги на имущество	1632.2	-	1632.2	113.0	-	113.0
налоги, сборы и регулярные пла- тежи за пользование природными ресурсами	12705.8	12573.5	132.3	151.3	151.5	129.3
из них налог на добычу полезных ископаемых	10970.9	10843.1	127.8	149.5	149.8	130.7
Справочно: Поступление доходов по страховым взносам на обязательное социальное страхование в 2022 г. – 8400,6 млрд руб.						
1) По данным ФНС России, без учета поступлений доходов по страховым взносам на обязательное социальное страхование.						

Таблица 2 Структура совокупной задолженности по налогам и сборам, страховым взносам, пеням, налоговым санкциям и процентам в бюджетную систему Российской Федерации в 2022 году

1) По данным ФНС

	Совокупная задолженность по налогам и сборам, страховым взносам, пеням, налоговым санкциям и процентам			из нее недоимка		урегулированная задолженность по налогам и сборам
	млрд рублей	в % к итогу	млрд рублей	в % к итогу	млрд рублей	в % к итогу
Всего	2530.4	100	1028.9	100	74.0	100
из них:						
по федеральным налогам и сборам	1858.1	73.4	685.7	66.6	71.9	97.2
из них:						
налог на прибыль организаций	469.5	18.6	134.8	13.1	27.5	37.1
налог на добавленную стоимость на товары (работы, услуги)	1019.4	40.3	371.5	36.1	39.5	53.4
из него налог на добавленную стоимость на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации	1017.1	40.2	369.6	35.9	39.5	53.4
налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	143.7	5.7	110.3	10.7	1.1	1.5
из них налог на добычу полезных ископаемых	130.6	5.2	98.3	9.6	1.1	1.5
акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации	87.8	3.5	9.8	1.0	2.5	3.4
по региональным налогам и сборам	191.8	7.6	111.9	10.9	0.4	0.5
по местным налогам и сборам	115.8	4.6	70.4	6.8	0.7	1.0
по налогам со специальным налоговым режимом	47.3	1.9	29.2	2.8	0.3	0.4
по единому социальному налогу	2.0	0.1	0.2	0.0	0.0	0.0
по страховым взносам	314.7	12.4	131.4	12.8	0.7	1.0

России.

2) Без учета организаций, индивидуальных предпринимателей и граждан, находящихся в процедурах банкротства.

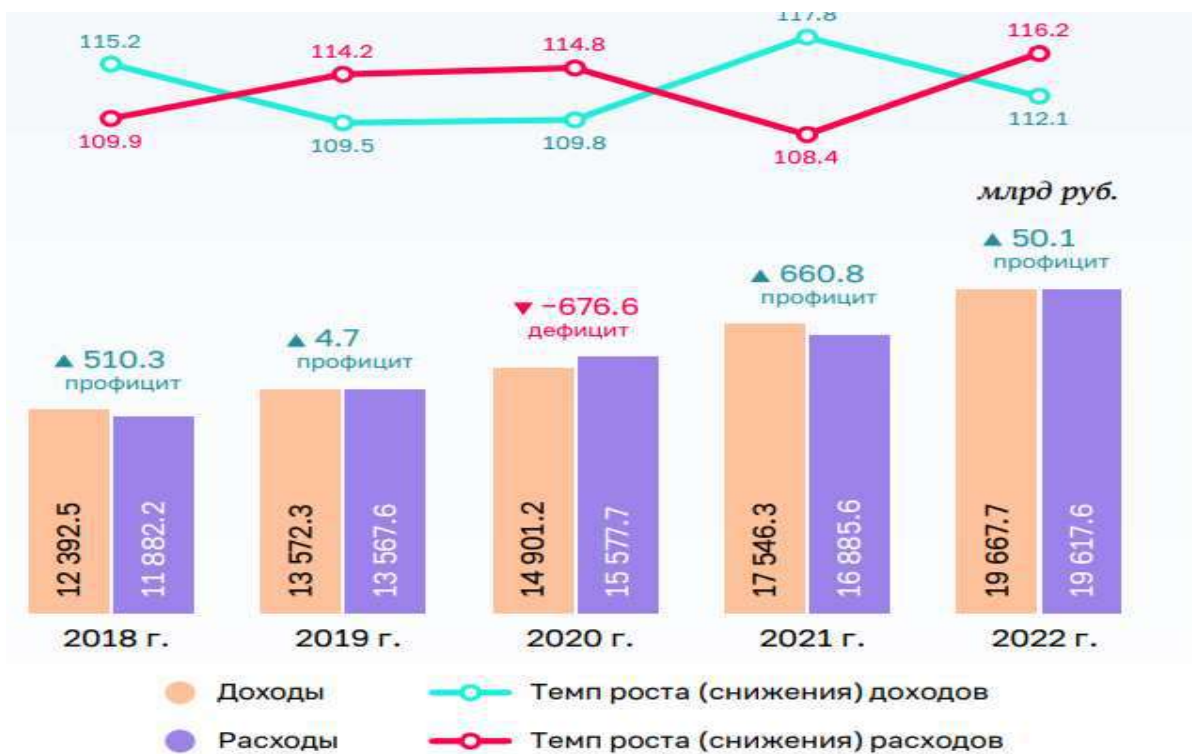


Рисунок 3. Динамика исполнения консолидированных бюджетов регионов РФ в 2018–2022 годах (млрд.руб.)

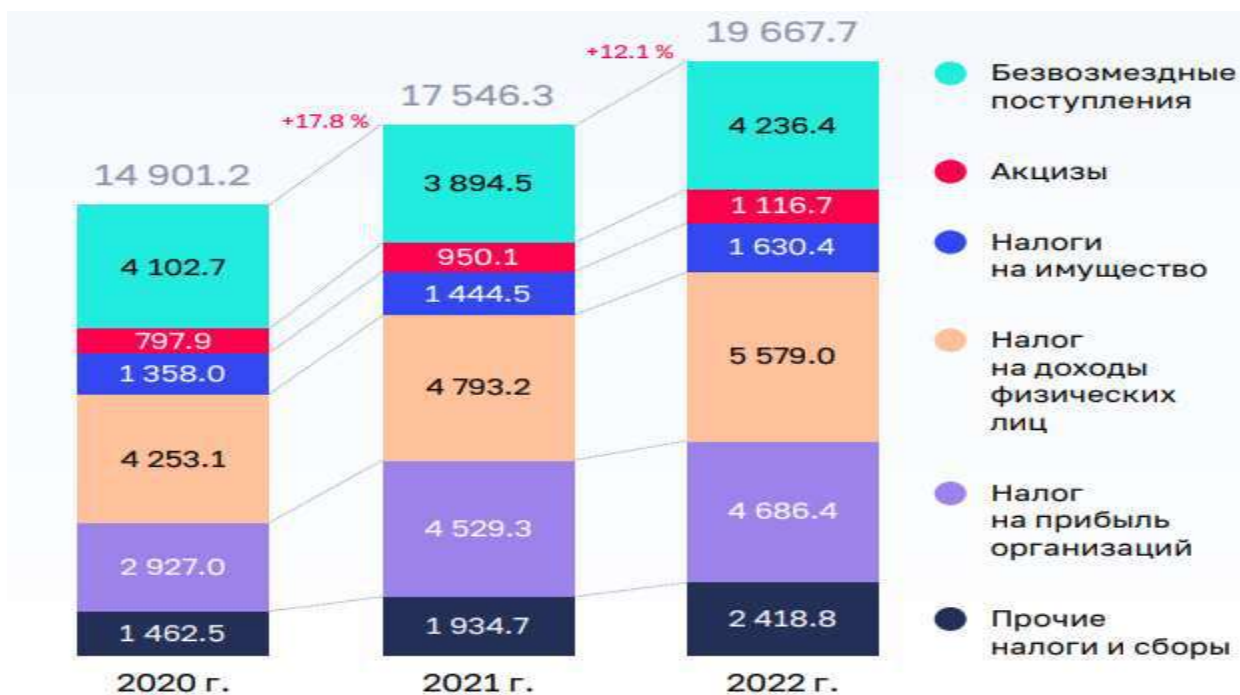


Рисунок 4. Структура доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ в 2022 году. (млрд. руб.)

На рост поступлений по итогам 2022 года повлияла высокая динамика поступлений в первом полугодии относительно 2021 года в связи с увеличением поступлений от организаций нефтегазового, нефтехимического и угольного секторов экономики, что в свою очередь связано с ростом цены на нефть марки Urals и курса доллара США в начале 2022 года.



Рисунок 5. Помесячная динамика поступлений налога на прибыль организаций в 2021 и 2022 годах (млрд руб.)

Как видно из диаграммы (см. рис. 6), отрицательная динамика по налогу на прибыль организаций наблюдается с июля 2022 года, когда снижение составило 18,8 %. В августе 2022 года по сравнению с августом 2021 года снижение данного налога продолжилось и составило 21,7 %, в сентябре – 20,5 %, в октябре – 40,2 %, в ноябре – 44,4 %, декабре – 34,7 %.

В 2022 году поступления данного налога выросли в 47 регионах, при этом выше среднероссийского уровня (103,5 %) – в 41 регионе, из них наибольший темп роста от организаций нефтегазовой отрасли, а также угледобывающих регионов. Наибольшая доля прироста налога на прибыль организаций приходится на г. Санкт-Петербург – 36,9 % от общего прироста данного налога по стране, что связано с ростом поступлений в 5,4 раза от участников консолидированных групп налогоплательщиков.

Проанализируем основные параметры республиканского бюджета РД 2022-2025 гг. по данным таблицы 3.



Рисунок 6. Динамика по основным видам поступлений в консолидированные бюджеты субъектов РФ (млрд. руб.)

Таблица 3 - Основные параметры республиканского бюджета РД 2022-2025 гг.

Показатели	Утверждено Законом РД на 2022 год (ред. от 30.04.2022 г. №32)	Проект бюджета		
		на 2023 год	на 2024 год	на 2025 год
Доходы, всего	183 318 347,9	163 039 450,6	147 298 886,6	144 345 278,9
в том числе:				
налоговые и неналоговые доходы	45 680 618,0	41 815 798,4	42 959 248,6	47 427
безвозмездные перечисления	13 7 63 7 729,9	121 223 652,2	104 339 638,0	96 917 471,6
Расходы, всего	203 105 495,7	191 446	161 605	168 206
Дефицит (-)/Профицит (+)	- 19 787 147,8	- 28 407	- 14 306	-23 860
Верхний предел государственного внутреннего долга РД, тыс.	11 093 739,8	17 375 339,6	18 311 470,4	18 769 873,3
Расходы на обслуживание государственного внутреннего долга Республики Дагестан, тыс. рублей	37 588,3	286 332,5	349 254,6	413 431,6

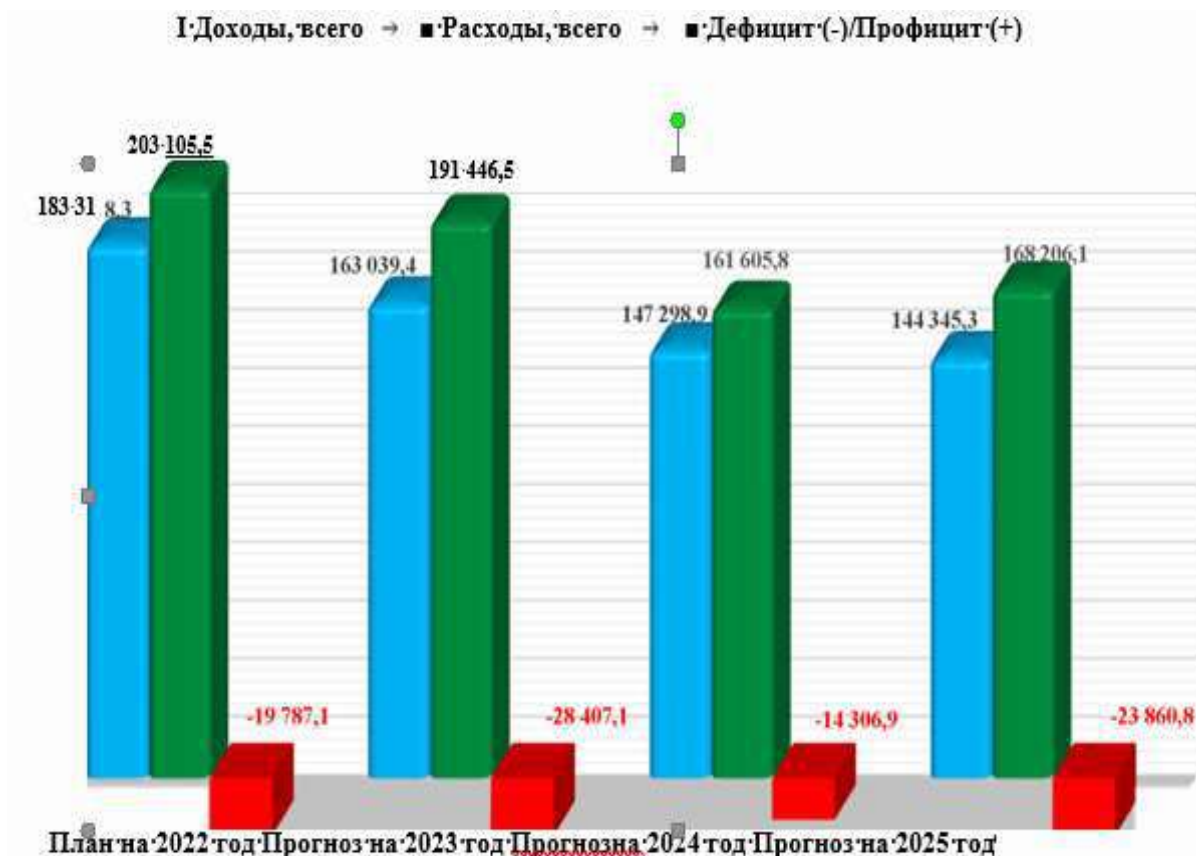


Рисунок 7. Основные параметры республиканского бюджета Республики Дагестан на 2022 год и прогноз на 2023-2025 годы

Таблица 4 - Основные параметры доходной части республиканского бюджета РД на 2022-2025 годы

Показатели	Утверждено на 2022 год	Проект бюджета		
		на 2023 год	на 2024 год	на 2025 год
1	2	3	4	5
Доходы, всего	183 318 347,92	163 039 450,58	147 298 886,57	144 345 278,87
прирост (снижение) к предыдущему				
тыс. рублей (+, -)	x	- 20 2 78 897,34	- 15 740 564,01	- 2 953 607,7
%	x	88,9	90,35	97,99
Безвозмездные перечисления	137 637	121 223 652,2	104 339 638,0	96 917 471,6
прирост (снижение) к предыдущему году:				
тыс. рублей (+,-)	x	- 16 414 077,7	- 16 884 014,2	- 7 422 166,4
%	x	88,07	86,07	92,9
Налоговые и неналоговые доходы	45 680 618,01	41 815 798,38	42 959 248,57	47 427 807,27
прирост (снижение) к предыдущему году:				
В тыс. руб. (+,-)	x	- 3 864 819,63	1 143 450,19	4 468 558,7
В %	x	91,54	102,73	110,4

Снизилась поступления налога на прибыль организаций в 38 регионах (по итогам первого полугодия таких регионов было только 9), Кроме того, необходимо отметить снижение на 3,9 % поступлений данного налога в г. Москве, что связано с возвратом на расчетные счета налогоплательщиков и зачетов в счет уплаты других налогов средств налога на прибыль организациями нефтегазовой отрасли, финансово-кредитной отрасли, в сфере информационных технологий и связи. Также на фактические поступления налога на прибыль организаций в отчетном периоде оказали значительное влияние возвраты налога на расчетные счета плательщиков (зачеты переплаты в уплату других налогов) по решению налоговых органов.

Кроме того, введение с 2023 года механизма единого налогового платежа и единого налогового счета, при формировании начального сальдо на начало года предусматривало особый порядок зачета сформировавшейся переплаты по налогу на прибыль организаций, в связи с чем, налогоплательщики были заинтересованы в возврате переплаты по налогу до конца 2022 года.

Рассмотрим основные параметры республиканского бюджета РД 2022-2025гг.(см. табл3)

Общий объем доходов республиканского бюджета РД на 2023 год планируется в сумме 163 039 450,58 тыс. рублей, что на 20 278 897,12 тыс. рублей, или на 11,1 % меньше доходов, утвержденных на 2022 год (183 318 347,92 тыс. рублей), и связано с уменьшением объема безвозмездных поступлений от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации (меньше на 16 414 077,7 тыс. рублей, или на 9,0 %).

При этом объем налоговых и неналоговых доходов планируется в сумме 41 815 798,38 тыс. рублей, со снижением на 3 864 819,63 тыс. рублей, или на 8,4 %.

Основные параметры доходной части республиканского бюджета РД на 2022-2025 годы представим в таблице 4.

Объем планируемых доходов на 2024 год составляет 147 298 886,57 тыс. рублей, что на 15 740 564,01 тыс. рублей, или на 9,65 % меньше доходов, прогнозируемых на 2023 год. Безвозмездные поступления планируются в сумме 104 339 638,0 тыс. рублей, или с уменьшением к 2023 году на 16 884 014,2 тыс. рублей (13,93 %), при этом объем налоговых и неналоговых доходов планируется в сумме 42 959 248,57 тыс. рублей, с ростом на 1 143 450,19 тыс. рублей, или на 2,73 %.

Доходы республиканского бюджета Республики Дагестан на 2025 год прогнозируются в объеме 144 345 278,87 тыс. рублей, в том числе: безвозмездные поступления - 96 917 471,6 тыс. рублей (92,9 %), налоговые и неналоговые доходы - 47 427 807,27 тыс. рублей (110,4 %).

В 2023 году наблюдается снижение удельного веса безвозмездных поступлений из федерального бюджета, доля которых в республиканском бюджете Республики Дагестан планируется в размере 74,35 % (в 2022 году - 75,06 %). Согласно данным, в 2023-2024 годах доля безвозмездных поступлений составит 70,84 % и 67,14 % соответственно.

Объем налоговых и неналоговых доходов республиканского бюджета Республики Дагестан на 2023 год по сравнению с 2022 годом прогнозируется со снижением на 3 864 819,63 тыс. рублей, или на 8,46 %, на 2024 и 2025 годы - с ростом на 1 143 450,19 тыс. рублей (2,73 %) и 4 468 558,7 тыс. рублей (10,4 %) соответственно.

Основными источниками налоговых и неналоговых доходов республиканского бюджета Республики Дагестан в 2023 году являются:

- налог на доходы физических лиц (35,3 %);
- акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории Российской Федерации (22,2 %);
- налог на прибыль организаций (16,1 %);
- налог на имущество организаций (10,52 %).

Поступления по налогу на прибыль организаций на 2023 год прогнозируются в сумме 6 755 169,0 тыс. рублей, что на 919 241,0 тыс. рублей, или на 15,8 % больше назначений на 2022 год (5 835 928,0 тыс. рублей). По состоянию на 1 октября 2022 года поступления по налогу на прибыль организаций составили 4 633 458,2 тыс. рублей, или 79,4 % к назначениям на 2022 год (5 835 928,0 тыс. рублей). Согласно данным, оценка поступления налога на прибыль организаций за 2022 год составляет 6 256 818,0 тыс. рублей, или 107,2 % от годовых назначений.

Анализ материалов, показал, что расчет налога на прибыль, произведен на основе Прогноза социально-экономического развития РД на 2023-2025 годы, динамики темпа роста ВРП, с учетом динамики налоговой базы по налогу (Отчет УФНС России по РД № 5- ПМ), динамики фактических поступлений по налогу на прибыль организаций (2020-2022 годы), налоговых ставок, льгот и преференции, предусмотренных главой 25 НК РФ, а также с учетом уровня собираемости налога. В расчетах учтено погашение задолженности. Однако анализ представленных материалов показал, что при прогнозировании поступления налога на прибыль организаций на 2023 год погашение задолженности учтено не в полной мере, которая по состоянию на 1 октября 2022 года составляет 1 922 421,0 тыс. рублей.

Таким образом, полагаем возможным согласиться с прогнозируемым объемом поступления налога на прибыль организаций на 2023 год в сумме 6 755 169,0 тыс. рублей. При этом отмечаем о наличии резервов увеличения поступления налога за счет погашения задолженности.

В целях увеличения доходов республиканского бюджета и выполнения прогнозируемых поступлений предлагаем обеспечить реализацию мероприятий основных направлений бюджетной и налоговой политики, а также Программы финансового оздоровления и социально-экономического развития РД до 2024 года, в том числе в части проведения работы по сокращению недоимки по платежам.

Список литературы

1. Федеральный закон "О федеральном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов" от 05.12.2022 N 466-ФЗ (последняя редакция)

2. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция)
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (Части первая и вторая) (от 25.01.2002 г. с изменениями и дополнениями).
4. Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль» ПБУ 18/02, утвержденное приказом Минфина России от 19 ноября 2002 г. № 114н.
5. Агеева О. А. Бухгалтерский учет и анализ в 2 ч. Экономический анализ: учебник для вузов. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – Часть 1.2.
6. Актуальные проблемы развития налоговой системы России : учебник / под ред. Н. И. Малис. — Москва : Магистр : ИНФРАМ, 2023. — 520 с. - ISBN 978-5-9776-0551-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2095548>
7. Климова, М. А. Налог на прибыль / М.А. Климова. - М.: Налоговый вестник, 2020. - 276 с.
8. Красноперова, О. А. Налог на прибыль организаций / О.А. Красноперова. - М.: Рид Групп, 2020. - 224 с.
9. Романовской, М. Налоги и налогообложение / М. Романовской. - М.: Питер, 2021. - 20 с.
10. Сайт Федеральной налоговой службы: www.nalog.ru
11. Сайт управления ФНС России по РД: www.r05.nalog.ru

УДК 631.162

АУДИТОРСКИЙ КОНТРОЛЬ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА

*Мусаев Т.К., Хабибов М.Г.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М.М. Джамбулатова»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. Себестоимость продукции овцеводства является категорией, которая определяет рентабельность деятельности овцеводческих организаций. Одним из важных инструментов снижения себестоимости продукции является аудиторский контроль. В статье рассмотрены организационные и методические аспекты исполнения задания по аудиту учета затрат и исчисления себестоимости продукции овцеводства.

Ключевые слова: продукция овцеводства, затраты, себестоимость продукции, методика аудита, процедуры проверки, рабочие документы.

AUDIT CONTROL OF COST ACCOUNTING AND CALCULATION OF THE COST OF SHEEP PRODUCTS

*Musaev T.K., Khabibov M.G.
FSBEI HE "Dagestan State Agrarian University named after M. M. Dzhabulatov"
Makhachkala, Russia*

Abstract. The cost of sheep farming products is a category that determines the profitability of sheep farming organizations. One of the important tools for reducing the cost of production is audit control. The article discusses the organizational and methodological aspects of performing the task of auditing cost accounting and calculating the cost of sheep products.

Keywords: sheep products, costs, cost, audit methodology, control procedures, working documents.

Аудиторскую проверку правильности исчисления себестоимости продукции проводят целью установления обоснованного отнесения затрат на отдельные виды продукции животноводства. При обеспечении точности оценки готовой продукции руководство организации может принимать экономически обоснованные управленческие решения при ценообразовании в пределах уровня безубыточности и занятии производством рентабельных видов животноводства.

Независимо от влияющих на достоверность предоставляемой информации о затратах овцеводства факторов, аудиторы должны исходить из принципа профессионального скептицизма и выполнять различные контрольные процедуры в достаточном объеме (табл.1).

Таблица 1- Процедуры аудиторского контроля затрат животноводства

№ п/п	Аудиторская процедура	Порядок применения процедур проверки затрат
1.	Инспектирование	Данная аудиторская процедура предполагает проверку аудиторами внутренних и внешних документов, подтверждающих факт затрат животноводства. При этом могут быть проверены учетные, юридические, расчетные и иные документы. Аудиторы оценивают соблюдение учетной политики и определяют обоснованность затрат в животноводстве
2.	Наблюдение	Выполнение процедуры возможно при аудите затрат и результатов деятельности подразделений животноводства при проверке промежуточной отчетности, так как она предполагает отслеживание аудиторами действий работников проверяемой организации.
3.	Внешнее подтверждение	Данная процедура предполагает получение необходимой аудиторам информации от контрагентов аудируемого лица. Информация может подтвердить законность и обоснованность затрат овцеводства в случаях выполнения работ подрядными организациями
4.	Пересчет	Аудиторская процедура подразумевает арифметическую проверку аудиторами точности сумм в первичных документах и регистрах учета. Пересчет важен при изучении калькуляций продукции животноводства и оценки точности составления производственных отчетов в подразделениях животноводства
5.	Запрос	Процедура выполняется в виде обращения за информацией о затратах животноводства к работникам аудируемого лица или к его партнерам по бизнесу. При этом аудиторы вправе запрашивать информацию в письменном или устном виде не только финансового, но и не финансового характера
6.	Повторное проведение	Необходимость в процедуре возникает в случаях, когда аудиторы желают продублировать контрольные действия, ранее выполненные внутренними аудиторами
7.	Аналитические процедуры	Процедуры выполняются в первую очередь для оценки обоснованности затрат животноводства и их эффективности путем изучения взаимосвязей производственных процессов в рамках технологии деятельности. Аналитические процедуры позволяют обобщать и анализировать аудиторские доказательства, в результате которых аудиторы составляют обоснованные рекомендации

В результате применения приведенных в таблице 1 процедур аудиторы получают информацию о затратах животноводства, которая должна быть надежной и уместной. Информация о затратах животноводства, полученная из документальных источников, надежнее устных сведений. А доказательства, собранные с непосредственным участием аудиторов, следует считать более заслуживающими доверие относительно информации от работников сельскохозяйственной организации. Уместность аудиторских доказательств подразумевает прямую связь между задачами аудита и характером информации [2]

Точность формирования фактической себестоимости в подразделениях животноводства аудиторы определяют путем проверки правильности отнесения затрат на соответствующие статьи калькуляции на основе утвержденной номенклатуры. Разграничение затрат животноводства независимо от специфики деятельности подразделения должно производиться по следующим статьям: 1) оплата труда с отчислениями на социальные нужды; 2) корма; 3) средства защиты животных; 4) содержание основных средств; 5) работы и услуги; 6) организация производства и управления; 7) потери от падежа животных; 8) прочие затраты.

Качественный аудит исчисления себестоимости продукции животноводства возможен при выполнении аудиторских процедур в строгой последовательности (рис. 1).



Рис.1. Последовательность проведения аудиторской проверки учета затрат и исчисления себестоимости продукции животноводства

Аудитор проверяет соблюдение в сельскохозяйственной организации порядка исчисления себестоимости в два этапа:

- точность отнесения затрат на калькуляционный объект (отдельный вид продукции);

- правильность денежной оценки калькуляционной единицы (себестоимость единицы каждого вида продукции)[3].

Для обоснованного исчисления себестоимости продукции сельского хозяйства целесообразно выбирать такие способы, какие соответствуют биологическим и технологическим особенностям ее получения (выращивания). Аудитор после изучения учетной политики организации вправе установить обоснованность использования приемов и способов калькулирования себестоимости продукции или работ (табл.2).

Таблица 2- Аудиторская проверка методов исчисления себестоимости продукции сельского хозяйства

№ п/п	Способ калькулирования	Процедуры аудиторской проверки порядка использования способов оценки продукции
1.	Способ прямого расчета	Аудиторы устанавливают соответствия объектов учета затрат в производственной сфере с объектами калькуляции. После проверки обоснованности применения данного метода аудиторы оценивают точность расчета себестоимости калькуляционной единицы путем арифметического сопоставления всех затрат на объект с его количественными параметрами
2.	Способ исключения затрат	Условием применения данного способа является наличие возвратных и безвозвратных отходов. Задача аудитора заключается в установлении факторов оприходования технологических отходов и их правильной оценки. При этом стоимость отходов должна быть исключена из общих затрат, включаемых в себестоимость основной продукции
3.	Способ коэффициентов	При аудиторской проверке использования способа коэффициентов необходимо установить правильность отнесения затрат на несколько видов продукции. Аудиторы оценивают обоснованность использованием коэффициентов для перевода каждого вида продукции условную. После проверки точности определения себестоимости единицы условной продукции на основании удельного веса каждого вида продукции нетрудно установить их стоимостные параметры
4.	Способ распределения по базе	Аудиторы по учетной политике определяют утвержденную аудируемым лицом базу распределения затрат по объекту учета между несколькими видами продукции (кормовые единицы, стоимость продукции, условные банки ит.д.). Важно арифметическим путем оценить точность распределения затрат по базе
5.	Способ суммирования затрат	Для оценки правильности использования способа аудиторам необходимо проверять обоснованность разделения технологического процесса на отдельные фазы (передель) и аккумулялирования затрат на каждом этапе
6.	Комбинированный способ	Применение данного способа предполагает использование приемов учета затрат и их распределения на продукцию двух и более методов калькулирования себестоимости

При аудиторской проверке себестоимости продукции животноводства следует учитывать специфику деятельности сельскохозяйственной организации и производственное направление выращивания животных. В овцеводстве возможно применение комбинированного способа калькулирования себестоимости.

Поэтому аудиторы в первую очередь оценивают правильность использования способа исключений, что предполагает отнесение затрат на побочную продукцию (по фактическим затратам на уборку навоза) и на приплод (в зависимости от породы овец 10, 12 или 15% от общей суммы затрат на содержание овец). Затем аудиторы анализируют базу распределения затрат между шерстью и приростом живой массы (по расходу кормов в кормовых единицах на 1 центнер продукции: на шерсть – 88 ц к.ед.; прирост – 8,9 ц к.ед.). На третьем этапе аудиторы проверяют применение приемов прямого счета. При этом также следует обратить внимание на обоснованность учета затрат на стрижку овец и выполнения необходимых работ с шерстью, что является основанием для включения этих затрат в себестоимость шерсти.

В зависимости от специфики технологических работ на материальные затраты могут быть отнесены стоимость израсходованных запасных частей, строительных материалов, кормов, сырья для переработки и прочих материальных ценностей.

Правильность формирования материальных затрат на осуществление деятельности подразделений животноводства целесообразно установить путем анализа использования в производственном процессе основных средств и утвержденных норм на единицу работы или на единицу времени эксплуатации (содержания) объектов внеоборотных активов. Аудиторы должны определить обоснованность материальных затрат на основании изучения сведений из складского учета материалов и первичных документов на их отпуск.

При проверке затрат на оплату труда с отчислениями на социальные нужды необходимо ознакомиться с положением об оплате труда в организации, документами по учету труда работников животноводства и расчетными ведомостями. Точность исполнения социальных обязательств перед работниками и внебюджетными фондами определяется исходя из сформировавшейся налоговой базы и наступивших случаев выплат доходов (пособий) в пользу работников животноводства за счет средств социального фонда [1].

Точность формирования затрат на содержание основных средств определяют путем анализа амортизационной политики аудируемого лица, правил расходования средств на ремонт основных средств и установленных норм списания горюче-смазочных материалов при эксплуатации автотранспорта. Для оценки обоснованности затрат по данной статье аудиторы должны выборочно проверить путевые листы тракторов и автомобилей, на основании которых можно установить объем расхода топлива на транспортные работы.

При аудиторской проверке правильности идентификации затрат на работы и услуги сторонних организаций и других подразделений овцеводства необходимо ознакомиться с договорами подряда и производственными зада-

ниями. Аудиторы посчитают затраты животноводства обоснованными при установлении фактов экономической целесообразности подрядных работ для нужд основного производства и наличии актов, подтверждающих факты приема-сдачи выполненных работ.

В течение года продукция животноводства оцениваются по плановой себестоимости. Поэтому аудиторам целесообразно изучить работу бухгалтерии предприятия и других экономических подразделений по формированию плановых показателей. Аудиторы должны анализировать порядок утверждения плановых калькуляций исходя из фактической себестоимости продукции овцеводства в динамике за последние несколько лет. Источниками информации при проверке данного вопроса могут быть плановые калькуляционные листы и различные документы с экономическими расчетами[4].

Аудит обоснованности разграничения прямых и косвенных затрат по подразделениям животноводства проводят с целью оценки экономической целесообразности отнесения затрат на соответствующий объект калькуляции. Размер необходимых прямых издержек на готовую продукцию животноводства аудиторы определяют исходя из трудоемкости производственного процесса, норм расходования материалов на каждый калькуляционный объект и характера использования основных средств.

Таким образом, на основе данных по аккумулярованию затрат животноводства на отдельных аналитических счетах и установленной в учетной политике базе распределения аудиторы арифметическим методом оценивают точность распределения организационно-управленческих расходов в конце отчетного периода между объектами калькуляции. Оценка обоснованности закрепления в учетной политике порядка распределения цеховых расходов аудиторами проводится на основе изучения специфики каждого подразделения животноводства.

Список литературы

1. Азракулиев З.М., Мусаева П.Т. Организация внутреннего контроля затрат основной деятельности овцеводческих предприятий. В сборнике: Актуальные проблемы и приоритетные направления развития аграрной экономической системы: аспекты, механизмы, перспективы. материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Махачкала, 2021. С. 3-6.
2. Мизиковский И.Е., Поликарпова Е.П. Координирование системы учета затрат агротехнологического потока создания ценности // Вестник Мичуринского государственного аграрного университета. 2023. № 2 (73). С. 210-214.
3. Мусаев Т.К. Развитие методики управленческого аудита затрат на производство сельскохозяйственной продукции // Экономические и гуманитарные науки. 2021. № 8 (355). С. 49-64.
4. Юсуфов А.М., Азракулиев З.М., Оруджева З.А. Развитие системы промежуточного калькулирования себестоимости сельскохозяйственной продукции на основе по процессного метода учета затрат в сельскохозяйственных организациях // Бухучет в сельском хозяйстве. 2023. № 1. С. 36-45.

ОСНОВНЫЕ РЕЗЕРВЫ ПОПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН

*Алиева Н.М., Оруджева Л.Ш.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию основных резервов пополнения бюджета РД. В статье были изучены бюджетная политика в 2020-2024 годах в части сохранения и развития налогового потенциала РД.

В статье также изучена существующая практика взимания платежей по региональным налогам республики. Проанализированы доходы бюджета РД и объемы налоговых и неналоговых поступлений.

В процессе анализа основных бюджетообразующих налогов на региональном уровне рекомендовано ряд мер, которые оказывают по нашему мнению значительное влияние на доходную базу бюджета РД.

В статье предложены действенные меры по погашению задолженности и недоимки по налоговым и неналоговым доходам, предотвращению использования налогоплательщиками незаконных механизмов минимизации налоговой базы.

Ключевые слова: налоговая система, налоговая база, региональные налоги, доходы и расходы бюджета, поступление налогов, собираемость налогов, налог на имущество, транспортный налог, налоговые и неналоговые доходы.

THE MAIN RESERVES OF REPLENISHMENT OF THE BUDGET REPUBLIC OF DAGESTAN

*Aliyeva N.M., Orujeva L.Sh.
Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov RD, Makhachkala*

Abstract: This article is devoted to the study of the main reserves of replenishment of the RD budget. The article examined the budget policy in 2020-2024 in terms of preserving and developing the tax potential of the RD.

The article also examines the existing practice of collecting payments for regional taxes of the republic. The revenues of the RD budget and the volumes of tax and non-tax revenues are analyzed. In the process of analyzing the main budget-forming taxes at the regional level, a number of measures have been recommended that, in our opinion, have a significant impact on the revenue base of the RD budget.

The article suggests effective measures to repay debts and arrears on tax and non-tax income, to prevent taxpayers from using illegal mechanisms to minimize the tax base.

Keywords: tax system, tax base, regional taxes, budget revenues and expenditures, tax receipts, tax collection, property tax, transport tax, tax and non-tax revenues.

Налоговая система в любой стране представляет собой одну из главных основ экономической системы. С помощью ее, с одной стороны обеспечивается финансовая база государства, а с другой – является основным орудием реализации ее экономической доктрины. Она должна обеспечивать государство финансовыми ресурсами, которые нужны для того, чтобы решать ос-

новные экономические и социальные задачи.

Региональные налоги в нынешних условиях являются одним из важных рычагов, которые регулируют финансовые поступления в бюджеты субъектов РФ. Региональные власти начинают испытывать недостатки финансовых ресурсов, это определяет проблему, финансовую зависимость регионального бюджета и важность исследования региональных налогов.

Исходя из текущей экономической ситуации и задач, поставленных Президентом и Правительством Российской Федерации, бюджетная политика в 2020-2024 годах будет направлена на:

- сохранение и развитие налогового потенциала на территории РД, в том числе посредством стимулирования реального сектора экономики, формирования благоприятных условий для развития бизнеса;

- обеспечение сбалансированности и устойчивости бюджетной системы РД, в том числе за счет последовательного снижения долговой нагрузки на республиканский бюджет;

- концентрацию финансовых ресурсов на приоритетных направлениях расходования бюджетных средств, в том числе связанных с реализацией указов Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года;

- адресное решение социальных проблем, повышение качества и доступности предоставляемых государственных услуг, эффективности функционирования бюджетного сектора экономики;

- повышение эффективности расходования бюджетных средств,

- сокращение неэффективных расходов, выявление и использование резервов для достижения планируемых результатов;

- подготовка к внедрению государственных программ в единую систему формирования и исполнения республиканского бюджета;

- создание условий для исполнения органами местного самоуправления закрепленных за ними полномочий, в том числе путем усиления стимулирующей роли межбюджетных отношений;

- создание стимулов для улучшения качества управления государственными и муниципальными финансами;

- усиление роли финансового контроля в управлении бюджетным процессом;

- повышение прозрачности и открытости бюджетного процесса, в том числе в рамках создаваемой на федеральном уровне государственной интегрированной информационной системы управления общественными финансами "Электронный бюджет"

К настоящему времени в региональном налогообложении накопилось большое количество разнообразных проблем. Необходимо заметить, что без проведения эффективной региональной налогово-финансовой политики, невозможно построить эффективную социально-экономическую политику в любом регионе. Поэтому необходим равномерный рост финансовых ресурсов во всей финансовой системе России[6].

Структура планируемых доходов и расходов бюджета должна отражать приоритеты социально-экономического развития региона и страны в целом. Прогноз строится исходя из финансового состояния и исполнения бюджета в прошедшем и текущем годах. Налоговые доходы региональных бюджетов формируются как за счет поступлений от вводимых органами власти субъектов РФ региональных налогов, так и за счет отчислений от федеральных налогов. При прогнозировании доходов региона основой являются региональные налоговые поступления.

Негативное влияние на формирование финансовой базы регионов оказывают процессы, происходящие в экономике страны в целом – это и снижение темпов производства, и низкая рентабельность многих отраслей и производств (за исключением сырьевых), и значительная доля убыточных предприятий. Неплатежи и дебиторская задолженность также приводит к налоговой задолженности. Таким образом, чем больше задолженность налогоплательщиков перед бюджетом, тем больше проблем в этой сфере, и, как следствие, она нуждается в реформировании и постоянном контроле.

Существующая практика взимания платежей по региональным налогам говорит о наличии существенных недоработок в законодательстве, системе исчисления и взимания, что влечет за собой недополучение региональными бюджетами денежных средств, что, в свою очередь, приводит к дефициту финансовых ресурсов, что значительно усугубляет проблему финансовой зависимости регионов от политики вышестоящих уровней. Для целей выравнивания бюджетной обеспеченности предусмотрен фонд финансовой поддержки регионов (Фонд ФПС), субсидии из которого предоставляются по единой методике в зависимости от налогового потенциала конкретного субъекта РФ [5].

Так, введение транспортного налога вызвало определенные проблемы. Собираемость транспортного налога в России составляет около 50% от должной суммы. Недополучение налоговых поступлений в бюджет связано с предоставлением налоговых льгот, отсутствием достоверной и полной информации о владельцах транспортных средств, а также с уклонением от уплаты транспортного налога. В целях повышения собираемости транспортного налога было бы эффективным установить в Налоговом кодексе РФ норму, обязывающую плательщика транспортного налога предъявлять справку налогового органа об отсутствии задолженности по уплате налога при регистрации, перерегистрации автотранспорта и при прохождении технического осмотра транспортных средств. По статистике, в последние годы, если от организаций поступает около 90-92 % от начисленной суммы налога, то от физических лиц только 68-69 %. При этом применение мер принудительного взыскания транспортного налога с физических лиц возможны только в судебном порядке [5].

Также большой проблемой является то, что действующие ставки транспортного налога не отражают разную степень воздействия автотранспорта на дорожную сеть страны и экологию. Российская система налогов на автотранспорт и нефтепродукты не обеспечивает поступлений, необходимых

для финансирования дорожного хозяйства, не компенсирует расходов на содержание и ремонт дорожной сети в соответствии со степенью воздействия транспортных средств на нее. Кроме того, возможным представляется установление дифференцированных ставок: так с владельцев больших, мощных автомобилей нужно взимать крупный налог и минимизировать его в отношении малых автомобилей.

Наиболее существенным региональным налогом является налог на имущество организаций. Уменьшение поступлений этого налога происходит за счет:

- установления федеральных льгот, освобождающие от него имущество, используемое федеральными органами исполнительной власти для нужд обороны, гражданской обороны, обеспечения безопасности и правопорядка. Предоставление таких льгот можно рассматривать как скрытое налоговое изъятие региональных и местных налогов. [1];
- не установления конкретных сроков регистрации имущества. Так, целый ряд имущественных объектов в течение многих лет не попадают в налоговую базу, соответственно не уплачивается и налог;
- уплаты налога на имущество обособленными подразделениями, не имеющими отдельного баланса, а также на движимое имущество по местонахождению организации. Следовательно, налоговые поступления не попадают в бюджет субъекта Федерации.

Таблица 1 -Основные параметры доходной части республиканского бюджета РД на 2019-2021 годы (тыс. рублей)

Показатели	Утверждено на 2018 год	Утверждено согласно Законопроекту		
		на 2019 год	на 2020 год	на 2021 год
Доходы, всего	103 518 893,4	106 478 788,1	98 467 484,1	102 845 642,2
прирост (снижение) к предыдущему году:				
тыс. рублей (+, -)	х	2 959 894,7	-8 011 304,0	4 378 158,1
%	х	102,9	92,5	104,4
Налоговые и неналоговые доходы	25 854 229,0	26 295 625,1	28 285 292,6	30 075 679,1
прирост (снижение) к предыдущему году:				
тыс. рублей (+,-)	х	441 396,1	1 989 667,5	1 790 386,5
%	х	101,7	107,6	106,3
Безвозмездные перечисления	77 664 664,4	80 183 163,0	70 182 191,5	72 769 963,1
прирост (снижение) к предыдущему году:				
тыс. рублей (+,-)	х	2 518 498,6	-10 000 971,5	2 587 771,6
%	х	103,2	87,5	103,7

Также, в целях обеспечения эффективности налогового контроля за правильностью исчисления и полнотой и своевременностью уплаты налога на имущество организаций необходимо наладить информационное взаимодействие налоговых органов со службами БТИ. Только строгий государственный учет способен обеспечить налоговые органы достоверной инфор-

мацией об имуществе. Рассмотрим основные параметры доходной части республиканского бюджета (см. табл.1)

Согласно данным СЭР РД на 2019-2021 годы налоговые и неналоговые доходы консолидированного бюджета Республики Дагестан на 2019 год составят 37 017 100,0 тыс. рублей, что на 614 100,0 тыс. рублей больше показателя, определенного в Законопроекте (36 403 000,0 тыс. рублей) и свидетельствует о необходимости уточнения (корректировки) ряда прогнозных показателей, в том числе бюджетных проектировок (см табл.1).

Общий объем доходов республиканского бюджета Республики Дагестан на 2019 год составил в сумме 106 478 788,1 тыс. рублей, что на 2 959 894,7 тыс. рублей или 2,9 % больше доходов, чем на 2018 год (103 518 893,4 тыс. рублей) и в основном связано со увеличением объема безвозмездных поступлений от других бюджетов бюджетной системы РФ на 2 518 498,6 тыс. рублей, или 3,2 %.

Объем доходов на 2020 год составляет 98 467 484,1 тыс. рублей, что на 8 011 304,1 тыс. рублей, или 7,5 % меньше доходов, чем на 2019 год. При этом безвозмездные поступления в сумме 70 182 191,5 тыс. рублей или с уменьшением к 2019 году на 10 000 971,5 тыс. рублей, или 12,5 %, при этом объем налоговых и неналоговых доходов составил в сумме 28 285 292,6 тыс. рублей с ростом на 1 989 667,5 тыс. рублей, или 7,6 %.

Доходы республиканского бюджета Республики Дагестан на 2021 год составили в объеме 102 845 642,2 тыс. рублей, в том числе: безвозмездные поступления – 72 769 963,1 тыс. рублей (103,7 %), налоговые и неналоговые доходы – 30 075 679,1 тыс. рублей (106,3 %).

Продолжает иметь место высокий удельный вес безвозмездных поступлений из федерального бюджета, доля которых в 2019 году составила в размере 75,3 %. В 2020-2021 годах доля безвозмездных поступлений составила 71,3 % и 70,8 % соответственно.

Прогноз основных параметров бюджета РД 2022-2025гг. представим в таблице 2.Общий объем доходов республиканского бюджета РД на 2023 год (см. табл.2, рис. 1) планируется в сумме 163 039 450,58 тыс. рублей, что на 20 278 897,12 тыс. рублей, или на 11,1 % меньше доходов, утвержденных на 2022 год (183 318 347,92 тыс. рублей), и связано с уменьшением объема безвозмездных поступлений от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации (меньше на 16 414 077,7 тыс. рублей, или на 9,0 %).

При этом объем налоговых и неналоговых доходов планируется в сумме 41 815 798,38 тыс. рублей, со снижением на 3 864 819,63 тыс. рублей, или на 8,4 %.Объем планируемых доходов на 2024 год составляет 147 298 886,57 тыс. рублей, что на 15 740 564,01 тыс. рублей, или на 9,65 % меньше доходов, прогнозируемых на 2023 год. Безвозмездные поступления планируются в сумме 104 339 638,0 тыс. рублей, или с уменьшением к 2023 году на 16 884 014,2 тыс. рублей (13,93 %), при этом объем налоговых и неналоговых доходов планируется в сумме 42 959 248,57 тыс. рублей, с ростом на 1 143 450,19 тыс. рублей, или на 2,73 %.

Таблица 2- Основные параметры республиканского бюджета РД 2022-2025гг.

Показатели	Утверждено Законом РД на 2022 год (ред.от30.04.20)	Проект бюджета		
		на 2023 год	на 2024 год	на 2025 год
Доходы, всего	183 318 347,9	163 039 450,6	147 298 886,6	144 345
в том числе:				
налоговые и неналого-	45 680 618,0	41 815 798,4	42 959 248,6	47 427 807,3
безвозмездные перечис-	13 7 63 7 729,9	121 223 652,2	104 339 638,0	96 917 471,6
Расходы, всего	203 105 495,7	191 446 502,9	161 605 829,5	168 206
Дефицит (-)/Профицит (+)	- 19 787 147,8	- 28 407 052,3	- 14 306 942,9	-23 860 820,6
Верхний предел государственного внутреннего долга РД, тыс.	11 093 739,8	17 375 339,6	18 311 470,4	18 769 873,3
Расходы на обслуживание государственного внутреннего долга РД,	37 588,3	286 332,5	349 254,6	413 431,6

Доходы республиканского бюджета Республики Дагестан на 2025 год прогнозируются в объеме 144 345 278,87 тыс. рублей, в том числе: безвозмездные поступления - 96 917 471,6 тыс. рублей (92,9 %), налоговые и неналоговые доходы - 47 427 807,27 тыс. рублей (110,4 %).

В 2023 году наблюдается снижение удельного веса безвозмездных поступлений из федерального бюджета, доля которых в республиканском бюджете Республики Дагестан планируется в размере 74,35 % (в 2022 году - 75,06 %).(см. рис.1)

Согласно Законопроекту, в 2023-2024 годах доля безвозмездных поступлений составит 70,84 % и 67,14 % соответственно.

Таблица 3- Основные параметры доходной части республиканского бюджета РД на 2022-2025 годы

Показатели	Утверждено на 2022 год	Проект бюджета		
		на 2023 год	на 2024 год	на 2025 год
Доходы, всего	183 318 347,92	163 039 450,58	147 298 886,57	144 345 278,87
прирост (снижение) к предыдущему году:				
тыс. рублей (+, -)	х	- 20 2 78 897,34	- 15 740 564,01	- 2 953 607,7
%	х	88,9	90,35	97,99
Безвозмездные перечисления	137 637 729,91	121 223 652,2	104 339 638,0	96 917 471,6
прирост (снижение) к предыдущему году:				
тыс. рублей (+,-)	х	- 16 414 077,7	- 16 884 014,2	- 7 422 166,4
%	х	88,07	86,07	92,9
Налоговые и не-	45 680 618,01	41 815 798,38	42 959 248,57	47 427 807,27
прирост (снижение) к предыдущему году:				
В тыс. руб. (+,-)	х	- 3 864 819,63	1 143 450,19	4 468 558,7
В %	х	91,54	102,73	110,4

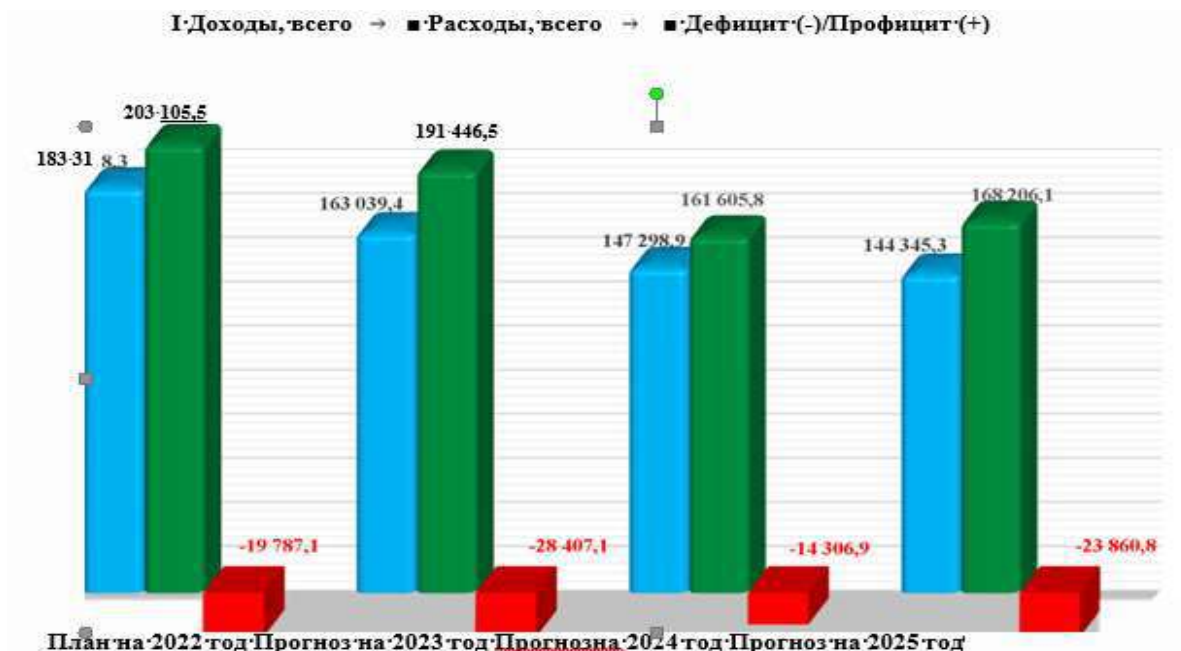


Рисунок 1. Основные параметры республиканского бюджета РД на 2022 год и прогноз на 2023-2025 годы

Объем налоговых и неналоговых доходов республиканского бюджета Республики Дагестан на 2023 год по сравнению с 2022 годом прогнозируется со снижением на 3 864 819,63 тыс. рублей, или на 8,46 %, на 2024 и 2025 годы - с ростом на 1 143 450,19 тыс. рублей (2,73 %) и 4 468 558,7 тыс. рублей (10,4 %) соответственно (см. рис. 2).



Рисунок 2. Структура доходной части республиканского бюджета РД на 2022 год и прогноз на 2023 год и плановый период 2024 и 2025 годов

В целях выполнения прогнозируемых поступлений и увеличения доходов предлагаем обеспечить реализацию мероприятий основных направлений бюджетной и налоговой политики, а также Программы финансового оздо-

рования и социально-экономического развития РД до 2024 года, в том числе в части проведения работы по сокращению недоимки по платежам.

Основными бюджетообразующими налогами на региональном уровне являются налог на прибыль организаций и налог на доходы физических лиц, а межбюджетные трансферты, несмотря на тенденции к уменьшению, по-прежнему оказывают значительное влияние на доходную базу региональных бюджетов. В Республике Дагестан доля этих налогов в общем объеме поступлений составляют порядка более 30 % и 40 % соответственно. Удельный вес этих налогов в общем объеме поступлений составляет соответственно 39 и 31 процент.[2]

Представим сравнительный прогноза поступлений налоговых и неналоговых доходов в бюджет РД в таблице 4.

Поступления собственных доходов(налоговые и неналоговые) в бюджет РД в 2022г. по оценке Счетной палаты РД составили 39,792 миллиона рублей (отклонение от данных МФ РД -29,723млн.руб.) Что касается налога на прибыль, то его поступления в территориальный бюджет составили 6,257 миллиона рублей.

Поступления в бюджет Дагестана от всех налогоплательщиков — включая крупнейшие, которые администрируются межрегиональными инспекциями ФНС России по крупнейшим налогоплательщикам, — составили 26,2 млрд. рублей.

Основными источниками прогноза поступлений налоговых и неналоговых доходов бюджета Республики Дагестан в 2023 году являются:

- налог на доходы физических лиц (14,782млрд. руб.);
- акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории РФ (9,266млрд.руб.);
- налог на прибыль организаций (6,755млрд.руб.);
- налог на имущество организаций (4,400 млрд.руб.).

Основная часть пришлась на поступления налога на доходы физических лиц и налога на прибыль организаций [2]. Отметим, что в качестве инструмента региональной налоговой политики выступают налоговые льготы. Законодательством устанавливаются налоговые льготы для организаций, реализующих инновационные проекты.

Налоговые льготы субъект РФ может дополнительно предусмотреть только по региональным и в муниципалитетах по местным налогам. Причем из них в качестве инструмента стимулирования инновационной деятельности организаций можно использовать только налог на имущество организаций.

Отметим, что комплексная реализация мероприятий, направленных на повышение собираемости налогов, равно как и создание благоприятных инвестиционных условий для развития бизнеса, а также предприятий ОЭЗ, позволит создать условия для расширения налогового потенциала территорий, выявить резервы роста доходов региональных бюджетов, а также создать финансовую основу, необходимую для обеспечения социально-экономического развития, повышения уровня жизни граждан[6].

Таблица4 - Сравнительный прогноз поступлений налоговых и неналоговых доходов в республиканский бюджет РД
на 2023г

Наименование	Утверждено на 2022 год	Ф акт на 01.10.2022 год	Оценка поступления за 2022 год			Прогноз на 2023 год СП РД		
			МФ РД	СП РД	Отклонение СП РД – МФРД гр.5-гр.4	проект закона	предложения СП РД	СП РД - проект закона гр8-гр7
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Собственные доходы (налоговые и неналоговые)	45 680 618,0	27 940 403,1	39 762 277,8	39 792 001,2	29 723,4	41 815 798,4	42 371 866,3	556 067,9
Налоговые доходы, всего	42 091 332,0	25 063 059,2	35 955 542,7	35 955 542,7	-	38 518 015,4	38 518 015,4	-
Налог на прибыль организаций	5 835 928,0	4 633 458,2	6 256 818,0	6 256 818,0	-	6 755 169,0	6 755 169,0	-
Налог на доходы физических лиц	21 029 349,0	8 808 875,6	13 552 466,0	13 552 466,0	-	14 781 981,0	14 781 981,0	-
Акцизы по подакцизным товарам (продукции), производимым на территории РФ, в том числе:	8 938 358,0	7 420 141,2	9 699 810,1	9 699 810,1	-	9 265 838,4	9 265 838,4	-
Акцизы на нефтепродукты	7 556132,0	6 499 950,0	8 473 106,1	8 473 106,1	-	8 188 213,6	8 188 213,6	-
Акцизы на алкогольную продукцию	1 382 226,0	918 415,0	1 226 704,0	1 226 704,0	-	1 077 624,8	1 077 624,8	-
Налог на профессиональный доход	19 586,7	65 200,0	99 706,0	99 706,0	-	114 204,3	114 204,3	-
Налог на имущество организаций	4 356 717,0	2 991 118,6	4 356 717,0	4 356 717,0	-	4 400 067,7	4 400 067,7	-
Налог на добычу полезных ископаемых	53 882,0	19 945,5	21 432,0	21 432,0	-	24 933,4	24 933,4	-
Транспортный налог	1 700 001,0	1 001 623,0	1 814 735,0	1 814 735,0	-	3 026 026,0	3 026 026,0	-
Налог на игорный бизнес	11 668,3	7 380,7	10 000,0	10 000,0	-	10 000,0	10 000,0	-
Государственная пошлина	136 342,0	113 883,3	136 442,4	136 442,4	-	139 356,6	139 356,6	-
Задолженность и перерасчеты по отмененным налогам (в том числе прочие налоговые поступления)	9 500,0	1 433,1	7 416,2	7 416,2	-	439,0	439,0	-
Неналоговые доходы, всего	3 589 286,0	2 877 343,9	3 806 735,1	3 836 458,5	29 723,4	3 297 783,0	3 853 850,9	556 067,9
Доходы в виде прибыли, приходящейся на доли в уставных (складочных) капиталах хозяйственных товариществ и обществ, или дивидендов по акциям, принадлежащим субъектам РФ	12 726,7	5 656,1	12 726,7	12 726,7	-	12 726,7	12 726,7	-
Доходы от размещения средств бюджетов	1 957 554,8	1 477 146,4	1 957 555,0	1 957 555,0	-	1 957 555,0	1 957 555,0	-

Примером может служить то, что руководство РД разработало ряд мер, направленных на стимулирование социально-экономического развития региона, так, например, была разработана стратегия социально-экономического развития до 2025 года, реализация которой может позволить обеспечить достижение следующих важных экономических показателей: увеличение ВРП на душу населения, увеличение налоговых отчислений в бюджеты всех уровней, увеличение прироста налоговых поступлений в бюджеты всех уровней, уменьшение дотационности бюджета.

Основными резервами - источниками пополнения республиканского бюджета РД должны стать принятие действенных мер по погашению задолженности и недоимки по налоговым и неналоговым доходам, предотвращению использования налогоплательщиками незаконных механизмов минимизации налоговой базы.[8]

Финансовые результаты деятельности крупных и средних предприятий республики должны находиться на особом контроле не только у налоговой службы, но и у отраслевых органов исполнительной власти Республики Дагестан.

В соответствии с этим можно предложить:

- органам исполнительной власти Республики Дагестан и местного самоуправления планирование поступлений налоговых и неналоговых доходов осуществлять с учетом фактических поступлений за отчетные периоды, принятия мер по погашению задолженности, а также выполнения мероприятий по реализации приоритетных проектов развития Республики Дагестан, что позволит увеличить налоговую базу консолидированного бюджета Республики Дагестан;

- провести оценку социально-экономической эффективности предоставленных льгот по налоговым платежам, в том числе предоставленных в рамках реализации инвестиционных проектов. Своевременно принимать решения об отмене льгот при их низкой (отрицательной) оценке эффективности. Проводить ежеквартальный анализ использования высвобождаемых сумм при предоставлении льгот, в части достижения результатов их применения хозяйствующими субъектами (расширение объемов производства, создание новых рабочих мест, дополнительные доходы бюджетов);

- в целях сокращения и ликвидации задолженности по налоговым платежам проводить анализ состояния платежной дисциплины предприятий, организаций и индивидуальных предпринимателей;

- провести сплошную инвентаризацию объектов недвижимого имущества с целью выявления неиспользуемого имущества и установления направления эффективного его использования, в том числе имущества, переданного на праве хозяйственного и оперативного управления и принять меры по их продаже или сдаче в аренду;

- ужесточить контроль за целевым и рациональным использованием земель, находящихся в государственной и муниципальной собственности;

- определить и утвердить полный перечень имущества, сдаваемого в аренду с целью увеличения доходов.

Список литературы

1. Налоговый кодекс РФ (часть 1,2) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 02.01.2023)
2. Закон Республики Дагестан от 08 октября 2004 года N 22 «О налоге на имущество организаций» (ред. от 12.12.2022г.)
3. Актуальные проблемы развития налоговой системы России : учебник / под ред. Н. И. Малис. — Москва : Магистр : ИНФРАМ, 2023. — 520 с. - ISBN 978-5-9776-0551-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2095548>
4. Баташева Ф.А. Проблемы современной налоговой системы РФ и предложения по ее совершенствованию // Молодой ученый. 2020. № 17. С. 436-438.
5. Гладких, С.Р. Налог на имущество физических лиц: Комментарий к главе 32 Налогового кодекса Российской Федерации (постатейный) [Электронный ресурс] / С.Р. Гладких. — Электрон. дан. — Москва :Юстицинформ, 2020. — 340 с. — Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/69094>
6. Ерофеева, В. А. Бухгалтерская (финансовая) и налоговая отчетность коммерческой организации / В.А. Ерофеева, Г.В. Клушанцева. - М.: Высшее образование, 2022. - 25 с.
7. Мешкова Д. А. Налоги и налогообложение в Российской Федерации/Д. А. Мешкова // «Экономист». – 2022, ЮНИТИ-ДАНА с.176
8. Морозов, А. А. Налоговая система и законодательное регулирование налогового обложения / А.А. Морозов. - М.: Знание, 2020. - 74 с.
9. Сайт Федеральной налоговой службы: www.nalog.ru
10. Сайт управления ФНС России по РД: www.r05.nalog.ru

УДК 631.162:657.1

ВНУТРЕННИЙ АУДИТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРЕДПРИЯТИЯХ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЫ

*Мусаев Т.К., Мирзаев Д.Д.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М.М. Джамбулатова»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье рассматривается методика организации и проведения внутреннего аудита основных средств в производственных предприятиях. Процедуры внутреннего аудита основных средств на этапах организации внутреннего контроля, сбора необходимой информации по операциям с основными средствами и обобщения результатов проверки основываются на требованиях нормативно-правовых актов. Представлены рабочие документы, в которых предлагаются способы аудиторской проверки обоснованности учета и оценки основных средств.

Ключевые слова: основные средства, внутренний аудит, организация контроля, процедуры проверки, информационное обеспечение, управленческие решения.

INTERNAL AUDIT OF FIXED ASSETS IN INDUSTRIAL ENTERPRISES

*Musaev T.K., Mirzaev D.D.
FSBEI HE "Dagestan State Agrarian University named after M. M. Dzhambulatov"
Makhachkala, Russia*

Abstract. The article discusses the methodology of organizing and conducting an internal audit of fixed assets in manufacturing enterprises. The procedures for internal audit of fixed assets at the stages of organizing internal control, collecting the necessary information on transactions with fixed assets and summarizing the results of the audit are based on the requirements of regulatory legal acts. Working documents are presented, which suggest ways to audit the validity of ac-

counting and valuation of fixed assets.

Keywords: *fixed assets, internal audit, control organization, verification procedures, information support, management decisions.*

Производственная деятельность предприятия возможно при условии наличия достаточного объема основных средств, соответствующих технологическим, хозяйственным и управленческим задачам экономического субъекта. Эффективность использования ресурсов производственного предприятия зависит не только от объема выпуска продукции, но и от качества формирования учетно-аналитической информации о состоянии загруженности основных средств, их достаточности и принятии управленческим персоналом всех факторов, определяющих степень результативности деятельности на уровне каждого центра ответственности.

В современных условиях одним из важных инструментов или управленческих функций, призванных обеспечивать координацию работы ответственных сотрудников по повышению фондоотдачи и оптимальных показателей использования активов, является система внутреннего аудита. Цель работы внутренних аудиторов не ограничивается оценкой точности отражения в учете и отчетности информации о фактах хозяйственной жизни в отношении основных средств, а также обеспечением сохранности имущества. Важно формировать комплексную информацию о состоянии использования основных средств и о перспективах повышения их экономической эффективности.

Внутренний аудит процесса отражения в бухгалтерском учете поступления, наличия и выбытия основных средств на основе разнообразных вариантов совершения хозяйственных операций предполагает глубокий анализ норм внутренних регламентов (в том числе учетной политики) и действующих требований государственного регулятора по учету и оценке внеоборотных материальных активов [1].

Важным требованием к процессу разработки и практическому использованию стандарта по внутреннему аудиту основных средств является его соответствие законодательно-нормативным актам. В стандарте необходимо установить алгоритм пошаговых действий аудиторов, который обеспечит плановый переход от одного действия к другому и позволит внутренним аудиторам собрать качественные аудиторские доказательства по всем совершенным в отношении основных средств операциям (рис.1).

Для выражения суждения о достоверности раскрытия информации по операциям с основными средствами в финансовой отчетности производственных предприятий внутренним аудиторам необходимо провести комплексный анализ требований следующих федеральных учетных стандартов:

ФСБУ 6/2020 «Основные средства» (приказ Минфина РФ от 17.09.2020 № 204н);

[ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения»](#)(приказ Минфина РФ от 17.09.2020 № 204н);

ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды» (приказ Минфина РФ от 16 октября 2018 № 208н) [2].

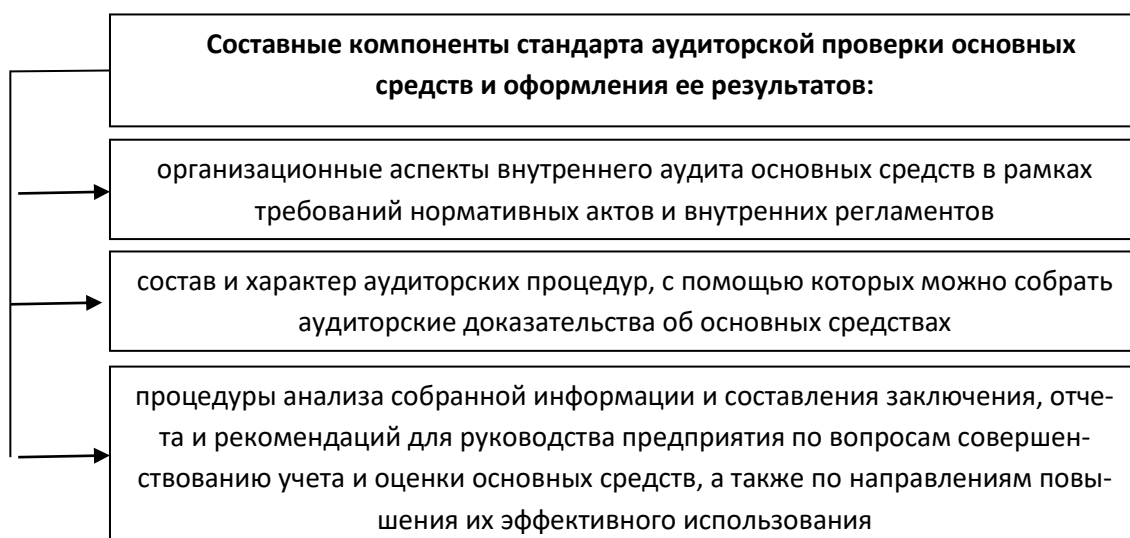


Рис.1. Структура стандарта проведения внутреннего аудита основных средств и оценки результатов аудиторских проверок

Как известно, качество выполнения задания по внутреннему аудиту основных средств зависит от детальной проработки методики последовательного применения процедур финансового контроля. Внутренний аудит операций с основными средствами целесообразно разделить на три этапа: подготовка и планирование внутреннего контроля основных средств; выполнение процедур внутреннего аудита и сбор надежных и комплексных аудиторских доказательств; анализ и обобщение полученной информации.

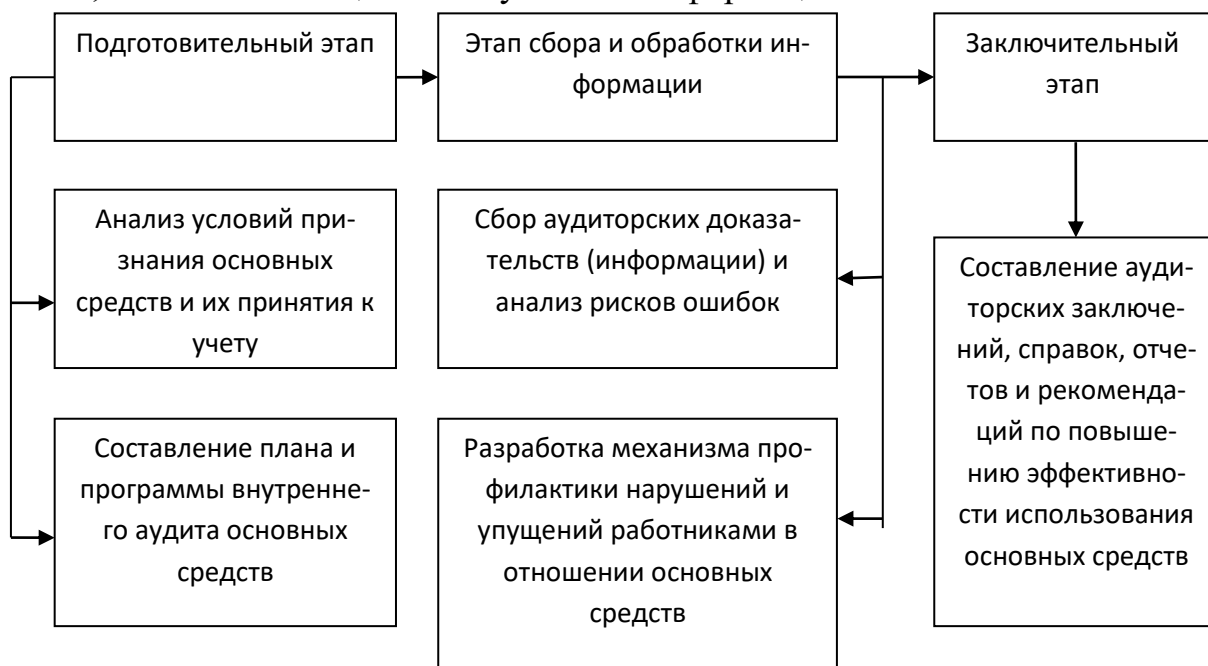


Рис.2. Этапы организации и проведения внутреннего аудита основных средств

Также внутренние аудиторы должны оказывать содействие руководству при принятии необходимых управленческих решений на основе составления рекомендаций по результатам внутреннего контроля основных средств (рис. 2).

На подготовительном этапе внутренние аудиторы анализируют характер использования основных средств, их состав и взаимоотношения с материально

ответственными лицами. Также происходит выполнение тестовых процедур по оценке состояния внутрихозяйственных систем бухгалтерского учета и контроля операций с основными средствами. Внутренние аудиторы изучают результаты инвентаризаций имущества и характер управленческих решений, принятых по результатам оценки сохранности основных средств [3].

Основным этапом внутреннего контроля основных средств является второй, на котором на основе процедур проверки основных средств по существу внутренние аудиторы собирают доказательства о состоянии учета и обоснованности формирования стоимостных параметров в отношении внеоборотных активов. Порядок использования процедур проверки денежных параметров основных средств определяется источниками их поступления или создания на основе учетной и юридической информации (табл. 1).

Таблица 1- Внутренний аудит стоимостных показателей по основным средствам

№ п/п	Каналы поступления активов	Характер аудиторских процедур оценки основных средств
1.	По договорам купли-продажи	Внутренние аудиторы изучают способ поставки основных средств и порядок их доставки до мест ввода их в эксплуатацию. Обоснованность формирования первоначальной стоимости при постановке на учет определяют арифметическим методом исходя из цен приобретения и всех других экономически оправданных затрат
2.	По договорам дарения	В процессе анализа стоимости основных средств, поступивших безвозмездно, сравнивают рыночные цены на аналогичные активы. Если в организации не имели место операции по приобретению аналогичных ценностей, в качестве источника информации могут быть использованы разные каталоги и иные информационные ресурсы
3.	По договорам с учредителями организации	Стоимость основных средств, поступивших в качестве вклада учредителей, проверяются исходя из документов по оценке экспертами или согласованию самими учредителями. Также важно изучить условия и место передачи права собственности учредителями
4.	По договорам мены	При проверке точности оценки основных средств, поступившие от контрагентов по договорам мены, анализируются стоимостные параметры выбывших из организации активов. При этом важно не допустить занижения цен на переданные по договорам мены ценности по сравнению с проданными аналогичными активами
5.	Строительство основных средств хозяйственным способом	В процессе анализа стоимости зданий и сооружений, создаваемых собственными силами изучаются лицевые счета производственных подразделений и оценивают соблюдение рекомендаций по учету затрат и исчислению себестоимости и учетной политики организации

На заключительной стадии внутреннего аудита основных средств обобщаются результаты контрольных процедур, анализируются собранные доказательства и составляются рекомендации по обеспечению сохранности имущества и повышению эффективности их использования. Форма и содержание заключения о финансовой отчетности по результатам аудита регламентируются международными и внутрифирменными аудиторскими стандартами. Аудиторы вправе при подведении итогов аудита учитывать требования следующих меж-

дународных стандартов аудита: МСА 700 «Формирование мнения и составление заключения о финансовой отчетности»; МСА 701 «Информирование о ключевых вопросах аудита в аудиторском заключении»; МСА 720 «Обязанности аудитора, относящиеся к прочей информации». Отдельные аспекты норм высказывания мнения аудиторов в заключение рассмотрим в таблице 2.

Таблица 2- Нормативные требования к аудиторским заключениям в соответствии с международными стандартами

№ п/п	Норма стандарта	Порядок применения требований международных аудиторских стандартов
1.	Сфера применения	<p>МСА 700 определяет характер действий аудиторов при формулировании мнения относительно достоверности финансовой отчетности в целом. В стандарте также установлены нормы по формам заключения и его структуре</p> <p>МСА 701 определяет действие аудиторов по доведению до заинтересованных лиц сведений о ключевых (основополагающих) вопросах деятельности аудируемого лица. Раскрытие важной информации должно способствовать повышению прозрачности и понимания результатов аудиторской проверки</p> <p>МСА 720 предусматривает обязанности аудиторских организаций и индивидуальных аудиторов по оценке полноты и точности раскрытия аудируемым лицом в годовом отчете нефинансовой и финансовой прочей информации. При этом аудиторы в составе прочей информации должны оценивать существенные числовые показатели, характеризующие специфику деятельности аудируемого лица</p>
2.	Цели контроля для аудитора	<p>В соответствии с МСА 700 целью выполнения аудиторами задания является не только выражение мнения о точности составления финансовой отчетности в соответствии с имеющимися аудиторскими доказательствами, но и его четкое формулирование в виде составления письменного заключения</p> <p>В МСА 701 установлено, что ключевыми являются такие вопросы, которые наиболее существенны и значимы для отчетности проверяемой организации. Перед аудиторами ставится цель, во-первых, выявить ключевые вопросы по данной отчетности, во-вторых, сформулировать свои профессиональные суждения по ключевым вопросам и довести их до пользователей отчетности</p> <p>В соответствии с МСА 720 при проверке прочей информации аудиторы обязаны установить расхождения между данной информацией и показателями финансовой отчетности существенных аспектах. Цель аудитора заключается также в выполнении необходимых процедур, чтобы не допустить искажения финансовой отчетности из-за повторяющихся ошибок по прочим нефинансовым и финансовым показателям</p>

Качественный анализ наличия и использования основных средств возможен на основе системы показателей, которая может быть разработана внутренними аудиторами индивидуально для каждого экономического субъекта с учетом отраслевых, производственных и иных особенностей. В систему показателей должны быть включены следующие группы показателей: показатели оценки наличия и состояния основных средств; показатели оценки движения основных средств; показатели измерения источников формирования основных средств; показатели оценки степени эффективности использования основных средств.

Более детальную информацию о процессе и результатах аудита аудиторы должны раскрыть в отчете, адресованному руководству проверяемой организации. В отчете следует указать упущения бухгалтерии и других экономических

подразделений по каждому объекту аудиторской проверки, которые должны быть исправлены с учетом их степени существенности. Детализированный отчет является справкой аудиторов по оценке компетенций работников аудируемого лица и инструментом профилактики ошибок при их дальнейшей работе. В каждой аудиторской организации форму и содержание аудиторского отчета целесообразно утвердить внутрифирменным стандартом.

Таким образом, сочетание документальных, аналитических и фактических процедур внутреннего аудита фактов хозяйственной жизни по основным средствам служит основой принятия управленческих решений, призванных систематически повышать эффективность использования основных средств.

Список литературы

1. Азракулиев З.М., Бабаев Д.М. Учет основных средств в соответствии с требованием ФСБУ 6/2020 "Основные средства" // Известия Дагестанского ГАУ. 2021. № 3 (11). С. 70-74.
2. Азракулиев З.М., Мусаев А.С. Учет аренды основных средств у арендатора. В сборнике: Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета. Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции. Редколлегия: О.В. Трофимов [и др.]. Нижний Новгород, 2023. С. 272-277.
3. Мусаев Т.К. Процедуры организации и проведения аудита капитальных вложений в сельскохозяйственных организациях // Экономические и гуманитарные науки. 2022. № 7 (366). С. 9-25.

УДК 338.43

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Еременко О. В
Московский политехнический институт
Москва, Россия timsonia@yandex.ru

Аннотация. В представленной работе авторами проводится оценка и классификация факторов, определяющих эффективность реализации программ развития сельского хозяйства. Выделяются отраслевые особенности сельского хозяйства, его роль с точки зрения обеспечения национальной, экономической и продовольственной безопасности, а также стимулирования социально-экономического развития регионов. По результатам проведенного исследования сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: сельское хозяйство, продовольственная безопасность, прогнозирование, продовольствие, экспорт, санкции.

ASSESSMENT OF FACTORS DETERMINING THE EFFECTIVENESS OF THE IMPLEMENTATION OF THE AGRICULTURAL DEVELOPMENT PROGRAM

Eremenko O. V.
Moscow polytechnic institute,
Moscow, Russia, timsonia@yandex.ru

Annotation. In the presented work, the authors assess and classify the factors that determine the effectiveness of the implementation of agricultural development programs. The article highlights the sectoral features of agriculture, its role in terms of ensuring national, economic and food

security, as well as stimulating the socio-economic development of regions. According to the results of the study, the relevant conclusions were drawn.

Keywords: agriculture, food security, forecasting, food, exports, sanctions.

Сельское хозяйство играет одну из ключевых ролей в экономическом развитии и формировании отраслевой структуры экономики регионов в Российской Федерации. Для устойчивого развития данной отрасли необходимым является наличие ряда факторов и условий, формирующих материально-производственную и ресурсную базу: благоприятные природно-климатические условия, основные производственные фонды, человеческий капитал, логистика, государственная поддержка и регулирование.

Система сельскохозяйственного производства и воспроизводства представляет собой комплекс из таких подсистем как институциональная, технологическая, экономическая, организационная, экологическая и социальная [1]. При этом, говоря о конечном результате функционирования сферы сельского хозяйства на том или ином уровне, стоит выделить, прежде всего, экономический и социальные эффекты, являющиеся одними из ключевых компонентов, обеспечивающих устойчивое социально-экономическое развитие регионов. Экономический эффект выражается в характеристиках объема произведенной продукции и созданной добавленной стоимости в валовом региональном и внутреннем продуктах, а также соответствующих эффектах на рынке труда, поступлениях в бюджетную систему государства. В свою очередь, социальный эффект выражается в улучшении уровня и качества жизни людей, а также развитии сельских территорий. Высокая значимость сельского хозяйства как отрасли экономики и сферы человеческой деятельности обуславливает необходимость в использовании инструментов прогнозирования и стратегического управления развитием, как на региональном, так и национальном уровнях.

Положения государственных программ в сфере сельского хозяйства как на национальном, так и государственном уровнях включают в себя такие элементы как: цель и задачи ее реализации, актуальные и значимые проблемы, возможные пути их решения, угрозы и риски, а также индикаторы (показатели) и их прогнозные значения на весь период ее реализации. Используемая методология прогнозирования в сфере сельского хозяйства предполагает возможность появления и степень влияния тех иных факторов внешнего и внутреннего характера. Однако, тем не менее имеет место быть появление случайных факторов и изменение условий функционирования и развития объекта прогнозирования, что определяет необходимость внесения изменений в стратегию и тактику управления развитием отраслью в целом или отдельно взятым хозяйствующим субъектом.

Исследователи отмечают тот факт, что сдерживающими факторами на пути к увеличению темпов развития отрасли сельского хозяйства в современных условиях являются имеющиеся причинно-следственные связи технологического уклада общества и экономики, недостаточная степень и скорость адаптации отрасли к происходящим технологическим изменениям, что в свою очередь можно рассматривать как с точки зрения угрозы, так и имеющегося потен-

циала к стремительному развитию [2]. В данном аспекте актуальным является выявление и идентификация новых появляющихся факторов с целью своевременного определения изменений индикаторов, показателей и параметров социально-экономического развития и сельскохозяйственной сферы.

Таблица 1 – STEP-анализ развития сельского хозяйства в РФ

<p>Социальные факторы</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.динамика численности населения; 2.уровень развития социальной и сельской инфраструктуры; 3.степень интеграции экологических, социальных и управленческих аспектов в бизнес-систему сельскохозяйственных организаций. 4.степень дифференциации населения по уровню доходов; 5.степень популяризации здорового образа жизни 	<p>Технологические факторы</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.уровень развития научной сферы; 2.степень износа и темпы модернизации основных производственных фондов в сфере сельского хозяйства; 3.доля инновационной составляющей в производстве продукции сельского хозяйства; 4.вклад в развитие сельского хозяйства платформенных технологий межотраслевого назначения; 5.информационно-коммуникационные технологии, основанные на новой форме экономических отношений; 6.научно-технологические решения, учитывающие региональные и отраслевые особенности.
<p>Экономические факторы</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.динамика инвестиций в основной капитал; 2.динамика цен производителей сельскохозяйственной продукции; 3.динамика среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников в сфере сельского хозяйства; 4.количество организаций, функционирующих в сфере сельского хозяйства; 5.финансовые показатели и результаты хозяйствующих субъектов в сфере сельского хозяйства; 6.возможности и потенциал развития внешнеэкономической деятельности сельхозтоваропроизводителей. 	<p>Политические факторы</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.геополитическая ситуация в мире; 2.реализация политики импортозамещения; 3.реализация национальных, федеральных, региональных проектов и программ; 4.реализуемая государственная политика в сфере сельского хозяйства и по развитию агропромышленного комплекса, ее приоритеты и цели. 5.нормативно-правовая база.

Источник: составлено автором.

Для сохранения имеющихся тенденций и трендов экономического роста и развития хозяйствующих субъектов в сфере сельского хозяйства необходимым является переход к инновационным технологиям, внедрение которых позволяет снизить себестоимость производимой продукции, снижает логистические и транзакционные издержки, экологическую нагрузку, дает импульс в развитии смежных отраслей и сфер, соответствующей инфраструктуры [3]. В целом, имеющиеся факторы, оказывающие влияние и определяющие эффективность реализации программы развития сельского хозяйства можно классифицировать на четыре группы: социальные, экономические, технологические и политиче-

ские. В таблице 1 представлены результаты STEP-анализа развития сельского хозяйства в Российской Федерации.

Сложившаяся социально-экономическая и геополитическая ситуации требуют не только внедрения новых моделей экономического развития отрасли сельского хозяйства в Российской Федерации, но и использовать внутренние факторы и ресурсы конкурентоспособности отрасли, способные повысить эффективность производства, увеличить объемы выпуска готовой продукции [4]. Одними из наиболее значимых факторов, оказавших влияние на динамику и темпы развития отрасли сельского хозяйства в Российской Федерации, являются изменение внешнеполитической ситуации, внешнее санкционное давление со стороны ряда зарубежных стран, а также пандемия коронавирусной инфекции, что привело к изменению условий функционирования хозяйствующих субъектов[5].

Таким образом, на функционирование и развитие сферы сельского хозяйства оказывают влияние большое число факторов внешнего и внутреннего характера, которые определенным образом изменяют условия функционирования и развития сельхозтоваропроизводителей. Государственные программы в сфере сельского хозяйства, реализуемые на национальном и региональном уровнях определяют необходимые темпы и динамику значений целевых показателей (индикаторов) с учетом возможного влияния определенных факторов и процессов. Однако при изменении характера или степени их влияния или же появления иных возможно появление отклонения значений индикаторов от запланированных, что определяет необходимость в осуществлении мониторинга хода реализации настоящих государственных программ.

Список литературы

1. Асриянц К.Г., Багавудинова К.Б. Оценка эффективности реализации целевых программ развития АПК региона // РППЭ. 2016. №12 (74). С.39-48.
2. Сергиенко О.В. Экономические, экологические и социальные факторы в антикризисной стратегии сельского хозяйства в условиях новых качеств глобальной экономической среды // Продовольственная политика и безопасность. – 2023. – Том 10. – № 1. – С. 121–136. doi: 10.18334/ppib.10.1.116953.
3. Зюкин Д.А., Святова О.В., Пожидаева Н.А. Перспективы развития сельскохозяйственного производства Курской области // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2014. – № 7. – С. 23-25.
4. Стратегия развития агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов Российской Федерации на период до 2030 года // Официальный сайт Министерства сельского хозяйства Российской Федерации - [электронный ресурс] – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/fda/p8s312xvzbzgbnme51z16c4mmn5rnilp.pdf>.
5. Белокопытов А.В., Лазько О.В. Устойчивый рост и инновационное развитие аграрного сектора в условиях пандемии и санкций // Продовольственная политика и безопасность. – 2022. – Том 9. – № 2. – С. 141–152. doi: 10.18334/ppib.9.2.114650.

ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Мусаев Т.К., Мусаев А.Т.

ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М.М. Джамбулатова»

г. Махачкала, Россия

ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

г. Москва, Россия

Аннотация. В статье рассмотрен порядок организации внутреннего контроля расчетов по оплате труда, на основании которого обеспечивается рациональное использование трудовых ресурсов в сельскохозяйственных организациях. Кроме того, дана характеристика компонентов учетно-аналитической системы труда и его оплаты и их роли для практической реализации функций управления. Предложен алгоритм по информационному сопровождению процесса организации внутреннего контроля расчетов по оплате труда.

Ключевые слова: внутренний контроль, оплата труда, расчеты с персоналом, информационное сопровождение, учетно-аналитическая система, процедуры проверки, управленческие решения.

ORGANIZATION OF INTERNAL CONTROL OF SETTLEMENTS WITH PERSONNEL ON REMUNERATION

Musaev T.K., Musaev A.T.

Dagestan State Agrarian University named after M. M. Dzhambulatov

Makhachkala, Russia

Financial university under the Government of the Russian Federation

Moscow, Russia

Abstract. The article considers the procedure for organizing internal control of payroll calculations, on the basis of which the rational use of labor resources in agricultural organizations is ensured. In addition, the characteristics of the components of the accounting and analytical system of labor and its payment and their role for the practical implementation of management functions are given. An algorithm for information support of the process of organizing internal control of payroll calculations is proposed.

Keywords: *internal control, remuneration, settlements with personnel, information support, accounting and analytical system, verification procedures, management decisions.*

Для полноценного обеспечения руководства сельскохозяйственной организации комплексной информацией о состоянии организации расчетов с персоналом по оплате труда необходимо провести всесторонний анализ следующих проблем и определить пути их решения:

- выработка системы критериев и показателей, характеризующая степень количественную и качественную обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами и эффективность их использования для решения актуальных финансово-экономических задач;

- установление биологически обоснованных норм трудовой выработки работниками разных категорий и экономически оправданных расценок и тарифов по оплате;

- заключение с трудовым коллективом договора, в котором прописаны все социальные и экономические гарантии в соответствии с трудовым законо-

дательством;

- создание условий для оптимального сочетания управленческого и рабочего персонала, постоянных и временных (сезонных) работников исходя из технологических и экономических условий осуществления предприятием хозяйственной деятельности;

- выработка понятных и прозрачных правил оценки трудовых усилий работников и справедливых форм оплаты труда;

- использование бюджетирования и других современных финансовых инструментов управления трудовыми ресурсами;

- комплексный анализ реализуемых экономических проектов по предприятию в целом и их отдельных бизнес-процессов для обеспечения процедур качественного нормирования и планирования потребности в труде и затратах на его оплату;

- обеспечение скоординированной и синхронной деятельности внутрихозяйственных подразделений в ходе сбора, обработки, учета, анализа и контроля информации об учете затрат труда и его обоснованном стимулировании;

- внедрение в практику предприятия механизма эффективного и оперативного управления расчетами с персоналом по оплате труда;

- ускорение процесса принятия экономически оправданных управленческих и кадровых решений на основе оценки состояния трудовой дисциплины на различных этапах взаимоотношений с работниками (с момента принятия на работу, роста по карьерной лестнице и до увольнения) [4].

Инновационное развитие сельского хозяйства возможно при создании условий для количественного и качественного воспроизводства ресурсного потенциала сельскохозяйственных организаций, главным компонентом которого являются трудовые ресурсы. Интеллектуальный капитал в экономических субъектах формируется в процессе выработки и практического применения моральных и материальных стимулов. Поэтому в современных условиях перед менеджментом сельскохозяйственных предприятий стоит задача по справедливой оценке труда каждого сотрудника и экономически обоснованному начислению основных и дополнительных выплат в пользу работников.

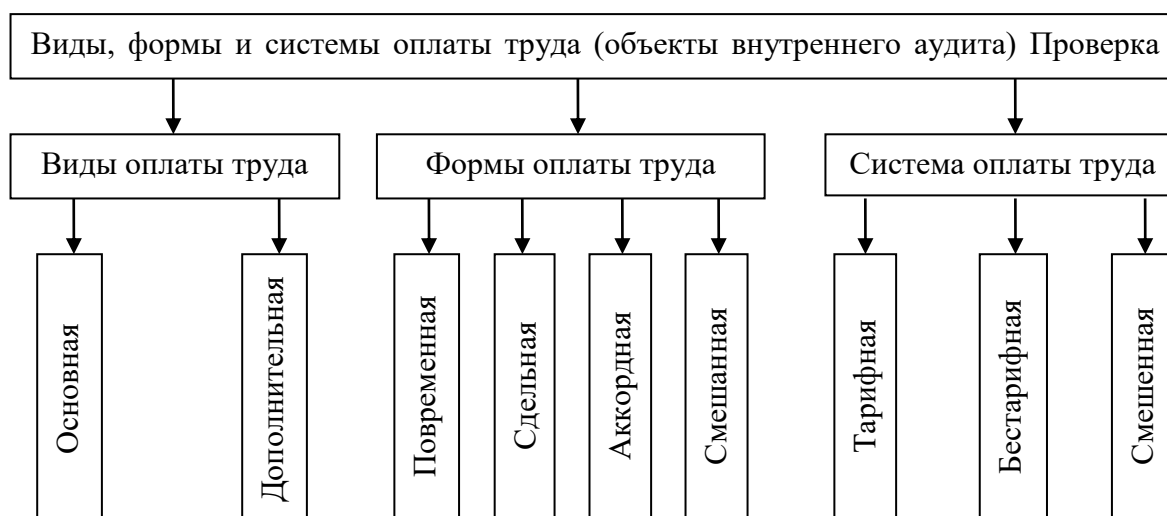


Рис. 1. Объекты внутреннего контроля расчетов по оплате труда

Формирование системы эффективного управления расчетами по оплате труда основано на учетно-аналитическом обеспечении управленческих функций персонала, которые наделены правовыми полномочиями по отношению к персоналу [1].

Внутрихозяйственный контроль расчетов по оплате труда предполагает изучение всех аспектов материального стимулирования труда работников на основе внутреннего положения, в котором должны быть закреплены правила формирования основных и дополнительных выплат (рис.1).

В процессе анализа норм локальных актов по оплате труда важно установить степень дифференциации оплаты труда в зависимости от условий трудовой деятельности, количества и качества выполнения работниками разных категорий трудовых процессов. На этапе планирования внутреннего контроля специалисты определяют экономическую обоснованность и социальную справедливость применяемых форм и систем оплаты труда.

Как известно, управленческие функции в отношении работников предприятия предполагает использование комплексного подхода, в результате которого осуществляется планирование (нормирование) трудовых процессов, отражение учетной информации по ним в соответствующих регистрах, выполнение необходимых внутрихозяйственных контрольных мероприятий и оперативное регулирование производственно-хозяйственных и трудовых задач. При этом одним из главных стимулов развития предприятия может стать высокая заработная плата работников [3].

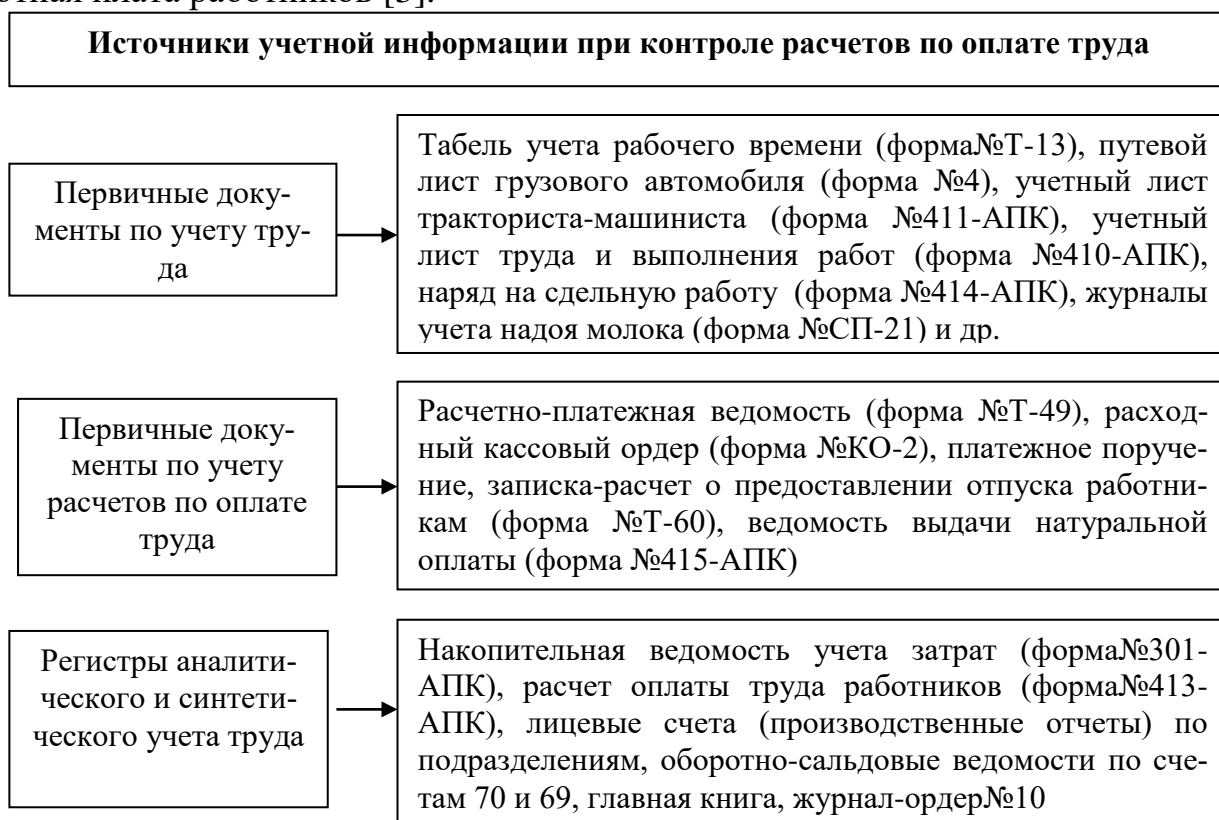


Рис. 2. Источники учетной информации о расчетах с работниками по оплате труда

Внутренние аудиторы для количественной и качественной оценки труда работников и обоснованности исполнения контрактных обязательств перед ними изучают информацию из системы первичного, аналитического и синтетического учета труда и его оплаты. Для формирования объективного мнения о расчетах с персоналом по оплате труда внутренние аудиторы должны рассматривать следующие источники учетной информации (рис.2).

Гарантированное формирование качественной учетно-аналитической системы управления расчетами с персоналом по оплате труда возможно при выработке определенного алгоритма действий, основанного на следующих последовательных этапах (рис. 3).

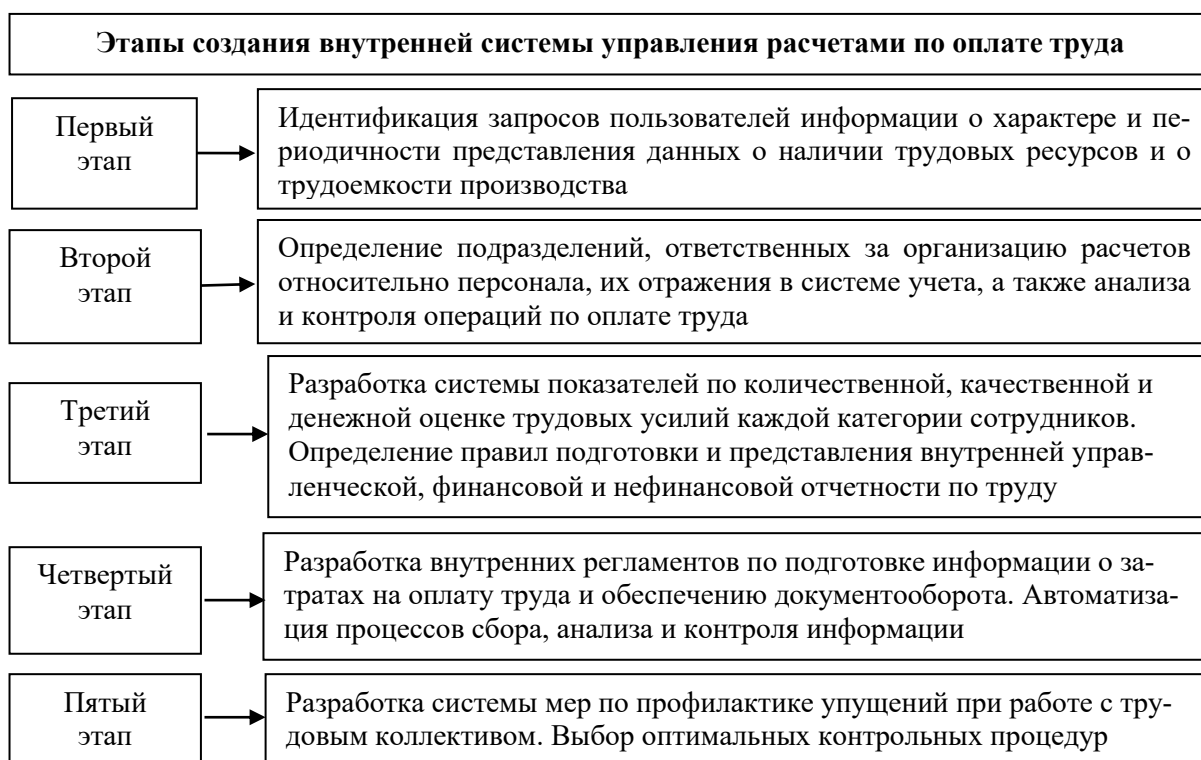


Рис.3 - Последовательность создания учетно-аналитической системы расчетов с персоналом по оплате труда

В зависимости от наделенных управленческих функций учетно-аналитическая система может решать определенные задачи (табл.1).

Таблица 1 - Задачи учетно-аналитической системы управления расчетами с персоналом по оплате труда

№ п/п	Функция управления	Задачи по управлению трудовыми и интеллектуальными ресурсами
1.	Планирование	Система должна обеспечивать составление планово-экономических расчетов, в которых устанавливаются нормативы потребностей в затратах труда исходя из планируемых бизнес-процессов и роли персонала в хозяйственной деятельности
2.	Организация	В контексте данной функции необходимо разработать экономические планы и программы по оптимальному сочетанию работников разных категорий и уровней квалификации для обеспечения текущей деятельности предприятия. Также важно принять обоснованные показатели оценки обеспеченности трудовыми ресурсами и эффективности их использования

3.	Учет	Выбор обоснованных приемов учета и оценки труда и своевременный сбор информации о расчетах с персоналом по оплате труда является основополагающими задачами системы учета, так как реальная оценка затрат на оплату труда на предприятии зависит от степени достоверности учетных данных
4.	Анализ	Для практической реализации данной функции специалисты на основе установленных методик оценивают состояние использования трудовых и интеллектуальных ресурсов, дают характеристику определивших ситуацию факторов и выявляют резервы по повышению производительности труда и улучшению экономического состояния предприятия
5.	Контроль	Система внутривозвратного контроля призвана свести к минимуму риски текучести квалифицированных кадров и их рациональное использование для достижения стратегии бизнеса экономического субъекта. При этом важно выполнить задачу по профилактике не обоснованных социально-экономических и юридических действий руководства в отношении работников
6.	Информационное обеспечение	Учетно-аналитическая система предприятия должна быть построена таким образом, чтобы тактические и стратегические кадровые решения руководства сопровождались комплексной и качественной информацией о трудоемкости производственных процессов и справедливых расчетах по оплате труда

Создание системы информационно-аналитического обеспечения процессов управления расчетами по оплате труда основано на анализе имеющихся проблем экономической деятельности предприятия и оценке компетенций руководителей и специалистов экономического блока. Дело в том, что интеллектуальный капитал определяет характер развития экономического субъекта и выполняет задачи в пределах своих знаний, умений и навыков. Поэтому стартовыми условиями функционирования надежной учетно-контрольной системы должны быть подбор персонала и их готовность систематически повышать квалификацию в рамках поставленных задач [2].

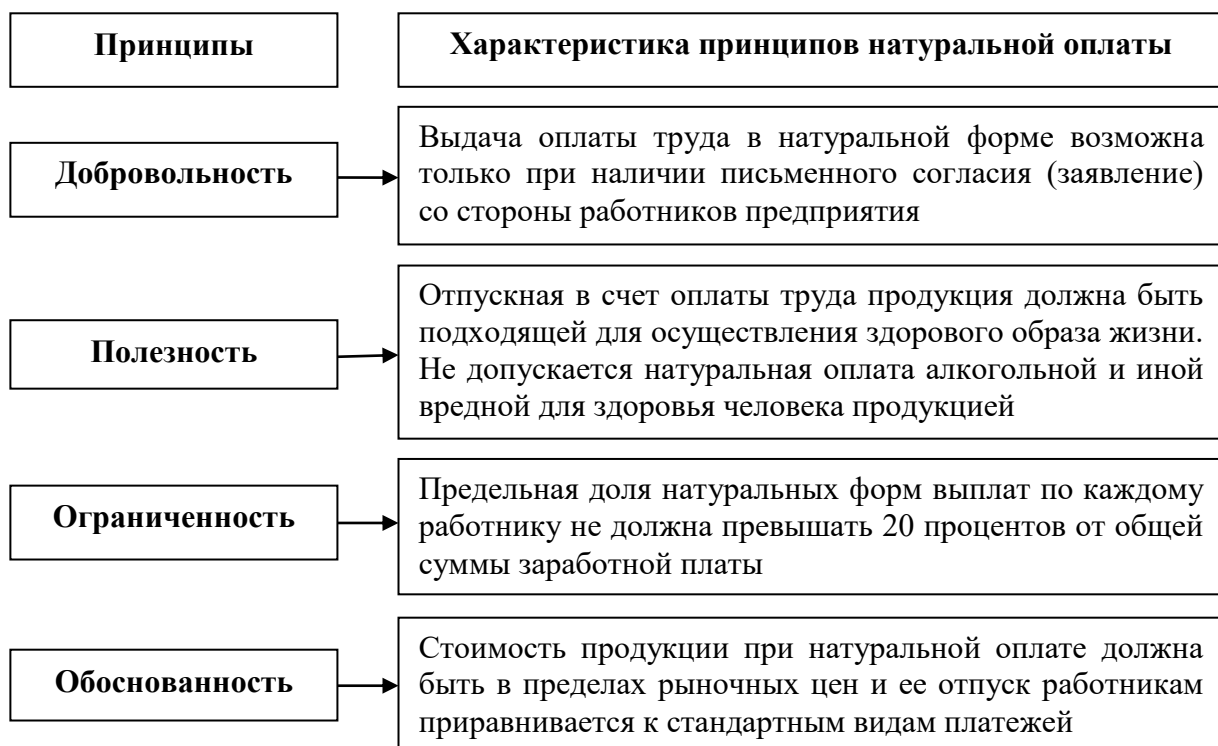


Рис. 4. Внутренний контроль исполнения обязательств по оплате труда в натуральной форме

Важным вопросом внутреннего контроля расчетов по оплате труда является проверка процесса своевременного исполнения обязательств перед работниками. При этом необходимо установить не только сроки выплаты аванса и ежемесячной заработной платы, но и обоснованность погашения задолженности в натуральной форме на основании ведомости по форме №415-АПК, соблюдая следующие принципы (рис. 4).

Таким образом, важным инструментом управления персоналом является анализ в различных его видах (ретроспективный, оперативный и перспективный). Специалистам не следует ограничиваться сбором и анализом информации, формирующейся в системе кадрового и бухгалтерского учета. Важно обеспечивать принятие эффективных управленческих и кадровых решений на основании оперативного и качественного удовлетворении информационной потребности менеджмента о внутренних и внешних условиях функционирования трудового коллектива. Учетно-аналитическая система не только обеспечивает принятие взвешенных и экономически оправданных управленческих решений по труду и его оплате, но и может сопровождать процесс формирования положительной атмосферы в трудовом коллективе.

Список литературы

1. Азракулиев З.М. Роль профессионального суждения бухгалтера при формировании учетной политики организации. В сборнике: Актуальные проблемы и приоритетные направления развития аграрной экономической системы: аспекты, механизмы, перспективы. материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Махачкала, 2021. С. 11-17.
2. Мощенко О.В. Контрольно-аналитические аспекты расчетов по заработной плате в аграрном секторе экономики // Управленческий учет. - 2018. - № 11. - С. 70-79.
3. Мусаев Т.К. Внутренний аудит организации расчетов с персоналом по оплате труда // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2022. - № 8. - С. 51-60.
4. Мусаев Т.К. Последовательность проведения аудита расчетов с персоналом по оплате труда // Известия Дагестанского ГАУ. - 2021. - № 1 (9). - С.152-161.

УДК 338.43

О ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ЗОНАХ ИНТЕНСИВНОГО ВЫРАЩИВАНИЯ ПОДСОЛНЕЧНИКА В РОССИИ

Штоколова К. В.

Курский ГАУ

г. Курск, Россия, karina.shtokolova@mail.ru

Аннотация. В работе проводится оценка географических зон интенсивного выращивания подсолнечника в России на основе группировки регионов страны по объему валового сбора культуры. Рассмотрены результаты выращивания подсолнечника в контексте зависимости от размеров посевных площадей, выявлена наиболее результативная группа. По результатам проведенного исследования сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: подсолнечник, урожайность, интенсификация, экстенсивный фактор.

ABOUT GEOGRAPHICAL ZONES OF INTENSIVE SUNFLOWER CULTIVATION IN RUSSIA

*Shtokolova K. V.
Kursk state agricultural university
Kursk, Russia, karina.shtokolova@mail.ru*

Annotation. The paper evaluates the geographical zones of intensive sunflower cultivation in Russia based on the grouping of the country's regions by the volume of annual crop collection. The results of sunflower cultivation are considered in the context of dependence on the size of the crop. The paper evaluates the geographical zones of intensive sunflower cultivation in Russia based on the grouping of the country's regions by the volume of annual crop collection. The results of sunflower cultivation in the context of dependence on the size of the acreage are considered, the most effective group is identified. According to the results of the study, the relevant conclusions were drawn.

Keywords: sunflower, yield, intensification, extensive factor. The most productive group has been identified. According to the results of the study, the relevant conclusions were drawn.

В условиях продовольственного эмбарго обеспечение всестороннего развития аграрного производства становится одной из ключевых стратегических задач. Подсолнечник имеет большое практическое значение как в продовольственном сегменте, так и для технических нужд. В соответствии с Доктриной продовольственной безопасности обеспечение высокого уровня самообеспечения подсолнечным маслом является одним из приоритетов развития сельскохозяйственного производства [1-3].

Для целей исследования из общего числа регионов были выбраны только те, в которых по итогам 2022 года валовой сбор превысил 100 тыс. т. В ходе исследования с позиции логики была проведена группировка рассматриваемых регионов по величине валового сбора культуры, в результате чего было сформировано 4 группы с интервалами: менее 350 тыс. т., 350-800 тыс. т., 800-1350 тыс. т., более 1350 тыс. т. В разрезе сформированных групп была проведена оценка результатов выращивания подсолнечника в контексте зависимости от размеров посевных площадей, выявлена наиболее результативная группа. Также были рассмотрены темпы изменения валового сбора и урожайности подсолнечника в регионах России в разрезе сформированных групп, что дает возможность выявить актуальные тенденции последних лет.

Среди регионов страны, где объем выращивания подсолнечника по итогам 2022 года превысил 100 тыс. т., проведена группировка, в результате которой сформировано 4 группы. В группу регионов с крайне высоким объемом валового сбора подсолнечника вошло 3 региона-лидера страны по объемам выращивания культуры, суммарный объем посевов которых составил 3,41 млн. га, а валовой сбор - 5,45 млн. т. Группа регионов с валовым сбором подсолнечника в пределах 350-800 тыс. т включает 7 субъектов, суммарное значение посевной площади которых в 2022 году составило 3,3 млн. га, а валовой сбор - 6,49 млн. т. В группу регионов с валовым сбором подсолнечника в пределах 350-800 тыс. т вошло 8 субъектов страны, при этом совокупная посевная площадь составила 1,3 млн. га, а валовой сбор - 2,6 млн. т. В свою очередь, группа регионов с валовым сбором менее 350 тыс. т включает 7 субъектов,

суммарная посевная площадь которых составляет 860 тыс. га, а валовой сбор – 1,23 млн. т. Кроме существенной дифференциации по размеру посевных площадей и валовых сборов, в разрезе сформированных групп также сохраняется и различие по уровню урожайности. В 2022 году наиболее высокий средний уровень урожайности отмечен в группе регионов с валовым сбором 350-800 тыс. т и 800-1350 тыс. т. – 20 ц/га и 19,5 ц/га соответственно. Наименее высокая результативность возделывания культуры отмечена в группе регионов с валовым сбором менее 350 тыс. т – 14,3 ц/га, а также в группе регионов с наибольшим уровнем валовых сборов – 16 ц/га. В результате, можно говорить о том, что наиболее результативными группами регионов являются те, где размер валового сбора масла семян подсолнечника находится на среднем уровне (таблица 1).

Таблица 1 - Группировка регионов РФ по валовому сбору подсолнечника в 2020 году

№	Группа регионов с величиной валового сбора подсолнечника	Число входящих в группу регионов	Суммарное значение		Средний уровень урожайности, ц/га
			валового сбора, тыс. т	посевной площади, тыс. га	
1	более 1350 тыс. т	3	5447,1	3411,7	16,0
2	800-1350 тыс. т	7	6487,3	3324,4	19,5
3	350-800 тыс. т	8	2611,3	1303,9	20,0
4	менее 350 тыс. т	7	1230,8	859,8	14,3

Источник: составлено автором.

В группу регионов с наибольшим объемом валового сбора подсолнечника вошло 3 субъекта, из которых 2 являются регионам ПФО. Абсолютный лидер – Саратовская область – характеризуется ростом валового сбора до 2,22 млн. т к 2022 году, но вместе с тем достаточно низким уровнем урожайности культуры, что позволяет говорить о том, что высокий производственный результат обусловлен большим размером посевных площадей подсолнечника в регионе. Второй по объему валового сбора подсолнечника является Ростовская область, где показатель вырос более чем на 30% и достиг 1,84 млн. т. При этом, среди регионов данной группы Ростовская область характеризуется наиболее высокой урожайностью подсолнечника – 19,6 ц/га в 2022 году. Замыкает тройку лидеров Оренбургская область, где валовой сбор подсолнечника к 2022 году вырос на 53% - до 1,39 млн. т, при этом урожайность остается на достаточно низком уровне – 13,6 ц/га(таблица 2).

В группе регионов с величиной валового сбора подсолнечника в пределах 800-1350 тыс. т для всех регионов, кроме Тамбовской области, общей тенденцией является рост валового сбора культуры, при этом в наибольшей степени – в Краснодарском и Алтайском крае. Единственным регионом с отрицательной динамикой является Тамбовская область, где к 2022 году валовой сбор масла семян снизился на 5,4%. По уровню урожайности подсолнечника во 2-й группе регионов лидирует Воронежская область, где в 2022 с 1 га посевов было собрано 27,1 ц масла семян. Вторым по результативности возделывания подсолнечника является Краснодарский край, где урожайность составила 25,7 ц/га, а замыкает тройку лидеров Тамбовская область с уровнем 23 ц/га.

В группу регионов с валовым сбором подсолнечника 350-800 тыс. т вошло 7 субъектов, среди которых только в 3-х к 2022 году произошло сокращение валовых сборов, в то время как в оставшихся - динамика к росту сохранилась. В результате, наибольший прирост показателя отмечен для Ставропольского края и Ульяновской области, а в наибольшей степени снизился показатель в Липецкой области. По урожайности подсолнечника как в данной группе, так и в целом среди рассматриваемых регионов, лидером является Белгородская область, где в 2022 году с 1 га посевов было собрано 29,7 ц семян. Также высокие значения урожайности культуры в 2022 году отмечаются для Курской и Липецкой областей, а самые низкие – для Башкортостана и Ульяновской области. В группе регионов с наименьшим объемом валового сбора подсолнечника наиболее динамично развивающимися регионами являются Крым, Татарстан и Челябинская область, где прирост сборов составил более 50%. При этом по уровню урожайности лидируют Орловская и Рязанская области, где с 1 га в 2022 году собиралось более 21 ц масла семян.

Таблица 2 - Темпы изменения валового сбора и урожайности подсолнечника в регионах России в разрезе сформированных групп в 2020 и 2022 гг.

№	Округ	Регион	Валовой сбор, тыс. т			Урожайность, ц/га		
			2020	2022	Изм., %	2020	2022	Абс. изм.
Группа регионов с величиной валового сбора подсолнечника более 1350 тыс. т								
1	ПФО	Саратовская область	1749	2216,8	26,7	12,3	15,3	3,0
2	ЮФО	Ростовская область	1414,9	1843,7	30,3	18,8	19,6	0,8
3	ПФО	Оренбургская область	906,6	1386,6	52,9	10,6	13,6	3,0
Группа регионов с величиной валового сбора подсолнечника 800-1350 тыс. т								
1	ЮФО	Краснодарский край	921,8	1302,6	41,3	19,9	25,7	5,8
2	ЦФО	Воронежская область	1051,1	1231,9	17,2	23,9	27,1	3,2
3	ЮФО	Волгоградская область	1063,9	1225,9	15,2	15,3	19,8	4,5
4	ПФО	Самарская область	895,1	1004,5	12,2	13,1	15,7	2,6
5	СФО	Алтайский край	661,4	899,4	36,0	10	12,1	2,1
6	ЦФО	Тамбовская область	870,4	823,0	-5,4	22,1	23,0	0,9
Группа регионов с величиной валового сбора подсолнечника 350-800 тыс. т								
1	СКФО	Ставропольский край	337,7	539,8	59,9	12,8	19,2	6,4
2	ЦФО	Белгородская область	462,4	479,5	3,7	29,3	29,7	0,4
3	ПФО	Пензенская область	510,9	455,1	-10,9	19,2	16,8	-2,4
4	ПФО	Республика Башкортостан	312,8	448,7	43,5	13,9	15,5	1,6
5	ЦФО	Липецкая область	549,7	437,2	-20,5	25,6	23,3	-2,3
6	ПФО	Ульяновская область	282,5	381,4	35,0	12,8	15,7	2,9
7	ЦФО	Курская область	371,2	355,1	-4,3	28,1	24,8	-3,3
Группа регионов с величиной валового сбора подсолнечника менее 350 тыс. т								
1	ПФО	Республика Татарстан	171	265,7	55,4	14,3	15,9	1,6
2	ЦФО	Орловская область	188,2	190,0	1,0	27,6	21,4	-6,2
3	ЦФО	Рязанская область	142,4	139,4	-2,1	25,4	22,2	-3,2
4	УФО	Челябинская область	58,8	118,7	101,9	9,9	8,7	-1,2
5	ЮФО	Республика Адыгея	121,3	112,1	-7,6	21,8	18,1	-3,7
6	ЮФО	Республика Крым	45,5	102,8	126,0	8,7	14,3	5,6

Источник: составлено автором.

Таким образом, аграрно-развитые регионы страны, где площадь посевов подсолнечника является относительно невысокой, активно применяют методы интенсификации возделывания сельскохозяйственных культур, что позволяет получать им высокие урожаи. В группах регионов с более высоким размером посевных площадей сохраняется более низкая урожайность семян подсолнечника, что свидетельствует о том, что их высокие совокупные валовые сборы в наибольшей степени обусловлены экстенсивными факторами.

Список литературы

1. Векленко В.И. Мировые тенденции и прогноз производства семян подсолнечника // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2022. № 1. С. 121-128.
2. Штоколова К.В. Особенности управления производством и реализацией подсолнечника и продуктов его переработки в России // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2022. № 4. С. 187-193.
3. Харченко Е. В., Петрова С. Н., Зюкин Д. А. Тенденции развития сельскохозяйственного производства в регионах-лидерах АПК России // Международный сельскохозяйственный журнал. 2021. № 5(383). С. 22-26.

УДК 519.6

АЛГОРИТМ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ ПО ПРОГНОЗУ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В MSEXCELI ABCPASCAL

*Нурмагомедов А.А., Гусейнова А.И.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. В работе рассматриваются приложение одного из основных методов, имеющих широкое применение в вычислительной практике, и который позволяет выразить аналитически связь между исследуемыми признаками. Кроме того, дается реализация решения этой задачи в MSeXcelи ABCPascal.

Ключевые слова: математическая модель, метод наименьших квадратов, линейная зависимость, квадратичная зависимость.

THE ALGORITHM FOR SOLVING THE PROBLEM OF FORECASTING THE SALE OF PRODUCTS OF A TRADING COMPANY IN MSEXCEL ABCPASCAL

*Nurmagomedov A.A., Huseynova A.I.
DagGAU M.M. Dzhambulatova
Makhachkala*

Annotation. The paper considers the application of one of the main methods that have wide application in computational practice, and which allows us to analytically establish a connection between the studied features. In addition, an implementation of the solution to this problem is given in msexceland ABCPascal.

Key words: model, linear dependence, quadratic dependence.

Введение. Предположим, что в результате наблюдений нам удалось получить n приближенных значений переменной $y: y_1, y_2, \dots, y_n$, соответствующие

значениям переменной $t: t_1, t_2, \dots, t_n$. Для изучения закономерностей, связывающих эти переменные, важно зависимость ними выразить с помощью формулы, которая наиболее точно отражает характер этой зависимости.

В настоящее время в литературе описано несколько десятков таких кривых (роста). Остановимся на характеристике отдельных типов кривых, наиболее часто применяемых на практике. Среди кривых роста, прежде всего, следует выделить класс полиномов:

$$\hat{y}_t = a_0 + a_1 t + a_2 t^2 + \dots + a_m t^m, \quad (1)$$

где $a_i, i = 0, 1, \dots, m$ – параметры многочлена, подлежащие определению, t – независимая переменная (время), $t = 1, 2, \dots, n$.

Оценки параметров в модели (1) находятся, как известно, методом наименьших квадратов исходя из условия:

$$Q = \sum_{t=1}^n (y_t - \hat{y}_t)^2 \rightarrow \min, \quad (2)$$

где y_t – фактическое значение уровня временного ряда, \hat{y}_t – расчетное значение, n – длина временного ряда.

Анализируя ход решения этой задачи, отметим, что для её решения нужно найти частные производные по a_0, a_1, \dots, a_m и приравнять их нулю. В частности, отметим, что если зависимость между переменными t и y_t близка к линейной – $y_t = at + b$, то по результатам наблюдений значения параметров a и b линейной функции ((1) при $m=1$) определяются из нормальной системы:

$$\begin{cases} \left(\sum_{i=1}^n t_i^2 \right) a + \left(\sum_{i=1}^n t_i \right) b = \sum_{i=1}^n t_i y_i, \\ \left(\sum_{i=1}^n t_i \right) a + nb = \sum_{i=1}^n t_i. \end{cases} \quad (3)$$

А если же точки (t_i, y_i) располагаются вблизи некоторой кривой напоминающей параболу, то зависимость между t и y_t следует считать квадратичной и, соответственно, функцию (1) при $m=2$ следует искать в виде $\hat{y}_t = c + bt + at^2$, значения коэффициентов которой определяются из следующей системы линейных уравнений:

$$\begin{cases} \left(\sum_{i=1}^n t_i^4 \right) a + \left(\sum_{i=1}^n t_i^3 \right) b + \left(\sum_{i=1}^n t_i^2 \right) c = \sum_{i=1}^n t_i^2 y_i, \\ \left(\sum_{i=1}^n t_i^3 \right) a + \left(\sum_{i=1}^n t_i^2 \right) b + \left(\sum_{i=1}^n t_i \right) c = \sum_{i=1}^n t_i y_i, \\ \left(\sum_{i=1}^n t_i^2 \right) a + \left(\sum_{i=1}^n t_i \right) b + nc = \sum_{i=1}^n t_i. \end{cases} \quad (4)$$

Задача 1. Объем реализации продукции предприятием за первые четыре месяца 2023 года приведен в таблице 1:

Таблица 1.

№ месяца	1	2	3	4
Кол-во, тыс. ед	10	12	15	13

Требуется рассчитать прогноз объёма продаж на следующий месяц, предположив, что тенденция ряда может быть описана: а) линейной моделью; б) параболической моделью.

Решение. Вначале предположим, что зависимость между t_i и y_i линейная: $\hat{y}_i = at + b$, где b и a – параметры, подлежащие определению.

Реализацию решения этой задачи дадим в Excel. Для этого введем данные и найдем соответствующие коэффициенты нормальной системы (3) (рис. 1):

2	Месяц, t_i	Объём, y_i	t_i^2	$t_i \cdot y_i$
3	1	10	1	10
4	2	12	4	24
5	3	15	9	45
6	4	13	16	52
7				
8	Σ	11	30	30

Рис. 1. Нахождение коэффициентов нормальной системы
Соответственно, нормальная система имеет вид:

$$\begin{cases} 30a + 10b = 30, \\ 10a + 4b = 11. \end{cases}$$

Выпишем следующие матрицы для полученной системы:

$$A = \begin{pmatrix} 30 & 10 \\ 10 & 4 \end{pmatrix}, B = \begin{pmatrix} 30 \\ 11 \end{pmatrix}, X = \begin{pmatrix} a \\ b \end{pmatrix}.$$

Для матрицы A найдем обратную $A^{-1} = A_{\text{обр}}$: в первую очередь выбираем блок ячеек, где будут отображены элементы $A_{\text{обр}}$. Далее, через мастер функцию f_x выбираем функцию «МОБР» и в появившемся диалоговом окне выбираем адреса ячеек матрицы A . После нажимаем «Ctrl+Shift+Enter» (рис. 2):

11	A=	30	10	B=	30	X=	a
12		10	4		11		b
13							
14	Aобр=	0,2	-0,5				
15		-0,5	1,5				

Рис. 2. Нахождение элементов обратной матрицы

Проверим, правильно ли найдены элементы $A_{\text{обр}}$: $A \cdot A_{\text{обр}} = E$, где E – единичная матрица. Для этого выбираем блок ячеек под результирующую матрицу E , через мастер функцию f_x выбираем функцию «МУМНОЖ» и в появившемся диалоговом окне в поле:

«Массив 1» «выбираем адреса ячеек матрицы A »,

«Массив 2» «выбираем адреса ячеек матрицы $A_{\text{обр}}$ », а после набор клавиш «Ctrl+Shift+Enter» (рис. 3):

11	A=	30	10	B=	30	X=	0:
12		10	4		11		0:
13							
14	Aобр=	0,2	-0,5	A*Aобр=	1	0	
15		-0,5	1,5		0	1	

Рис. 3. Проверка элементов обратной матрицы.

Так как элементы $A_{обр}$ найдены правильно, то переходим к нахождению решения системы методом обратной матрицы: $X=A_{обр} \cdot B$. Для этого выбираем блок ячеек под матрицу X , функцию «МУМНОЖ» и в появившемся диалоговом окне в поле:

«Массив 1» «выбираем адреса ячеек матрицы $A_{обр}$ »,

«Массив 2» «выбираем адреса ячеек матрицы B », а после набор клавиш «Ctrl+Shift+Enter» (рис. 4):

17	X=	0,5
18		1,5

Рис. 4. Нахождение решения нормальной системы.

Следовательно, $a_1=0,5$, $b=1,5$, т.е. искомая функция имеет вид: $y=0,5t+1,5$. Тогда, соответственно, прогноз объема продаж на следующий месяц 2023г. составит: $y=0,5 \cdot 5+1,5=4$ (тыс.ед.)

Далее, приведем программную реализацию решения этой задачи в ABCPascal. Код этой программы можно представить в виде:

```

Program PrognozProdagh2;
Var a, b, a11, a12, a21, a22, b1, b2: real;
const
  D=a11*a22-a21*a12;
  D1=b1*a22-b2*a12;
  D2=a11*b2-a21*b1;

```



Рис. 5. Результат компиляции программы

begin

```
Writeln('Введите в одной строке значения коэффициентов исходной системы и нажмите Enter');
```

```
Writeln('Введите число a11');
```

```
Writeln('Введите число a12');
```

```
Writeln('Введите число a21');
```

```
Writeln('Введите число a22');
```

```
Writeln('Введите число b1');
```

```
Writeln('Введите число b2');
```

```
writeln ('Решение полученной системы линейных уравнений:');
```

```
readln(a11, a12, a21, a22, b1, b2);
```

```
if(D=0) and((D1<>0)and(D2<>0) ) thenwriteln ('Система не имеет решения');
```

```
if(D=0) and((D1=0)and(D2=0) ) thenwrite ('Система имеет бесконечно много решений');
```

```
if(D<>0) then
```

```
begin
```

```
a:=D1/D; b:=D2/D;
```

```
Writeln ('Решение системы:');
```

```
writeln ('a=', a);
```

```
writeln ('b=', b);
```

```
end.
```

Результат компиляции приведен на рис. 5.

В поле «Ввод данных» вводим исходные данные –соответствующие коэффициенты нормальной системы и в результате чего получаем (рис. 6):

```
Program1.pas  *Program2.pas*
program PrognozProdagh2;
var
a, b, a11, a12, a21, a22, b1, b2: real;
const
D=a11*a22-a21*a12;
D1=b1*a22-b2*a12;
D2=a11*b2-a21*b1;
begin
Writeln('Введите в одной строке значения коэффициентов исходной системы и нажмите Enter');
Writeln('Введите число a11');
Writeln('Введите число a12');
Writeln('Введите число a21');
Writeln('Введите число a22');
Writeln('Введите число b1');
Writeln('Введите число b2');
writeln ('Решение полученной системы линейных уравнений:');
readln(a11, a12, a21, a22, b1, b2);
if (D=0) and ((D1<>0)and (D2<>0) ) then writeln ('Система не имеет решения');
if (D=0) and ((D1=0)and (D2=0) ) then write ('Система имеет бесконечно много решений');
if (D<>0) then
begin
a:=D1/D; b:=D2/D;
Writeln ('Решение системы:');
writeln ('a=', a);
writeln ('b=', b);
end.
```

```
Окно вывода
Введите число a12
Введите число a21
Введите число a22
Введите число b1
Введите число b2
Решение полученной системы линейных уравнений:
30 10 10 4 30 14
Решение системы:
a=0.5
b=1.5
```

Рис. 6. Вывод данных

Итак, мы подтвердили значения найденных выше коэффициентов нормальной системы (3).

Теперь предположим, что зависимость между t и объёмом продаж y_t квадратичная: $\hat{y}_t = at^2 + bt + c$, где a, b и c – параметры, подлежащие определению. Для этого подсчитаем необходимые коэффициенты и свободные члены системы (4) (рис. 7):

2	Месяц, t_i	Объём, y_i	t_i^2	$t_i \cdot y_i$	t_i^3	t_i^4	$t_i^2 \cdot y_i$	
3	1	2	1	2	1	1	2	
4	2	3	4	6	8	81	12	
5	3	2	9	6	27	16	18	
6	4	4	16	16	64	256	64	
7								
8	Σ		11	30	30	100	354	96

Рис.7. Нахождение значений коэффициентов нормальной системы (4)

Следовательно, соответствующая нормальная система имеет вид:

$$\begin{cases} 354a + 100b + 30c = 96, \\ 100a + 30b + 10c = 30, \\ 30a + 10b + 4c = 11. \end{cases} \quad (6)$$

Повторяя вышеприведенные рассуждения, находим решение этой системы (рис. 8):

20		354	100	30		96		a_2	
21	A=	100	30	10	B=	30	X=	a_1	
22		30	10	4		11		a_0	
23									
24		0,25	-1,25	1,25		1	0	0	0,25
25	Aобр=	-1,25	6,45	-6,75	A*Аобр=	0	1	0	X= -0,75
26		1,25	-6,75	7,75		0	0	1	2,75
27									

Рис. 8. Нахождение значений параметров квадратичной функции

Следовательно, $a=0,25$, $b=-0,75$, $c=2,75$, т.е. $y=0,25t^2-0,75t+2,75$. Тогда прогноз объёма продаж на пятый месяц 2023 года составит: $y(5)=0,25 \cdot 5^2 - 0,75 \cdot 5 + 2,75 = 5,25$ (тыс.ед.)

Приведем программную реализацию решения системы (6) в ABCPascal. Соответствующая программа для решения выше приведенной задачи имеет вид:

```

program PrognozProdagh;
var a, b, c, a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1, b2, b3: real;
const
D=a11*a22*a33+a21*a32*a13+a12*a23*a31-a31*a22*a13-a32*a23*a11-a21*a12*a33;
D1=b1*a22*a33+b2*a32*a13+a12*a23*b3-b3*a22*a13-b1*a32*a23-b2*a12*a33;
D2=a11*a33*b2+a21*a13*b3+b1*a23*a31-a31*a13*b2-b3*a23*a11-b1*a21*a33;
D3=a11*a22*b3+a21*a32*b1+a12*a31*b2-a31*a22*b1-b2*a32*a11-a21*a12*b3;
begin
  WriteLn('Введите в одной строке значения коэффициентов исходной

```



```

системы и нажмите Enter');
Writeln('Введите число a11');
Writeln('Введите число a12');
Writeln('Введите число a13');
Writeln('Введите число a21');
Writeln('Введите число a22');
Writeln('Введите число a23');
Writeln('Введите число a31');
Writeln('Введите число a32');
Writeln('Введите число a33');
Writeln('Введите число b1');
Writeln('Введите число b2');
Writeln('Введите число b3');
writeln ('Решение полученной системы линейных уравнений:');
readln(a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1,b2,b3);
if(D=0) and ((D1<>0)and (D2<>0) and (D3<>0)) then writeln ('Система
    неимеетрешения');
if(D=0) and((D1=0)and(D2=0) and(D3=0)) thenwrite ('Системаимеет
    бесконечно много решений');
if(D<>0) then
begin a:=D1/D; b:=D2/D; c:=D3/D;
Writeln ('Решениесистемы:');
writeln ('a=', a);
writeln ('b=', b);
writeln ('c=', c);end.

```

Результат компиляции приведен ниже (рис. 9):

The screenshot shows a window titled 'Program1.pas*' containing the following Pascal code:

```

program PrognozProdagh;

var
a, b, c, a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1, b2, b3: real;
const
D=a11*a22*a33+a21*a32*a13+a12*a23*a31-a31*a22*a13-a32*a23*a11-a21*a12*a33;
D1=b1*a22*a33+b2*a32*a13+a12*a23*b3-b3*a22*a13-b1*a32*a23-b2*a12*a33;
D2=a11*a33*b2+a21*a13*b3+b1*a23*a31-a31*a13*b2-b3*a23*a11-b1*a21*a33;
D3=a11*a22*b3+a21*a32*b1+a12*a31*b2-a31*a22*b1-b2*a32*a11-a21*a12*b3;
begin
Writeln('Введите в одной строке значения коэффициентов исходной системы и нажмите Enter');
Writeln('Введите число a11');
Writeln('Введите число a12');
Writeln('Введите число a13');
Writeln('Введите число a21');
Writeln('Введите число a22');
Writeln('Введите число a23');
Writeln('Введите число a31');
Writeln('Введите число a32');
Writeln('Введите число a33');
Writeln('Введите число b1');
Writeln('Введите число b2');
Writeln('Введите число b3');

```

Below the code is the 'Сообщения компилятора' (Compiler Messages) window, which displays the following output:

```

[rafonets.exe]Чтение msvcrt.lib.dll...
[rafonets.exe]Чтение System.Core.dll...
[rafonets.exe]Чтение System.Numerics.dll...
[rafonets.exe]Компиляция interface Program1.pas...
[rafonets.exe]Конец компиляции Program1.pas...
[rafonets.exe]Обработка с помощью преобразования Optimizer...
[rafonets.exe]Генерация кода Program1.exe...
OK 470,9006ms

[rafonets.exe]Компиляция завершена Program1.pas...
[rafonets.exe]Готово

```

At the bottom of the window, it says 'Компиляция прошла успешно (36 строк)' (Compilation successful (36 lines)).

Рис. 9. Результат компиляции программы

После ввода исходных данных нормальной системы в поле «Ввод данных» находим значения искомым параметров (рис. 10):

```

program PrognozProdagh;

var
  a, b, c, a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1, b2, b3: real;
const
  D=a11*a22*a33+a21*a32*a13+a12*a23*a31-a31*a22*a13-a32*a23*a11-a21*a12*a33;
  D1=b1*a22*a33+b2*a32*a13+a12*a23*b3-b3*a22*a13-b1*a32*a23-b2*a12*a33;
  D2=a11*a33*b2+a21*a13*b3+b1*a23*a31-a31*a13*b2-b3*a23*a11-b1*a21*a33;
  D3=a11*a22*b3+a21*a32*b1+a12*a31*b2-a31*a22*b1-b2*a32*a11-a21*a12*b3;
begin
  Writeln('Введите в одной строке значения коэффициентов исходной системы и нажмите Enter');
  Writeln('Введите число a11');
  Writeln('Введите число a12');
  Writeln('Введите число a13');
  Writeln('Введите число a21');
  Writeln('Введите число a22');
  Writeln('Введите число a23');
  Writeln('Введите число a31');
  Writeln('Введите число a32');
  Writeln('Введите число a33');
  Writeln('Введите число b1');
  Writeln('Введите число b2');
  Writeln('Введите число b3');
  Writeln('Решение полученной системы линейных уравнений:');
  Writeln('354 100 30 100 30 10 30 10 4 96 30 11');
  Writeln('Решение системы:');
  Writeln('a=0.25');
  Writeln('b=-0.75');
  Writeln('c=2.75');
end;
  
```

Окно вывода

```

Введите число a11
Введите число a12
Введите число a13
Введите число a21
Введите число a22
Введите число a23
Введите число a31
Введите число a32
Введите число a33
Введите число b1
Введите число b2
Введите число b3
Решение полученной системы линейных уравнений:
354 100 30 100 30 10 30 10 4 96 30 11
Решение системы:
a=0.25
b=-0.75
c=2.75
  
```

Окно вывода | Список ошибок | Сообщения компилятора

Компиляция прошла успешно (36 строк)

Рис. 10. Значения параметров квадратичной функции

Список литературы

1. Дуброва Т.А. Прогнозирование социально-экономических процессов. Статистические методы и модели. – М.: Маркет ДС, 2007. – 192с.
2. Гарнаев А.Ю. Использование MSExcel и VBA в экономике и финансах. – СПб.: БХВ–Санкт-Петербург, 2000. – 336 с.
3. Киреев В.И., Пантелеев А.В. Численные методы в примерах и задачах. – М.: Высш. шк., 2006. – 480 с.
4. Нурмагомедов А.А., Расулов Н.К., Баталова М.А., Исмаилова Д.Б. Разработка программы на TurboPascal для прогнозирования прибыли фирмы / Актуальные проблемы и перспективы развития экономики России в современных условиях. Сб. тр. межд. науч.-пр. конф. – Махачкала, 2018. С. 87-91.

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ И АЛГОРИТМ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЛИЧИНЫ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАТРАТ

Нурмагомедов А.А.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия

Аннотация. В работе рассматриваются исследование различных явлений или процессов математическими методами осуществляется с помощью *математической модели*.

Ключевые слова: математическая модель, метод наименьших квадратов, линейная зависимость, квадратичная зависимость.

MATHEMATICAL MODEL AND ALGORITHM FOR SOLVING THE PROBLEM TO DETERMINE THE AMOUNT OF MATERIAL COSTS

Nurmagomedov A.A.
FGBOU VO "Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov"
Makhachkala, Russia

Annotation. The paper considers the study of various phenomena or processes by mathematical methods carried out using a mathematical model.

Keywords: mathematical model, least squares method, linear dependence, quadratic dependence.

Как известно, исследование различных явлений или процессов математическими методами осуществляется с помощью *математической модели*. А математическая модель представляет собой формализованное описание на языке математики исследуемого объекта. Таким формализованным описанием может быть система линейных, нелинейных или дифференциальных уравнений, система неравенств, определенный интеграл, многочлен с неизвестными коэффициентами и т.д. Математическая модель должна охватывать важнейшие характеристики исследуемого объекта и отражать связи между ними.

После того, как математическая модель составлена, переходят к *постановке вычислительной задачи*. При этом устанавливают, какие характеристики математической модели являются *исходными (входными) данными*, какие – *параметрами модели*, а какие – *выходными данными*. Проводится анализ полученной задачи с точки зрения существования и единственности решения.

На следующем этапе выбирается *метод* решения задачи. Затем для реализации выбранного метода составляется *алгоритм и программа для ЭВМ*. На современном этапе развития общества важно уметь преобразовать задачу к виду, удобному для реализации на ЭВМ и построить алгоритм решения такой задачи. В настоящее время на рынке программного обеспечения широко представлены как пакеты, реализующие наиболее общие методы решения широкого круга задач.

Рассмотрим на примере задачи прогнозирования материальных затрат, процесс получения математической модели и применение соответствующего математического аппарата для её решения. Заметим, что при прогнозировании

материальных затрат часто возникает необходимость вычисления площадей различных сложных фигур. Приведем соответствующий пример, для решения которых используется определенный интеграл.

Задача. Палуба корабля напоминает две пересекающиеся параболы. Сколько необходимо краски для ее покрытия, если длина корабля 80 м, ширина в центре – 20 м, а на каждый квадратный метр необходимо 0,25 кг краски?

Решение. Введем систему координат следующим образом: начало координат пометим в центре корабля, а ось Ox вдоль палубы (рис. 1). Чтобы найти площадь палубы, определим уравнение одной из парабол.

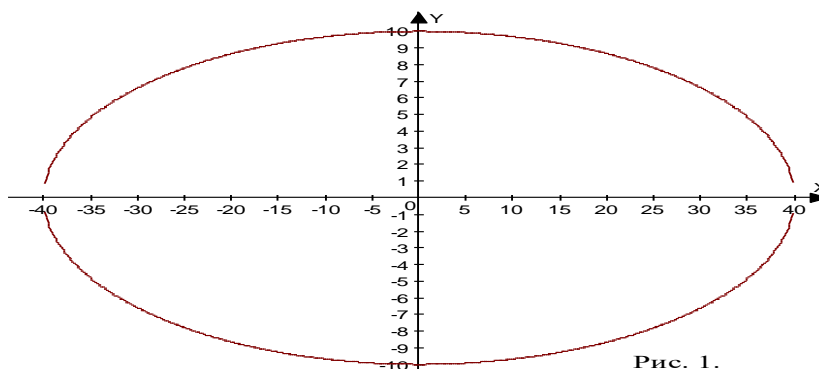


Рис. 1. Модель палубы корабля

Как известно, общее уравнение параболы имеет вид:

$$y = ax^2 + bx + c. \quad (1)$$

Далее, так как точки $(-40; 0)$, $(40; 0)$, $(0; 10)$ принадлежат параболе, то они удовлетворяют уравнению параболы (1). Следовательно, мы получим систему уравнений (2) – математическую модель, описывающую вид палубы корабля:

$$\begin{cases} a \cdot 40^2 - b \cdot 40 + c = 0, \\ a \cdot 40^2 + b \cdot 40 + c = 0, \\ a \cdot 0^2 - b \cdot 0 + c = 10. \end{cases} \quad (2)$$

Нетрудно показать, что решением системы уравнений (2) являются следующие числа:

$$a = -\frac{1}{160}, \quad b = 0, \quad c = 10.$$

Определим значения параметров функции (1) посредством программы на ABCPascal. Код этой программы представим в виде:

ProgramPrognozMZatrat;

var

a, b, c, a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1, b2, b3: **real**;

const

D=a11*a22*a33+a21*a32*a13+a12*a23*a31-a31*a22*a13-a32*a23*a11-a21*a12*a33;

D1=b1*a22*a33+b2*a32*a13+a12*a23*b3-b3*a22*a13-b1*a32*a23-b2*a12*a33;

D2=a11*a33*b2+a21*a13*b3+b1*a23*a31-a31*a13*b2-b3*a23*a11-b1*a21*a33;

D3=a11*a22*b3+a21*a32*b1+a12*a31*b2-a31*a22*b1-b2*a32*a11-a21*a12*b3;

begin

Writeln('Введите в одной строке значения коэффициентов исходной системы и нажмите Enter');

```

Writeln('Введите число a11');
Writeln('Введите число a12');
Writeln('Введите число a13');
Writeln('Введите число a21');
Writeln('Введите число a22');
Writeln('Введите число a23');
Writeln('Введите число a31');
Writeln('Введите число a32');
Writeln('Введите число a33');
Writeln('Введите число b1');
Writeln('Введите число b2');
Writeln('Введите число b3');
Writeln ('Решение полученной системы линейных уравнений:');
Readln(a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1,b2,b3);
if(D=0) and ((D1<>0)and (D2<>0) and (D3<>0)) then writeln ('Система
неимеетрешения');
if(D=0) and ((D1=0)and (D2=0) and (D3=0)) then write ('Система
имеет бесконечно много решений');
if(D<>0) then
begin
a:=D1/D; b:=D2/D; c:=D3/D;
Writeln ('Решениесистемы:');
writeln ('a=', a);
writeln ('b=', b);
writeln ('c=', c);
end.

```

Результат компиляции приведен ниже (рис. 2):

```

Writeln('Введите число a33');
Writeln('Введите число b1');
Writeln('Введите число b2');
Writeln('Введите число b3');
writeln ('Решение полученной системы линейных уравнений:');
readln(a11, a12, a13, a21, a22, a23, a31, a32, a33, b1,b2,b3);
if (D=0) and ((D1<>0)and (D2<>0) and (D3<>0)) then writeln ('Система не имеет решения');
if (D=0) and ((D1=0)and (D2=0) and (D3=0)) then write ('Система имеет бесконечно много решений');
if (D<>0) then
begin
a:=D1/D; b:=D2/D; c:=D3/D;
Writeln ('Решение системы:');
writeln ('a=', a);
writeln ('b=', b);
writeln ('c=', c);
end
end.

```

Сообщения компилятора

```

[prabcnate.exe]Чтение System.Numerics.dll...
[prabcnate.exe]Чтение _RedirectIOMode.pcu...
[prabcnate.exe]Чтение System.Windows.Forms.dll...
[prabcnate.exe]Компиляция interface Program3.pas...
[prabcnate.exe]Конец компиляции Program3.pas...
[prabcnate.exe]Обработка с помощью преобразования Optimizex...
[prabcnate.exe]Генерация кода Program3.exe...
OK 530,000ms

[prabcnate.exe]Компиляция завершена Program3.pas.
[prabcnate.exe]Готов

```

Окно вывода | Список ошибок | Сообщения компилятора

Компиляция прошла успешно (36 строк)

Рис. 2. Результат компиляции программы

В поле «Ввод данных» вводим исходные данные – соответствующие коэффициенты нормальной системы и в результате чего получаем (рис. 3):

```

Окно вывода
Введите число a22
Введите число a23
Введите число a31
Введите число a32
Введите число a33
Введите число b1
Введите число b2
Введите число b3
Решение полученной системы линейных уравнений:
1600 -40 1 1600 40 1 0 0 1 0 0 10
Решение системы:
a=-0.00625
b=0
c=10
Окно вывода | Список ошибок | Сообщения компилятора
Компиляция прошла успешно (36 строк)

```

Рис. 6. Вывод данных

Таким образом, уравнение искомой параболы имеет вид:

$$y = -\frac{x^2}{160} + 10.$$

Далее, для удобства вычислений, вначале определим площадь половины палубы корабля:

$$S = \int_{-40}^{40} (-x^2/160 + 10) dx = \left(-\frac{1}{160} \frac{x^3}{3} + 10x \right) \Big|_{-40}^{40} = \frac{1600}{3}.$$

Тогда, очевидно, что для покраски половины палубы необходимо

$$0,25 \cdot S = \frac{400}{3}$$

кг краски. Поэтому для покраски всей палубы потребуется

$$2 \cdot S = \frac{800}{3} \approx 266,7 \text{ (кг)}.$$

Список литературы

1. Дуброва Т.А. Прогнозирование социально-экономических процессов. Статистические методы и модели. – М.: Маркет ДС, 2007. – 192с.
2. Гарнаев А.Ю. Использование MSExcel и VBA в экономике и финансах. – СПб.: БХВ–Санкт-Петербург, 2000. – 336 с.
3. Киреев В.И., Пантелеев А.В. Численные методы в примерах и задачах. – М.: Высш. шк., 2006. – 480 с.
4. Нурмагомедов А.А., Расулов Н.К., Баталова М.А., Исмаилова Д.Б. Разработка программы на TurboPascal для прогнозирования прибыли фирмы / Актуальные проблемы и перспективы развития экономики России в современных условиях. Сб. тр. межд. науч.-пр. конф. – Махачкала, 2018. С. 87-91.

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ АПК РД

*Раджабов А.Н., Раджабов Р.А., Умалатов К.А., Магомедов К.Б.
ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы продовольственной безопасности, социально – экономические аспекты стратегического развития агропромышленного комплекса Дагестана, а также факторы эффективного функционирования сельского хозяйства региона.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, животноводство, растениеводство, эффективное функционирование производства, агропромышленный комплекс, стратегия развития, сельское хозяйство, интенсификация.

SOCIO – ECONOMIC ASPECTS OF THE DEVELOPMENT OF THE AGRICULTURAL SECTOR OF THE RD IN THE FIELD OF FOOD SECURITY

*Radzhabov A.N., Radzhabov R.A., Umalатов K.A., Magomedov K.B.
FGBOU VO "Dagh GAU named after M.M. Dzhabulatov" Makhachkala, Russia*

Abstract. The article discusses the issues of food security, socio – economic aspects of the strategic development of the agro-industrial complex of Dagestan, as well as factors of the effective functioning of agriculture in the region.

Keywords: food security, animal husbandry, crop production, efficient functioning of production, agro-industrial complex, development strategy, agriculture, intensification.

В современных условиях развитие экономики усиливается роль АПК ввиду специфики его функционирования и развития. В этих условиях функционирования АПК еще больше нуждается в поддержке государства, так как основным его предназначением является обеспечение продовольственной безопасности населения страны.

Под продовольственной безопасностью необходимо понимать - обеспечением всего населения качественной пищей, необходимой для ведения активного и здорового образа жизни.

Следует отметить, что в 2023 году государственная поддержка АПК РФ составила свыше 445 млрд. рублей, данные финансовые средства были направлена на осуществление 3 программ: 1) решение вопросов импортозамещения; 2) комплексное развитие всего АПК; 3) развитие сельских территорий страны.

В результат введенных экономических санкций со стороны ряда западных государств в РФ наблюдается не достаточно высокий уровень развития АПК, что в свою очередь не позволяет повысить инвестиционную привлекательность сельского хозяйства, возникают высокие риски при осуществлении предпринимательской деятельности. Все выше обозначенное обуславливает необходимость системного подхода со стороны государства к проведению адаптивной аграрной политики, что позволит сгладить негативное воздействие на экономику страны, сформировать более конкурентную среду, создать благоприятные условия для долгосрочного и стабильного экономического роста в отрасли

АПК, которая в свою очередь позволит обеспечить продовольственную безопасность страны.

Необходимо отметить, что АПК Дагестана играет достаточно важную роль в жизнеобеспечении населения региона. С учетом наиболее благоприятных природно-климатических условий, наличия значительных трудовых ресурсов, географического местоположения, а также достаточно развитой транспортной инфраструктуры, регион имеет огромный потенциал, в том числе и для дальнейшего наращивания мощностей в решении проблемы продовольственной безопасности России [1].

Необходимо отметить, что общий объем валового регионального продукта (ВРП) на конец 2022 года составил свыше 906 млрд. руб., что на 3% больше чем в 2021 году. В структуре ВРП Дагестана в отчетном 2022 году наибольшую долю составляют: 1) торговля - 20%, 2) сельское хозяйство - 19%, 3) строительство - 17%. На долю сельского хозяйства приходится порядка 30% экономически активного населения республики, а также здесь сосредоточено более 10% основных фондов региона [8].

Стоимость валовой сельскохозяйственной продукции на конец 2022 года составил порядка 197 млрд руб., что на 102% больше чем в 2021 году. Объем на душу населения за отчетный период составляет более 62 тыс. руб., что выше, чем в целом по стране. Республика является лидером по производству таких сельскохозяйственных культур как: виноград, рис, плоды, овощи, а также по поголовью КРС и МРС.

Следует сказать, что в республике достаточно большое внимание уделяется и развитию отрасли рыбоводства. В 2022 году в Дагестане было выловлено более 38 тыс. тонн рыбы, из них - 31 тыс. тонн – это каспийская килька, что является главной промысловой рыбой Каспия. Основным фактором, определившим рост объемов вылова рыбы, стало привлечение из других регионов рыбопромысловых судов. В настоящее время в промысле задействованного порядка 23 единицы рыбопромыслового флота.

В соответствии с государственной программой РД «Развитие рыбохозяйственного комплекса» на 2022 год запланированный объем вылова водных биологических ресурсов составлял 20 тыс. тонн. Исходя из выше обозначенного, план по добычи рыбы перевыполнен более чем на 50%, что свидетельствует о значительном потенциале республики в данной области.

АПК РД вносит существенный вклад в формирование доходной части бюджета региона. На начало 2022 года в республиканский бюджет поступило налоговых платежей на сумму 6461 млн. руб., что на 5% выше аналогичного показателя 2020 года. Объем инвестиций в сфере АПК составил 4633 млн. руб. по 363 разработанным проектам. В 2021 г. на поддержку АПК Дагестана было выделено более 2840 млн. руб.

В 2021 году между МСХ РФ и МСХиП РД было заключено 8 соглашений, которые предусматривали достижение 35 индикаторов, которые в свою очередь практически все были выполнены. В значительной мере достижению

индикаторов способствовала государственная поддержка, оказываемая АПК из бюджета.

Одним из важных критерий, характеризующий эффективное функционирование агропромышленного производства является уровень самообеспеченности основными видами продовольственных товаров населения. Необходимо отметить, что из основной группы продовольственных товаров РД покрывает свои внутренние потребности только лишь по картофелю на - 129% и овощам на - 376% [4].

Следует подчеркнуть, что наименьший уровень самообеспеченности по главному продовольственному товару- хлебу обеспечивается на 9%, хотя в последние годы наблюдается рост данного индекса за счет существенного повышения качества возделываемой пшеницы, по средствам активного внедрения современных приемов агротехнологий. Необходимо отметить, что эти индексы рассчитаны с учетом производимой в личных подсобных хозяйствах населения продукции, на долю которых по ряду позиций приходится от 60 до 95% от общего производства [7].

Если принимать во внимание только товарное производство (сельхозорганизации и К(Ф)Х), то уровень самообеспеченности будет, значительно ниже. В этих условиях, стратегические усилия заинтересованных органов власти, экспертного сообщества и других структурных подразделений должны быть сосредоточены на дальнейшее стимулирование развития приоритетных для республики отраслей, имеющих нереализованный потенциал. В сфере растениеводства к ним можно отнести рисоводство, садоводство, овощеводство защищенного грунта, в развитии которых за последние два года достигнуты заметные позитивные изменения [6].

В РД производство овощей открытого грунта является еще одним из эффективно развивающихся направлений в растениеводстве. Так, в 2021 году с площади 41 тыс. га при урожайности 352 ц/га было собрано 1361 тыс. тонн овощей. По валовому объему овощей республика занимает лидирующее место в РФ. Основной культурой в производстве овощей является капуста, на которую приходится порядка 33% от всей площади занятыми под овощами [5].

За последние годы в РД в рамках разработки и внедрения комплекса, стратегических мер по эффективному функционированию сельского хозяйства, были достигнуты заметные успехи, особенно в развитии отрасли рисоводства.

В 2023 году общая посевная площадь под рис в РД составила 31,7 тыс. га рост составил 6%. Больше всего посевов риса приходится на Кизлярский район 17,5 тыс. га, Тарумовский район 4 тыс. га, а также Бабаюртовский район 3 тыс. га. По производству риса Дагестан уступает лидирующую позицию только Краснодарскому краю.

В целях полноценного вовлечения потенциала отрасли активно привлекаются ученые ведущих вузов страны для решения важной проблемы возрождения семеноводства. Впервые на эти цели направлены средства республиканского бюджета в форме грантов. В республике производится более 25% отече-

ственной капусты, и регион рассчитывает обеспечить как собственные потребности в семенах овощных культур, так и потребности всего Юга страны [4].

Развитие сельского хозяйства напрямую увязано с мелиорацией. В этой связи республика активно участвует во многих федеральных программах, что способствует осуществлению модернизации важных гидротехнических сооружений. Также, интенсивно осуществляются работы в области развития внутрихозяйственной мелиорации. За последние несколько лет на эти цели было выделено более 1 млрд. рублей из республиканского бюджета. В связи с усилением засушливости климата представляется актуальным пересмотреть гидромелиоративных объектов позволяющих сбор и хранение осенне-зимних осадков для использования в вегетационный период на поливные цели. Кроме того, следует акцентировать внимание на внедрении более экономных методов орошения, таких как, капельный полив или дождевание.

Мелиоративная сеть на территории Дагестана обслуживает порядка 396 тыс. га сельскохозяйственных угодий, что составляет более 9% орошаемых земель России. В связи с усилением засушливости климата строительство гидромелиоративных объектов для накопления осенне-зимних осадков выступает важнейшим нашим приоритетом. В этой связи был реализован комплекс мероприятий по проведению гидромелиоративных работ на площади 4 тыс. га, фитомелиоративных работ по закреплению песков на площади 5 тыс. га. В республике было пробурено 4 артезианские скважины в зоне отгонного животноводства.

Еще одной приоритетной отраслью АПК РД является отрасль виноградарства. Дагестан занимает первое место в РФ по валовому объему солнечной ягоды. Это еще одно направление, где наблюдается значительный рост производства. Так, в 2022 году виноградари республики вышли на рекордный показатель постсоветского периода – 268,7 тыс. тонн, что на 13% выше прошлогоднего показателя. Следует отметить, что производство янтарной ягоды за последние 5 лет выросло более чем на 60% [4].

В РД наблюдается активное обновление многолетних насаждений, замена старых малоэффективных плантаций на более современные сады. Благодаря существенной поддержке со стороны МСХ РФ только за последние несколько лет в Дагестане было заложено порядка 4 тыс. га садов, из которых около 2 тыс. га интенсивного типа. При этом необходимо отметить, что в последнее время садоводы отдают предпочтение суперинтенсивным садам с размещением более 2500 саженцев на 1 га [3].

Общая площадь садов в республике составила 29 тыс. га, из которых 22 тыс. га – в плодоносящем возрасте. Валовой сбор плодов составил 200 тыс. тонн. В Дагестане работа по развитию отрасли садоводства направлена на стимулирование закладки плантаций суперинтенсивного типа. Благодаря данному направлению в 2021 году было посажено порядка 122 га садов. В 2022 году площадь плодовых насаждений с плотностью посадки 3,5 тыс. саженцев и более на 1 га составляет более 240 га.

Самыми крупными предприятиями, где реализуются проекты по закладке суперинтенсивных садов являются: ООО «Полоса» Сулейман-Стальский район, ООО «Анжелина» Дербентский район, КФХ «Умаханов» Кумторкалинский район, СПК «Агроэлит» Хасавюртовский район и т.д. Наиболее лучших показателей в закладке интенсивных садов добились предприятия Сулейман-Стальского района-425 га, Дербентского района -119 га, Хасавюртовского района -77 га.

Одним из наиболее перспективных направлений в республике является развитие орехоплодных культур. Одним из лидеров в закладке данной культуры является предприятие ООО «Полоса» Сулейман-Стальского района, которая осуществила закладку саженцев фундука на площади более 1 тыс. га, что является самым большим садом фундука в России. При посадке фундучного сада использовались самые современные технологии возделывания культур, а также посадочный материал высшего класса. Для осенне-весеннего цикла закладки плодopитомниками республики было подготовлено более 117 тыс. шт. саженцев.

Необходимо отметить, что РД является одним из лидеров в развитии животноводства в стране, что обусловлено тем, что в структуре сельхозугодий региона на долю кормовых угодий приходится около 80%, в то время как по стране этот показатель не превышает 40%.

Производство продукции животноводства в хозяйствах всех категорий на начало 2022 года составило: скота и птицы на убой (в живом весе) – 266 тыс. тонн, молока – 936 тыс. тонн, куриных яиц – 239 млн. штук, шерсти – 11,2 тыс. тонн. поголовье скота в хозяйствах всех категорий на 2022 составило КРС – 948 тыс. голов, в том числе, коров – 469 тыс. голов, МРС – 4552 тыс. голов, птицы – 4152 тыс. голов. По численности поголовья овец республика занимает первое место в России, что составляет 4,4 млн. голов или около 20% всего МРС страны[2].

С учетом роли отрасли животноводства и в целях повышения эффективности АПК, с привлечением ведущих ученых страны разработан проект стратегии «Развитие овцеводства и козоводства в Республике Дагестан на период 2020-2025 годы», в котором предусмотрен ряд мер, в том числе и по совершенствованию селекционно-племенной работы, что позволяет сохранить уникальный генофонд районированных пород животных[4].

Необходимо отметить, что в 2022 году в Бабаюртовском и Хасавюртовском районах завершается строительство 2 современных МТФ, где планируется установить автоматизированное доильное оборудование и охладителей молока. Еще одно предприятие КФХ «Здоровье» в Кизлярском районе ввело в эксплуатацию цех по переработке молока с установкой технологической линии переработки, суммарной мощностью 5 тонн молока в сутки и оборудования для вакуумной упаковки продукции.

Благодаря принятым правительством мерам, республика активно участвует в реализации федерального проекта «Экспорт продукции АПК», по экспорту баранины занимает ведущие позиции в стране. Увеличение экспортного

и внутреннего спроса на дагестанскую баранину способствовал увеличению мощностей по переработке мяса МРС. В настоящее время десятки инвестиционных проектов реализуется в основных зонах развития отрасли. Параллельно с отгонным овцеводством необходимо развивать промышленные формы откорма овец, что одновременно позволит снизить нагрузку на пастбища и масштабы ухудшения состояния почв. Одним из инструментов развития этого направления может стать субсидирование этих мероприятий в федеральный проект «Экспорт продукции АПК. В рамках экономической модели отмечены 5 основных перспективных направлений проектов республики, которые охватывают такие отрасли экономики, как промышленность, агропромышленный комплекс, туризм, строительство и другие. По разработанным проектам, объем планируемых инвестиций на период 2021-2030 гг. составит около 335 млрд рублей и планируется создание 16,5 тыс. рабочих мест»[8].

На сегодняшний день, доработанный, с учетом замечаний и предложений федеральных органов исполнительной власти, проект Стратегии-2030 согласован с Минэкономразвития России и получил сводное положительное заключение. В настоящее время соответствующий проект Закона Республики Дагестан «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития РД» проходит согласование с органами исполнительной власти РД и будет внесен на очередное заседание Народного Собрания РД.

Список литературы

1. Ханмагомедов С.Г., Раджабов А.Н., Раджабов Р.А. Особенности цифровой трансформации аграрной экономики: приоритеты, перспективы. Материалы Всероссийской научно-практической конференции преподавателей, аспирантов и молодых ученых «Проблемы реализации современных методико-практических и информационных технологий в региональном АПК». Махачкала, 2023.
2. Раджабов А.Н., Раджабов Р.А. Проблемы инвестиционно-инновационного развития сельскохозяйственного производства //Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции «Экономические проблемы модернизации и инновационного развития агропромышленного комплекса России». 2012.
3. Раджабов Р.А. Основные направления импортозамещения сельскохозяйственной продукции./ Материалы межрегиональной научно-практической конференции «Современные проблемы устойчивого развития региона». 2017.
4. Курбанов К.К., Раджабов Р.А. Инновационный путь развития – главный фактор повышения эффективности АПК СКФО./Материалы международной конференции «Проблемы устойчивого развития экономики России в условиях мирового кризиса». 2013.
5. Раджабов Р.А. Повышение эффективности функционирования АПК СКФО на основе инновационного пути развития./Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы и перспективы развития экономики России в современных условиях». 2018.
6. Раджабов А.Н., Раджабов Р.А. Проблемы развития инновационной деятельности в региональном АПК// Проблемы развития АПК региона. 2019. №2 (38).
7. Аббасова А.А., Раджабов А.Н., Мустафаева Х.Д., Раджабов Р.А. Проблема продовольственной безопасности в условиях пандемии./ Материалы Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием) «Продовольственная безопасность: проблемы и пути решения». 2021.

8. Раджабов А.Н. Проблемы развития малого и среднего бизнеса в Дагестане./Материалы межрегиональной научно-практической конференции «Современные проблемы устойчивого развития региона». 2017.

УДК 331.1

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В МУП «ТАТЛЯР» ДЕРБЕНТСКОГО РАЙОНА

*Османов М. А., Ханчадарова А. Ш., Филин М. А.
ФГБОУВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. Трудовые ресурсы являются одним из ключевых факторов производства на предприятии. Они обеспечивают выполнение основных производственных функций, таких как изготовление продукции, оказание услуг, управление и обслуживание оборудования. Эффективное использование трудовых ресурсов способствует повышению производительности труда, снижению затрат на производство, улучшению качества продукции и укреплению конкурентных позиций предприятия на рынке.

Анализ трудовых ресурсов позволяет оценить эффективность использования персонала, выявить проблемы и резервы в работе с кадрами, а также разработать мероприятия по оптимизации использования трудовых ресурсов и повышению производительности труда. Это в свою очередь способствует повышению конкурентоспособности предприятия, укреплению его позиций на рынке и увеличению прибыли.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, персонал, оптимизация использования трудовых ресурсов, производительность труда, анализ трудовых ресурсов, конкурентоспособность, мотивация.

ANALYSIS OF THE EFFICIENCY OF THE USE OF LABOR RESOURCES IN THE MUNICIPAL UNITARY ENTERPRISE "TATLYAR" OF THE DERBENT DISTRICT

*Osmanov M. A., Khanchadarova A. Sh., Filin M. A.
FGBOU VO "Dagh GAU named after M.M. Dzhambulatov" Makhachkala, Russia*

Annotation. Human resources are one of the key factors of production at the enterprise. They provide basic production functions such as product manufacturing, service provision, equipment management and maintenance. Effective use of labor resources helps to increase labor productivity, reduce production costs, improve product quality and strengthen the company's competitive position in the market.

The analysis of labor resources makes it possible to assess the effectiveness of the use of personnel, identify problems and reserves in working with personnel, as well as develop measures to optimize the use of labor resources and increase labor productivity. This, in turn, helps to increase the competitiveness of the enterprise, strengthen its position in the market and increase profits.

Keywords: human resources, personnel, optimization of the use of labor resources, labor productivity, analysis of labor resources, competitiveness, motivation.

Для совершенствования использования трудовых ресурсов сельскохозяйственных предприятий необходимо:

1. Улучшение условий труда: создание комфортных условий работы, обеспечение безопасности на рабочем месте, организация отдыха и питания работников.

2. Повышение квалификации и профессиональной подготовки работников: проведение обучающих программ, курсов, тренингов, семинаров, стажировок.

3. Мотивация и стимулирование работников: разработка системы поощрений и премий за высокие результаты работы, предоставление социальных гарантий и льгот, организация корпоративных мероприятий.

4. Привлечение молодых специалистов и развитие кадрового потенциала: создание условий для карьерного роста и развития, разработка программ по привлечению молодых специалистов, взаимодействие с учебными заведениями для подготовки кадров.

5. Оптимизация рабочего времени и графика работы: установление оптимального баланса между работой и отдыхом, учет сезонности и климатических условий при планировании работ.

6. Организация эффективного взаимодействия между работниками и подразделениями: разработка и внедрение системы обратной связи, проведение регулярных совещаний и обсуждений.

7. Внедрение современных технологий и инноваций: автоматизация и механизация процессов, использование информационных систем и технологий управления трудовыми ресурсами.

8. Проведение анализа и мониторинга использования трудовых ресурсов: оценка эффективности использования труда, выявление проблем и определение путей их решения.

Для исследования использования трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района проведем анализ обеспеченности предприятия квалифицированными работниками, анализ эффективности использования фонда заработной платы, анализ эффективности использования трудовых ресурсов и уровня производительности труда.

Начнем с изучения динамики состава трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района (таблица 1)

Таблица 1-Состав трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района

Показатель	2020 г.		2021 г.		2022 г.		2022г. к 2020г.	
	чел.	%	чел.	%	чел.	%	+, -	%
Всего	160	100,0	225	100,0	260	100,0	100	162,5
в т.ч. по основной деятельности	160	100,0	225	100,0	260	100,0	100	162,5
из них: - руководящие работники	7	4,4	7	3,1	7	2,7	0	100,0
- специалисты	13	8,1	13	5,8	13	5	0	100,0
- рабочие	140	87,5	205	91,1	240	92,3	65	171,4

В таблице 1 приведена динамика трудовых ресурсов и изменение кадрового состава МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района за последние 3 года.

Трудовые ресурсы предприятия состоят из трех категорий - руководитель предприятия и подразделений, специалисты и рабочие. В составе работников доля рабочего персонала составляет в среднем за исследуемый период 90 %, что связано со специализацией предприятия.

Наблюдается динамика роста общего количества работников предприятия. Так в отчетном 2022 году численность всех работников увеличилась на 62,5 % за счет увеличения численности рабочих на 100 человек. Это связано с увеличением объемов производства продукции.

Следующим этапом рассмотрим основные показатели движения трудовых ресурсов в МУП «Татляр» Дербентского района (таблица 2)

Таблица 2 - Движение трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района)

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022г. к 2020г.	
				+,-	%
Численность на начало года, чел.	162	160	225	63	138,9
Поступило за год, чел.	4	67	36	32	в 9 раз
Выбыло за год, чел.	6	2	1	-5	16,7
В том числе: по собственному желанию	6	2	1	-5	16,7
Численность на конец года, чел.	160	225	260	100	162,5
Среднесписочная численность, чел	161	193	243	82	150,9
Коэффициент оборота по приему	0,02	0,35	0,15	0,13	в 7 раз
Коэффициент оборота по выбытию	0,04	0,01	0,01	-0,03	25
Коэффициент текучести кадров	0,04	0,01	0,01	-0,03	25
Коэффициент постоянства состава	0,96	0,82	0,92	-0,04	95,8

Коэффициент постоянства состава показывает долю работников, которые проработали на предприятии в течении всего года в общей численности персонала.

В МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района наблюдается довольно высокая стабильность использования трудовых ресурсов.

Качественный состав работников предприятия зависит от коэффициента текучести кадров. За исследуемый период он составляет от 0,04 до 0,01, причем за последние два года держится на одном уровне. Столь низкий показатель текучести кадров в МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района можно объяснить высокими уровнем оплаты труда и хорошими условиями производства.

Для оценки эффективности использования трудовых ресурсов можно использовать следующие показатели:

-производительность труда: количество произведенной продукции или оказанных услуг на одного работника.

-фондоотдача: отношение выручки от реализации продукции к стоимости основных средств.

-рентабельность персонала: отношение прибыли к численности персонала.

- коэффициент использования рабочего времени: отношение фактически отработанного времени к плановому фонду рабочего времени.

- уровень текучести кадров в отношении числа уволившихся работников к среднесписочной численности персонала.

На следующем этапе анализа рассмотрим показатели использования рабочего времени в МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района)

Таблица 3- Использование рабочего времени
МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022г. к 2020г.	
				+,-	%
Среднесписочная численность работников, чел.	161	193	243	82	150,9
Номинальный фонд рабочего времени, чел.- дни	39928	47864	60264	20336	150,9
Очередные отпуска, чел.-дни	4508	5404	6804	2296	150,9
Плановый фонд рабочего времени, чел-дни	35420	42460	53460	18040	150,9
Чел.-ч	247940	297220	374220	126280	151,2
Фактически отработанные чел.-ч	249450	367120	477230	227780	191,3
Фактически предоставлено без сохранения заработной платы отпусков, чел-дн.	21	28	36	15	171,4
Количество чел.-дн. болезни работников	36	44	68	32	188,9
Отклонения фактически отработанных чел-ч от планового фонда рабочего в	1510	69900	103010	101500	
Коэффициент использования планового рабочего времени	1,01	1,24	1,28	0,27	126,7
Отработано чел.-ч на 1 среднесписочного работника	1549	1902	1964	415	126,8
Продолжительность рабочего дня, ч	7,7	8,3	8,5	0,8	110,4

В таблице 3 рассчитан плановый фонд рабочего времени организации с учетом 7-часового рабочего дня и с учетом предоставления очередного отпуска каждому работнику в соответствии с трудовым законодательством.

С целью выявления резервов использования рабочего времени в организации важно постоянно вести учет и анализ его структуры.[1]

По данным проведенного анализа можно сделать вывод о том, что в МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района фактически отработанное время превышает плановый фонд рабочего времени. Это объясняется тем, что продолжительность рабочего дня превышает 8 часов.

Таким образом, эффективность использования фонда рабочего времени в МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района от среднесписочной численности работников, количества отработанных дней и часов одним работником в среднем за год и средней продолжительности рабочего дня.

Рассмотрим эффективность использования трудовых ресурсов на предприятии (таблица 4)/

Таблица 4- Эффективность использования трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района)

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2022г. к 2020г.	
				+,-	%
Выручка от продаж, тыс. руб.	133484	161705	238614	105130	178,8
Прибыль от продаж, тыс. руб.	12972	16948	27894	14922	в 2 раза
Численность, чел.	160	255	260	100	162,5
Среднегодовая выручка на одного работника, тыс. руб.	834,3	634,1	917,7	83,4	110,0
Прибыль от продаж на одного работника, тыс. руб.	81,1	66,5	107,3	26,2	132,3

Эффективность использования трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района влияет на рост объемов продаж товаров. Прибыль на одного работника в 2022 г. составила 107,3 тыс. руб., т.е. на 26,2 тыс. руб. больше чем в 2020 г. Это связано с увеличением объема продаж. В свою очередь увеличение объема продаж привело к увеличению численности работников.

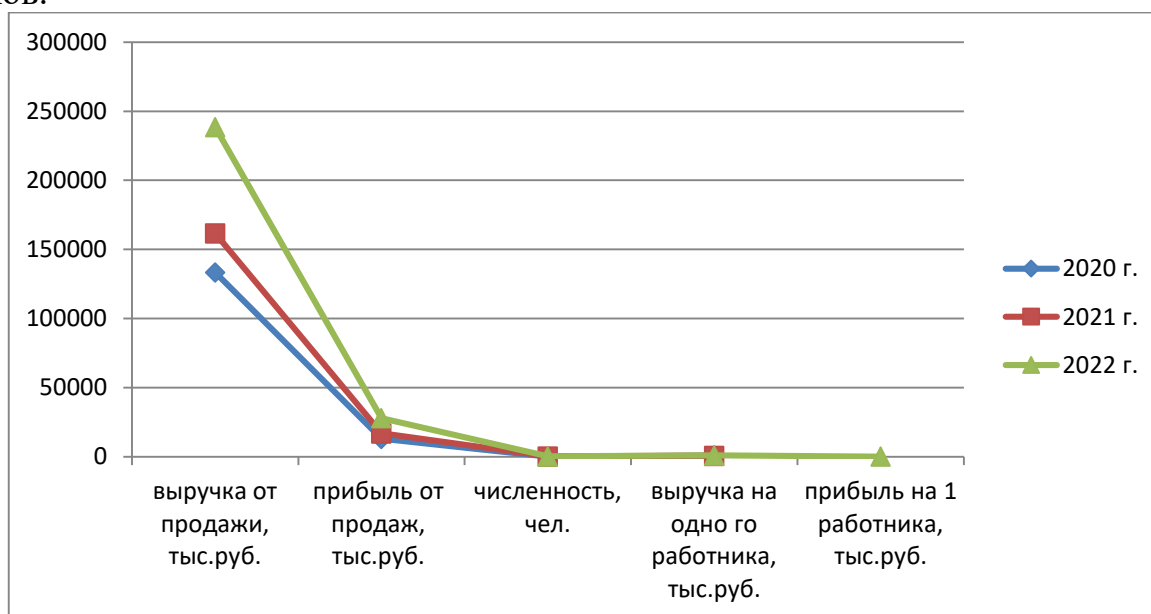


Рисунок 1- Эффективность использования трудовых ресурсов МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района).

Для совершенствования эффективности работы МУП «Агрофирма «Татляр» Дербентского района необходимо усилить работу по проведению анализа эффективного использования трудового потенциала.[1]

Проводить исследование системы мотивации и стимулирования труда: оценка системы оплаты труда и стимулирования потребностям организации и требованиям рынка, предложение мер по совершенствованию мотивации.

Систематически проводить анализ условий труда и оценку их влияния на эффективность работы персонала: исследование состояния рабочих мест, анализ уровня травматизма и заболеваемости, разработка рекомендаций по улучшению условий труда.

Список литературы

1. Азиева З. И. Состояние и развитие методики бухгалтерского и управленческого учета расчетов с персоналом по оплате труда: монография / З. И. Азиева, О. П. Полонская. – Краснодар :КубГАУ, 2019. – 196 с.

2. Азиева З.И., Полонская О.П. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов в организациях – субъектах малого предпринимательства. Вестник Академии знаний. 2018. № 26 (3). С. 9-12

3. Байдыбекова, С.К. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов / С.К. Байдыбекова // Управленческий учет. - №1. – 2018. – С. 33-43.

4. Кошенкова У.В., Федоскин В.В. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов.. В сборнике: Актуальные вопросы развития современного общества. Сборник научных статей 12-й Всероссийской научно-практической конференции. Курск, 2022. С. 200-208.

5. Мирошниченко Ю.С. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов. В книге: Горинские чтения. Инновационные решения для АПК. Материалы Международной научной конференции. 2023. С. 78-79.

6. Сюткина О.В. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов в условиях инновационного развития АПК региона. Молодой ученый. 2023. № 35 (482). С. 48-52.

7. Тен А.В., Бекова Р.Ж. Бухгалтерский учет оплаты труда и анализ эффективности использования трудовых ресурсов предприятия. Поиск (Волгоград). 2023. № 1 (14). С. 117-122.

УДК 338.5.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТНО - АНАЛИТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ В КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВАХ

*Филин М.А., Магомедов А.И.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г. Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы организации бухгалтерского финансового и управленческого учета в крестьянских (фермерских) хозяйствах. Для обеспечения эффективности работы крестьянского (фермерского) хозяйства независимо от правового статуса, предупреждения возможных диспропорций в его производственно-хозяйственной и финансовой деятельности, анализа и контроля над состоянием и движением хозяйственных средств, сохранностью собственности крестьянина (фермера) необходима учетная информация.

В статье осуществлен обзор современного состояния учетно-аналитической работы на предприятиях данной организационно-правовой формы хозяйствования, сделаны практические предложения по совершенствованию сферы учета и анализа в крестьянских (фермерских) хозяйствах на материалах к(ф)х «Рассвет» Буйнакского района Республики Дагестан.

Ключевые слова: крестьянские (фермерские) хозяйства, бухгалтерский учет, анализ, управленческий учет, совершенствование учета.

IMPROVING THE ORGANIZATION ACCOUNTING AND ANALYTICAL WORK IN PEASANT (FARM) FARMS

Filnn M.A., Magomedov A.I.

Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov RD, Makhachkala

Abstract. The article discusses the issues of organizing financial and management accounting in peasant (farm) farms. To ensure the efficiency of a peasant (farm) enterprise, regardless of legal status, to prevent possible imbalances in its production, economic and financial activities, to analyze and control the condition and movement of economic assets, and to preserve the property of the peasant (farmer), accounting information is required.

The article provides a review of the current state of accounting and analytical work at enterprises of this organizational and legal form of management, and makes practical proposals for improving the scope of accounting and analysis in peasant (farm) farms based on materials from K(F)H "Rassvet" of the Buinaksky district of the Republic of Dagestan.

Keywords: peasant (farm) farms, accounting, analysis, management accounting, improvement of accounting.

В Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу, цели и функций бухгалтерского учета и отчетности определены так: «...формирование информации о деятельности хозяйствующих субъектов, полезной для принятия экономических решений заинтересованными внешними и внутренними пользователями...». С этим нельзя не согласиться, ведь отчетность, «составленная в соответствии с международными принципами, нацелена исключительно на удовлетворение информационных потребностей внешних пользователей», тогда как в российском законодательстве и большинстве литературных источников принято пользователей бухгалтерской информации делить на внутренних и внешних [4].

Для различных пользователей необходим различный объем информации, содержащейся в разных видах отчетности. Особенностью малых предприятий является то, что часто собственник и руководитель выступает в одном лице. Сведения о финансовом состоянии предприятия необходимы для получения кредита в кредитных учреждениях, государственных субсидий и др. Мероприятия, связанные с поддержкой субъектов малого и среднего предпринимательства, требуют экономического мониторинга их деятельности. Сбор и обработку данных об основных показателях их деятельности осуществляется статистическими, налоговыми и иными государственными органами [5].

Систематизированный перечень пользователей отчетности субъектов малого и среднего предпринимательства и перечень информации, необходимой данным пользователям, представлен автором в таблице 1.

Небольшие по размеру крестьянские (фермерские) хозяйства (с численностью до 100 чел.) могут применять упрощенные варианты учетных реги-

стров. Крупным фермерским хозяйствам (с численностью от 101 до 250 человек) более подходящей и привычной является система счетов и двойной записи. Двойная запись позволяет детально отразить на счетах все хозяйственные операции, происходящие в крестьянских (фермерских) хозяйствах, объективно зафиксировать совершающиеся в них хозяйственные процессы производства, обращения и распределения.

Таблица 1 - Пользователи отчетности малых и средних предприятий

Пользователи		Необходимые показатели	
Внутренние	Собственники	Показатели, характеризующие финансовые перспективы и возможности получения доходов в будущем.	
	Руководитель предприятия	Показатели, позволяющие принимать управленческие решения для оценки.	
	Администрация, работники	Перечень показателей определяется выполняемой функцией.	
Внешние	С прямым финансовым интересом: инвесторы, банки, кредиторы	Показатели для определения инвестиционной привлекательности компании, оценки возможных рисков.	
	Скосвенным финансовым интересом	Налоговые органы	Для фискальных целей: проверки правильности и своевременности уплаты налогов в бюджет
		Внебюджетные фонды (ПФР, ФСС)	Информация, для проверки правильности и своевременности уплаты страховых взносов.
		Государство (министерства и ведомства)	Для разработки программ развития малого и среднего бизнеса, с выделением соответствующих средств Из бюджета, оценки целевого использования средств государственной помощи.
		Иные пользователи	Используют в основном данные бухгалтерской отчетности (как правило, для оценки финансового состояния).
Без финансового интереса (Госкомстат и др.).	Показатели о деятельности МСП используются для проведения анализа на макро уровне и др.		

Поэтому неоднозначность состояния в сфере учета и анализа в крестьянских (фермерских) хозяйствах является актуальной проблемой, требующей глубокого изучения.

Объектом исследования выступает типичное предприятие сферы малого агробизнеса – К(Ф)Х «Рассвет» Буйнакского района Республики Дагестан. Производственное направление – молочное скотоводство. Отрасль растениеводства является дополнительной. Обе ведущие отрасли обслуживаются службой механизации и электрификации предприятия, а также строительным цехом. На долю молока в общих денежных поступлениях хозяйства приходится 65,5%. От реализации сельскохозяйственной продукции хозяйство получает прибыль, хотя уровень рентабельности низкий. В таблице 2 представлены показатели, характеризующие размеры хозяйства.

Для обеспечения эффективности работы крестьянского (фермерского) хозяйства независимо от правового статуса, предупреждения возможных диспропорций в его производственно- хозяйственной и финансовой деятельности,

анализа и контроля над состоянием и движением хозяйственных средств, сохранностью собственности крестьянина (фермера) необходима учетная информация. Поэтому к(ф)х нуждаются в ведении бухгалтерского учета.

Таблица 2 - Анализ показателей, характеризующих размеры
К(Ф)Х «Рассвет» Буйнакского района РД

Показатели	2020 г	2021 г	2022 г	2022 год, % К 2021 году
1. Стоимость валовой продукции в средних ценах реализации, тыс. руб.	7748,8	8387,4	9398,7	179,3
2. Стоимость товарной продукции, тыс. руб.	7109	7988	8467,3	180,9
4. Стоимость основных производственных фондов (на конец года), тыс. руб.	5675	5150	6890	127
5. Среднегодовая численность работников, чел.	25	24	25	104,2
В т.ч. занятых в с/х пр-ве, чел.	25	24	25	104,2
6. Среднегодовое поголовье КРС	94	167	176	176
В т.ч. коров	51	90	93	168,4
6. Земельная площадь, га	3203	3203	3203	142,1
В т.ч. с/х угодий	2975	2975	2975	146,8
Из них пашни	2823	2823	2823	150,6
8. Энергетические мощности, л.с.	1783	2023	2223	124,7
9. Потреблено электроэнергии, тыс. кВт/час	4069,9	5019,3	5913	130,8

Кроме того, крестьянские (фермерские) хозяйства как хозяйствующие (экономические) субъекты предпринимательства являются плательщиками отдельных налогов и обязаны вести налоговый учет, составлять и передавать в органы Государственной налоговой инспекции отчетность в порядке и по формам, установленным законодательством.

Объектом исследования выступает типичное предприятие сферы малого агробизнеса – к(ф)х «Рассвет» Буйнакского района Республики Дагестан. Производственное направление – молочное скотоводство. Отрасль растениеводства является дополнительной. Обе ведущие отрасли обслуживаются службой механизации и электрификации предприятия, а также строительным цехом. На долю молока в общих денежных поступлениях хозяйства приходится 65,5%. От реализации сельскохозяйственной продукции хозяйство получает прибыль, хотя уровень рентабельности низкий. В таблице 2 представлены показатели, характеризующие размеры хозяйства.

Для обеспечения эффективности работы крестьянского (фермерского) хозяйства независимо от правового статуса, предупреждения возможных диспропорций в его производственно- хозяйственной и финансовой деятельности, анализа и контроля над состоянием и движением хозяйственных средств, сохранностью собственности крестьянина (фермера) необходима учетная информация. Поэтому крестьянские (фермерские) хозяйства нуждаются в ведении бухгалтерского учета.

Кроме того, крестьянские (фермерские) хозяйства как хозяйствующие (экономические) субъекты предпринимательства являются плательщиками отдельных налогов и обязаны вести налоговый учет, составлять и передавать в органы Госу-

дарственной налоговой инспекции отчетность в порядке и по формам, установленным законодательством.

У крестьянских (фермерских) хозяйств очень часто возникает необходимость в учете наличия и использования земельных участков, зданий, машин, оборудования, животных и других основных средств, сельскохозяйственной продукции, покупных товарно-материальных запасов, денежных средств, расчетов с членами коллектива, другими крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и кооперативами, ассоциациями, с разными предприятиями, организациями и отдельными лицами, а также собственных доходов и расходов [3].

Крестьянские (фермерские) хозяйства, как правило, ведут учет собственными силами. Не исключено при этом, что, руководствуясь целесообразностью, учетные функции могут передаваться ассоциациям крестьянских (фермерских) хозяйств или аудиторским и другим организациям на договорной основе.

В крестьянском (фермерском) хозяйстве учет своей хозяйственной деятельности осуществляет глава хозяйства или один из его членов, обладающий необходимыми навыками по этому виду трудовой деятельности. Не исключено, что для выполнения учетных работ, особенно при применении двойной системы учета, могут привлекаться специалисты со стороны.

Учетная деятельность в крестьянском (фермерском) хозяйстве затрагивает в том или ином объеме вопросы состояния и изменения имущества, материалов и продукции, денежных средств и трудовых ресурсов. Объем и степень точности учетной информации во многом определяется целями хозяйствования, производственной необходимостью и экономической целесообразностью.



Рис. 1 - Направления совершенствования организации учетно-аналитической работы в К(Ф)Х

Значение и необходимость учета в крестьянском (фермерском) хозяйстве обуславливается, с одной стороны, потребностью в информации об имеющемся в хозяйстве имуществе, затратах, объемах производства продукции и поступлениях выручки от реализации продукции, работ, услуг, а с другой стороны, обязанностью представления в государственные учреждения информации о результатах производственно-хозяйственной деятельности. Глава хозяйства несет установленную законодательством ответственность за искажение государственной отчетности. Следовательно, ведение учета для главы фермерского хозяйства является делом не добровольным, а обязательным (статья 23 Закона «О крестьянском (фермерском) хозяйстве») [2].

Таким образом, учет – это неотъемлемая и обязательная функциональная деятельность крестьянского (фермерского) хозяйства, обеспечивающая в то же время и контроль над производством, наличием и использованием материальных, трудовых и денежных средств. Поэтому главе хозяйства или другому лицу, осуществляющему учет, необходимо: обязательно определять экономическую целесообразность и выгодность того или иного хозяйственного действия прежде, чем приступить к его реализации; уметь правильно в момент совершения хозяйственной операции (сделки) составлять первичные документы и ежедневно и аккуратно вести записи в соответствующих книгах, журналах, на отдельных листах о свершенных за день хозяйственных операциях (сделках) на основании оформленных документов. Чтобы добиться объективной оценки состояния хозяйства и строгого учета всех хозяйственных процессов, в крестьянском (фермерском) хозяйстве необходимо должным образом наладить весь учетный процесс.

Изучение организации учета и формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности в крестьянском (фермерском) хозяйстве позволило предложить ряд направлений по ее совершенствованию. Они представлены на рисунке 1.

Нами было выявлено, что в к(ф)х РД недостаточное внимание уделяется кадровой политике. Повышение квалификации регулярно проходит только главный бухгалтер. Другие сотрудники бухгалтерии не прошли ни одного обучения по вопросам бухгалтерского учета. Мы считаем, что руководству хозяйства необходимо организовывать прохождение курсов повышения квалификации, обучающих семинаров всеми сотрудниками бухгалтерии не реже, чем 1 раз в 3 года. Кроме этого, было бы целесообразно главному бухгалтеру организовывать обучающие мероприятия для своих сотрудников с целью ознакомления их с новыми нормативными документами, касающимися ведения бухгалтерского учета на предприятии. Хорошей традицией может стать участие в вебинарах, организуемых компанией «КонсультантПлюс» и другими справочными системами [8].

Предприятию необходимо разработать организационную систему бухгалтерского учета с выделением финансового и управленческого учета. Финансовый учет решает проблемы формирования картины финансового положения организации, исчисления конечных результатов ее деятельности. Результаты финансового учета предназначены главным образом для управления финансовой и

коммерческой деятельностью и для внешних потребителей. Управленческий учет предназначен для формирования информационно-аналитической базы для руководителей всех уровней, на основании которой будут приниматься оптимальные управленческие решения. Также управленческий учет поможет установить уровень ответственности отдельных работников, повысит качество планирования и прогнозирования экономической эффективности работы предприятия и ее отдельных структурных подразделений, будет способствовать более глубокому анализу. Центры ответственности по затратам необходимо сформировать в каждом цехе (растениеводства, животноводства, механизации и электрификации, строительства и ремонта) и службе хозяйства. По центрам ответственности будет осуществляться управленческий учет и контроль.

Таблица 3 - Предлагаемые дополнительные счета бухгалтерского и налогового учета

Наименование счета	Номер счета	Наименование субсчета
Основные средства	01	01.1 Скот рабочий и продуктивный. 01.2 Земельные участки и объекты природопользования. 01.3 Прочие производственные основные средства. 01.4 Вложения во внеоборотные материальные А. 01.5 Арендные основные средства. 01.5 Прочие материальные внеоборотные активы.
Амортизация основных средств	02	
Нематериальные активы	04	04.1 Нематериальные активы. 04.2 Вложения во внеоборотные нематериальные активы.
Амортизация нематериальных активов	05	
Материалы	10	10.1 Покупные запасы. Материально-производственные запасы собственного производства. 10.3 Товары для перепродажи.
Животные на выращивании и откорме	11	
НДС по приобретенным ценностям	19	
Основное производство	20	20.1 Продукция растениеводства. 20.2 Продукция животноводства.
Материальные затраты	31	
Затраты на оплату труда	32	
Амортизационные отчисления	33	
Прочие затраты	34	
Отражение затрат	37	
Касса	50	
Расчетный счет	51	
Расчеты по займам и кредитам	66	66.1 Краткосрочные заемные средства. 66.2 Долгосрочные заемные средства. 66.3 Другие долгосрочные обязательства.
Расчеты по оплате труда	70	

Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	76	76.1 Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками. 76.2 Учет расчетов с покупателями и заказчиками. Учет расчетов с бюджетом по аналогам внебюджетными фондами по страховым платежам. 76.4 Учет расчетов с отчетными лицами. Учет расчетов с учредителями по вкладам в уставный капитал
		Учет расчетов с учредителями по выплате дивидендов. 76.7 Учет расчетов с прочими дебиторами и кредиторами.
Уставный капитал	80	
Целевое финансирование	86	
Продажи	90	90.1 Продажа продукции растениеводства. 90.2 Продажа продукции животноводства. 90.3 Прочие доходы и расходы.
Прибыли, убытки	99	

Ответственность за результаты деятельности центров полностью ляжет на начальников цехов и служб. Работа сформированных центров должна контролироваться администрацией хозяйства.

Счета управленческого учета следует методически и организационно обособить от других счетов бухгалтерского учета, поскольку на них создается конфиденциальная информация для внутрифирменного управления, а также в отличие от других счетов отражается не только фактическая, но и планово-бюджетная информация в детальном разрезе по центрам ответственности, калькуляционным объектам.

Отражение плановых и фактических данных на счетах позволит в реальном режиме времени получать отклонения от планово-бюджетных показателей в виде сальдо на счетах [6,7].

Для этого в утвержденном Плане счетов можно занять свободные номера счетов и вести на них учет по элементам расходов, чтобы совместить в единых регистрах получение информации о затратах в интересах и бухгалтерского, и налогового учета. Таким образом, мы откроем дополнительные счета, представленные в таблице 3.

Таблица 4 - График документооборота (проект)

Утвержден приказом от 00.00.0000 №00													
График документооборота													
(наименование структурного подразделения)													
На 20 год													
Наименование документа	Создание документа					Проверка документа				Обработка документа		Передача архив	
	Количество экземпляров	Отв. за выписку	Отв. за оформление	Отв. за исполнение	Срок исполнения	Отв. за проверку	Кто представляет	Порядок представления	Срок представления	Кто исполняет	Срок исполнения	Кто исполняет	Срок передачи
Главный бухгалтер					подпись				И.О. Фамилия				
Документовед					подпись				И.О. Фамилия				

Сальдо на счетах 31, 32, 33, 34 целесообразно закрывать только по результатам работы за год. Это позволит в течение года отражать фактические затраты нарастающим итогом с начала года по сальдо на счетах с детальной расшифровкой фактических затрат по элементам, что существенно повысит наглядность получаемой информации.

На предприятии отсутствует график документооборота, который регламентирует движение первичных документов в бухгалтерском учете, следовательно данный порядок может быть нарушен. Предлагаемая нами форма графика документооборота представлена в таблице 4.

Кроме этого, предлагаем использовать в хозяйстве следующие формы документации:

- ведомость учета расчетов и прочих операций Ф № В-6;
- ведомость учета взрослого скота и животных на выращивании и откорме Ф № МСП-сх-1;
- ведомость учета оплаты труда Ф № В-8.

Все вышеперечисленные предложения и рекомендации в значительной степени помогут повысить качество бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности, а также косвенно отразятся на финансовом состоянии К(Ф)Х РД.

Предложенные направления совершенствования организации учетно-аналитической работы будут эффективны при выполнении на предприятии следующих условий:

- создание эффективной системы управления;
- реализация мер по экономии затрат;
- автоматизация системы бухгалтерского учета бухгалтерского учета за счет внедрения отдельных программных комплексов, полностью автоматизирующих отдельные участки учета, это позволяет облегчить труд бухгалтера избавить его от рутинной работы.

Список литературы

1. Федеральный закон РФ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ. (с изменениями от 30.12.2022 N 443-ФЗ).
2. Федеральный закон "О крестьянском (фермерском) хозяйстве" от 11.06.2003 N 74-ФЗ (редакция от 06.12.2021 N 407-ФЗ).
3. Методические рекомендации по ведению бухгалтерского учета в крестьянских (фермерских) хозяйствах: утверждены приказом Минсельхоза России от 20.01.2005 № 6.
4. Приказ Минфина РФ от 01.07.2004 N 180 «Об одобрении Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу».
5. Алборов Р.А., Концевая С.М. Бухгалтерский учет в крестьянских (фермерских) хозяйствах и сельхозкооперативах. М.: Дело и Сервис, 1996. 159 с.
6. Басова А. В. Бухгалтерский (управленческий) учет: учеб.пособие / А.В. Басова, А.С. Нечаев. — М.: ИНФРА-М, 2019. — 324 с.
7. Говорунова Т.В., Новоселова С.А. Формирование учетной информации в крестьянских (фермерских) хозяйствах // Вестник Саратовского агроуниверситета им. Н.И. Вавилова. 2014. № 2. С. 87–92.
8. Фахретдинова Э.Н. Анализ построения учетного процесса в крестьянских (фермерских) хозяйствах республики Татарстан и основные направления его совершенствования // Вестник Казан.гос. аграрного ун-та. 2010. № 4. С. 81–83.

СИСТЕМА НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ЗАПАСОВ

*Азракулиев З.М., Муслимов Х. М.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М.М.Джамбулатова»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье рассматривается система нормативного регулирования бухгалтерского учета запасов в Российской Федерации. Нормативное регулирование учета запасов имеет важное значение для формирования объективной информации о них в бухгалтерской финансовой отчетности. Соблюдение всех требований законодательных и нормативных документов по регулированию учета запасов позволяет обеспечить единообразный подход к формированию отчетной информации о запасах, а также обеспечивает сопоставимость информации о них за разные отчетные периоды, что, в свою очередь, имеет первостепенное значение для анализа информации о запасах.

Ключевые слова: запасы, система нормативного регулирования, бухгалтерский учет, учетная политика, информационное обеспечение, управленческие решения.

SYSTEM OF REGULATORY REGULATION OF INVENTORY ACCOUNTING

*Azrakuliev Z.M., Muslimov Kh. M.
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Dagestan State
Agrarian University named after M.M. Dzhambulatov"
Makhachkala, Russia*

Annotation. The article discusses the system of regulatory regulation of inventory accounting in the Russian Federation. Regulatory regulation of inventory accounting is important for the formation of objective information about them in financial statements. Compliance with all requirements of legislative and regulatory documents on the regulation of inventory accounting allows us to ensure a uniform approach to the generation of reporting information on inventories, and also ensures the comparability of information about them for different reporting periods, which, in turn, is of paramount importance for the analysis of information on inventories.

Key words: reserves, regulatory system, accounting, accounting policy, information support, management decisions.

Как известно в Российской Федерации бухгалтерский финансовый учет законодательно регулируется. Нормативное регулирование бухгалтерского учета позволяет обеспечить единый подход к учету и формировать сопоставленную отчетную информацию о деятельности хозяйствующих субъектов.

Система нормативного регулирования бухгалтерского учета в России выстроена в 4-уровня, где к первому уровню относятся законы РФ которые прямо или косвенно регулирует правила ведения учета, второй уровень представлен федеральными стандартами по бухгалтерскому учету в которых содержится наиболее общие правила ведения учета тех или иных объектов учета, третий уровень-документы методического характера, к которым относятся методические рекомендации по ведению учета тех или иных объектов учета, раскрывающих и разъясняющих правила ведения учета отдельных объектов применительно к отдельным отраслям.

К документам 4-го уровня относятся локальные нормативные документы, которые позволяют организовать бухгалтерский учет на конкретном предприятии с учетом его специфики.

Основным документом первого уровня является закон о бухгалтерском учете (ФЗ-402-ФЗ от 06.12.2011г.). Закон устанавливает единые требования к бухгалтерскому учету, в том числе бухгалтерской(финансовой)отчетности, а также создает правовой механизм регулирования бухгалтерского учета.

Документом второго уровня регулирующего правила ведения бухгалтерского учета материально-производственных запасов являются ФСБУ 5/2019 «Запасы». Данный документ устанавливает терминологию запасов, принципы их учета, оценки и отражения в отчетности. ФСБУ 5\2019 «Запасы» действуют с 2021г..До этого времени регулирование учета материальных запасов осуществлялось ПБУ 5\01 «Учет материально-производственных запасов».

ФСБУ 5/2019 «Запасы» определяют порядок отнесения активов к запасам, порядок оценки при признании, после признания, порядок учета отпуска и списания запасов порядок раскрытия информации о запасах в бухгалтерской(финансовой)отчетности.

Методический уровень по регулированию учета запасов до 15.11.2019г. был представлен методическими указаниями по бухгалтерскому учету запасов, утвержденному приказом №119Н от 28.12.2001г.

В настоящее время данные методические указания утратили свою силу.

В сельскохозяйственных организациях учет материально-производственных запасов регулируется методическими рекомендациями по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов в сельскохозяйственных организациях утвержденными приказом минсельхоза РФ от 31.01.2003г.№26.

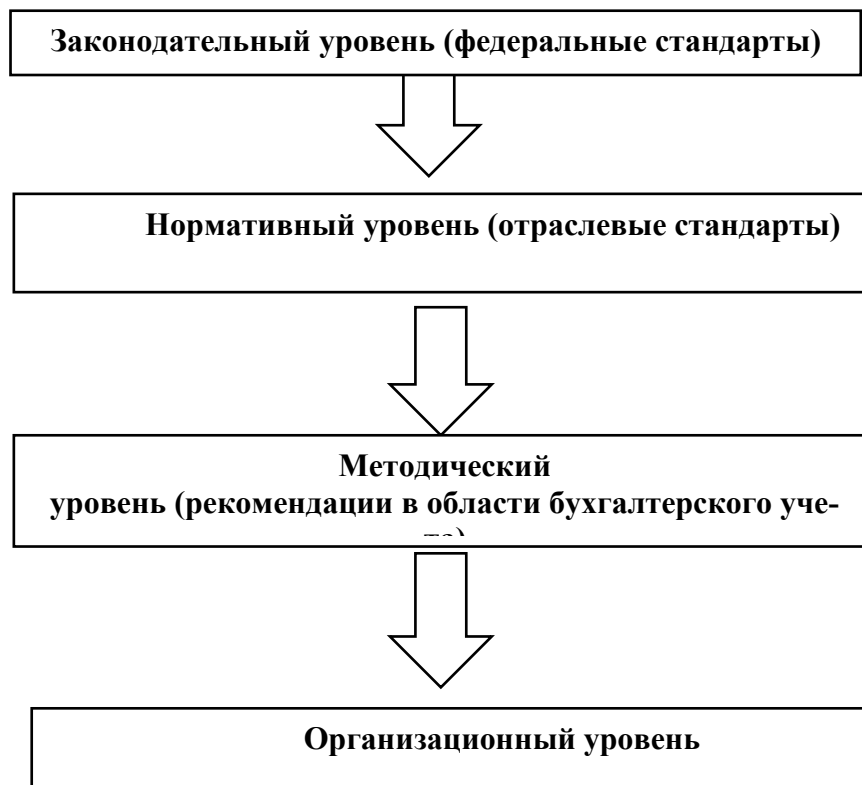


Рисунок 1.Четырехуровневая иерархическая система нормативно - правового регулирования бухгалтерского учета в России

В данном нормативном документе приведен порядок оформления движения запасов первичными учетными документами, порядок оценки материально-производственных запасов в сельском хозяйстве, порядок инвентаризации и проверки МПЗ, порядок учета поступления запасов, хранения по местам их хранения, выбытия по различным основаниям, раскрытие информации в отчетности.

Целью нормативного регулирования бухгалтерского учета оборотных материальных средств является обеспечение их единообразного учета всеми организациями и формирование сопоставимой отчетной информации об их наличии и движении. А достоверная объективная информация о материальных оборотных средствах является залогом качественного проведения анализа их использования.

Систему законодательного регулирования бухгалтерского учета материальных запасов в России рассмотрим на основе действующей законодательной базы, то есть, четырехуровневой иерархической системы регулирования бухгалтерского учета (см. рис. 1).

К документам первого законодательного уровня регулирования учета запасов относятся: Федеральный закон от 06.12.2011 N402-ФЗ "О бухгалтерском учете", Гражданский кодекс РФ, (часть 1), а также Налоговый кодекс РФ (часть 1 и 2).

«Федеральный закон №402 «О бухгалтерском учете» определяет правовые основы бухгалтерского учета, его содержание, принципы, организацию, а также те хозяйствующие субъекты, которые обязаны вести бухгалтерский учет и на его основе предоставлять финансовую отчетность» [1, с. 2].

Статья 5 данного законодательного акта определяет активы как обязательные объекты бухгалтерского учета, чем и являются материально-производственные запасы.

Статья 9 данного документа регламентирует обязательное документальное подтверждение хозяйственных операций, в том числе и операций с материально-производственными запасами.

Статья 10 данного документа регламентирует содержание бухгалтерских регистров, в том числе и регистров по движению материально - производственных запасов в организации.

Документы второго, нормативного уровня регулирования учета запасов состоят из отраслевых стандартов, разрабатываемых Министерством финансов РФ.

Как указано выше (рис 1.2), к отраслевым стандартам регулирования бухгалтерского учета запасов можно отнести следующие:

- ФСБУ (ПБУ) 1/2008 «Учетная политика организации»;
- ФСБУ 5/2019 «Запасы»;
- ФСБУ(ПБУ) 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации»;
- ФСБУ(ПБУ) 9/99 «Доходы организации»;
- ФСБУ (ПБУ) 10/99 «Расходы организации»;
- МСФО (IAS) 2 «Запасы» и др.

К документам третьего - методического уровня регулирования учета запасов относятся методические рекомендации и инструкции, задачей которых является конкретизация действующих нормативных документов в соответствии с отраслевыми и иными особенностями организаций.



Рисунок 2 - Система регулирования учета запасов в России

К методическим актам по регулированию бухгалтерского учета запасов относят следующие:

- Методические указания по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утвержденные приказом Минфина РФ от 28.12.2001 № 119н;
- Методические указания по инвентаризацию имущества и финансовых обязательств утвержденные приказом Минфина РФ от 13.06.1995 N49;
- Методические указания по бухгалтерскому учету специального инструмента, специальных приспособлений, специального оборудования и специальной одежды, утвержденные приказом Минфина РФ от 26.12.2002 № 135н;
- План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций, утвержденный приказом Минфина РФ от 31.10.2000 N94н.

На основе выше рассмотренных Методических указаний, организации самостоятельно разрабатывают документы четвертого организационного уровня регулирования учета запасов. К ним относятся внутренние положения, инструкции, иные организационно-распорядительные документы, необходимые для надлежащей организации учета и контроля за использованием материально-производственных запасов. В указанных документах устанавливается порядок осуществления контроля над обеспечением экономного и рационального расходования (использования) материально-производственных запасов в производстве, в обращении, правильного ведения учета, достоверность отчетов об их расходовании и т.п.

Документы четвертого уровня включают следующие внутренние документы, разработанные самой организацией:

- приказ об учетной политике организации для целей бухгалтерского учета;
 - утвержденный руководителем рабочий план счетов;
 - графики документооборота;
 - утвержденные руководителем самостоятельно разработанные формы первичных учетных документов;
 - инструкция по проведению инвентаризации;
 - должностные инструкции сотрудников и ответственных лиц;
 - утвержденные руководителем формы внутренней отчетности;
- график проведения инвентаризаций имущества и обязательств и др.

Таким образом, по результатам исследования нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета запасов, можно сказать, что в России создана взаимосвязанная система нормативного регулирования учета запасов, строгое соблюдение требований которых обеспечивает формирование адекватной информации в финансовой отчетности организаций.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" [Электронный ресурс]//Сайт ООО «НПП «Гарант-Сервис», 2015. – Режим доступа (<http://base.garant.ru/59602135/>) – Проверено 10.02.2021
2. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению, утвержденный приказом Минфина РФ от 31.10.2000 №94н (ред. от 08.11.2012)
3. Положение по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ

1/2008), утвержденное приказом Минфина РФ от 06.10.2008 № 106н (ред. от 27.04.2021) (Зарегистрировано в Минюсте РФ 27.10.2008 № 12522)

4. Азракулиев, З. М. Анализ эффективности использования материально-производственных запасов в сельскохозяйственных организациях / З. М. Азракулиев, А. А. Саиева // Зоотехния - прошлое, настоящее и будущее : Сборник научных трудов по материалам круглого стола, посвященного памяти профессора Кадиева Абакара Кадиевича (с международным участием), Махачкала, 17 ноября 2021 года. – Махачкала: Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова, 2021. – С. 164-173. – EDN CHGJQY.

5. Машукова, Е. Б. Законодательные основы бухгалтерского учета в России / Е. Б. Машукова // АКТУАЛЬНЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ : сборник статей XII Международной научно-практической конференции : в 4 ч., Пенза, 05 июня 2023 года. Том Часть 3. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023. – С. 106-109. – EDN IDOZHU.

6. Мусаев, Т. К. Инвентаризация как метод аудиторской проверки оборотных активов / Т. К. Мусаев // Аграрная экономика: текущее состояние и перспективы развития : материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 60-летию факультета экономики и менеджмента, Рязань, 04 октября 2023 года. – Рязань: Рязанский государственный агротехнологический университет им. П.А. Костычева, 2023. – С. 74-78. – EDN GLSADK.

УДК 657.1

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ ОБЫЧНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

*Азракулиев З.М.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М.М. Джамбулатова»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье автором рассмотрен порядок формирования учетно-аналитической информации о финансовых результатах организации. Предложена система кодирования субсчетов к счету 90 «Продажи», что позволит организации максимально учитывать собственную специфику деятельности, обеспечивать получение необходимой финансовой и управленческой информации и совершенствовать взаимосвязь бухгалтерского учёта и бухгалтерской (финансовой) отчётности.

Ключевые слова. Финансовые результаты, доходы, расходы, бухгалтерский учет, субсчета, выручка, прочие доходы и расходы, себестоимость

ACCOUNTING OF FINANCIAL RESULTS FROM ORDINARY ACTIVITIES OF AN AGRICULTURAL ORGANIZATION

*Azrakuliyev Z.M.
FGBOU VO "Dagestan State University named after M.M.Dzhambulatov"
Makhachkala, Russia*

Annotation. In the article, the author considers the procedure for the formation of accounting and analytical information about the financial results of an organization. A system of coding subaccounts to account 90 "Sales" is proposed, which will allow the organization to take into ac-

count its own specifics of activity as much as possible, ensure the receipt of necessary financial and managerial information and improve the relationship between accounting and accounting (financial) statements.

Keywords: financial results, income, expenses, accounting, subaccounts, revenue, other income and expenses, cost

Финансовые результаты обеспечивают экономическую устойчивость предприятия, и гарантируют полноту ее финансовой независимости. В увеличении и росте финансовых результатов заинтересованы практически все коммерческие организации, так как от его уровня зависит эффективность работы предприятия, повышение и укрепление конкурентной позиции на рынке. Именно поэтому особое внимание уделяется формированию и использованию финансовых результатов деятельности хозяйствующего субъекта.

Кроме этого положительная динамика финансовых результатов деятельности предприятия обеспечивает укрепление бюджета государства путем налоговых отчислений, способствуют росту инвестиционной привлекательности предприятия, его деловой активности в производственной и финансовой сфере.

Учет финансовых результатов – это очень важный процесс, потому что именно из корректно заполненных бухгалтерских форм в дальнейшем собственники компании и ее управленцы получают необходимые им данные для принятия важных экономических решений. Прибыль облагается налогом, который является значимым источником формирования государственного бюджета. Наконец, именно она является той базой, на основании которой могут быть осуществлены инвестиции в дальнейшем развитии предприятия.

Грамотное отражение финансовых результатов деятельности компании и правильная их интерпретация – это основа эффективного управления организацией. Только корректная и неискаженная информация может стать основой для принятия правильных решений, которые приведут фирму к развитию и процветанию.

Для сопоставления в бухгалтерском учете доходов и расходов с целью исчисления финансового результата от продаж предназначен счет 90 «Продажи». По кредиту этого счета накапливаются суммы выручки (доходов от продаж), а по дебету – суммы расходов, связанных с продажей. Сопоставлением сумм дебетовых и кредитовых оборотов по счету мы получаем величину финансового результата (прибыли или убытка) от реализации.

Сумма выручки от продажи товаров, продукции, выполнения работ, оказания услуг и др. отражается по кредиту счета 90 «Продажи» и дебету счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками». Одновременно себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг и др. списывается с кредита счетов 43 «Готовая продукция», 41 «Товары», 44 «Расходы на продажу», 20 «Основное производство» и др. в дебет счета 90 «Продажи».

Для целей выявления финансового результата факт перехода права собственности на товары к покупателю означает, что его стоимость становится одним из элементов суммы расходов по данной сделке.

План счетов предусматривает детализацию доходов и расходов, связанных с продажей товаров путем открытия отдельных субсчетов для учета выручки от продажи (90-1 «Выручка»), себестоимости продаж (90-2 «Себестоимость продаж»), НДС (90-3 «НДС»), акцизов (90-4 «Акцизы»), а также отдельного субсчета по формированию финансового результата от обычных видов деятельности (90-9 «Прибыль/убыток от продаж»). Кроме того, в пояснениях к счету 90 «Продажи» сказано, что «организации — плательщики экспортных пошлин могут открывать к этому счету субсчет 90-5 "Экспортные пошлины"».

Записи по субсчетам 90-1 «Выручка», 90-2 «Себестоимость продаж», 90-3 «Налог на добавленную стоимость», 90-4 «Акцизы» ведутся накопительно в течение отчетного года. Ежемесячно сопоставлением совокупного дебетового оборота по субсчетам 90-2 «Себестоимость продаж», 90-3 «Налог на добавленную стоимость», 90-4 «Акцизы» и кредитового оборота по субсчету 90-1 «Выручка» определяется финансовый результат (прибыль или убыток) от продаж за отчетный месяц. Этот финансовый результат ежемесячно (заключительными оборотами) списывается с субсчета 90-9 «Прибыль/убыток от продаж» на счет 99 «Прибыли и убытки». Таким образом, синтетический счет 90 «Продажи» сальдо на отчетную дату не имеет.

По окончании отчетного года все субсчета, открытые к счету 90 «Продажи» (кроме субсчета 90-9 «Прибыль/убыток от продаж»), закрываются внутренними записями на субсчет 90-9 «Прибыль/убыток от продаж».

Особенностью формирования записей по счету 90 «Продажи» является система накопительных проводок по субсчетам в течение отчетного года. Закрываются они в системном порядке, т. е. путем составления проводок только по окончании отчетного года. Записи нарастающими итогами с начала года намного облегчают процесс наблюдения за формированием финансовых результатов в течение года, а также упрощают заполнения разд. I «Доходы и расходы по обычным видам деятельности» отчета о прибылях и убытках.

Порядок отражения финансового результата от продажи может быть представлен следующей схемой (см. рис. 1).

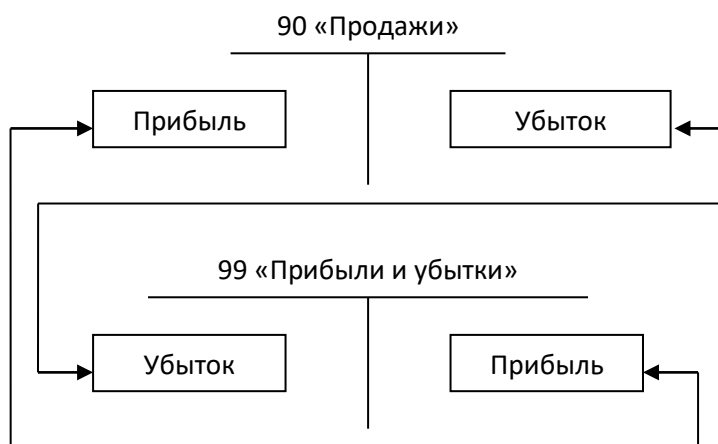


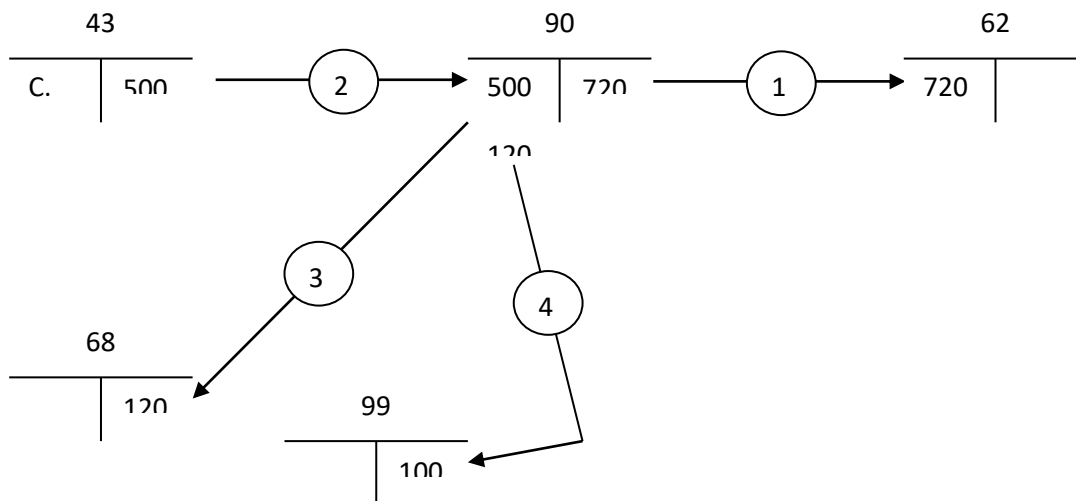
Рис. 1. Схема отражения финансового результата от продажи.

Основной особенностью счета 90 «Продажи» является то, что счет этот не отражает ни каких-либо активов, ни источников их формирования. Следова-

тельно, данные этого счета отражают декапитализацию и никогда не попадают в баланс. Этим объясняется и отсутствие у этого счета сальдо. Роль счета 90 «Продажи» состоит в том, чтобы помочь бухгалтеру сопоставить доходы и расходы, связанные с продажей товаров, работ или услуг и исчислить финансовый результат от данных операций.

Так, например, фирма продает товары, приобретенные за 500 руб. (цена указана без НДС), за 720 руб. (в том числе 120 руб. НДС).

Схема отражения этой операции в учете фирмы-продавца будет иметь следующий вид:



Пояснение записей:

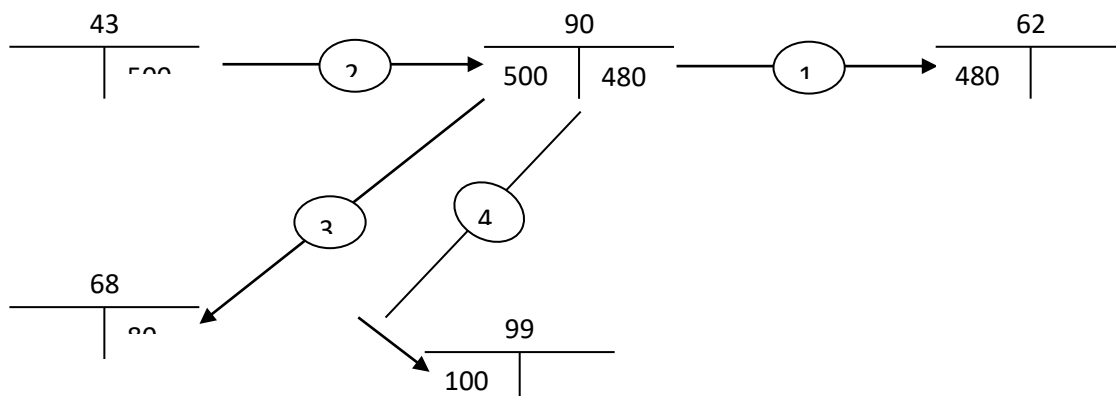
1 - отражается выручка от продажи продукции - 720 руб. Это доходы по данной операции. Их сумма отражается по кредиту счета 90;

2 - списывается проданная продукция - 500 руб. Данной записью отражаются расходы, связанные с продажей, - себестоимость произведенной продукции;

3 - начисляется задолженность бюджету по НДС - 120 руб.;

4 - отражается прибыль от продажи продукции - 100 руб. Эта сумма получается посредством сопоставления доходов - 720 руб. как кредитового оборота по счету 90 и расходов - 620 руб. как дебетового оборота по счету 90. Списание со счета 90 «Продажи» суммы прибыли уравнивает обороты по его дебету и кредиту, счет закрывается и сальдо не имеет.

Аналогично строятся записи по отражению операций продажи, результатом которых является убыток. Предположим, что в нашем примере организация-продавец продает товары за 480 руб. (в том числе 80 руб. НДС). При отражении этой операции будут составлены следующие бухгалтерские записи:



Пояснение записей:

1 - отражается выручка от продажи продукции - 480 руб.;

2 - списывается проданная продукция - 500 руб.;

3 - начисляется бюджету НДС - 80 руб.;

4 - отражается убыток от продажи продукции - 100 руб.

Данные таблицы 1 показывают, что за 2022 год от продажи продукции сельского хозяйства СХК «Агрофирма «Согратль» Гунибского района получило убыток в размере 4166 тыс. руб. От реализации зерна агрофирма получила прибыль в размере 15 тыс. руб. От продажи КРС и овец и коз в живом весе предприятие получило прибыль соответственно 452 и 773 тыс. руб. Продажа шерсти предприятию принес убыток в размере 3691 тыс. руб. В целом от продажи продукции животноводства предприятие получило прибыли 18 тыс. руб. Реализация продукции промышленной переработки таких как мясо КРС, баранина является убыточным. Переработка молока принес предприятию прибыль в размере 266 тыс. руб.

Как было отмечено выше, для обобщения информации о формировании финансового результата по обычным видам деятельности предназначен счёт 90 «Продажи». Все показатели, необходимые для определения финансового результата организации, формируются на субсчетах, открытых к нему в типовом плане счетов: 90/1 - Выручка; 90/2 - Себестоимость продаж; 90/3 - НДС; 90/4 - Акцизы; 90/9 - Прибыль/убыток от продаж.

Методика отражения в бухгалтерском учёте информации о финансовых результатах от обычных видов деятельности позволяет формировать отчёт о финансовых результатах.

Методика формирования информации на счёте 90 «Продажи» заключается в том, что по дебету этого счёта отражают расходы, по кредиту - доходы, связанные с обычными видами деятельности организации. Анализ вариантов группировки аналитических счетов, открытых к счёту 90 «Продажи», позволяет сделать вывод о том, что они не дают возможности получать в полном объёме информацию для составления отчётности, подготовки и принятия управленческих решений, формирования налоговых баз в соответствии с Налоговым кодексом РФ.

Чтобы получить детальные сведения по отраслям, видам продукции, организациям целесообразно открывать необходимое количество субсчетов и аналитических счетов. Их количество может быть произвольным исходя из конкретных условий. Для упорядочения взаимосвязей между аналитическими счетами с объединяющим их субсчётом, между субсчетами с синтетическим счётом предлагаем разработку и применение на предприятии единой системы кодирования, для чего следует использовать единые правила её формирования.

При разработке варианта учёта финансовых результатов нужно исходить из необходимости взаимоувязки кодировки по счетам 20 «Основное производство», 43 «Готовая продукция», 90 «Продажи». Система кодирования, применяемая на счёте 90 «Продажи» в промышленных предприятиях, должна обеспечить аналитический учёт по производствам, цехам, видам продукции и работ по отчётным периодам и поэтапно.

Таблица 1 - Формирование финансового результата от продажи продукции в
СХК «Агрофирма «Согратль» Гунибского района за 2022 год

Виды продукции	Реализовано, ц	Полная себестоимость един. продукции, руб.	Полная себестоимость всей реал. продукции, тыс. руб.	Средняя цена реализации продукции, руб.	Выручка от реал. продукции., тыс. руб.	Прибыль (убыток) от реал. продукции, тыс. руб.
Продукция растениеводства						
Зерно	120	1075,0	129	1200	144	15
Итого продукции растениеводства	120	1075,0	129	1200	144	15
Продукция животноводства						
Скот молочный Крупный рогатый скот	1293	13165,51	17023	13515,08	17475	452
Овцы и козы	3031,4	14760,18	44744	15015,17	45517	773
Мясные табунные лошади	3	8666,67	26	11333,33	34	8
Шерсть	558	10614	5923	4000	2232	-3691
Прочая продукция животноводства	X	x	291	x	197	-94
Итого продукция животноводства	x	x	93688	x	92997	18
Продукция промышленной переработки						
Мясо КРС	127	31189,66	7236	23211,21	5385	-1851
Баранина	105	33142,86	3480	15000	1575	-1905
Молоко	1029	x	2417	x	2683	266
Итого переработка	X	x	13133	x	9643	-3490
Всего	X	x	106950	x	102784	-4166

К каждому субсчёту счёта 90 «Продажи» рекомендуется открыть сеть субсчетов нескольких уровней, включая аналитические счета для учёта видов продукции, работ, услуг. Код каждого такого объекта калькуляции по счёту 90 «Продажи», субсчетам 90/1 «Выручка», 90/2 «Себестоимость продаж», 90/9 «Прибыль/убыток от продаж», по нашему мнению, должен состоять из нескольких элементов, чтобы выполнить любую группировку при составлении отчёта.

Первый уровень - синтетический счёт: 90 «Продажи»; второй уровень - добавляется код субсчетов: 1 - «Выручка», 2 - «Себестоимость продаж», 9 - «Прибыль/убыток от продаж»; третий уровень - субсчёт отрасли: 1 - «Растениеводство», 2 - «Животноводство», 3 - «Промышленные производства»; четвёртый уровень - виды продукции и работ по структурным подразделениям.

Система кодирования, описанная для субсчёта 90/1 - «Выручка», полностью применима для остальных субсчетов счёта 90 «Продажи». При такой структуре кода каждый аналитический конечный счёт соответствует виду продукции или работ (табл. 3).

Выручка принимается к бухгалтерскому учёту в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности. Если величина поступления покрывает лишь часть выручки, то выручка, принимаемая к бухгалтерскому учёту, определяется как сумма поступления и дебиторской задолженности (в части, не покрытой поступлением).

Таблица 2 - Рекомендуемая система кодирования для субсчёта 90/1 «Выручка» от реализации продукции животноводства СХК «Агрофирма «Согратль» Гунибского района

Наименование продукции	Код счета
Молоко	90-1-2-1
Приплод	90-1-2-2
КРС в живой массе	90-1-2-3
Шерсть	90-1-2-4

В управленческом учёте центры затрат - это первичные производственные и обслуживающие единицы, отличающиеся единообразием функций и производственных операций, уровнем технической оснащённости и организации труда, направленностью затрат. Центры затрат выделяют в качестве объекта учёта с целью большей детализации затрат, усиления контроля за расходами и повышения точности калькулирования. Центр затрат как объект учёта позволяет не только сгруппировать затраты, обеспечить контроль и другие функции управления, по центрам затрат строится достаточно высокоинформативная система аналитического учёта [3]. Рассмотрим отражение в учёте продажи продукции при рекомендуемой системе кодирования (табл. 3).

Детализация аналитического учёта финансовых результатов поможет на должном уровне осуществлять управление финансовыми результатами в целом по предприятию, по местам их возникновения и по видам производи-

мой продукции. Их локализация по местам возникновения позволит организовать текущий контроль и достоверный учёт финансовых результатов, способствовать получению учётной информации о фактической величине доходов по каждому структурному подразделению и каждому производимому виду продукции.

Таблица 3 - Отражение в бухгалтерском учёте продажи продукции животноводства СХК «Агрофирма «Сограбль» Гунибского района

Содержание операции	Дебет	Кредит
Оприходована готовая продукция Животноводства (Молоко)	43 - «Готовая продукция» - 2 «Животноводство» - 1 «Молоко»	20 - «Основное производство» - 2 «Животноводство» - 1 «КРС молочного направления»
Начислена выручка от продажи продукции животноводства (молоко)	62 - «Расчёты с покупателями и заказчиками»	90 - «Продажи» - 1 «Выручка» - 2 «Животноводство (Молоко)»
Списана себестоимость проданной продукции животноводства (Молоко)	90 - «Продажи» - 2 «Себестоимость продаж» - 2 «Животноводство» - 1 «Молоко»	43 - «Готовая продукция» - 1 «Животноводство» - 2 «Молоко»

Разработка рабочего плана счетов на основе предлагаемой системы кодирования позволит организации максимально учитывать собственную специфику деятельности, обеспечивать получение необходимой финансовой и управленческой информации и совершенствовать взаимосвязь бухгалтерского учёта и бухгалтерской (финансовой) отчётности.

Обобщая вышесказанное, отметим, что одной из важнейших задач бухгалтерского учёта финансовых результатов является обеспечение пользователей информацией для систематического контроля за качеством продукции, анализа влияния факторов на размеры выручки от продажи продукции и принятия управленческих решений. Это - предпосылка формирования достоверной информации о финансовых результатах по отраслям, видам продукции.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" [Электронный ресурс]//Сайт ООО «НПП «Гарант-Сервис», 2015. – Режим доступа (<http://base.garant.ru/59602135/>) – Проверено 10.02.2021
2. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению, утвержденный приказом Минфина РФ от 31.10.2000 №94н (ред. от 08.11.2012)
3. Положение по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99, утвержденное приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 32н (ред. от 27.04.2012) (Зарегистрировано в Минюсте РФ 31.05.1999 № 1791)
4. Положение по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99,

утвержденное приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 33н (ред. от 27.04.2012) (Зарегистрировано в Минюсте РФ 31.05.1999 № 1790)

5. Азракулиев, З. М. Бухгалтерский учет доходов и расходов, формирующих финансовый результат организации / З. М. Азракулиев // Развитие научного наследия великого учёного на современном этапе : Сборник международной научно-практической конференции, посвященной 95-летию члена-корреспондента РАСХН, Заслуженного деятеля науки РСФСР и РД, профессора М.М. Джамбулатова, Махачкала, 17 марта 2021 года. Том III. – Махачкала: Дагестанский государственный аграрный университет им. М.М. Джамбулатова, 2021. – С. 251=258.

6. Бочкарева, И.И. Бухгалтерский учет: учебник / И.И. Бочкарева, В.А. Быков и др. - 2-е изд. - М.: ТК Велби. Проспект, 2008. - 776 с.

7. Бухгалтерский учет процесса продаж в сельскохозяйственных организациях / С. А. Тунин, А. В. Фролов, О. Е. Сытник, Н. В. Кулиш // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2023. – № 3. – С. 160-170.

8. Ковалев В.В. Финансовая отчетность. Анализ финансовой отчетности / Ковалев В.В., Ковалев Вит. В.: учеб, пособие. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ТК Велби, Издательство Проспект, 2016. - 432 с.

УДК 338.56

НЕКОТОРЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ

*Алиева Н.М., Максимова С.Ю.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
РД, г. Махачкала РД, г. Махачкала*

Аннотация. Статья посвящена совершенствованию механизма и способов взимания налога на прибыль в Российской Федерации.

В публикации предполагается обоснование некоторых положений, вносимых в действующие правила, ограничивающие отнесение процентов на расходы, установленные НК РФ. Предлагается изменить подходы к противодействию практики «недостаточной капитализации», а также следует предусмотреть основные показатели, с помощью которых осуществляется расчет предельного уровня процентов по долговым обязательствам, принимаемых к вычету из базы по налогу на прибыль организаций.

Для достижения этих целей представляется на обсуждение как известную возможность использования иных индикаторов, необходимых при установлении предельной величины процентов по долговым обязательствам, относимым на расходы по налогу на прибыль организаций, используя при этом ставку рефинансирования Центрального Банка Российской Федерации.

Ключевые слова: налоговый кодекс, налоговая система, налоговая политика, налоговая база, региональные налоги, доходы и расходы бюджета, поступление налогов, собираемость налогов, налог на прибыль, налоговая нагрузка, налогового бремени, налогоплательщики.

SOME SUGGESTIONS FOR OPTIMIZATION INCOME TAX

*Aliyeva N.M., Maksimova S.Yu .
FGBOU VO "Dagestan State University named after M.M. Dzhambulatov"
Makhachkala RD, Makhachkala*

Abstract: This article is devoted to improving the mechanism of income tax collection in Russia. The article proposes the following changes to the current rules limiting the allocation of interest to expenses established by the Tax Code of the Russian Federation, approaches to countering the practice of "insufficient capitalization" should be changed, and the indicators on which the calculation of the maximum level of interest on debt obligations accepted for deduction from the corporate income tax base should be changed.

To achieve these goals, we propose in the article to study the possibility of using other indicators to establish the maximum amount of attribution of interest on debt obligations to corporate income tax expenses, using the refinancing rate of the Bank of Russia.

Keywords: tax code, tax system, tax policy, tax base, regional taxes, budget revenues and expenditures, tax receipts, tax collection, income tax, tax burden, tax burden, taxpayers

На протяжении последнего десятилетия Россия находится в состоянии усиления роли и укрепления налоговой системы. Современные условия хозяйствования требуют разработки новой налоговой политики, нового налогового законодательства решающий экономики изменения ее формы. Процесс совершенствования налоговой системы бесконечен, так как каждый новый этап в развитии общества имеет свои приоритеты экономического развития, что, в свою очередь, требует адекватного решения проблем взаимодействия хозяйствующих субъектов с государством.

Нынешняя налоговая система России практически создана заново, поэтому она может еще несовершенна, нуждается в улучшении по многим вопросам и в ближайшем необходимы меры в целях обеспечения ее стабильности.

Следует отметить, что налоговая система государства находится в состоянии постоянной подвижности, что связано с объективными изменениями ситуаций во внутренней его экономике. Она отличается сложностью в применении механизма исчисления и уплаты налогов и сборов, часто требующих доступных разъяснений среди налогоплательщиков. Именно поэтому одним из условий обеспечения нормального налогового климата внутри страны является наличие современного, грамотного законодательства о налогах и сборах.

Как показывает анализ практики взимания налога на прибыль, в РФ действующая система его исчисления содержит, на наш взгляд, в себе значительные недостатки, требующие коренного ее пересмотра. Причем изменению должны подвергнуться не только отдельные ее части и элементы, но и сам порядок исчисления основных, составляющих ее показателей. Кроме того, не менее существенным в действующей системе налогообложения является то, что налог на прибыль серьезно не стимулирует рост в реальном производственном секторе.

Существующие проблемы в области применения налога на прибыль не вызывают доверия на практике к главе 25 НК РФ. Согласно нашим предположениям, для его исчисления принимают во внимание не только финансовые результаты основной деятельности, но и прочие доходы и расходы, в которые вошли государственные субсидии и помощь. Благодаря государственной поддержки хозяйствующий субъект получает возможность на покрытие

части затрат основной деятельности и иметь некоторую долю чистой прибыли. Но суммы помощи полезный результат становится неполноценным из-за обложения его налогом. Исключение стоимости государственной поддержки из числа налогооблагаемой, позволило бы экономическому субъекту использовать ее до конца на осуществление своих предметных условий.

Несомненно, реформирование налогообложения – весьма трудоемкая работа, и при разработке соответствующего законодательства трудно учесть все нюансы. Однако вряд ли можно согласиться с просчетами, которые имеются в нашей правовой системе. Подобная нестабильность налогового законодательства вызывает эффект, обратный тому, ради которого принимаются поправки законодательством о налогах и сборах. Вместо упрощения процедуры исчисления и уплаты налога происходит всемерное ее усложнение и запутывание, что отрицательно сказывается как на самих налогоплательщиках, так и на деятельности налоговых органов, работники которых также далеко не всегда могут сориентироваться в законодательных хитросплетениях [22, С.56].

Мировой опыт показывает, что при увеличении налоговой нагрузки на налогоплательщика, эффективность налоговой системы сначала повышается и достигает своего максимума, но затем начинает резко снижаться. При этом потери бюджетной системы становятся невосполнимыми, так как определённая часть налогоплательщиков или разоряется, или сворачивает производство, другая часть находит как законные, так и незаконные пути минимизации установленных и подлежащих к уплате налогов. При снижении налогового бремени в дальнейшем для восстановления нарушенного производства потребуются годы. Проблема снижения налогового бремени в российской налоговой системе в значительной степени связана с расширением налогооблагаемой базы, в том числе за счёт отмены льгот, вовлечением в сферу уплаты теневого бизнеса, дальнейшем укреплении налоговой и финансовой дисциплины. Создание благоприятных налоговых условий для функционирования легальной экономики, законопослушных налогоплательщиков целиком и полностью зависит от решения этих проблем. Поэтому необходимо, чтобы Налоговый кодекс РФ, кардинально изменил ситуацию с реальным снижением налогового бремени для российских налогоплательщиков, особенно сельскохозяйственной деятельности.

В связи с этим, основные направления налоговой политики являются одним из документов, который необходимо учитывать в процессе бюджетного проектирования, как при планировании федерального бюджета, так и при подготовке проектов бюджетов субъектов Российской Федерации.

Совершенствование механизма взимания налога на прибыль в России на сегодняшний день реализуется, главным образом, посредством разработки основных направлений налоговой политики. В части рассматриваемого налога на прибыль организаций следует внести изменения в законодательство о налогах и сборах по следующим направлениям:

- внести изменения в НК РФ, направленные на сокращение возможно-

стей минимизации налогообложения, связанных с переносом на будущее убытков реорганизуемых или приобретаемых предприятий. Отсутствие ограничений создает на рынке искаженные стимулы, направленные на приобретение неэффективного бизнеса без последующего его развития. В настоящее время существует возможность посредством присоединения убыточных организаций направить на погашение их убытков всю полученную прибыль;

- решить вопрос нормативного регулирования отнесения процентов по долговым обязательствам на прочие расходы, учитываемые при формировании налоговой базы по налогу на прибыль организаций. В настоящее время эти правила являются недостаточно эффективными: с одной стороны, они не предотвращают уклонение от налогообложения путем неправомерного отнесения процентов на расходы, с другой стороны, являются трудоемкими и обременительными для добросовестных налогоплательщиков.

В этих целях предполагается внесение следующих изменений:

- изменить действующие правила, ограничивающие отнесение процентов на прочие расходы, установленные НК РФ. В частности, в рамках регулирования трансфертного ценообразования необходимо разработать правила определения сопоставимого уровня процентной ставки для их использования при определении рыночного уровня отнесения процентов в отношениях между взаимозависимыми лицами, а также между лицами, сделки между которыми будут признаваться контролируруемыми;

- обеспечить внесение изменений в законодательство, направленное на противодействие минимизации налогообложения посредством трансфертного ценообразования, следует изменить подходы к противодействию практики «недостаточной капитализации»;

- изменить показатели, на которых основан расчет предельного уровня процентов по долговым обязательствам, принимаемых к вычету из базы по налогу на прибыль организаций. В настоящее время по долговым обязательствам, оформленным в рублях, в качестве такого показателя применяется ставка рефинансирования Центрального банка РФ, увеличенная в 1,1 раза, а по обязательствам, оформленным в иностранной валюте, используется фиксированная ставка в размере 15% годовых.

В целях исправления перечисленных недостатков предлагается изучить возможность использования иных индикаторов для установления предельной величины отнесения процентов по долговым обязательствам на расходы по налогу на прибыль организаций. При этом уже в ближайшее время в качестве подобного индикатора для процентов по долговым обязательствам, оформленным в иностранной валюте, предлагается использовать ставку рефинансирования Банка России;

- в практике хозяйственной деятельности нередко встречаются случаи, когда одна организация предоставляет другой организации (не зависящей от нее) беспроцентные займы, векселя, кредиты и т.п. В связи с этим представляется необходимым установить порядок налогообложения экономической выгоды при совершении подобных операций;

- предусмотреть усовершенствование механизма учета для целей налогообложения расходов организаций на освоение природных ресурсов;
- срок полезного использования амортизируемого имущества и способ начисления амортизации подготовить налогоплательщиком самостоятельно на дату ввода в эксплуатацию с учетом п.9 ФСБУ 6/2020. На этапе исчисления налога является очень сложным и трудоемким процесс обусловленный большим объемом документооборота и сложностями при определении доходов и расходов, для решения этой которого необходимо максимально унифицировать и упростить порядок определения доходов и расходов налогоплательщика.

При исчислении налога на прибыль у организаций возникает много вопросов. Один из них связан с применением статьи 54 Налогового кодекса.

В статью 54 Налогового кодекса были внесены изменения, согласно которым налогоплательщик вправе исправлять ошибки прошлых периодов путем корректировки текущей налоговой базы. Однако это возможно, только если нельзя определить период совершения ошибки, либо если допущенные в прошлом ошибки привели к переплате налога. Соответственно, необходимость подачи уточненных деклараций за прошлые периоды отпадает, а учесть расходы можно в текущем периоде. Уточнять можно только те расходы, которые относятся к предыдущим 3 годам. В связи с этим лучше подать уточненную декларацию за те периоды, когда расходы не были учтены при определении налогооблагаемой прибыли, чем отразить их в текущем периоде.

Например, если по итогам 2022 года получена прибыль, то при выявлении неучтенных расходов за прошлый период (2022 г.) организация вправе как подать уточненную декларацию, так и учесть их в текущем периоде (2023 г.). Но возникает вопрос – По какой статье Налогового кодекса такие затраты нужно включать в расходы при определении налогооблагаемой прибыли? Специалисты финансового ведомства придерживаются следующей точки зрения: если по итогам 2022 года организация получила убыток, а впоследствии выявлены расходы, которые его могут увеличить, то учитывать их в 2023 году нельзя. В этом случае компания должна подать уточненную декларацию за 2022 год.

Отсюда следует, что ошибки (искажения), приведшие к занижению налоговой базы и суммы налога, следует исправлять или отражать в том периоде, в котором они были совершены.

Таким образом, как мы видим, что совершенствование налога на прибыль организаций носит постоянный характер и будет продолжаться и в дальнейшем. Безусловно, изменения в законодательстве в части упрощения учета, установления уточненной налоговой базы и дифференцированной ставки налогообложения, покажут причины снижения или повышения налоговой нагрузки, необходимость введения льгот и скидок, а также, насколько положительно скажутся на финансовом результате и эффективности работы российских предприятий. Необходимо ограничить объем производимых еже-

годных изменений, которые приводят к постоянным нарушениям законодательства, что является негативной тенденцией.

Список литературы

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (Части первая и вторая) (от 25.01.2002 г. с изменениями и дополнениями).
3. Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль» ПБУ 18/02, утвержденное приказом Минфина России от 19 ноября 2002 г. № 114н.
4. Агеева О. А. Бухгалтерский учет и анализ в 2 ч. Экономический анализ: учебник для вузов. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – Часть 1.2.
5. Актуальные проблемы развития налоговой системы России : учебник / под ред. Н. И. Малис. — Москва: Магистр: ИНФРАМ, 2023. — 520 с. - ISBN 978-5-9776-0551-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/2095548>
6. Климова, М. А. Налог на прибыль / М.А. Климова. - М.: Налоговый вестник, 2020. - 276 с.
7. Красноперова, О. А. Налог на прибыль организаций / О.А. Красноперова. - М.: Рид Групп, 2020. - 224 с.

УДК 367.47.12

СТАТИСТИКА УРОВНЯ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ ДАГЕСТАНА

*Аббасова А.А., Мустафаева Х.Д.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы статистика уровня и качества жизни населения Республики Дагестан. Для анализа уровня жизни статистика использует систему показателей. Перед статистикой уровня и качества жизни населения стоят такие задачи как:

- разработка системы показателей, объективно, достоверно и всестороннее характеризующих уровень и качество жизни населения;
- статистический анализ динамики уровня и качества жизни населения;
- выявление факторов, оказывающих влияние на изменение уровня и качества жизни населения;
- определение основных тенденций изменения уровня и качества жизни населения;
- определение уровня удовлетворения потребностей населения в материальных ресурсах и услугах по сопоставлению с нормами потребления;
- определение показателей уровня и качества жизни населения, которые будут связаны между собой.

Ключевые слова: статистика, аспекты, показатели, структура, концепция, стратегия.

STATISTICS ON THE LEVEL AND QUALITY OF LIFE THE POPULATION OF DAGESTAN

*Abbasova A.A., Mustafayeva H.D.
Dagestan State University named after M.M. Dzhabulatov
Makhachkala, Russia*

Annotation. The article discusses the issues of statistics on the level and quality of life of the population of the Republic of Dagestan. Statistics use a system of indicators to analyze the standard of living. Statistics on the level and quality of life of the population face such tasks as: • development of a system of indicators that objectively, reliably and comprehensively characterize the level and quality of life of the population; • statistical analysis of the dynamics of the level and quality of life of the population; • identification of factors influencing changes in the level and quality of life of the population; • identification of the main trends in the level and quality of life of the population; • determining the level of satisfaction of the population's needs for material resources and services in comparison with consumption standards; • determination of indicators of the level and quality of life of the population, which will be interconnected.

Key words: statistics, aspects, indicators, structure, concept, strategy.

Введение. Уровень жизни населения - это категория, которая подразумевает под собой различные аспекты. Сюда входит - степень удовлетворения потребностей людей в материальных благах, в бытовых и культурных условиях, а также возможности людей в их удовлетворении; это исходная точка состояния здоровья, уровня образования; это продолжительность свободного времени и характер его использования.

Для характеристики уровня жизни статистика использует систему показателей. По сути статистика предоставляет информацию о демографической ситуации в стране, с тем чтобы ею управлять; методику расчета показателей по определению характеристик населения; по расчетам перспективной численности населения для установления тенденций изменения структуры и численности народонаселения, а также возможностей использования этой информации в будущем.

Такой базой данных являются все характеристики населения в статистике и динамике, что позволяет производителям товаров и услуг отыскивать столько клиентов, сколько нужно для реализации всего объема производимой продукции. Это способствует не только созданию и расширению спроса, но и изменению, а иногда и сокращению его исходя из демографической ситуации.

Единый общий показатель, характеризующий уровень жизни в регионе, отсутствует, поэтому для его анализа рассчитывается ряд статистических показателей, отражающих различные стороны уровня жизни:

- показатели доходов населения;
- показатели расходов и потребления населением материальных благ и услуг;
- показатели обеспеченности населения жильем;
- показатели дифференциации доходов населения;
- социально-демографические характеристики;
- обобщающая оценка уровня жизни населения.

Качество жизни населения напрямую зависит от ее уровня. С ростом уровня жизни населения будет расти доход населения, следовательно, обеспеченность населения материальными благами будет повышаться, и качество жизни также будет расти.

Под «качеством жизни» понимается удовлетворенность населения своей жизнью с точки зрения различных потребностей и интересов. Это понятие включает характеристики и индексы уровня жизни как экономической категории, жилищные условия, социальную обеспеченность, соблюдение прав личности, природно-климатические условия, показатели сохранения окружающей среды, наличие свободного времени и возможности его использовать, субъективные ощущения комфорта и стабильности.

В наше время даже без статистических данных видно, что переход всей экономики нашей страны на рыночные формы хозяйствования совершается за счет социальной сферы, что наглядно проявляется в ухудшении демографической ситуации и падении уровня и качества жизни большинства населения. Все больше людей теряют здоровье, снижается основной показатель страны, такой как рождаемость, большими темпами сокращается продолжительность жизни, а с ним и численность рабочей силы.

Применение статистики в изучении уровня и качества жизни населения позволяет решать множество задач, главной из которых является получение статистических данных об уровне и качестве жизни населения с целью их повышения.

Цель и задачи. Перед статистикой уровня и качества жизни населения стоят следующие задачи:

- разработка системы показателей, объективно, достоверно и всестороннее характеризующих уровень и качество жизни населения;
- статистический анализ динамики уровня и качества жизни населения;
- выявление факторов, оказывающих влияние на изменение уровня и качества жизни населения;
- определение основных тенденций изменения уровня и качества жизни населения;
- определение уровня удовлетворения потребностей населения в материальных ресурсах и услугах по сопоставлению с нормами потребления;
- определение показателей уровня и качества жизни населения, которые будут связаны между собой.

В Центре экономической конъюнктуры и прогнозирования для решения задачи была предложена система основных показателей уровня жизни населения:

- обобщающие показатели;
- доходы населения;
- потребление и расходы населения;
- денежные сбережения населения;
- накопленное имущество и жилище;
- социальная дифференциация населения;

- малообеспеченные слои населения.

Исследование показало, что, начиная с XX века ученые стали придавать большое значение проблемам естественных природных ограничений в развитии человеческого общества.

Уровень и качество жизни тесно связаны, конечно, с проблемой продовольственного обеспечения населения. Главным и определяющим здесь является условие сохранения благоприятной окружающей среды и природно-ресурсного потенциала.

Уровень и качество жизни понимается как устойчивость в смысле экономического и технического развития, расширения производства, повышения его эффективности, а также устойчивость в смысле обеспечения сбалансированного с позиций природно-ресурсных возможностей развития. Это всё не одно и то же, однозначно, но между собой взаимосвязано.

Нам сегодня важно знать не только понимание того, какова структура проблемы уровня и качества жизни, а и того, какие проблемы наиболее актуальны, без решения которых мы не сможем перейти к устойчивому уровню и качеству развития нашего общества. Тем самым обеспечение уровня и качества жизни именно на это направлена Концепция устойчивого развития общества.

По всей вероятности, во-первых, на данном этапе следует вести речь о переходе к устойчивому развитию, то есть о Концепции перехода к устойчивому развитию, к развитию в гармонии с природой. Во-вторых, следует выделить группу специфических проблем развития общества, которые, к сожалению, не находили своего решения в рамках существующих научных направлений и практических действий. Основные из этих проблем:

- планирование и организация развития общества на основе саморазвития, начиная с уровня муниципальных образований;
- диверсификация всех производств, ускоренное развитие альтернативных видов деятельности;
- наращивание производства через инновации;
- обеспечение качества продукции и др.

Переход к подлинному самоуправлению предполагает следование доктрине самодостаточности: «Никто нам не поможет, если мы сами ничего не можем сделать для себя».

В Российской Федерации очень разнообразны условия и возможности развития регионов в пределах многих ее субъектов, страны в целом. Поэтому без оценки потенциала конкретного региона невозможно разработать стратегию развития региона.

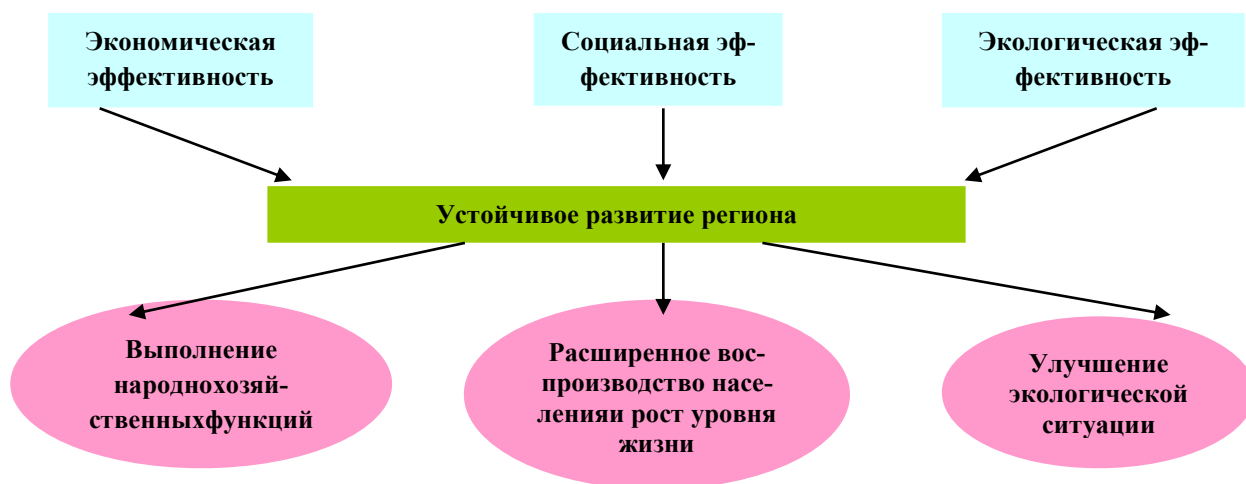


Рис. 1. Структура условий и задач устойчивого развития регионов.

Например, мы должны неплохо представлять следующее:

- из каких приоритетных продуктов будет складываться эффективное производство региона;
- каков потенциал региона для развития альтернативных видов производств и иной предпринимательской деятельности людей (например, в качестве зон ведения традиционных высокохудожественных промыслов);
- на каких территориях следует поддерживать жизнь и некоторую, не очень эффективную деятельность людей из политических и иных стратегических соображений, в частности, чтобы сохранять контроль над территорией;
- для каких территорий целесообразно сворачивание многих видов деятельности за исключением связанной с развитием лесного хозяйства и использованием даров леса, и т.д.

Для решения перечисленных проблем необходимо формирование нового научного направления. Необходимо соответствующее организационно-правовое оформление деятельности по переходу к устойчивому развитию регионов в форме специального Закона РФ «О развитии регионов».

Хочется попытаться через экономический анализ доказать следующее: для большинства депрессивных регионов выход на траекторию устойчивого развития и обеспечения продовольственной безопасности может быть обеспечен собственными силами. В этой связи отметим следующее. Признано, что республика Дагестан является депрессивным регионом.

Агропромышленный комплекс Дагестана занимает особое место в жизнеобеспечении республики с учетом ряда условий. В сельской местности республики проживает 60% населения, тогда как в целом по России 27%. Так АПК Дагестана фактически является системообразующим, определяющим в значительной степени состояния всего народного хозяйства и социально-экономический уровень подавляющей части населения.

Говоря о месте аграрного сектора для республики, отметим, что агропромышленный комплекс Дагестана складывается из производства следующих приоритетных продуктов, приведенных в динамике в таблице 1.

В последние годы в результате мер, осуществленных федеральным центром и руководством республики по стабилизации и повышению эффективности агропромышленного производства, сохраняются в общем то положительные тенденции в развитии АПК.

Мы наблюдаем, как происходит устойчивый рост валовой продукции для употребления в питании по республике со среднегодовыми темпами в 9,3%. А обеспечение продуктов – это основа обеспечения качества жизни населения на первом этапе. В результате, сегодня Республика Дагестан относится к числу регионов России, демонстрирующих динамичное развитие этого сектора.

Таблица 1 - Динамика производства основных видов продуктов в РД,

Виды продукции	ТЫС. ТОНН						
	1995 год	2000 год	2005 год	2010 год	2015 год	2021 год	2022 год
Мясо	60,2	100,5	95,5	103,7	131,8	138,9	145,9
Шерсть	12,17	8,84	9,39	11,19	14,39	15,60	14,05
Молоко	234,9	278,8	292,0	310,7	372,0	409,8	503,5
Яйцо	179,3	245,4	267,5	294,9	305,4	215,7	196,1
Овощи	134,7	310,0	449,8	497,4	818,1	831,6	832,2
Плоды	131,6	45,5	54,1	45,5	82,7	93,3	100,9
Виноград	75,5	58,1	70,5	64,7	99,7	118,4	118,7
Картофель	146,0	104,5	217,6	208,8	349,9	345,2	104,5
Зерно	289,3	232,1	272,6	368,8	335,6	268,3	219,9

К уровню 1995 года, являющегося эталонным, объем валовой продукции сельского хозяйства во всех категориях восстановлен всего в трех регионах страны и Дагестан с индексом 141,2% занимает лидирующее место. В среднем по стране этот показатель составил 78,3%.

Таблица 2 - Показатели уровня жизни населения РД

	1995	2000	2005	2010	2015	2020	2021	2022
Численность населения, тыс. человек	2218,4	2486,0	2536,1	2581,4	2602,0	2658,6	2687,8	2689,3
Естественный прирост, убыль (-) на 1000 чел.	13,6	9,0	9,2	9,9	9,9	9,3	11,3	11,7
Среднегодовая численность занятых в экономике, тыс. чел.	759,6	816,2	817,8	819,7	820,6	882,0	906,4	906,9
Уровень безработицы, %	25,4	26,5	29,3	24,1	20,6	22,3	20,2	21,1
Среднедушевые денежные доходы (в месяц), тыс.руб.	181,7	861,3	1141,2	1534,0	2125,0	6260,7	7981,4	8112,0

Потребительские расходы в среднем на 1 чел (в месяц), тыс.руб.	71,7	562,7	739,2	1018,5	1609,1	4463,7	6012,9	7619,5
Потребление продуктов питания на 1 чел в год, кг:								
мясо	32	23	22	25	25	33	34	32
молоко	143	124	124	128	133	154	189	172
картофель	50	46	54	68	80	89	90	93
овощи	63	136	174	176	203	206	216	217
хлебопродукты	119	114	114	119	123	124	126	126
Общая площадь жилых помещ, на 1 чел - всего, м ²	14,7	14,9	15,3	15,5	15,6	16,2	16,2	17,8
в городах	10,9	11,4	11,5	11,6	11,7	12,2	12,9	15,7
на селе	17,7	17,4	18,1	18,4	18,5	19,1	18,6	17,2
Среднемесячный размер соц. поддержки на 1 чел, руб.		20	21	26	41	97	99	101
Численность врачей: всего, тыс. ч	8,0	9,1	9,3	9,4	9,8	10,6	10,6	10,6
на 10 000 чел населения	36,1	36,4	36,5	36,6	37,6	40,0	39,6	39,7
Число зарегистрированных преступлений: всего, тыс.	14,0	15,7	15,3	14,2	12,2	16,5	14,7	14,9
На 100000 человек населения	634	637	608	553	471	623	551	554

Отсюда вытекает следующее - в республике, наряду с производственным потенциалом, имеются благоприятные природно-климатические условия и земельные ресурсы, необходимые для полного удовлетворения потребностей в продовольствии. Хотя и этот вывод относителен.

А позиции качества жизни включают в себя не только производственную сферу. Это, конечно же, и проблема занятости населения. Закономерное следствие отставания экономики - низкий уровень жизни населения, массовая и хроническая безработица, застой в развитии всей социальной сферы.

По данным Госкомстата Российской Федерации, по уровню среднедушевых доходов среди регионов России Дагестан занимает 77 место из 79. Население Дагестана беднее в 9,2 раза по сравнению с самым богатым регионом, по большинству социальных показателей: денежные доходы на душу населения, средняя заработная плата обеспеченность жильем, больничными койками, дошкольными учреждениями и др.

Помимо экономического аспекта, как считает китайская философия, приобщение к национальной культуре своего народа дает человеку ещё и внутреннюю духовную силу. Учеными доказано, что произведения народного искусства несут в себе положительную энергию, тепло души, которое

вложил в них автор. И это является ещё одной из мотиваций устойчивого развития сельских территорий и экономики республики в целом.

Стратегия устойчивого развития региона включает в себя, также следующую позицию: в силу своего географического положения в Южном Дагестане имеются большие возможности для развития туризма и санаторно-курортной деятельности. Благоприятные природно-климатические условия, наличие моря, обилие солнца, множество лечебных источников - это большая зона рекреации региона, которую необходимо развивать.

Выводы. В результате проведенного анализа нами сделано заключение о том, что мы много лет, начиная с 1995-х годов, наблюдали рецессию социально-экономических показателей.

Для сравнения: в США расходы на питание составляет всего лишь 11% семейного бюджета. И это позволяет населению в развитых странах становиться владельцами ценных бумаг, высококачественного жилья, пользоваться услугами здравоохранения и образования. В итоге – это является основным показателем экономического подъема страны.

В Дагестане практически все процессы (экономические реформы) протекают еще более усугублено. Постоянное отставание развития АПК от темпов роста населения привело к полной продовольственной зависимости республики. В республику завозится из других регионов России и из-за рубежа, по различным оценкам, от 40 до 65 % потребляемой продовольственной продукции. Это представляет реальную угрозу продовольственной безопасности Дагестана.

Потребляя завозимое продовольствие, Дагестан свои скудные доходы и средства, получаемые из Центра на социальные выплаты, по существу, направляет на финансирование российских и зарубежных производителей продовольствия при острой необходимости и наличии реальной возможности развивать собственный АПК и создавать свою продовольственную базу.

Такая деградация экономики и ее основных отраслей имеет самые серьезные последствия, представляющие угрозу экономической безопасности, единству и целостности республики, социальной стабильности в обществе.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 01.04.1996 г. № 440. «Концепция перехода Российской Федерации к устойчивому развитию».
2. Ахмедуев А.Ш. Экономика Дагестана и ВТО// «Региональная экономика», №1, 2005 год
3. Скрынник Е. Министр сельского хозяйства РФ. «Устойчивое развитие сельских территорий – важная цель государственной аграрной политики РФ», \ «АПК: Экономика и управление», №11, 2009 год, стр. 3-11
4. Милосердов В.В. Суверенная экономика – суверенное государство, \ «Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий», №3, 2007 год
5. Семин А.Н. Эффективное агропроизводство - центральное звено продовольственной безопасности государства. \ «Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий», № 2, 2007 год
6. Ушачев И. Продовольственная безопасность- основа стабильного развития российской экономики, \ «АПК: Экономика и Управление», №8, 2008 год
7. Векленко В., Золотарева Е. Проблема устойчивости сельскохозяйственного про-

изводства. \ \ АПК: Экономика, управление № 10, 2002 год с. 49-56.

8. Аббасова А.А., Шихларов М.И. Продовольственная зависимость: миф или реальность (по материалам республики Дагестан). Материалы международной научно-практической конференции «Проблемы и тенденции инновационного развития агропромышленного комплекса и аграрного образования России». ДАУ, г. Новочеркасск, 7-10 февраля, том 4. 2012 год.

9. Цахаева З.З., Аббасова А.А. Вопросы экологической культуры в Дагестане. Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Актуальные проблемы и приоритетные направления развития аграрной экономической системы: аспекты, механизмы, перспективы». 02 декабря 2020 г. Махачкала.

УДК 338.5

КРИТЕРИИ ВЫБОРА МЕТОДА УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

*Юсуфов А.М., Максимова С.Ю., Мурзагельдиева Э.Б., Оруджева З.А.
ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ им. М.М. Джамбулатова»
г.Махачкала, Россия*

Аннотация. Предметом исследования является изучение критериев для учетного обеспечения материальных ценностей сельскохозяйственных организаций. Цель состоит в определении уровня используемости материалов и формируемости запасов в целях рациональной организации производства. Задачи поставлены в направлении рассмотрения сложных экономических процессов, в связи с приобретением, продажей и расходом продукции и материалов в сельскохозяйственной деятельности и выявлением условий и критериев устойчивости производства.

Гипотеза исследования – это в части бесперебойного прохождения движения материалов и системы учета, которые могут быть оценены как управляемые объекты деятельности. Соответственно, для определения основ учета материалов можно применить особенности сельского хозяйства, состоящие в насыщенном использовании в производстве биологических активов. Методы исследования – принятые для разработки проблемы в статье, характеризуются предоставлением процессов отражения материалов на счетах, изображением операций на рисунках и обоснованием научных взглядов теоритическими рассуждениями. В конечном итоге предложены критерии определения причин изменения материальных затрат в сельскохозяйственных организациях.

Ключевые слова: материальные ценности, учет материалов, оценка запасов, формирование затрат, оборачиваемость активов, производство, продажи.

CRITERIA FOR CHOOSING THE METHOD OF ACCOUNTING FOR MATERIAL ASSETS FOR THE PRODUCTION ACTIVITIES OF AGRICULTURAL ORGANIZATIONS

*Yusufov A.M., Maksimova S.Yu., Murzageldieva E.B., Orujeva Z.A.
Dagestan State Pedagogical University named after M.M. Dzhambulatov
Makhachkala, Russia*

Abstract: The subject of the study is the study of criteria for accounting for the material assets of agricultural organizations. The goal is to determine the level of use of materials and the formation of stocks in order to rationally organize production. The tasks are set in the direction

of considering complex economic processes in connection with the acquisition, sale and consumption of products and materials in agricultural activities and identifying conditions and criteria for the sustainability of production. The hypothesis of the study is in terms of the uninterrupted passage of the movement of materials and accounting systems, which can be assessed as manageable objects of activity. Accordingly, to determine the basics of accounting for materials, it is possible to apply the features of agriculture, consisting in the intensive use of biological assets in production. The research methods adopted for the development of the problem in the article are characterized by the provision of reflection processes of materials

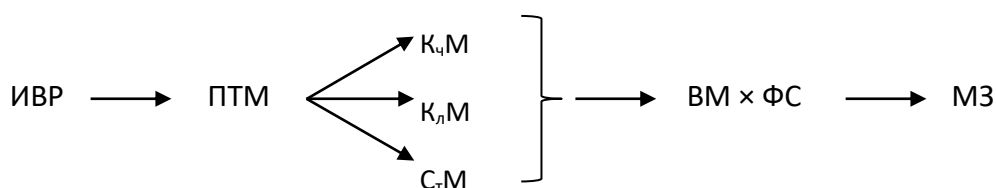
Keywords: tangible assets, accounting of materials, inventory valuation, cost formation, asset turnover, production, sales.

Введение. В развитии производства господствующее положение занимают оборотные материальные ресурсы, под которыми понимаются предметы труда, к которым обращаются при необходимости выполнения технологических и организационных работ. Каждый материал потребления имеет свой путь движения и свои характеристики. Поэтому так важно знать поведение материальных ценностей в различных хозяйственных операциях и оценивать выгодность их использования. Значительный запас товарно-материальных ценностей необходим для непрерывного функционирования процесса производства.[10] Природа его потребности несмотря на то, каким образом он формируется, требует определения того сознательного учетного порядка, который выражает ускорение оборота и обеспечение нужды в производственной деятельности. Любой материал предназначен, для какой -то цели и может использоваться только для ее достижения. Все это вызывает сложность и важность поиска действенной системы ведения их учета. От состояния обеспеченности материальными ценностями, их состава и структуры зависит успешное осуществление воспроизводственных процессов. Всякий материально-производственный предмет можно рассматривать с трех точек зрения: со стороны количества, качества и стоимости. В то же время любой из себе подобных в материалах есть совокупность многих свойств и поэтому может быть полезен и для каких-то сторонних дел. Выражение наличия по количеству, качеству и способности материала, необходимого для производства, является отличительной чертой системы учетного обеспечения. В этом аспекте проблемы формирования и использования товарно-материальных ценностей приобретают еще большую актуальность для учетного обеспечения.

Основное содержание работы. Процесс принятия решения руководителем или специалистом относится к сложным процессам, включающим механизмы, которые предусматривают присутствие соответствующих условий и обстоятельств, по использованию материальных ценностей [6].

При этом в расчет принимаются исходя из их свойств такие подробности: как сколько, для чего, на каком участке деятельности, кто несет ответственность, при каких средствах труда и на какую стоимость. По данным проводимого производственного мероприятия возникает потребность в использовании, каких то материалов. Ведущий специалист или ответственное лицо определяет их параметры, производится генерация идей, и возникают

различные варианты решения задачи. Прежде всего, выясняют качественные стороны предмета и получаемые исходя из этого количественные и стоимостные показатели. Останавливаются на выборе того материала, который по всем признакам более подходит для применения в производстве (рис.1).



где ИВР – информация о выполнении работы; ПТМ – показатели требуемого материала; КчМ, КлМ, СтМ- качество, количество и стоимость материала;

ВМ–величина материала; ФС-фактическая себестоимость(учетная цена) материала; МЗ –материальные затраты.

Рисунок 1 . Концепция об использовании материалов в производстве.

В практических условиях получения объективной и достоверной информации об используемом материале, является главной проблемой. Если данные о качестве представляем в период приобретения, то себестоимость относится к показателям, выводимым расчетным путем. Поэтому по материалам для образования затрат важное значение имеет фактическая себестоимость.[2] Высокая себестоимость приводит к росту затрат при том же материале, а низкая ее величина – к снижению затрат. Вместе с тем полезность используемого материала делает их потребными из всех других, какая бы не была его стоимость. Например, такие материалы как семена, удобрения, нефтепродукты, запчасти, инвентарь и другие имеют свою стоимость, но трудно знать, насколько они по качеству удовлетворяют потребности в реальной ситуации. Отсюда, отражение качественных признаков становится необходимым рычагом, для учета материалов в сельскохозяйственных организациях. При рассмотрении количественной определенности используемого материала всегда предполагается и его качественный аспект, например, 18 ц семян озимой пшеницы 1-й репродукции на гектар площади посева, 4 кг сена люцернового на 1 голову продуктивного скота за сутки и т.д. Фактическая стоимость этих предметов в сумме образует общую стоимость оборотного капитала организации.

Общие положения оценки материально-производственных запасов сформированы в ФСБУ 5/2019 «Запасы». Для оценки их по реально формируемой стоимости возможны принципиально разные методы [1].

Материально-производственные запасы при их поступлении должны согласно федеральному стандарту оценивать по фактической себестоимости [7]. Основные условия и каналы их поступления приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Формирование фактической себестоимости материальных и производственных запасов

Каналы поступления материалов	Основные условия	Интересы субъектов хозяйствования, получающих материалы
1. Приобретение от поставщиков	Стоимость материала по цене поставщика, транспортно-заготовительные расходы без НДС	Высокое качество материала, низкая стоимость.
2. Поступление в виде вклада в уставный капитал	Согласованная с учредителями конкретная стоимость, расходы по доставке без НДС	Соответствие материала по качеству требованиям производства
3. Полученные от собственного производства	Фактическая себестоимость выпуска в соответствии с положениями бухучета	Себестоимость единицы материала ниже средней его цены по региону
4. Полученные предприятием безвозмездно	Стоимость материала со стороны передающей организации, затраты на доставку	Невысокие затраты на доставку
5. Приобретенные по договорам обмена на другую продукцию	Равноценная стоимость продукции, передаваемой в порядке осуществления обмена	Дефицит в материале, отсутствие свободных денежных средств
6. Полученные при выбытии основных средств	Стоимость материала исходя из их годности по рыночным ценам	Пополнение запаса по низкой себестоимости

Основные каналы поступления материальных ценностей рассматриваем как самостоятельные хозяйственные факты и как источники для их формирования. Любое их поступление занимает определенное место в составе оборотных активов. Кроме того, приводят организацию к осуществлению расходов в денежной и натуральной формах. Для сельскохозяйственных организаций характерным принципом является определение размера материального запаса посредством предварительного планирования. К ним относятся запасы молодняка скота и кормов в животноводстве, семян, посадочного материала и органических удобрений в растениеводстве [11]. Другим не менее существенным признаком сельскохозяйственной организации для выбора метода учета материалов следует считать то, что запасы по многим видам материалов, выражают биологическую основу их образования, и формируются как таковые лишь после прохождения производственного процесса. Это своеобразие в образовании запасов подлежит к принятию во внимание в целях обеспечения производства ими в межсезонные периоды. Например, корма для животноводства нужны все время, особенно в зимнее, при стойловом содержании скота. В действительности мы знаем, что образование запасов материала и продукции есть следствие либо периода проведения процессов производства, например приобретение удобрений, нефтепродуктов, средств защиты растений и животных, либо превращение их в запасы в конце выпуска продукции.

Но реальные изменения в учете запасов затемняются тем обстоятельством, что с одной стороны, их накапливают в ходе производства, с другой стороны, после него. Следует обратить внимание на следующие замечательные в этом смысле ситуации:

- 1) образование производственного запаса от выпуска товарной продукции;
- 2) образование производственного запаса от выпуска нетоварной продукции внутрихозяйственного потребления.

Условия образования запаса от выпуска товарной продукции связаны с состоянием, когда выпущенной и реализуемой продукции объемы превышают фактические уровни продажи и сохраняются до очередного этапа их расходования. Такие запасы являются дополнительными нагрузками для организации, как с точки зрения пополнения запасов денежных средств, так и в определении оборачиваемости продукции и материалов[8]. Поэтому сельскохозяйственным организациям в производственно-коммерческих условиях, прежде чем производить товарно-материальные ресурсы, необходимо выполнить расчет удовлетворения потребностей продажи и использования иных материалов для выполнения операций. Желательно, чтобы производство и приобретение их осуществляли в том объеме, который необходим для данной ситуации. Все-таки, если получают от производства и приобретается больше, то необходимо подумать о реализации их остатков. Образование запасов материалов при выпуске продукции показано на рисунке 2.

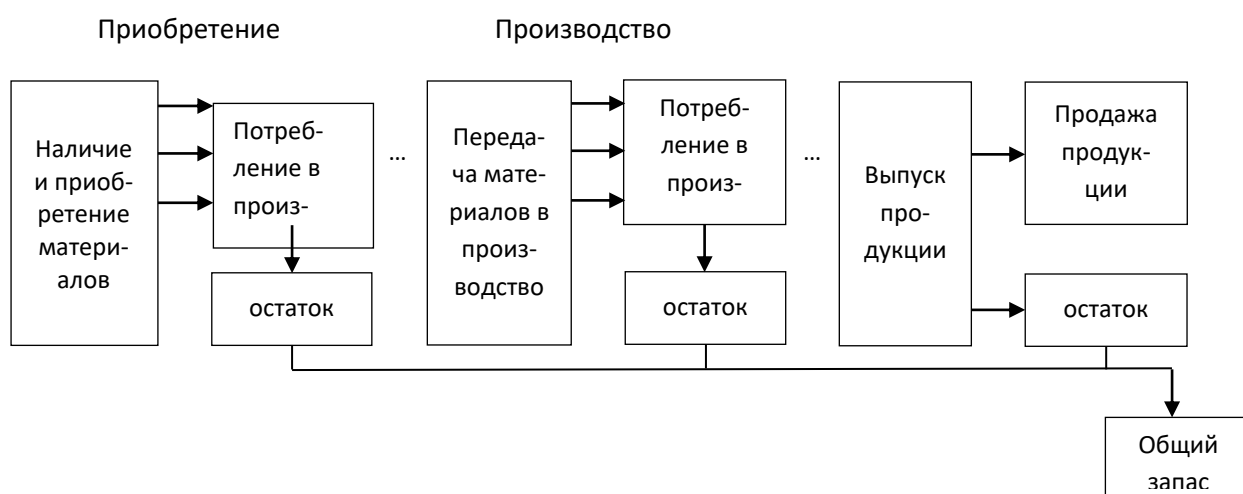


Рисунок 2. Образование запаса при производстве товарной продукции.

Каждое приобретение должно быть составлено в таком объеме, чтобы иметь в достаточном количестве тех материалов, которые употребляются при осуществлении какого-то процесса производства. Любое деятельное мероприятие требует, чтобы предприятие сохранило в запасе небольшой хоть объем предметов труда. Затруднение возникает в ситуациях с материалами, которых сложно приобретать и имеется дефицит.[9] Некоторые виды материалов потребляются в нескольких процессах производства и поэтому от одного этапа производства запаса переходят к другому этапу. Результатом является выполнение процессов производства и образование остатков материалов и

продукции. В конечном итоге, полученную продукцию от производства реализуют в возможном объеме. Не проданная часть готовой продукции и оставшиеся неиспользованные материалы образуют общие запасы оборотного капитала.

Второй вид ситуации по образованию запаса при выпуске нетоварной продукции вносит свою особенность, состоящую в том, что весь результат производства в виде готовой продукции превращается в остаток материалов и приводит к резкому увеличению запасов и снижению оборачиваемости материалов. Схема реализации этой ситуации показана на рисунке 3.

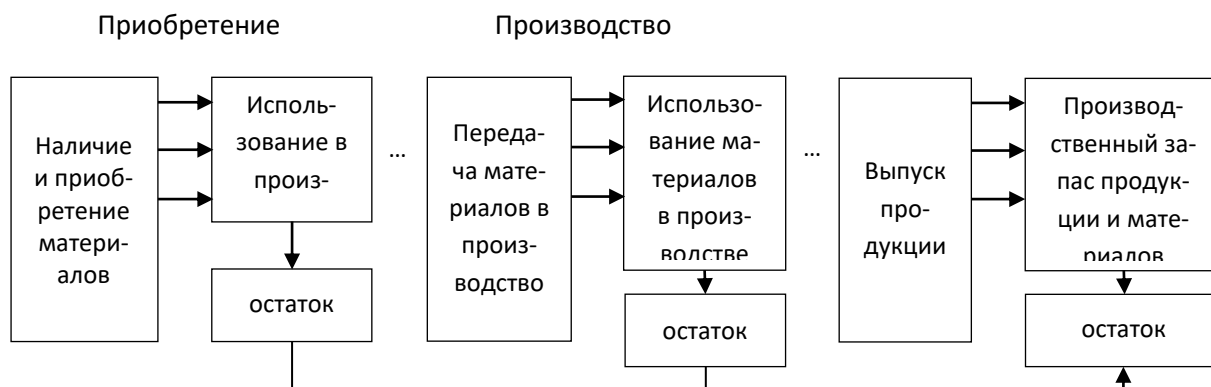


Рисунок 3. Образование запаса при выпуске нетоварной продукции.

Как видно из рисунка 3, приобретение материалов и их учет проходят в том же режиме, что и на рисунке 2. После их прохождения образуются остатки неиспользованных материалов. Конечный процесс отличается от первой ситуации тем, что он протекает без операции продажи готовой продукции и в форме образования запаса от результата производства. Поэтому каждое направление производства есть точный учет и выражение места формирования материально-производственного запаса.

Согласно нашему предположению в учете при второй ситуации резко увеличивается объем материально-производственных запасов в предприятии, так как вся полученная от производства продукция остается в сельхозорганизации, как материальный фонд для последующего производства. Таковыми являются ситуации по производству зерновых на корма, однолетних и многолетних трав, силоса, сенажа, выращиванию молодняка скота, овец и коз, откорму молодняка и взрослых животных.

В бухгалтерском учете эти ситуации легко обнаружить на субсчетах 10-2 «Удобрения, средства защиты растений и животных», 10-7 «Корма», 10-8 «Семена и посадочный материал», 10-9 «Материалы, переданные в переработку на сторону». На счетах 11 «Животные на выращивании и откорме» и 43 «Готовая продукция» также образуются запасы. Для счета 11 более подходящим является вторая по содержанию ситуация. Здесь образование запаса больше всего связано с формированием молодняка животных, нереализуемых после поступления от производства из-за того, что полученный приплод направляется на доращивание до определенного возраста[3].

На счете 43 «Готовая продукция» обобщаются сведения о наличии и движении полученной и оприходованной продукции, предназначенной для продажи. Реализация продукции – главная забота и задача сельхозорганизации. По мере возможности хозяйствующий субъект готов реализовать всю произведенную продукцию без остатка. Остаток на счете по дебету показывает, насколько готовая продукция не стала объектом реализации, и какую ее часть она выставляет от всего поступления или расхода. Чем меньше величина остатка на счете относительно поступления и списания, тем выше вероятность того, что она имеет потребительную стоимость. Менеджеры сельхозорганизаций используют состояние потребляемых материальных запасов для определения сроков и периодов их расхода и установления влияния их стоимости на изменение затрат производства. Практике известны три модели вложения запасов в производство:

1. ранее созданный запас материалов;
2. запас продукции и материалов плюс приобретение со стороны
3. запас плюс собственное производство.

При первой модели материальные ценности расходуются на производство продукции за счет ранее созданного или накопленного фонда. Наличный запас в этом случае должен быть больше потребляемого объема предметов труда или равен установленным нормам:

- а) остаток начальной по материалам > объема потребности;
- б) остаток начальный по материалам = объему расхода.

Эта модель не всегда имеет место на практике, но она является наиболее надежной с точки зрения, обеспечения бесперебойности выполнения операций.

Модель «запас продукции и материалов + приобретение со стороны» представляет собой, скорее практическую ситуацию, обладающую уверенностью, что недостающие для производства предметы труда можно приобретать в ходе осуществления вложений. В этом случае выполнение технологических работ есть время для новой покупки, доставки и приготовления материалов к расходу. Форма движения материалов приобретает следующий вид:

- а) остаток начальный плюс приобретение больше объема потребности;
- б) остаток начальный плюс приобретение = объему расхода.

В данном случае модель обладает высоким уровнем риска, так как должны совпадать сроки приобретения и расходования материалов. В сельском хозяйстве опоздание с приобретением на предусмотренный период может привести к излишним затратам.

Заключение. Значение материально-производственных запасов представлено многими аспектами учета их формирования и использования. Наблюдение за их поведением относительно производственных обстоятельств показывает, что наибольший интерес представляют для хозяйственной деятельности организационная и учетная стороны их движения. Разработанные учетным обеспечением различные варианты определения стоимости материалов и продукции должны быть использованы исходя из концепции ра-

циональной организации запаса и повышения эффективности их использования.

Список литературы

1. ФСБУ 5/2019 «Запасы» утвержден приказом Министерства финансов РФ от 15.11.2019 № 180н.
2. Алборов Р.А., Концевая С.М. Концевой Г.Р., Бухгалтерский учет эффективности сельскохозяйственного производства // Бухучет в сельском хозяйстве ,№9,2018 г. – с. 16-22
3. Ерж Е.Ю. Управление себестоимостью на основе функциональных методов определения затрат / Модернизация экономики и управления: сборник научных статей. СКФУ.-Ставрополь: Ставролит, 2013 г.-Часть 2.-328 с.
4. Рыжова Л.И. Организация управленческого учета по местам затрат и центрам ответственности сельскохозяйственных предприятий и оценка эффективности их деятельности в современных условиях/Управленческий учет,№11,2015 г.-с.24-33
5. Соколов Я.В. Учет затрат от теории к практике // Бухгалтерский учет №6,2005 г.-с.16
6. Хоружий Л.И. Дейг У.Ю. Развитие методики отражения на счетах бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности операций по формированию финансовых результатов от биотрансформации биологических активов птицеводства// Бухучет в сельском хозяйстве ,№12,2015 г.-с 69-79.
7. Хосиев Б.Н. Остаев Г.Я.,Конева Г.Р. Затраты на производство продукции: проблемы внутрихозяйственного контроля // Бухучет в сельском хозяйстве №9,2018.-с.64-77
8. Юсуфов А.М. Исмаилов М.И., Юсуфов Н.А., Некоторые вопросы учета затрат и выхода продукции в виноградарстве // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий ,36,2007, -с.38-40
9. Юсуфов А.М.,Алиева Н.М. Обеспечение соответствия учета производственных затрат особенностям виноградарства // Проблемы развития АПК Региона. - Махачкала, ДагГАУ.2015, №2.-с.142-145

СОДЕРЖАНИЕ

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЁ ИНТЕГРАЦИЯ В АГРАРНУЮ СФЕРУ: АСПЕКТЫ, ОЦЕНКИ <i>Ханмагомедов С.Г., Кудяева Б.Ш., Гасаналиева К.М.</i>	3
РОЛЬ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА <i>Фролова Е.А.</i>	9
РОССИЙСКАЯ ЭКОНОМИКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ, ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ <i>Гасанов Г.А., Гасанов Т.А.</i>	13
ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ И АНАЛИЗ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ АО «УРАЛЬСКАЯ СТАЛЬ» <i>Стройнов Д.П.</i>	17
АНАЛИЗ ПРИБЫЛЬНОСТИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ: КАКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ИСПОЛЬЗОВАТЬ <i>Омарова Н.К., Магомедова С.Ш.</i>	21
ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ОБЪЕМА КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ НА СТЕ- ПЕНЬ ОБНОВЛЕНИЯ И СТОИМОСТЬ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ <i>Кожевникова К.А., Лукьянова Л.А.</i>	24
НАЦПРОЕКТ «ТУРИЗМ». КАК ПОВЫСИТЬ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО ТУРПРОДУКТА <i>Асадулаева Ш.Р.</i>	29
СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЧИСЛА РЕАЛИЗОВАННЫХ НАСЕЛЕНИЮ ТУРИСТИЧЕСКИХ ПАКЕТОВ НАСЕЛЕНИЮ РФ <i>Знатица М.С., Сироткина И.Д.</i>	33
ЧЕТВЁРТАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ РЕВОЛЮЦИЯ <i>Альбориева С.Н., Усов В.С.</i>	36
ТРАНСФОРМАЦИЯ СИСТЕМЫ РАСЧЁТОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРА- ЦИИ: РИСКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ <i>Е.Ю. Кузьмина</i>	43
РАЗВИТИЕ РОБОТИЗАЦИИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК ТРУДА В РОССИИ И В МИРЕ <i>Дёмкина А. А.</i>	46
ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ <i>Альбориева С.Н., Хаметова М. А.</i>	50
ПЕРЕДОВЫЕ ИННОВАЦИИ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА <i>Ковальская В. С.</i>	53

ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В СУДЕБНУЮ СИСТЕМУ РФ	57
<i>Кунагина А., Терехов А. М.</i>	
СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПОТРЕБНОСТИ БИЗНЕСА И ТРЕБОВАНИЯ ЗАКОНА	61
<i>Асадулаева Ш.Р.</i>	
ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА	65
<i>Джалалов К З., Булатов М.М.</i>	
РОЛЬ СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В АНАЛИЗЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	69
<i>Соломатникова К.С.</i>	
ГЛОБАЛЬНАЯ ЦИФРОВИЗАЦИЯ	74
<i>Альбориева С. Н., Кихов М.</i>	
ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ ПРОДУКТОВ В РОССИИ	83
<i>Абдуллаев А. Г., Аббасова А.А.</i>	
ФАКТОРЫ И ПРИЧИНЫ БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ	86
<i>Домнина Л.Д., Защитникова В.М., Мазунова А.А.</i>	
ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ДЛЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ВКЛЮЧАЯ УПРОЩЕННЫЕ ФОРМЫ ОТЧЕТНОСТИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	90
<i>Омарова Н.К., Магомедалиева С.М.</i>	
ПРИЧИНЫ ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА И СПОСОБЫ БОРЬБЫ С НЕЙ	94
<i>Домнина Л.Д., Защитникова В.М., Мазунова А.А.</i>	
КОНСОЛИДИРОВАННАЯ БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ АНАЛИЗА ГРУППЫ КОМПАНИЙ	97
<i>Омарова Н. К.</i>	
ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ.	100
<i>Мухина П.Н.</i>	
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ТОПЛИВО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ПАО «Т ПЛЮС»	103
<i>Купинова В.В.</i>	

СТРАХОВАНИЕ ВКЛАДОВ КАК ЭЛЕМЕНТ ЗАЩИТЫ МАТЕРИАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ РОССИЯН В УСЛОВИЯХ ЭСКАЛАЦИИ ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ	107
<i>Герасимова А. Е., Соколенко Е. В.</i>	
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ ПО СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ В 2023 ГОДУ	111
<i>Гаджиева М.А., Гаджибагомедов С.М.</i>	
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	116
<i>Кузнецова А.В.</i>	
ЦИФРОВОЙ РУБЛЬ: ПЕРСПЕКТИВЫ И ВЛИЯНИЕ НА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО	121
<i>Руденко А. И.</i>	
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ПРОДАЖИ ГОТОВОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ	125
<i>Оруджева З.А.</i>	
ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	133
<i>Логина Я.С.</i>	
АНАЛИЗ МЕХАНИЗМОВ РАБОТЫ НАКОПИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ НА ФОНЕ РОСТА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ	136
<i>Герасимова А. Е., Соколенко Е. В.</i>	
ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ НАЛОГОВУЮ НАГРУЗКУ ПРЕДПРИЯТИЯ	139
<i>Гаджиева М. А., Гасайнаева С. М.</i>	
АУДИТ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	144
<i>Нурмагомедов К.И, Мусаева А.М.,</i>	
ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ – ЗАЛОГ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА	148
<i>Зезаев М. Р., Казова З.М., Циканова Л. М.</i>	
ИНДУСТРИЯ ТУРИЗМА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ТРЕНДЫ РАЗВИТИЯ	152
<i>Бучаев С. А., Агалиев С. Д.</i>	
УНИВЕРСАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НЕ СУЩЕСТВУЕТ	156
<i>Кутбудинова Х.М., Малачиева М.Г., Мусаева А.М</i>	
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	161
<i>Альбориева С. Н., Оруджева Л.Ш.</i>	

ПРОЯВЛЕНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РИСКАМИ В АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЕ <i>Ханмагомедов С.Г., Раджабов А.Н., Джамалдиева М.М.</i>	164
ПРОВЕРКА БЛАГОНАДЕЖНОСТИ КОНТРАГЕНТОВ - ОДИН ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ЭФФЕКТИВНОЙ ДОГОВОРНОЙ РАБОТЫ <i>Исмаилов Р., Ахмедханов А., Мусаева А.М.</i>	168
ПРОГНОЗ ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ В БЮДЖЕТ РФ <i>Алиева Н.М., Мурзагельдиева Э.Б.</i>	173
АУДИТОРСКИЙ КОНТРОЛЬ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ОВЦЕВОДСТВА <i>Мусаев Т.К., Далгатов Д.М.</i>	185
ОСНОВНЫЕ РЕЗЕРВЫ ПОПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН <i>Алиева Н.М., Оруджева Л.Ш.</i>	191
ВНУТРЕННИЙ АУДИТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В ПРЕДПРИЯТИЯХ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СФЕРЫ <i>Мусаев Т.К., Мирзаев Д.Д.</i>	201
ОЦЕНКА ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА <i>Еременко О. В</i>	206
ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА <i>Мусаев Т.К., Мусаев А.Т.</i>	210
О ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ЗОНАХ ИНТЕНСИВНОГО ВЫРАЩИВАНИЯ ПОДСОЛНЕЧНИКА В РОССИИ <i>Штоколова К. В.</i>	215
АЛГОРИТМ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ ПО ПРОГНОЗУ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В MS EXCEL И MS VISUAL BASIC <i>Нурмагомедов А.А., Гусейнова А.И.</i>	219
МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ И АЛГОРИТМ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЛИЧИНЫ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАТРАТ <i>Нурмагомедов А.А.</i>	227
ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ АПК РД <i>Раджабов А.Н., Раджабов Р.А., Умалатов К.А., Магомедов К.Б.</i>	231
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В МУП «ТАТЛЯР» ДЕРБЕНТСКОГО РАЙОНА <i>Османов М. А., Ханчадарова А. Ш., Филин М. А.</i>	237
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТНО - АНАЛИТИЧЕ-	

СКОЙ РАБОТЫ В КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВАХ <i>Филнн М.А., Магомедов А.И.</i>	242
СИСТЕМА НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ЗАПАСОВ <i>Азракулиев З.М., Муслимов Х. М.</i>	251
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ ОБЫЧНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ <i>Азракулиев З.М.</i>	256
НЕКОТОРЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ <i>Алиева Н.М., Максимова С.Ю.</i>	264
СТАТИСТИКА УРОВНЯ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ ДАГЕСТАНА <i>Аббасова А.А., Мустафаева Х.Д.</i>	269
КРИТЕРИИ ВЫБОРА МЕТОДА УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ <i>Юсуфов А.М., Максимова С.Ю., Мурзагельдиева Э.Б., Оруджева З.А.</i>	277

Научное издание

ISBN 978-5-6051275-3-6
DOI 10.52671/9785605127536

**ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО, ФИНАНСОВОГО, ТЕХНОЛО-
ГИЧЕСКОГО И ТУРИСТИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В ГЛОБАЛЬНО
МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ В УСЛОВИЯХ РИСКОВ**

**Материалы международной научно-практической
конференции преподавателей, аспирантов и молодых ученых**

Дагестанский государственный аграрный университет
имени М.М.Джамбулатова
г. Махачкала 2023 год

Компьютерная верстка Аббасовой А.А.
Информационно- техническое обеспечение Магомедалиева С.А.

ФГБОУ ВО «Дагестанский ГАУ имени М. М. Джамбулатова»
367014, Республика Дагестан, город Махачкала
Подписано в печать 30. 12. 2023
Оперативная печать. Усл.печ.л.6
Заказ № 1762 Тираж 100 экз.
Типография ИП «Магомедалиев С.А.»